

ОРИГИНАЛЬНАЯ СТАТЬЯ



DOI: 10.26794/1999-849X-2022-15-1-45-55
УДК 336.6(045)
JEL G23, G32

Цифровые трансформации в финансовых отношениях в 2022–2023 годах: проблемы и глобальные тренды

Нат.И. Морозко^а, Н.И. Морозко^б, В.Ю. Диденко^с

Финансовый университет, Москва, Россия

^а <https://orcid.org/0000-0001-9247-9271>; ^б <https://orcid.org/0000-0003-2410-718X>;

^с <https://orcid.org/0000-0002-4116-826X>

АННОТАЦИЯ

Предмет исследования – финансовые отношения в процессе цифровой трансформации. *Цель работы* – оценка изменения системы экономических отношений в цифровой экономике посредством применения системного, экономического и статистического анализов, что обеспечивает целостность и всесторонность исследования. Установлено, что повышение роли экономики знаний в процессе цифровых трансформаций представляет собой актуальную задачу в современных преобразованиях общества. Выявлены проблемы в финансовых отношениях при цифровых трансформациях, заключающиеся в отсутствии комплексного подхода к управлению экономическими процессами; снижении государственного контроля при быстром развитии горизонтальных связей между субъектами хозяйствования; отставании принятия нормативных актов от быстро изменяющихся ситуаций; возрастании рисков кибератак при проведении различных операций; усложнении систем управления разнообразными процессами в механизме цифровых технологий; повышении воздействия на интеллектуальный капитал морального износа. Подробно рассмотрены условия использования интеллектуального потенциала. В статье отмечается, что глобальным направлением развития общества является тренд на экономику знаний благодаря превращению науки в непосредственную производительную силу. К объективным факторам этого процесса относятся рост образовательного уровня кадров; аккумуляция опыта работы в динамичных условиях; усложнение характера выполняемых трудовых функций. *Сделаны выводы* о том, что необходимы институциональное финансовое обеспечение инновационного развития и комплексный подход к развитию интеллектуального потенциала страны.

Ключевые слова: финансовые отношения; цифровые трансформации; экономика знаний

Для цитирования: Морозко Нат.И., Н.И. Морозко Н.И., Диденко В.Ю. Цифровые трансформации в финансовых отношениях в 2022–2023 годах: проблемы и глобальные тренды. *Экономика. Налоги. Право.* 2022;15(1):45-55. DOI: 10.26794/1999-849X-2022-15-1-45-55

ORIGINAL PAPER

Digital Transformations in Financial Relations in 2022–2023: Problems and Global Trends

Nat.I. Morozko^а, N.I. Morozko^б, V.Y. Didenko^с

Financial University, Moscow, Russia

^а <https://orcid.org/0000-0001-9247-9271>; ^б <https://orcid.org/0000-0003-2410-718X>;

^с <https://orcid.org/0000-0002-4116-826X>

ABSTRACT

The subject of the study is financial relations in the process of digital transformation. *The purpose of the work* is an analytical assessment of changes in the system of economic relations in the digital economy through the use of systematic, economic and statistical analyses, which ensures the integrity and comprehensiveness of the study. It is established that increasing the role of the knowledge economy in the process of digital transformations is an urgent task in modern transformations of society. The analysis revealed the problems of financial relations in digital transformations, including the lack of an integrated approach to managing economic processes; reduction of state control with the

© Морозко Нат.И., Морозко Н.И., Диденко В.Ю., 2022

rapid development of horizontal links between business entities; lagging legislative and regulatory acts from rapidly changing situations; increasing risks of cyberattacks during various operations; complication of management systems for various processes in the mechanism of digital technologies; increased impact on intellectual capital of obsolescence. The conditions of using intellectual potential are considered in detail. The article notes that the global direction of the development of society is the trend towards the knowledge economy due to the transformation of science into a direct productive force. Objective factors of this process include the growth of the educational level of personnel; accumulation of work experience in dynamic conditions; complication of the nature of the work functions performed. *Conclusions are drawn* that institutional financial support for innovative development and an integrated approach to the development of the intellectual potential of the country are necessary.

