

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
БЮДЖЕТНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

КАЛУЖСКИЙ ФИЛИАЛ

Учебное электронное издание на диске

Е.Л. Александров, В.Н. Круглов

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ**

Учебное пособие

МОСКВА-2017

УДК 339.9(075)
ББК 65.5
А46

Рецензенты:

Леонтьева Л.С. – доктор экономических наук, профессор
ФГБОУ ВПО «Российский экономический университет
им. Г.В. Плеханова».

А.А. Мигел – кандидат экономических наук, доцент
(Финансовый университет, Калужский филиал)

Александров Е.Л., Круглов В.Н.

А46 **Мировая экономика и международные экономические отношения:**
учебное пособие. – М.: Финансовый университет, 2017. – 112 с.
ISBN 978-5-7942-1401-7

Учебное пособие охватывает широкий круг вопросов развития всемирного хозяйства в современный период. Использование методических материалов к лекциям и практическим занятиям способствует формированию интереса у студентов к изучению содержания учебного курса.

Пособие соответствует действующему Федеральному государственному образовательному стандарту высшего образования по направлению подготовки «Экономика» студентов бакалавриата очной и заочной форм обучения.

Рекомендуется студентам экономических специальностей, преподавателям высших учебных заведений, а также всем интересующимся проблемами мировой экономики.

Публикуется в авторской редакции.

УДК 339.9(075)
ББК 65.5

ISBN 978-5-7942-1401-7

© Александров Е.Л.,
Круглов В.Н., 2017

© Финансовый университет, 2017

FEDERAL STATE-FUNDED EDUCATIONAL INSTITUTION
OF HIGHER EDUCATION
“FINANCIAL UNIVERSITY UNDER THE GOVERNMENT
OF THE RUSSIAN FEDERATION”

KALUGA BRANCH

Educational electronic edition on CD

E.L. Aleksandrov, V.N. Kruglov

**GLOBAL ECONOMY AND INTERNATIONAL
ECONOMIC RELATIONS**

Tutorial

Moscow-2017

UDC 339.9(075)

Reviewers:

Leontiev L.S. – Doctor of Economics, Professor
(VPO “Russian University of Economics. G.V. Plekhanov”)
Miguel A.A. – Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
(Financial University, Kaluga Branch)

Aleksandrov E.L., Kruglov V.N.

Global economy and international economic relations: Tutorial. – M.:
Financial University, 2017. – 112 p.

ISBN 978-5-7942-1401-7

The Tutorial covers a wide range of issues of development of the world economy in modern times. The use of teaching materials for lectures and practical exercises promotes the formation of interest in students to study the content of the course.

The benefit corresponds to the actions of the federal state educational standards of higher education in the field of training: “Economics” Bachelor full-time and correspondence forms of training.

Recommended to students of economic specialties, lecturers-lam of higher education institutions, as well as all interested in the problems of the world economy.

UDC 339.9(075)

ISBN 978-5-7942-1401-7

© Aleksandrov E.L.,
Kruglov V.N., 2017
© Financial University, 2017

ВВЕДЕНИЕ

Учебная дисциплина «Мировая экономика и международные экономические отношения» является базовым курсом для студентов всех форм обучения экономическим специальностям. Цель курса – формирование у будущих бакалавров прочных знаний о мировом хозяйстве как о развивающейся и целостной системе, о разнообразных формах международных экономических отношений и их практической реализации в современных условиях.

Решение данной задачи возможно при условии целенаправленной работы обучающихся с первоисточниками по экономической тематике – учебниками, монографиями, периодическими и статистическими изданиями, интернет ресурсами, учебно-методическими пособиями. К последним следует отнести предлагаемое учебное пособие, содержащее теоретический курс и дидактический материал для практических занятий. Пособие включает в себя два раздела.

В первом разделе «*Современное всемирное хозяйство*» рассматриваются этапы, тенденции, субъекты и показатели развития, типология стран мирового хозяйства, а также сущность, роль, теоретические основы, факторы развития, основные формы, современные проблемы и тенденции развития международного разделения труда.

Во втором разделе «*Система международных экономических отношений*» рассматриваются виды, методы осуществления, географическая направленность и структура международной торговли товарами и услугами, сущность, формы, современные тенденции и регулирование международного движения капитала и рабочей силы.

Лекционный курс, как форма актуализации учебного материала дисциплины, является базой для последующего получения студентами практических навыков, закрепляемых в ходе семинаров. Важная роль в пособии отводится учебным заданиям – вопросам для самоконтроля, развивающим упражнениям, тестам, способствующим качественному освоению материала дисциплины, формированию профессиональных знаний у студентов.

РАЗДЕЛ 1

СОВРЕМЕННОЕ ВСЕМИРНОЕ ХОЗЯЙСТВО

Глава 1

ХАРАКТЕРИСТИКА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

- 1.1. Сущность, этапы, тенденции развития мирового хозяйства.
- 1.2. Субъекты мирового хозяйства.
- 1.3. Показатели развития мирового хозяйства.
- 1.4. Типология стран мирового хозяйства.

1.1. Сущность, этапы, тенденции развития мирового хозяйства

Приступая к изучению дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», следует уяснить ее *предмет*, т.е. *мировое хозяйство*, включающее, согласно статистическим данным ООН на 2015 г., 193 признанных государственно-территориальных образований, тесно связанных системой международных экономических взаимоотношений.

Стремление государств к единению в рамках всемирного хозяйства диктуется объективной целесообразностью, дальнейшим продвижением их по пути прогресса и экономической выгоды.

Успешное взаимодействие хозяйственных комплексов отдельных стран в рамках мировой экономики не возможно без соблюдения норм международного экономического права как важной отрасли *Международного публичного права*.

Общемировое хозяйство, прежде чем приобрести современный облик, проходит длительный путь своего развития. Следует обратить внимание на различия в освещении периодизации мирового хозяйства. Некоторые исследователи в области становления и развития мирового хозяйства относят его возникновение еще ко времени Римской империи. Ряд авторов связывают зарождение мировой экономики с

эпохой Великих географических открытий и первоначального накопления капитала XV–XVII вв., когда ряд передовых западноевропейских государств (Англия, Испания, Португалия) подчиняют своему влиянию территории Азии, Америки и Африки. Происходит формирование тесных рыночных отношений между метрополиями и колониями. Постепенно растут объемы международного товарооборота и вывозимого капитала.

Большинство же экономистов считает, что современное мировое хозяйство формируется на рубеже XIX–XX вв. К этому времени в ведущих странах Европы, а также США, России и Японии происходят первые две *научно-технические революции (НТР)*, обусловившие механизацию и электрификацию промышленного и аграрного секторов экономики. В этих странах ускоряются процессы концентрации производства и капитала, образуются *монополии* (прообраз будущих промышленно-финансовых корпораций). Внедрение конвейерного производства, технических новшеств ведут к росту поставок товарной массы на внутренний и внешний рынки. Быстрыми темпами развивается рыночная инфраструктура с ее основными звеньями: кредитно-финансовые учреждения, фондовые биржи, страховые компании. Усиление экономической мощи ведущих мировых держав приводит к обострению конкуренции между ними, к территориальной экспансии. Образуются союзнические блоки противоборствующих сторон. Таким образом, *первый этап* становления современного мирового хозяйства охватывает последнюю четверть XIX века – 1913 г.