Keywords: financial relations; digital transformations; knowledge economy

For citation: Morozko Nat.I., Morozko N.I., Didenko V.Y. Digital transformations in financial relations in 2022–2023: Problems and global trends. *Ekonomika. Nalogi. Pravo = Economics, taxes & law*. 2022;15(1):45-55. (In Russ.). DOI: 10.26794/1999-849X-2022-15-1-45-55

ВВЕДЕНИЕ

Современный этап развития человечества характеризуется как этап становления общества, основанного на знаниях и использующего большие объемы информации. Изменение системы экономических отношений создает обобщенный эффект продвижения в направлении общества принципиально нового качества. Эти изменения прямо влияют на формирование цепочек создания ценностей. В этих условиях развитие творческо-созидательного характера труда способствует росту потенциала человеческой индивидуальности. Интеллектуальный труд позволяет избегать таких негативных явлений, как загрязнение природы производственными отходами; истощение невозобновляемых природных ресурсов. Переход к полностью автоматизированным технологиям обуславливает ряд качественных изменений, в том числе превращение науки в непосредственную производственную силу.

Труду принадлежит решающая роль в создании стоимости товара. Становление современного информационного общества в значительной степени изменяет характер труда.

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ ПРИ ЦИФРОВЫХ ТРАНСФОРМАЦИЯХ

Современному этапу развития общества присущи объективные факторы роста интеллектуального труда: увеличение образовательного уровня кадров; аккумуляция опыта работы в динамичных условиях; усложнение характера выполняемых трудовых функций при осуществлении цифровых операций.

Цифровая экономика выступает как стратегическое направление развития, основывающееся на расширенном воспроизводстве с увеличением роли традиционных и интеллектуальных ресурсов и углублением их различий (табл. 1).

В текущих экономических условиях ключевое значение в развитии финансовых отношений имеет интеллектуальный труд, в котором интеллектуальный капитал выступает в роли основного ресурса компаний.

Методика оценки интеллектуального капитала в форме сбалансированной системы показателей была создана Р. Капланом и Д. Нортеном [1], в которой деятельность компании рассматривается с четырех важных позиций:

- клиентов;
- внутренних бизнес-процессов;
- обучения и развития персонала;
- финансов (рис. 1).

В разработке ученых использован комплексный подход к управлению стоимостью компании на основе финансового, маркетингового, производственного и интеллектуального аспектов, что свидетельствует о несомненной связи этих компонентов. При отсутствии учета синергетического эффекта этих компонентов могут делаться неадекватные выводы об эффективности использования каждого ресурса.

Несмотря на то, что инвестиции в развитие науки способствуют развитию цифровой экономики, они, играя решающую роль в их преобразовании в новые продукты, финансируются государством в недостаточном объеме¹.

¹ Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 гг., утвержденная Указом

Таблица 1 / Table 1

**Различия интеллектуальных и традиционных ресурсов /
Differences between intellectual and traditional resources**

Ресурсы, относимые к традиционным / Resources attributed to traditional means	Ресурсы, относимые к интеллектуальным средствам / Resources related to intellectual means
<i>Материальные потоки / Material flows</i>	<i>Нематериальные потоки / Intangible flows</i>
Уменьшаются в процессе использования / Decrease in the process of use	Увеличиваются в процессе использования
Ограниченные	Неограниченные
Воспроизводимые со значительными затратами / Reproducible resources with significant costs	Воспроизводимые с небольшими затратами
Нисходящая предельная полезность / Top-down marginal utility	Растущая предельная полезность

Источник / Source: составлено авторами / compiled by the authors.

Общими проблемами финансовых отношений, возникающими при цифровых трансформациях, являются:

- отсутствие комплексного подхода к управлению экономическими процессами при цифровых трансформациях;
- недостаточно объективный учет различий интеллектуальных и традиционных ресурсов;
- отставание образовательного уровня кадров от современных требований цифровизации экономики;
- снижение возможностей государственного контроля при быстром развитии горизонтальных связей между субъектами хозяйствования, что отрицательно отражается на сборе налогов и сборов;
- запаздывание в принятии законодательных и нормативных актов от быстро изменяющихся на практике хозяйственных ситуаций, вызванных цифровыми трансформациями;
- возрастание рисков кибератак при проведении различных операций;
- низкие темпы адаптации работников компаний к использованию новых инструментов в цифровых процессах;
- сокращение количества рабочих мест, повышение уровня безработицы при замене человека цифровыми устройствами;
- усложнение систем управления разнообразными процессами в механизме цифровых технологий;

Президента Российской Федерации от 09.05.2017 № 203.
URL: <http://kremlin.ru/acts/bank/41919>.



*Рис. 1 / Fig 1. Сбалансированная система показателей Р. Каплана и Д. Нортон /
Balanced scorecard R. Kaplan and D. Norton*

Источник / Source: построено на основе [1] / compiled on the basis of [1].