На *втором этапе* (1914–1945 гг.) борьба между империалистическими державами за мировые рынки сбыта товаров, природные ресурсы достигает крайней степени и приводит к двум мировым войнам. На политической карте мира происходят значительные изменения: крушение колониальных империй, например, Османская; появление первого в мире государства – СССР с административно-командным типом хозяйства. В ведущих странах Запада прослеживается тенденция к возрастанию государственного регулирования экономики. Особенно это заметно в период экономических и военных потрясений.

Третий этап – вторая половина 1940-х – 1980-е гг. характеризуется противостоянием государств с рыночной и нерыночной системами хозяйствования. На начало 1960-х гг. приходится окончатель-

ный распад колониальной системы. Большая группа развивающихся стран, преодолевая автаркию (замкнутость), включается в международные экономические отношения. В 1970-х гг. на лидирующие позиции в системе всемирного рыночного хозяйства выдвигаются США, ряд стран Западной Европы и Япония. Весьма динамично развиваются экономики новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии (Гонконг, Республика Корея, Сингапур) и нефтедобывающих государств Ближнего Востока (ОАЭ, Саудовская Аравия). Основными тенденциями в развитии мировой экономики этого периода являются *интернационализация*, проявляющаяся в дальнейшем сближении и взаимопроникновении национальных экономик; *транснационализация* – процесс усиления роли транснациональных корпораций (ТНК). Отметим быстрый рост мировых рынков товаров, услуг, капиталов, рабочей силы. Одним из решающих факторов общественного развития является *третья научно-техническая революция*, вносящая коррективы в макроэкономическую структуру экономически развитых и отдельных развивающихся государств.

Четвертый этап ведет отсчет с начала 1990-х гг. и по настоящее время. Наиболее значительным событием является трансформационное изменение нерыночной экономики ряда центрально- и восточноевропейских, включая Россию, а также азиатских стран и переход их к рыночной хозяйственной системе. Ведущие страны мира вступают в новый этап экономического развития – *постиндустриальное, информационно-технологическое общество*. Среди развивающихся стран следует отметить экономический прогресс Бразилии, Индии, Китая, Мексики, Турции, ЮАР. Основные тенденции этапа – *либерализация экономики* или процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности, *интеграция* или политико-экономическое объединение стран в рамках континентальных союзов – ЕС, НАФТА и др., а также *глобализация*, означающая общее стремление стран, регионов к экономической активности за пределами своих границ, процесс слияния рынков. Современная эпоха характеризуется учащением мировых валютно-финансовых, сырьевых, экономических кризисов. В условиях обострения геополитики, ведущей к разобщенности государств, сложнее находить совместные пути разрешения глобальных проблем человечества.

1.2. Субъекты мирового хозяйства

Современное мировое хозяйство представляет собой сложную систему взаимодействия его участников или *субъектов*, являющихся экономическими единицами, способными организовать производство товаров и услуг на региональном, национальном и международном уровнях.

К субъектам мирового хозяйства следует отнести: отдельные государства, международные организации, транснациональные корпорации, региональные интеграционные объединения, физические и юридические лица, как участников международных экономических отношений. Существует деление субъектов мировой экономики на *резидентов* или хозяйствующих лиц, постоянно дислоцирующихся на территории данной страны, и *нерезидентов* или лиц, постоянно находящихся на иностранной территории.

Ведущую роль среди перечисленных субъектов общемирового хозяйства играют отдельные государства, международные экономические организации, ТНК.

Государство, как институт власти, разрабатывая законы и программы развития, создает условия для бесперебойного функционирования национальной экономики. На государство возложено бюджетное, денежно-кредитное, налоговое, социальное, ценовое регулирование. Кроме того, в настоящее время значительно повышается роль государственного регулирования международных валютно-финансовых, торговых отношений, международного научно-технического сотрудничества, международной миграции рабочей силы. Руководство государства принимает решения о вступлении или прекращении своего участия в тех или иных международных экономических и финансовых организациях, а также интеграционных объединениях.

Международные экономические организации создаются на основе межправительственных договоров в целях регулирования мирового хозяйства. В мире насчитывается более 100 международных экономических и финансовых организаций. Особо следует выделить *Организацию Объединенных Наций (ООН)*, созданную в 1945 г. в целях поддержания международной безопасности и взаимодействия по разрешению общемировых политических и социально-экономических проблем. Среди 18 специализированных учреждений ООН отметим международные экономические организации – *Экономический и со-*

циальный совет (ЭКОСОС), Конференция по торговле и развитию ООН (ЮНКТАД), Программа развития ООН (ПРООН). Важную роль в придании стабильности в осуществлении валютно-финансовых отношений между странами, оказании им финансовой и технической помощи играют международные финансовые учреждения – Международный валютный фонд (МВФ), Всемирный банк (ВБ).

Транснациональные корпорации, представляющие собой хозяйственные структуры, состоящие из материнской (головной) компании и дочерних зарубежных филиалов, становятся активными участниками мировых экономических отношений, начиная со второй половины XX века. Их вклад в развитие мировой экономики проявляется, во-первых, в разработке новейших видов продукции на основе современных технологий, во-вторых, являются катализатором прямого иностранного инвестирования в автомобилестроение, фармацевтику, электронику, добычу и переработку углеводородов, в-третьих, налаживают конвейерное производство и реализацию значительной доли продукции в других странах. Всего в мире насчитывается более 80 тыс. ТНК, на их долю приходится 50% мирового производства и торговли. Крупнейшие ТНК базируются преимущественно в развитых странах мира – США, Японии, Великобритании, ФРГ. За последнее время значительно возросли представительство и рейтинг ТНК из Китая и России среди 500 крупнейших международных корпораций.

1.3. Показатели развития мирового хозяйства

Для проведения анализа экономического положения отдельных стран, регионов в рамках мировой экономики используется ряд *показателей (индикаторов)*.

Наиболее важные из них по территориальному признаку:

1. *Валовой региональный продукт (ВРП)* – показатель, выражающий рыночную стоимость общего объема товаров и услуг, произведенных в данном регионе за определенный период. Этот индикатор отражает все изменения экономики различных регионов какой-либо страны. Вместе с тем ВРП, отражающий специализацию, осуществление экспортно-импортных операций хозяйствующими субъектами отдельных районов страны, рассматривается как часть ее валового внутреннего продукта.

2. *Валовой внутренний продукт (ВВП)* – показатель, выражающий рыночную стоимость общего объема товаров и услуг, произведенных внутри страны за определенный период. Производственная динамика или *темпы роста ВВП* какой-либо страны отражает состояние ее хозяйства. Нормальным темпом экономического роста ведущих стран мира считается показатель 2–3% в год. Высокие темпы роста ВВП на уровне 6–8% в год предопределили вхождение в ТОП-10 сильнейших экономик мира на 2014 г. целой группы развивающихся стран – Китая, Бразилии, Индии. [20] Показатель *ВВП на душу населения* характеризует не только уровень экономического развития, но и реальное благополучие каждого человека в стране. Например, Россия на то же время по объему ВВП занимает 10-е место в мире, а по показателю ВВП на душу населения (24805 долл.) – только 49-е место. [58]

3. *Валовой национальный продукт (ВНП)* – показатель, выражающий рыночную стоимость общего объема товаров и услуг, произведенных как внутри страны, так и за ее пределами за определенный период. Разница между показателями ВНП и ВВП не велика и варьируется в незначительных пределах. Если ВНП ниже ВВП, то это свидетельствует о наличии значительной доли иностранной собственности в данной стране.

4. *Национальное богатство (НБ)* – важный показатель экономической мощи и потенциала развития государства, представляет собой накопленное национальное достояние в его границах на определенное время. НБ состоит из невоспроизводимого имущества (земля, полезные ископаемые), воспроизводимого имущества (основной и оборотный капитал, имущество домохозяйств) и человеческого капитала.

5. *Валовой мировой продукт (ВМП)* – показатель, выражающий рыночную стоимость общего объема товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира за определенный период. ВМП позволяет ранжировать страны по темпам роста и вкладу их национальных хозяйств в мировую экономику.

Представленные выше показатели характеризуют уровень экономического развития стран, их потенциал в рамках мирового хозяйства. В меньшей степени они позволяют оценить благосостояние общества. Этой цели служат следующие показатели:

– *Индекс человеческого развития (ИЧР)*, разработанный экспертами Программы развития ООН. ИЧР определяет параметры уровня образования, качества и продолжительности жизни населения стра-

ны. В соответствии с ними все страны делятся на четыре группы с очень высоким, высоким, средним и низким уровнем ИЧР. Согласно отчету-рейтингу ПРООН «Индекс человеческого развития в странах мира в 2014 году». [51] Норвегия со среднегодовым доходом на душу населения 98,8 тыс. долл. признана самой благополучной страной в мире. Далее идут Австралия, Швейцария, Нидерланды, США. Представленная в группе стран с высоким уровнем ИЧР, Россия занимает 57 место в этом рейтинге.

– *Коэффициент Джини*, характеризующий степень имущественной дифференциации населения страны. Данный индекс в диапазоне от нулевого значения (абсолютное равенство) до единицы (абсолютное неравенство) выявляет соотношение среднего дохода 20% наиболее обеспеченных граждан и 20% среднего дохода наименее обеспеченных граждан. В развитых странах мира значение индекса варьируется в пределах 0,2–0,3, в развивающихся странах Латинской Америки и Африки – от 0,5 и выше.

Оценивать развитие экономики отдельных стран в рамках всемирного хозяйства можно также с использованием индикаторов *производства базисных видов продукции* (электроэнергии, стали, продуктов питания) *на душу населения*. Один из востребованных в мировом хозяйстве – *рейтинг конкурентоспособности страны*, определяемый при помощи ряда факторов: институциональная среда, производственная и социальная инфраструктура, менеджмент, технология, финансы, открытость.

1.4. Типология стран мирового хозяйства

Все страны мира по территории, запасам природных и трудовых ресурсов, хозяйственной системе отличаются друг от друга и вместе с тем имеют сходство (*типологические черты*). В настоящее время широко используются типологии стран, разработанные экспертами крупнейших международных организаций: ВБ, МВФ, ООН.

Так, Всемирный банк по объему ВВП на душу населения предложил разделить все страны на три группы: 1) страны с низким доходом, преимущественно Африки и Азии, 2) со средним доходом, Латинская Америка, ряд стран зарубежной Европы и СНГ, включая Россию, 3) страны с высоким доходом, Северная Америка, Азия, зарубежная Европа.

Международный валютный фонд, взяв за основу такие критерии, как тип экономического роста, уровень социально-экономического развития, открытость, классифицирует страны на две группы: 1) промышленно развитые, 2) страны с формирующимся рынком и развивающиеся страны.

Довольно полное представление о группах стран в мировой экономике дает типология ООН, основывающаяся на комплексе показателей социально-экономического развития: динамика ВВП, объем доходов на душу населения, отраслевая структура экономики, ее участие в международном разделении труда. По мнению специалистов ООН, существуют две классификации стран. Первая предлагает деление стран мира на три типа: 1) высокоразвитые страны; 2) развивающиеся страны; 3) страны с переходной экономикой (от командно-административной к рыночной). В соответствии со второй классификацией следует разграничение на: 1) экономически развитые страны; 2) развивающиеся страны.

Используем последнюю из них для характеристики уровня хозяйственного развития и роли обеих групп стран в мировой экономике.

Критериями для включения какой-либо страны в ряд *экономически развитых* являются:

- зрелость рыночного механизма;
- устойчивые темпы развития экономики, переход ее на качественно новый уровень научно-технологического развития – постиндустриальное общество с высокоразвитым сектором услуг, особенно информационных, образовательных, финансовых и др.;
- доля страны в мировом производстве;
- высокие стандарты качества жизни населения.

Несмотря на то, что в категорию экономически развитые ООН включает около 60 стран, перечисленным критериям отвечают далеко не все. Целесообразнее в этой связи выделить в ней подгруппу *главных* из 34 государств – членов Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), на долю которых приходится значительная часть ВВП, и подгруппу из примерно 20 *среднеразвитых* стран с переходной экономикой из бывшего СССР, Юго-Восточной Европы и Азии.

Группу главных стран по объему их ВВП в общемировом хозяйстве возглавляют США, Китай, Япония, ФРГ, Великобритания,

Франция, Италия, Россия (отметим, что КНР и РФ не являются членами ОЭСР). Дополняют эту группу высокоразвитые страны Европы – Австрия, Бельгия, Нидерланды, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция, а также Австралия, Израиль, Канада, Мексика, Новая Зеландия, Турция, ЮАР. Названные страны отличаются *моделями экономического развития*. Например, в США, Великобритании, Канаде, Австралии утвердилась *либеральная модель*, основанная на принципах свободы конкуренции, поощрения изобретательства, стимулирования инвестиционной активности частного предпринимательства. В ряде стран Центральной и Северо-Западной Европы (ФРГ, Франция, Скандинавия) сформировалась модель *социального рыночного хозяйства*, для которой характерна достаточно развитая государственная система социального обеспечения. Страны Юго-Восточной Азии (Япония, Республика Корея) следуют *азиатской* модели развития, где весьма заметную роль в ориентированных на экспорт отраслях играют крупные корпорации. Вне зависимости от сложившихся моделей факторами стабильно высоких темпов экономического развития в этих странах являются внедрение в производственную и непроизводственную сферы достижений научно-технического прогресса, рост производительности труда через осуществление инновационной политики. Как следствие, переход их в разряд высоко конкурентоспособных, социально привлекательных.

Группа европейских, центрально- и восточноазиатских стран с *переходной экономикой*, осуществляющие на протяжении последней четверти века переход к рыночному механизму хозяйствования, также включена ООН в состав экономически развитых. Тем самым подтверждается, что такие страны, как Россия, Беларусь, Казахстан, Китай располагают относительно развитой индустриальной экономикой, солидным научно-техническим, ресурсным потенциалом. Вместе с тем, медленными темпами растет доля этой группы стран в ВМП (исключение составляет экономика Китая), велика их внешняя задолженность. Одной из трудноразрешимых социально-экономических проблем является преодоление бедности населения. Так, в мировом рейтинге стран по объему ВВП (ППС) на душу населения по данным МВФ на 2014 г.: Армения занимает – 116-е место (7374 долл. в год на человека), Вьетнам – 125 (5635 долл.), Молдавия – 129 (4979), Киргизия – 142 (3361 долл.), Таджикистан – 153 (2688 долл.).