- повышение воздействия на интеллектуальный капитал морального износа (рис. 2).

УСЛОВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА
Формирование обоснованной инновационной политики позволяет компаниям обеспечивать свое устойчивое развитие и повышать эффективность функционирования. Для проведения такой поли-

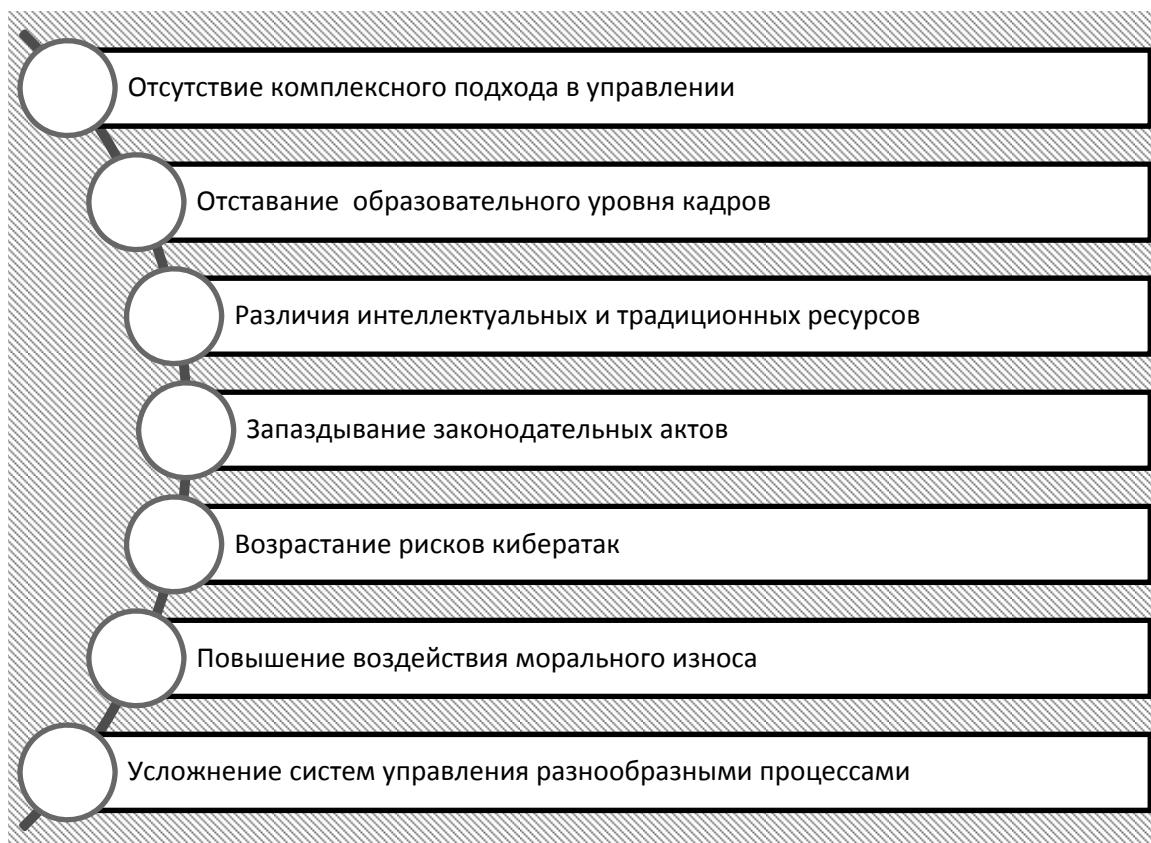


Рис. 2 / Fig. 2. Проблемы финансовых отношений при цифровых трансформациях / Financial relations problems in digital transformation

Источник / Source: построено авторами / compiled by the authors.

тики требуется формирование концепции управления инновационной деятельностью, включающей методы финансирования во взаимосвязи с технологическими и кадровыми факторами с учетом выполнения ряда условий:

- соответствие окружающей среды компании сформировавшимся финансовым условиям;
- четкость и ясность цифровых трансформаций для восприятия всеми работниками компании;
- мотивирование работников компании посредством материальных и моральных стимулов к соответствующим изменениям;
- обеспечение результативности финансирования инновационной деятельности компании в строгом соответствии с системным подходом, определяющим цель, задачи, возможные результаты.

Концептуальный подход к цифровым трансформациям выступает основой для разработки стратегии и тактики финансовой политики компании и обеспечивает:

- стабильность финансирования инновационной деятельности;
- сбалансированность финансовых отношений;
- снижение рисков использования инновационных технологий, продуктов;
- сокращение затрат при производстве продукции;
- повышение финансовой эффективности инновационной деятельности.