Это свидетельствует о том, что страны с переходной экономикой в современном мире занимают промежуточное положение между экономически развитыми и развивающимися государствами.

В соответствии с той же типологией ООН рассмотрим группу, *развивающихся стран*. Эта группа, насчитывающая более 130 государств из Азии, Африки, Латинской Америки и Океании, отличается от экономически развитых стран уровнем доходов на душу населения, структурой хозяйства. Общими признаками развивающихся стран являются многоукладность, аграрно-сырьевая направленность в экономическом развитии, сильная зависимость от иностранных капиталовложений, усиление государственного контроля за основными отраслями национального хозяйства.

Развивающиеся страны весьма неоднородны по уровню экономического развития и объему доходов на душу населения.

Ведущие позиции среди них занимают *новые индустриальные страны (НИС)* Гонконг, Индия, Индонезия, Малайзия, Сингапур, Тайвань, Филиппины (все Юго-Восточная Азия), Аргентина, Бразилия, Чили (Латинская Америка). Основными причинами ускоренного экономического развития азиатских НИС являются осуществление институциональных мероприятий по созданию свободных экономических зон с широким привлечением в них иностранных инвестиций, ставка на наукоемкие, экспортно-ориентированные перерабатывающие отрасли хозяйства. К этой группе следует отнести страны-нефтеэкспортеры, расположенные на Ближнем Востоке – Бахрейн, Катар, Кувейт, ОАЭ, Оман, Саудовскую Аравию. Приток доходов от продажи нефти в этих странах стимулировал развитие обрабатывающих отраслей, торговли, туристических и финансовых услуг. В немалой степени НИС и страны-поставщики нефти, применяя эффективные методы хозяйственного и финансового менеджмента, придают ускорение экономикам группы развивающихся стран в целом (их доля в ВМП составляет примерно 50% [45]). Высоки там и жизненные стандарты коренного населения. Ренкинг стран мира по объему ВВП (ППС) на душу населения по данным на 2014г. возглавляет Катар (143427 долл.), на третьем месте находится Сингапур (82762 долл.), следом – Бруней (73233 долл.).

К странам со средним уровнем экономического развития относятся: Венесуэла, Колумбия, Уругвай (Латинская Америка), Алжир, Египет, Тунис (Северная Африка), Иордания, Иран (Азия) и ряд дру-

гих. Структура занятости населения этой подгруппы, как и большинства развивающихся государств, традиционная, с преобладанием сельского хозяйства (его доля в ВВП отдельных из них достигает 50%). Многие из указанных стран располагают большими запасами углеводородного сырья. Большую активность в его освоении проявляют международные ТНК. Особенности государственной политики стран этой группы: формирование благоприятных условий для развития предпринимательства, противодействие коррупции, снижение внешней задолженности. По данным на 2014г. наиболее высокий объем ВВП (ППС) на душу населения в Уругвае – 20556 долл. (59-е место в мире), наименьший у Туниса – 11300 долл. (96 место).

Низший эшелон группы развивающихся стран – это 48 беднейших африканских и азиатских стран. В соответствии с классификацией ООН, они размещены в ряду «наименее развитых стран» поскольку показатель ВВП на душу населения их не превышает 750 долл. 33 страны находятся на африканском континенте (Ангола, Конго, Лесото, Малави, Нигер, Судан, Чад, Эфиопия и др.), 14 – в Азии и Океании (Афганистан, Бангладеш, Мьянма, Непал, Самоа, Тувалу и др.) и одна – в Латинской Америке (Гаити). Все страны группы характеризуются узкой, монокультурной структурой хозяйства, отсталостью, высокой зависимостью от внешних источников финансирования. Наличие острых межэтнических противоречий дестабилизирует политическую и экономическую ситуацию в них. Отсутствие инвестиций в экономику этих стран тормозит ее развитие, обуславливает высокую безработицу. Подавляющее большинство населения (60–80%) живут на 2,15 и даже 1,15 долл. в день на человека (уровень чрезвычайной бедности). В список самых бедных стран мира по показателю ВВП на душу населения на 2014 г. в порядке убывания вошли африканские страны: Конго – 648 долл., Бурунди – 642 долл., Центральноафриканская республика – 542 долл. [56]

В завершение следует отметить, что мировая экономика, несмотря на вызовы, противоречия современной эпохи, предстает как целостное образование множества национальных хозяйств, поддерживающие тесные мирохозяйственные связи. Позитивная динамика в развитии экономических отношений между странами, а в конечном итоге полноценного общемирового рыночного пространства возможна на принципах мирного сосуществования, всесторонней поддержки группы беднейших стран со стороны экономически развитых.

УЧЕБНЫЕ ЗАДАНИЯ

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ И ПОВТОРЕНИЯ

1. Раскройте понятие «мировое хозяйство». Существуют ли различия в понимании терминов «мировое хозяйство» и «мировая экономика», и если да, то каковы они? Дайте общую характеристику современного мирового хозяйства. Каковы его характерные черты?

2. Охарактеризуйте основные этапы развития мирового хозяйства. В чем отличие мирового хозяйства первой и второй половины XX в. от мирового хозяйства середины второго десятилетия XXI в.?

3. Приведите термины, тождественные понятию «субъект мирового хозяйства». Почему национальные государства являются первыми среди прочих субъектов мировой экономики? Какова роль международных экономических организаций в современном мире? Перечислите позитивные и негативные последствия процесса транснационализации всемирного хозяйства.

4. Что представляет собой система важнейших показателей развития мирового хозяйства в целом? Перечислите индикаторы, позволяющие оценить качество жизни населения страны.

5. Как влияют на степень открытости национальной экономики следующие факторы: а) численность населения; б) уровень развития производительных сил (уровень национальной производительности труда); в) экономический потенциал страны (объем ВВП, НБ); г) отраслевая структура национального производства (наличие отраслей базовых – металлургия, энергетика и отраслей обрабатывающей промышленности, сферы услуг); д) социально-экономическое развитие (объем ВВП на душу населения)?

6. В чем заключается методология определения положения отдельных стран в международной экономике?

7. Приведите типологию стран мира по основным группам, используя методику ВБ, МВФ, ООН.

8. Раскройте основные признаки экономически развитых стран. Назовите центры мирового экономического влияния. За счет чего возможно усиление их роли? Раскройте содержание понятия «многополярная глобальная экономика».

9. Выделите основные подгруппы развивающихся стран. Назовите причины, обусловившие мощное ускорение новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии. Какие страны, сравнительно недавно входившие в число развивающихся, дополнили группу экономически развитых?

10. Покажите на карте мира развивающиеся страны со средним уровнем экономического развития. По каким критериям эту группу стран можно отнести к среднедоходным?

11. Перечислите развивающиеся страны, отнесенные экспертами ООН к наименее развитым. Каковы геополитические и социально-экономические последствия отсталости развивающихся стран?

12. Изложите свою программу действий по преодолению разрыва между экономически развитыми и беднейшими странами.

13. Каковы особенности социально-экономического развития России в современный период? Покажите значение и роль российской экономики в общемировом хозяйстве.

РАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ

1. Практические задания

- ☞ Выпишите в рабочую тетрадь определения предмета мировой экономики, встреченные вами в различных учебниках, пособиях и монографиях, дайте их критическую оценку.
- ☞ Используя учебную литературу (например, источники [6, 14]), составьте вопросник по проблеме влияния индустриализации на процесс концентрации и монополизации производства и капитала в США, Германии, Великобритании, Франции, Японии и России (для каждой страны отдельно) на рубеже XIX–XX вв.
- ☞ Изложите перечень институциональных мероприятий по подъему промышленного и сельскохозяйственного производства, финансового оздоровления, способствующие преодолению Великой депрессии 1930-х гг. (на примере экономик Германии, США).

- ⇒ Укажите конспективно основные причины и социально-экономические последствия, обусловившие:
- 1) крушение колониальных империй в мире;
 - 2) переход ряда европейских и азиатских стран от экономики административно-командного типа к рыночной;
 - 3) вступление экономически развитых государств в постиндустриальную стадию хозяйственного развития.

2. Работа со статистическим материалом

Таблица 1 – Структура ВВП развитых и развивающихся стран (2013 г, в %)

Страны	Сектор ВВП		
	Сельское хозяйство	Промышленность	Сфера услуг
Развитые страны			
США	1,1	19,2	79,7
Великобритания	0,7	20,8	78,5
Япония	1,1	26,1	72,8
Канада	1,7	28,5	69,8
Германия	0,9	30,5	68,6
Крупнейшие быстроразвивающиеся страны			
Бразилия	5,2	26,3	68,5
Индия	17,4	17,6	65,0
Россия	4,2	37,5	58,3
Пакистан	24,4	22,0	53,6
Китай	10,1	45,3	44,6

Источник: [62, с.124]

Проанализируйте данные таблицы 1 и ответьте на следующие вопросы:

Каковы характерные особенности постиндустриального общества?
 Что означает термин «деиндустриализация» экономики?

Каковы причины повышения удельного веса третичного сектора (сферы услуг) в хозяйстве развитых и развивающихся стран?

Охарактеризуйте отраслевой состав вторичного и третичного секторов, представленных развитых и развивающихся стран.

За какой из развивающихся стран закрепились роль «промышленной мастерской» мира?

Каковы социально-экономические последствия изменения структуры ВВП для обеих групп стран?

3. Ситуационный анализ

Характеристика мирового хозяйства по состоянию на первую половину 2015 г.:

«Мировая экономика никак не может оправиться после финансового кризиса 2008–2009 гг. Хотя в последние годы она демонстрирует сдержанный рост, этот процесс идет гораздо медленнее, чем ожидалось, и его нельзя назвать стабильным. В Европе и Японии темпы роста еще далеки от нормы. В лучшем положении находятся США и Великобритания. Но американская экономика в последнее время испытывает давление из-за непрекращающегося укрепления доллара. Среди развивающихся стран наиболее устойчивой сегодня выглядит Индия. А вот Китай, на который долгое время возлагались основные надежды, разочаровывает. В 2016 г. рост ВВП Китая замедлится до 7%, а в 2017 г. – до 6,9%, сообщает «Финмаркет». В целом, по версии ВБ, экономика Восточной Азии в 2015 г. увеличится на 6,7% (прежде предполагалось 6,9%). Для таких стран, как Россия и Бразилия, низкие цены на нефть и другие виды сырья являются негативным фактором, выявившим структурную слабость экономики. В краткосрочном периоде их экономики ожидает в лучшем случае стагнация, в худшем – рецессия.

Глава МВФ Кристин Лагард назвала текущий рост глобальной экономики «недостаточно хорошим», отметив, что всего две трети мировых экономик в 2015 г. продолжат расти, причем медленнее, чем в 2014 г. В январе МВФ ухудшил прогноз на 2015 г. по росту мирового ВВП до 3,5% с 3,8%». [65]

Вопросы для обсуждения:

В чем причины замедленного восстановления мировой экономики после финансового кризиса 2008–2009 гг.? Перечислите факторы, влияющие на экономическую активность представленных стран, регионов. Какова роль ведущих международных экономических и финансовых институтов в обеспечении устойчивого развития всемирного хозяйства?

4. Творческая лаборатория

Попробуйте кратко (в форме экономического эссе) раскрыть содержание следующих высказываний:

- ☉ «Все мы – пассажиры одного корабля по имени Земля». А. де Сент-Экзюпери.
- ☉ «Наш прогресс проверяется не увеличением изобилия у тех, кто уже имеет много, а тем, способны ли мы достаточно обеспечить тех, кто имеет слишком мало». Т. Рузвельт.

5. Организация дискуссии

Изучение проблемы по методике дидактических игр с участием нескольких малых групп

Используя учебную литературу, интернет-ресурсы, смоделируйте в игровой форме (в порядке проблемной дискуссии по типу теледебатов) систему аргументации в пользу и в опровержение по теме: «Глобализация мировой экономики и ее социально-экономические последствия». В дискуссии принимают участие «глобалисты», «антиглобалисты», «эксперты».

ТЕСТЫ

1. Выберите правильный ответ:

- а) современное мировое хозяйство, представляющее собой систему международных экономических отношений около 200 государств, сформировалось во второй половине XX в. (да/нет);
- б) одним из решающих факторов вступления экономически развитых стран в постиндустриальную фазу развития, является третья НТР (да/нет);
- в) открытость экономики – понятие, тождественное автаркии (да/нет);
- г) главным субъектом мирохозяйственных связей является фирма (да/нет).

- 2. В группу международных экономических организаций системы ООН не входят:**
- а) Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР);
 - б) Экономический и социальный совет (ЭКОСОС);
 - в) «Большая двадцатка»;
 - г) Программа развития ООН (ПРООН).
- 3. В целях получения кредитов для модернизации своей экономики Россия, как член МВФ, обязана выполнять следующие требования:**
- 1. Неучастие в дискриминационных валютных соглашениях;
 - 2. Установление ее информационной открытости.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.
- 4. Определяющую роль в решении глобальных проблем современности играют:**
- а) транснациональные корпорации;
 - б) международные экономические организации;
 - в) общие усилия всего международного сообщества;
 - г) усилия экономически развитых стран.
- 5. Выберите правильный ответ:**
- а) ВВП какой-либо страны меньше суммарного ВРП всех ее регионов (*да/нет*);
 - б) информация не является структурным элементом национального богатства (*да/нет*);
 - в) индекс счастья в отличие от ИЧР включает такие переменные, как ВВП на душу населения, уровень коррупции и социальных свобод (*да/нет*);
 - г) мировой рейтинг по объему производства стали на душу населения в настоящее время возглавляет Люксембург (*да/нет*).

6. Отличительными особенностями США, как центра мирового экономического влияния, являются:

- а) низкая обеспеченность природными ресурсами;
- б) целенаправленная иммиграционная политика по привлечению зарубежных специалистов;
- в) большие масштабы зарубежных капиталовложений;
- г) огромная мощь транснациональных корпораций.

7. К числу отраслей европейской экономики, обеспечивающей ей глобальную конкурентоспособность, следует отнести:

- 1) автомобиле- и самолетостроение;
 - 2) мобильные телекоммуникационные системы.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

8. Ускоренные темпы экономического развития Китая обусловлены следующими факторами:

- а) курс на импортозамещение;
- б) приток иностранных инвестиций в экономику страны;
- в) модернизация производства на основе достижений НТР;
- г) преимущественное развитие добывающих отраслей.

9. Вставьте пропущенное слово:

... экономики – один из ключевых критериев для включения какого-либо государства в группу экономически развитых. (слово из 10 букв)

10. Вставьте пропущенное слово:

Национальная экономическая ... – это характеристика особенностей социально-экономического развития страны с использованием ряда индикаторов. (слово из 6 букв)

11. Выберите правильный ответ:

- а) принцип социальной справедливости наиболее полно реализуется в условиях либеральной модели экономического развития (*да/нет*);
- б) переход к рыночной системе хозяйствования в России 1990-х гг. сопровождался трансформационным спадом (*да/нет*);
- в) процесс дерегулирования экономики латиноамериканских НИС обеспечивает ее открытость и устойчивые темпы развития (*да/нет*);
- г) термин «дуалистичность» (двойственность) не характерен для экономики Вьетнама, Египта, Индии и ряда других развивающихся стран (*да/нет*).

12. В целях преодоления разрыва между беднейшими и экономически развитыми странами необходимо предпринять следующие действия:

- а) улучшить инвестиционный климат в развивающихся странах;
- б) повысить импортные протекционистские барьеры ведущими странами для бедных стран;
- в) уменьшить объем предоставляемой иностранной помощи развивающимся странам;
- г) реструктурировать долги.

Глава 2

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА (МРТ) И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

- 2.1. Экономическая сущность, исторические типы МРТ.
- 2.2. Теоретические основы МРТ.
- 2.3. Факторы воздействия и основные формы МРТ.
- 2.4. Современные проблемы и тенденции развития МРТ.

2.1. Экономическая сущность, исторические типы МРТ

В первой главе отмечается, что современное общемировое хозяйство характеризуется тенденцией к интернационализации или объединению государств безотносительно уровня их социально-экономического развития. основополагающую роль в этом процессе играет *международное разделение труда (МРТ)*, сущность которого проявляется в специализации стран на производстве определенных видов товаров и услуг с целью последующего обмена ими.

Международное разделение труда формируется в результате качественной дифференциации деятельности в процессе развития общества. В эпоху Древности, на этапе неолитической революции (VIII–III тыс. до н.э.), происходит *естественное разделение труда*, в процессе которого скотоводство отделяется от земледелия, а ремесла выделяются в самостоятельный вид деятельности. Племена охотников, скотоводов, специализируясь на производстве продукции животноводства, обменивали ее на продукцию растениеводства земледельцев. Представленный тип разделения труда обеспечивал в целом условия для успешного выживания людей на ранней стадии развития общества.

Последующая стадия – Средневековье – характеризуется специализацией жителей городов и деревень по видам трудовой деятельности (*искусственное разделение труда*). Следует особо выделить западноевропейские города, где получает развитие цеховое, а затем мануфактурное производство с его отраслевым и функциональным разделением труда. Как следствие, значительное возрастание объемов товарной массы, реализуемой на внутреннем и внешнем рынках. В этот период налаживается широкий продукто- и товарообмен между странами и континентами, чему в немалой степени способствовало морское судо-

ходство и открытие новых земель – Северной и Южной Америки, Австралии, Юго-Восточной Азии.

В Новое время возрастает значение искусственного разделения труда, как фактора повышения производительности труда. Возникшие крупные предприятия нуждаются в профессиональном и технологическом разделении труда. Происходит дальнейшее углубление специализации работников по определенным видам выполняемых производственных функций (в этом отношении велико значение открытия конвейерно-поточного производства в начале XX века).

Воспроизводственный процесс материальных благ для нужд общества Новейшего периода невозможно представить без разнообразных видов разделения труда: *единичное* или внутрипроизводственное, осуществляемое на уровне отдельного предприятия, *частное* или внутриотраслевое и *общее*, т.е. межотраслевое. С позиции пространственного разделения труда существует специализация отдельных регионов, стран на производстве определенных видов продукции. Его высшей формой принято считать международное разделение труда, роль которого велика в сокращении издержек общественного труда и стимулировании развития производительных сил на уровне национальных экономик.

2.2. Теоретические основы МРТ

Одними из первых экономистов прошлого, кто разрабатывает теорию международного разделения труда, были классики английской политэкономии А. Смит и Д. Рикардо.

А. Смит в работе «Исследования о природе и причинах богатства народов» (1776 г.) излагает концепцию *абсолютных преимуществ*, суть которой в том, что у каждой страны существуют специфические особенности в выпуске какой-либо продукции с меньшими издержками по сравнению с другими странами. Если издержки на производство товаров в какой-то стране ниже, чем в другой, то имеет смысл их экспортировать, если издержки высоки – то импортировать. Такая система торговых взаимоотношений, по мнению Смита, представляет обоюдный интерес для ее участников. В итоге абсолютные преимущества у одних стран по экспорту, а у других – по импорту, обуславливают развитие системы международного разделения труда.

Д. Рикардо в работе «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817 г.) формулирует теорию *сравнительных преимуществ*.

ществ, согласно которой каждая страна специализируется на производстве и поставке той продукции, которая имеет максимальную сравнительную эффективность. Приводимый им пример обмена английского сукна на португальское вино доказывает, что это выгодно для обеих сторон. Подобная специализация обеспечивает возрастание капитала, экономический рост, увеличение занятости населения страны.

Общий вывод, формулируемый классиками политэкономии таков: странам нет необходимости заниматься производством пользующейся спросом продукции в широком ассортименте. Выгоднее ориентироваться на производстве немногих товаров, обходящихся им дешевле. Специализация страны на данном продукте позволит в ходе обменных отношений приобрести многие другие на внешнем рынке.

Видный представитель неоклассицизма английский экономист А. Маршалл развивает положения предшественников о месте и роли международного разделения труда в экономическом прогрессе общества. В своем главном труде «Принципы экономической науки» (1890 г.) он теоретизирует о том, что эволюция общества характеризуется, с одной стороны, разделением функций между его различными частями, а с другой, наличием тесной связи между ними. Маршалл пишет по этому поводу: «Каждая часть становится все менее и менее самообеспечивающейся, а ее благосостояние – все более и более зависимым от других частей Это возрастающее разделение функций, или, как его называют, «дифференциация», проявляет себя в промышленности в таких формах, как разделение труда, разделение специализированных квалификаций, знаний и машин». [36, с. 321]

В 1920–1930-е гг. теоретическими исследованиями воздействия международного разделения труда на динамику мирового хозяйства занимаются шведские экономисты Э. Хекшер, Б. Олин, создавшие теорию *сравнительной обеспеченности факторами производства*. Используя принцип сравнительных преимуществ Д. Рикардо, они показывают, что страны должны специализироваться на производстве той продукции, для которой имеется оптимальное сочетание факторов производства (земля, капитал, труд). Теория Хекшера-Олина основана на положениях о том, что если в какой-то стране избыток капитала при нехватке рабочей силы, то капитал в ней дешев, а рабочая сила – дорогая. Неодинаковое сочетание факторов производства, по мнению авторов, обуславливает международную специализацию стран.

Современная эпоха характеризуется усложнением процесса международного разделения труда. Попытки создать универсальную теорию МРТ пока не увенчались успехом. Зато появляется все больше исследований отдельных аспектов МРТ.

Так, получает известность *теория эффекта масштаба* американских экономистов П. Кругмана и К. Ланкастера. Изучая особенности рыночной стратегии крупной национальной фирмы, стремящейся к производству больших партий товаров ради максимизации прибыли, ученые приходят к выводу о невозможности их полной реализации в условиях снижения продаж на внутреннем рынке. Поэтому компании, среди которых заметно выделяются ТНК, стремятся выйти на внешние рынки со своей продукцией. А это, в свою очередь, ведет к олигополизации многих отраслей в рамках мирового хозяйства.