Совокупность мероприятий, проводимых компанией в рамках финансирования инновационной деятельности, предусматривает осуществление стратегических и тактических действий. Стратегические мероприятия рассчитаны на длительную перспективу реализации. Тактические мероприятия осуществляются в текущем периоде деятельности и формируются в рамках стратегических направлений.

Объем стратегических инвестиций определяется следующим образом:

$$IC \geq IC_1 + IC_2 + IC_3 + IC_4,$$

где IC — объем стратегических инвестиций; IC_1 — выделяемый объем инвестиций в создание товара первой ступени (полезность товара, функции товара); IC_2 — выделяемый объем инвестиций в создание товара второй ступени (внешний вид, упаковка товара); IC_3 — выделяемый объем инвестиций в создание товара третьей ступени (условия поставки, послепродажное обслуживание); IC_4 — выделяемый объем инвестиций в создание товара четвертой ступени (безвредность и утилизация товара).

При проведении политики финансирования требуются учет технологических возможностей и обеспечение совместимости инновационных проектов ввиду того, что вышеуказанные факторы влияют на размер затрат, связанных с реализацией проекта. В последнее время для финансирования инновационных проектов используется венчурный капитал, когда финансовая компания покупает значительную долю акций у инновационной компании, что позволяет ей осуществлять финансирование инновационных проектов. В этом случае риск распределяется между участниками венчурного фонда, что выгодно для каждой стороны процесса финансирования.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации для повышения инновационного развития необходимо:

- «создание условий для многократного увеличения объемов выпуска наукоемкой продукции;
- замещение импортной продукции и переход на этой основе в стадию стабильного роста инновационно-активного промышленного производства;
- обеспечение устойчивых темпов роста промышленного производства;
- обеспечение позитивных структурных сдвигов, направленных на увеличение доли перерабатывающих отраслей в общем объеме продукции и высокотехнологичной наукоемкой продукции в перерабатывающих отраслях;
- закрепление конкурентных позиций отечественных товаропроизводителей инновационной продукции и высоких технологий на внутреннем и внешних рынках»².

Для реализации инновационного развития создаются технологические платформы на основе государственно-частного партнерства, что определено в Стратегии инновационного развития России. При таком подходе технологическая платформа выступает в качестве механизма интеграции действий бизнеса, науки и государства с целью создания новых технологий, мобилизации ресурсов на проведение инновационных исследований. В России основным инициатором научных исследований выступает государство, которое способствует обеспечению связи науки и производства. Финансирование инновационных разработок также производится с государственным участием.

В отличие от России в европейских странах инновационная деятельность финансируется различными финансовыми институтами, например Европейским инвестиционным банком, Европейским фондом регионального развития, Европейским социальным фондом. Такой уровень инвестирования позволяет ликвидировать диспропорции в развитии компаний различных видов экономической деятельности в Евросоюзе [3].

Инвестирование в инновационные проекты, связанные с цифровизацией, проводится в нашей стране, как правило, с участием государства в виде бюджетных ассигнований (грантов и федеральных целевых программ).

Финансирование в рамках федеральных целевых программ реализуется по следующим стадиям: создание новых знаний, подготовка новых технологий, внедрение в производство новых технологий, учреждение соответствующих институтов по исследованиям. Финансирование исследований по федеральным целевым программам осуществляется на конкурсной основе.

Следует отметить недостаточно отработанный механизм взаимосвязи программ финансирования инновационной деятельности в разнообразных институтах. Большинство функционирующих в России технологических платформ получают от государства финансирование, позволяющее обеспечивать взаимосвязь науки и бизнеса. Аналогичную задачу решают инновационно-инвестиционные кластеры.

² Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 гг., утвержденная Указом

Президента Российской Федерации от 09.05.2017 № 203. URL: <http://kremlin.ru/acts/bank/41919>.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Для развития креативных индустрий большое значение имеет создание инфраструктуры — креативных кластеров и бизнес-инкубаторов. Наличие креативных индустрий тесно завязано на креативный класс, а он просто так не появляется, так как для него нужно создавать особое пространство — инфраструктуру. Формирование инновационно-инвестиционных кластеров целесообразно для создания высокоэффективной национальной инновационной системы. В настоящее время пространственная кооперация компаний может осуществляться в виде кластеров, технопарков, технологических платформ, промышленных парков, региональных инновационных систем. В масштабах страны наиболее прогрессивной формой пространственной кооперации компаний выступают технологические платформы и кластеры. Кластер является объединением нескольких компаний по технологическому и территориальному признакам. Цель кластера — реализация совместных целей, стратегий, программ и проектов кооперируемых компаний, направленных на повышение их конкурентоспособности.

Основоположником теории кластеров выступает М. Портер, который доказал, что среди главных условий, которые позволяют кластерам функционировать эффективно, выделяются:

- инфраструктура, состоящая из человеческих, природных и информационных ресурсов, научно-производственного потенциала, капитала;
- внутренний спрос, включающий объем, направление и развитие;
- внутриотраслевая конкуренция.

Кластеру присущи следующие признаки:

- родство технологий, применяемых в компаниях, входящих в один кластер;
- географическая приближенность компаний друг к другу;
- активное использование инноваций и современных технологий, а также участие в их разработке;
- общность сырьевой базы.

Со стороны государства проводится политика по стимулированию развития кластеров и поддержке кластерной инициативы. Поддержка инновационных территориальных кластеров способствует увеличению их роли в экономике страны, что позволяет повышать конкурентоспособность производимой

продукции, оказываемых услуг, проводимых работ благодаря высокотехнологичной экономической деятельности (табл. 2).

При анализе доли высокотехнологичных наукоемких отраслей в ВВП страны следует отметить положительную динамику в росте научных исследований и образования.

В последнее время во многих странах развиваются инновационно-инвестиционные кластеры, благодаря которым появляется возможность производить инновационные продукты с использованием разработок научно-исследовательских институтов. Главным преимуществом таких кластеров является присутствие в их составе системы инвестиционной структуры, что позволяет финансировать научно-исследовательские разработки и производство продукции. Инвесторы при реализации инновационной продукции возвращают вложенные средства и получают прибыль, соответствующую их доле участия в инвестициях. Такое сотрудничество взаимовыгодно для участников кластера, поскольку сокращает время на поиски инвесторов для финансирования разработок и предоставляет возможность инвесторам получать повышенную прибыль. В таком взаимодействии возникает эмерджентный эффект, т.е. у системы появляются свойства, не присущие ее элементам в отдельности, которые образуются в результате взаимодействия и отличаются от каждой составляющей в отдельности [4].

ТРЕНДЫ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ ПРИ ЦИФРОВЫХ ТРАНСФОРМАЦИЯХ

Формирование инновационно-инвестиционных кластеров способствует переходу на цифровизацию и выпуск конкурентоспособной качественно новой продукции через механизм взаимодействия научных институтов, инвесторов и промышленных компаний. Посредством таких кластеров происходит распространение инноваций по смежным направлениям производства, улучшая экономическое положение региона, страны путем изменения экономических отношений.

Для формирования эффективного функционирования кластера при цифровой трансформации необходимо выполнение ряда условий:

- наличие интереса местных структур в формировании инновационного кластера;
- присутствие на территории научно-исследовательских институтов, расположенных сотрудничать с компаниями кластера;

Таблица 2 / Table 2

Доля высокотехнологичных наукоемких отраслей в ВВП, % / Share of high-tech knowledge-intensive industries in GDP, %

Виды экономической деятельности / Economic activities	2009	2010	2011	2015	2018	2020
Производство летательных аппаратов / Aircraft manufacturing	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Производство фармацевтической продукции / Manufacturing of pharmaceutical products	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
Производство офисного оборудования и вычислительной техники / Manufacture of office equipment and computers	0,03	0,04	0,04	0,04	0,04	0,04
Производство электронных компонентов, аппаратуры для радио, телевидения и связи / Manufacture of electronic components, equipment for radio, television and communication	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2
Производство медицинских изделий; средств измерений, контроля, управления и испытаний; оптических приборов / Manufacturing of medical devices; measuring instruments, control, management and testing; optical instruments	0,3	0,3	0,3	0,4	0,5	0,6
Научные исследования и разработки / Research and development	1,2	1,3	1,2	1,8	2,0	2,1
Образование / Education	2,9	2,6	2,5	2,8	3,2	3,5
Здравоохранение и предоставление социальных услуг / Health and social services provision	3,5	3,2	3,1	3,8	4,6	5,2

Источник / Source: сайт Минэкономразвития России / website of the Ministry of Economic Development of Russia. URL: <https://www.economy.gov.ru>.

- обоснованный подход к формированию кластера;
- доступность связей для обмена информацией между участниками кластера;
- обеспеченность квалифицированными кадрами;
- возможность использования разнообразных источников финансирования;
- присутствие на территории ведущих отраслевых фирм;
- наличие кооперированных связей со смежными организациями.