Активизация деятельности транснациональных корпораций, как субъектов МРТ, отражается в *концепции интернализации*, предложенной канадским экономистом А. Рагменом и английским экономистом Р. Коузом. По их мнению, в целях укрепления экономического влияния за рубежом крупнейшие ТНК организуют свои собственные, внутренние или интернальные рынки. Производственное и коммерческое взаимодействие материнских и ассоциированных компаний, осуществляемое на основе внутренних контрактов с помощью трансфертных цен, позволяет им утаивать часть прибыли от налогообложения, получать доступ к использованию дешевого сырья.

Наряду с зарубежными исследованиями проблематики МРТ следует отметить работы отечественных экономистов. Еще в довоенный период ученые Н.Н. Баранский, А.Е. Пробст, Я.Г. Фейгин выявляют закономерности и факторы оптимального расположения производств, природных и трудовых ресурсов в масштабах планового народнохозяйственного комплекса страны (*теория размещения производительных сил*). Теоретические рекомендации экономистов были учтены, например, при разработке Ангаро-Енисейской программы, проекта Урало-Кузнецкого комбината. Реализация подобных крупных проектов в рамках стратегии «сдвига народного хозяйства на восток» способствовала укреплению экономического пространства, обороноспособности страны.

В середине прошлого века теорию размещения развивает известный экономист Н.Н. Колосовский, изложив свою концепцию *экономического районирования*. Он вводит в обращение понятия «территориально-производственный комплекс» (ТПК), «энерго-производственный цикл». Колосовский справедливо полагает, что разделение страны на крупные хозяйственные районы – необходимое условие их стабильного развития. Для каждого района устанавливался ряд категорий производств – районного, национального и межстранового значения. В соответствии со специализацией экономического района определялись наиболее предпочтительные зоны сбыта. Так, экономический район Западной Сибири длительное время специализируется на добыче и поставке углеводородного сырья (газа, нефти) преимущественно в европейские страны.

В условиях формирования в нашей стране рыночного хозяйства, функционирующего на принципах конкуренции, внутри- и внешнеэкономической либерализации, у отечественных исследователей возрос интерес к изучению экономических действий субъектов (регионов), их возможному участию в международном разделении труда. В рамках общей *теории регионального развития* возникли: концепция пространственной конкуренции (авторы А.Г. Гранберг, А.С. Новоселов), концепция региональной кластеризации (В.А. Агафонов, А.Е. Шаститко), концепция институциональной регионалистики (О.С. Белокрылова, Р.М. Нуреев), концепция сбалансированного развития (М.В. Лукин).

В настоящее время среди ученых ведутся дискуссии по проблемам достижения устойчивости развития российской экономики в условиях понижения курса национальной валюты и навязанных извне экономических санкций, ухода от сырьевой зависимости. Признается, что традиционная специализация народнохозяйственного комплекса страны на зарубежных поставках энергоносителей сдерживает процесс его обновления. В этой связи все большей поддержкой пользуется идея развития национальной экономики по несырьевому сценарию, составляющими которого являются ее диверсификация, инновационность. Курс на всестороннее хозяйственное развитие РФ на основе достижений научно-технического прогресса будет способствовать укреплению ее позиций в глобальном рыночном пространстве, основанном на МРТ.

2.3. Факторы воздействия и основные формы МРТ

На процесс формирования и развития разделения труда между странами оказывают воздействие следующие *национальные и международные факторы*:

1. Экономико-географическое положение: климат, полезные ископаемые, площадь территории, численность населения. Например, благоприятные климатические условия ряда средиземноморских стран – Египта, Туниса способствуют широкому притоку туристов в них, а наличие разнообразных природных ресурсов Бразилии, Индии обуславливают сырьевую специализацию их экспорта.

2. Социально-экономическое развитие: исторический тип хозяйствования, устоявшаяся система внешнеэкономических отношений, место страны в мировом хозяйстве в зависимости от уровня развития ее экономики.

3. Научно-техническая революция, оказывающая стимулирующее воздействие на всемирный рынок, т.к. ведет к появлению прорывных технологий в традиционных и новых отраслях производства и сферы услуг. Группа экономически развитых стран, в первую очередь США, Япония, а также ряд западноевропейских государств неуклонно увеличивает внутренние расходы на исследования, разработку и поставку наукоемкой конкурентоспособной продукции, что углубляет процесс МРТ.

4. Экономическая деятельность транснациональных корпораций, создающих разветвленную филиальную сеть во многих странах мира, размещая в них сборочные производства и наращивая товаропотоки в мировой торговле.

Следует уточнить, что важным условием формирования МРТ является конкурентная борьба между странами. В современную эпоху на лидерство в соперничестве претендуют страны, располагающие не только богатыми природными ресурсами или прочной материально-технической базой, но и подготовленными кадрами специалистов. В силу этого, страны, вкладывающие значительные средства в образование населения и восполняющие объем накопленных обществом знаний, приобретают сравнительное преимущество в изготовлении и поставке на мировой рынок высокотехнологичных товаров. Особенно преуспели в этом государства Юго-Восточной Азии (ЮВА) – Гонконг, Республика Корея, Сингапур, Тайвань.

Далее рассмотрим *формы* развития и углубления МРТ. Первая форма – это международная специализация производства, вторая – международное кооперирование производства.

Международная специализация производства (МСП) представляет собой форму разделения труда между странами с концентрированным в них производством в значительных масштабах определенных товаров и услуг сверх внутренних потребностей.

МСП реализуется в двух направлениях – отраслевом и территориальном. *Отраслевая специализация* подразделяется на *межотраслевую* (между отраслями и подотраслями) и *внутриотраслевую* (подетальную, предметную, технологическую). *Территориальная специализация* – это специализация национальных государств, отдельных регионов на производстве определенной продукции.

Развитие МСП привело к появлению термина «международная специализация отрасли». Основными показателями ее уровня выступают *коэффициент относительной специализации* или отношение удельного веса товара в экспорте страны к удельному весу товара в мировом экспорте, а также *экспортная квота*, свидетельствующая о наличии широкого ассортимента товарной продукции и услуг, реализуемых на внешних рынках. Международно-специализированные отрасли составляют основу ориентированных на экспорт экономик Великобритании, ФРГ, скандинавских стран.

Другой формой МРТ является *международное кооперирование производства (МКП)* или система коммерческих, производственных взаимоотношений между предприятиями стран по изготовлению и обмену продуктами своей деятельности.

Предпосылки МКП – возрастание масштабов и усложнение производства, которое становится все более специализированным.

Международное кооперирование, функционирующее на принципах возобновления, долгосрочности и устойчивости контактов между предприятиями-партнерами проявляется в следующих формах:

- *подрядное кооперирование* – вид контрактных отношений между предприятиями по выполнению определенной работы;
- *производственно-технологическое сотрудничество* – реализация совместных наработок в области проектирования и строительства объектов, научно-технической, исследовательской деятельности;
- *послепродажный сервис оборудования*.