В России формирование инновационных кластеров происходило с учетом опыта функционирующих технологических платформ.

Минэкономразвития России в 2012 г. провело конкурсный отбор инновационных кластеров, на основе которого 14 кластеров получили право на государственные субсидии. Эти кластеры должны привлекать для разработок инноваций высшие учебные заведения и научные институты для стимулирования экономического роста.

К преимуществам таких кластеров можно отнести:

- обеспечение доступа к финансовым, материальным и трудовым ресурсам;
- наличие различных связей;
- применение разнообразных форм аутсорсинга НИОКР;
- упрощение взаимодействия с глобальными сетями создания продуктов на основе современных финансовых технологий.

Во многих странах улучшение работы кластера обеспечивается действующими технологическими платформами. Взаимодействие кластеров и технологических платформ может быть организовано между разными регионами или разными странами. Для оценки деятельности инновационных кластеров используются следующие критерии:

- наличие устойчивых связей между наукой и бизнесом;
- увеличение количества рабочих мест;
- расширение ассортимента и качества выпускаемой продукции;
- повышение объемов используемых инвестиций;
- создание новых бизнесов;
- интенсивность разработки новых технологий [5].

Многие параметры функционирования кластеров зависят от участия технологических платформ при условии согласования их стратегических направлений развития. Взаимодействие технологических платформ и кластеров обеспечивается:

- введением представителей органов управления технологическими платформами в состав организационных структур кластеров;
- открытием представительств технологических платформ в кластерах;
- согласованием тематики потенциальных научных исследований, предложенных технологическими платформами с кластерами;
- формированием единого экспертного сообщества;
- проведением технологическими платформами специального аудита для выявления потенциала инновационных проектов в кластерах.

Объединение в единую программу развития экономики страны интересов государства, компаний, науки позволяет создавать интегрированные инновационные структуры в цифровой трансформации. Для реализации этого направления необходимы:

- концентрация стратегических знаний и компетенций;
- взаимодействие на паритетных условиях заинтересованности государственных органов и инновационных компаний, проводящих исследования;
- использование налогового стимулирования в поддержке инновационных компаний;
- ускорение процесса коммерциализации результатов научных исследований в готовой продукции.

Наиболее существенное влияние имеет государственная поддержка на стадии становления кластера, который по истечении определенного времени становится самофинансируемой организацией, государственная поддержка которой не оказывается.

В инновационных кластерах появляется возможность реализации синергетического потенциала отдельных компаний, способствуя тем самым росту конкурентоспособности регионов. В значительной степени надежность инновационных проектов определяется участием научно-исследовательских, опытно-конструкторских и образовательных учреждений.

Тренды, которые наметились в финансовых отношениях в цифровой экономике, подразумевают (рис. 3):

- изменение и развитие инновационных кластеров;

- трансформацию рабочего пространства сотрудников, возможность использования различных расположений;

- широкое использование краудтехнологий в виде краудфандинга, краудсорсинга и др. [6];
- развитие горизонтальных связей, приводящих к снижению транзакционных издержек для хозяйствующих субъектов [7];
- создание дополнительных возможностей для развития стартапов в рамках инновационных кластеров [8].

Необоснованный подход к изменению финансовых отношений может приводить к неэффективному управлению инвестиционными вложениями, что становится помехой росту на выбранной территории. Государственные и частные инвестиции направляются на территории, имеющие критически важное значение для будущего развития экономики страны. Потребность в обновленной инфраструктуре на определенной территории служит основой для создания условий, необходимых для вложения и размещения предполагаемых инвестиций [9]. Качество управления инвестициями на территории коррелирует с результатами роста экономики в этом регионе.

Инвестиционные стратегии должны быть реалистичными, ориентированными на результат, максимальное использование потенциала для долгосрочного роста [10].

На территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации (далее — ТОСЭР) инвестирование должно осуществляться при условии обеспечения взаимодополняемости в комплексных стратегиях развития региона, где предусматривается комбинация нескольких приоритетных направлений в их синхронизации при цифровых трансформациях³.

В зонах ТОСЭР важной задачей является разработка методов и механизмов гармонизации интересов и социальной ответственности участвующих в реализации проектов местных сообществ и участников ТОСЭР⁴. При реализации проектов

³ Федеральный закон от 29.12.2014 № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации». URL: <http://base.garant.ru/70831204>.

⁴ Постановление Правительства РФ от 22.06.2015 № 614 «Об особенностях создания территорий опережающего социально-экономического развития на территориях монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)». URL: <https://base.garant.ru/71107924>;



Рис. 3 / Fig 3. Тренды изменений финансовых отношений в цифровой экономике / Trends of changes in financial relations in the digital economy

Источник / Source: построено авторами / compiled by the authors.

в таких экономических зонах необходимо учитывать:

- наличие конкретных обязательств по продвижению и облегчению направления инвестиций в устойчивое развитие региона (схемы поощрения внешних инвестиций);
- степень синхронизации государственных обязательств с обязательствами инвесторов и продвижения ответственного инвестирования;
- обеспечение надлежащего уровня баланса между обязательствами по защите природопользования и пространством для индустриального развития;
- стимулирование инвестирования, ориентированного на устойчивое развитие региона;
- региональные инвестиционные соглашения, новые формы партнерства для инвестиций.

Выработанная концепция позволяет реализовывать на практике систему регионального управления инве-

«Требования к инвестиционным проектам, реализуемым резидентами территорий опережающего социально-экономического развития, создаваемых на территориях монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)», утвержденные постановлением Правительства РФ от 22.06.2015 № 614. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_181759/1d258d676de611fc8ff3281b3abd2df258df5431.

стиционными проектами при выполнении инновационной технологической программы России до 2035 г.

Сосредоточение финансовых средств государства и бизнеса на разработке инвестиционных проектов создает условия для привлечения инвестиций в их дальнейшее развитие.

ТРАНСФОРМАЦИИ В ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ В СРЕДНЕСРОЧНОЙ ПЕРСПЕКТИВЕ

В среднесрочной экономической политике на 2022 г. и на плановый период 2023 и 2024 гг. планируется ориентация экономики на обеспечение устойчивой и предсказуемой экономической среды и ускорение структурных изменений.

Для решения этих задач применяется комплексный подход, в том числе к обеспечению роста доходов граждан, содействию в дальнейшем развитии сектора малого и среднего бизнеса (далее — МСБ). Наиболее важными изменениями в планируемых направлениях налоговой политики является снижение прямых налогов на труд компаний МСБ, в частности запланировано понижение ставки страховых взносов для субъектов малого и среднего бизнеса до 15% (при существующей ставке 30%). В пересчете это соответствует уменьшению налоговой нагрузки по

налогам на труд на 30%, за счет чего общая налоговая нагрузка с добавленной стоимости сократится на 11%. Благодаря снижению налоговой нагрузки высвободившиеся финансовые ресурсы могут направляться компаниями МСБ на развитие своей деятельности. Кроме того, это создает благоприятные условия для обеспечения прозрачного ведения бизнеса этими компаниями, поскольку по аналитическим оценкам объем «серых» зарплат в секторе МСБ может достигать 5 трлн руб. в год.

Следующим направлением деятельности компаний МСБ будет расширение сферы использования

патентной системы налогообложения на виды предпринимательской деятельности, в которых ранее применялся единый налог на вмененный доход. Регионы имеют право на продление налоговых каникул для впервые зарегистрированных индивидуальных предпринимателей в виде нулевой ставки до 2024 г.

Для более активного проведения цифровых трансформаций предусмотрены налоговые льготы для высокотехнологичных компаний, включающие понижение ставки налога на прибыль организаций до 3% при одновременном уменьшении ставки страховых взносов до 7,6% (при существующей ставке 14%).

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Kaplan R., Norton D. Using the balanced scorecard as a strategic management system. Harvard Business School Press, Boston, 1996, 210 p.
2. Edvinsson L., Malone M. S. Kapitał intelektualny. Warszawa: PWN, 2001. 168 p.
3. Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М.: Фонд экономической книги «Начало»; 1997. 180 с.
4. Стюарт Т.А. Интеллектуальный капитал. Новый источник богатства организации. М.: Поколение; 2007. 368 с.
5. Сенге П. Пятая дисциплина. Искусство и практика самообучающейся организации. М.: ЗАО «Олимп-бизнес»; 2003. 408 с.
6. Морозко Н.И. Финансовые технологии как драйвер развития корпоративных финансов. XVIII Международная научная конференция «Модернизация России: приоритеты, проблемы, решения» в рамках Общественно-научного форума «Россия: ключевые проблемы и решения» (Москва, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Вольное экономическое общество России 20–21 декабря 2018 г.).
7. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Financial conditions for the development of entrepreneurship in a modernized economy. *Lecture Notes in Networks and Systems*. 2021;160:669–676. URL <https://link.springer.com/book/10.1007%2F978-3-030-60929-0>.
8. Морозко Н.И., Диденко В.Ю. Основные тренды развития индустрии финансовых технологий. Монография. М.: Русайнс, 2017. 176 с.
9. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Energy prices and households' incomes growth proportions in russia's case context. *International Journal of Energy Economics and Policy*. 2021;11(3):243–250. URL: <https://econjournals.com/index.php/ijeep/article/view/11147>.
10. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Transformation of financial management processes in the digital space. *Equipment and Technologies. Lecture Notes in Networks and Systems*, vol 200. 2021. Springer, Cham. DOI: 10.1007/978-3-030-69421-0_70

REFERENCES

1. Kaplan R., Norton D. Using the balanced scorecard as a strategic management system. Harvard Business School Press, Boston, 1996, 210 p.
2. Edvinsson L., Malone M. S. Kapitał intelektualny. Warszawa: PWN, 2001. 168 p.
3. North D. Institutions, institutional change and the functioning of the economy. Moscow: Fund of the economic book «Beginning», 1997. 180 p. (In Russ.).
4. Stewart T.A. Intellectual capital. New source of wealth for the organization. Moscow: Generation; 2007. 368 p. (In Russ.).
5. Senge P. The fifth discipline. The art and practice of a self-learning organization. Moscow: ZAO “Olimp-business”; 2003. 408 p. (In Russ.).
6. Morozko, N.I. Financial technologies as a driver of corporate finance development. XVIII International Scientific Conference “Modernization of Russia: Priorities, Problems, Solutions” in the framework of the Social

- and Scientific Forum «Russia: Key Problems and Solutions» (Moscow, Russian Economic University named after G.V. Plekhanov, Free Economic Society of Russia, December 20–21, 2018). (In Russ.).
7. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Financial conditions for the development of entrepreneurship in a modernized economy. *Lecture Notes in Networks and Systems*. 2021;669–676. URL <https://link.springer.com/book/10.1007%2F978-3-030-60929-0>.
 8. Morozko N.I., Didenko V. Yu. The main trends in the development of the financial technology industry. Monograph. Moscow: Rusays; 2017. 176 p. (In Russ.).
 9. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Energy prices and households' incomes growth proportions in russia's case context. *International Journal of Energy Economics and Policy*. 2021;11(3):243–250. URL: <https://econjournals.com/index.php/ijeep/article/view/11147>.
 10. Morozko N., Morozko N., Didenko V. Transformation of financial management processes in the digital space. Equipment and technologies. lecture notes in networks and Systems, vol 200. 2021. Springer, Cham. DOI: 10.1007/978-3-030-69421-0_70

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРАХ

Наталья Иосифовна Морозко — доктор экономических наук, профессор, департамент финансового и инвестиционного менеджмента, Финансовый университет, Москва, Россия
natmorozko@mail.ru

Нина Иосифовна Морозко — доктор экономических наук, профессор, департамент банковского дела и финансовых рынков, Финансовый университет, Москва, Россия
ninamorozko@listl.ru

Валентина Юрьевна Диденко — кандидат экономических наук, доцент, департамент банковского дела и финансовых рынков, Финансовый университет, Москва, Россия
didenkovu@gmail.com

ABOUT THE AUTHORS

Natalya I. Morozko — Dr. Sci. (Econ.), Prof., Department of Financial and Investment Management, Financial University, Moscow, Russia
natmorozko@mail.ru

Nina I. Morozko — Dr. Sci. (Econ.), Prof., Department of Banking and Financial Markets, Financial University, Moscow, Russia
ninamorozko@listl.ru

Valentina Yu. Didenko — Cand. Sci. (Econ.), Assoc. Prof., Department of Banking and Financial Markets, Financial University, Moscow, Russia
didenkovu@gmail.com

Заявленный вклад авторов:

Нат.И. Морозко — формулировка цели, задач исследования.

Н.И. Морозко — методология проведения исследования.

В.Ю. Диденко — интерпретация полученных результатов.

Authors' Contribution Statement:

Natalya I. Morozko — formulation of the purpose, objectives of the study.

Nina I. Morozko — methodology of the study.

Valentina Yu. Didenko — interpretation of the results obtained.

Статья поступила 26.10.2021; принята к публикации 20.12.2021.

Авторы прочитали и одобрили окончательный вариант рукописи.

The article was received 26.10.2021; accepted for publication 20.12.2021.

The authors read and approved the final version of the manuscript.