Типичным примером МКП служат *совместные предприятия (СП)*, объединяющие материальные и финансовые ресурсы нескольких стран-участниц в производстве товаров и услуг. Причины повсеместного распространения СП как в экономически развитых, так и развивающихся странах – минимизация риска, информация об инновационных технологиях, использование схем франчайзинга. За последние четверть века активизировался процесс создания СП с участием иностранного капитала и в России: разрабатываются месторождения углеводородного сырья, развивается промышленность (авиа- и автомобилестроение), строительство, общественное питание и торговля. Наличие нескольких тысяч действующих совместных предприятий на территории нашей страны свидетельствуют об углублении ее региональной и международной производственной специализации и кооперировании.

2.4. Современные проблемы и тенденции развития МРТ

Следует уяснить, что для процесса современного международного разделения труда характерны разнонаправленные векторы развития, с одной стороны, усиливается взаимозависимость стран в производстве и обмене продукцией, с другой стороны – возникает разобщенность между ними. Последняя вызывается рядом причин, среди которых следует выделить:

Во-первых, функционирование *закрытых национальных экономик* с низким индексом свободы бизнеса, инвестирования, торговли, труда. Подобный тип экономики встречается еще у стран с нерыночной системой хозяйствования (Куба, Серная Корея), стран с высокой долей государственного присутствия во многих отраслях (Иран, Туркменистан), либо несвободных от коррупции (Венесуэла, Зимбабве). В настоящее время в мире ситуация с уровнем экономической свободы несколько улучшилась, так, ее среднемировой индекс на 2015 г. составил 60,4 балла из 100 максимально возможных. [53]

Во-вторых, непрекращающиеся *военно-политические, межнациональные конфликты* в странах Африки и Ближнего Востока, препятствующие налаживанию международного производственного кооперирования.

В-третьих, обострение *геополитических проблем*, что влечет за собой установление экономических санкций (торговое эмбарго, запрет на поставку высокотехнологичной продукции, ограничение доступа на финансовые рынки). ООН использует данные меры против

Афганистана, Ирака, Судана, Эфиопии. Следствием осложнения геополитической ситуации между Россией и Украиной стало введение секторальных санкций со стороны ряда стран Запада с целью ухудшения положения российской экономики. Симметричный ответ руководства нашей страны – ограничение импортных продовольственных поставок в основном из стран ЕС. Следствием этих действий становится задержка развития производительных сил и в конечном итоге разделения труда в региональном и общемировом масштабе.

Преодоление указанных проблем возможно в условиях соблюдения всеми государствами норм международного экономического права, резолюций ООН, соглашений крупнейших международных экономических организаций, как, например, *Всемирной торговой организации (ВТО)*, оказывающей всестороннюю помощь производителям товаров и услуг, экспортерам и импортерам в ведении их бизнеса. Принципы взаимного уважения, добрососедства и партнерства, изложенные в законодательных инициативах этих организаций, являются отправной точкой для развития и углубления международного разделения труда.

Покажем далее тенденции развития процесса МРТ на современном этапе.

Одной из них является изменение содержания основных видов МРТ. В общем МРТ существенно возросла доля обрабатывающей промышленности при сокращении долей добывающей промышленности и сельского хозяйства. В структуре обрабатывающей промышленности велико значение металлообработки, электроники и особенно машиностроения, на долю которого приходится 40% общемирового производства всей продукции отрасли. Наибольшим разнообразием промышленности по структуре и ассортиментному ряду продукции отличаются экономически развитые страны. В частном МРТ активно развивается как межфирменное разделение труда в рамках совместного долевого инвестирования, контрактов на подрядное кооперирование, совместных предприятий, так и внутрифирменное разделение труда в рамках транснациональных корпораций. Единичное МРТ проявляется в дальнейшем углублении поддетальной, поузловой, агрегатной специализации сборочных производств по выпуску автомобилей, комбайнов, станочного оборудования. Данные международной статистики свидетельствуют о значительном суммарном перевесе стоимостных и физических показателей МРТ общего и единичного видов по сравнению с частным.

Другая тенденция – усиление ассиметрии различных групп стран в условиях глобализации мирового хозяйства. Экономически развитые страны экспортируют науко- и капиталоемкую продукцию (компьютеры, робототехнику, сложное промышленное оборудование), деловые услуги. Примечательно, что группа новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии значительно повысила свою долю в данных сегментах мировой экономики. Такая специализация этих групп свидетельствует о возрастании их экономического потенциала и влияния в мире. Развивающиеся страны традиционно специализируются на зарубежных поставках энергоносителей, изделий легкой и пищевой промышленности; на их территории международные корпорации стремятся размещать «грязные» производства металлургической, химической промышленности. Сокращению разрыва между развитыми и развивающимися странами способствует *международная экономическая интеграция*, ведущая к упрочению межфирменных связей. В немалой степени позитивная динамика национальных хозяйств Аргентины, Бразилии определяется их включением в процесс региональной специализации и кооперирования производства в рамках южноамериканского общего рынка (МЕРКОСУР). Еще одним фактором преодоления межстрановой дифференциации является создание *свободных экономических зон (СЭЗ)*, которые притягивают инвестиции, стимулируют развитие производственной и социальной инфраструктуры (это обеспечивается льготным валютным, налоговым и таможенным режимом управления). На базе научно-технологических, экспортно-производственных СЭЗ возможно развитие перспективных наукоемких высокотехнологичных отраслей. Россия в кооперации с международными научно-исследовательскими центрами создает *технологические зоны (долины)* МГУ, Сколково, «Физтех-XXI» в целях создания и практического применения в хозяйственной практике прорывных проектов по наиболее востребованным направлениям – IT, био- и нанотехнологии, моделирование и робототехника, энергетика и ядерная физика.

Таким образом, анализ роли МРТ в мировой экономике позволяет в целом сделать вывод о его позитивном влиянии на процесс интернационализации хозяйственной жизни. Все большее число стран участвует в международном разделении труда на принципах открытости экономики, оптимальном соотношении естественных и приобретенных преимуществ, участии в региональных экономических объединениях.

УЧЕБНЫЕ ЗАДАНИЯ

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ И ПОВТОРЕНИЯ

1. Раскройте экономическую сущность международного разделения труда.

2. Что лежит в основе МРТ? Перечислите исторические типы МРТ. На каком этапе эволюции человечества МРТ достигает качественно нового уровня развития?

3. В чем различия в теоретических подходах к проблематике МРТ в трудах зарубежных экономистов прошлого и современности? Почему до сих пор не создано универсальной концепции МРТ?

4. Охарактеризуйте теорию размещения производительных сил, разработанную отечественными экономистами XX в. Кто из них обосновал концепцию экономического районирования, в чем эффективность ее практического использования в развитии народнохозяйственного комплекса страны? Назовите причины возрастания интереса у современных российских исследователей к проблематике роли, места, специализации регионов, их возможном участии в МРТ.

5. Перечислите факторы, обуславливающие вхождение и участие национальной экономики в мировом рынке и МРТ.

6. Назовите основные формы проявления МРТ.

7. Раскройте сущность, разновидности и показатели международной специализации производства. В каких странах сформировалась экспортно-ориентированная экономика? Входит ли Россия в их число? Перечислите международно-специализированные отрасли российской экономики.

8. Охарактеризуйте предпосылки, принципы и формы проявления международного кооперирования производства. Приведите примеры действующих совместных предприятий на национальном и региональном уровнях. Каковы преимущества и недостатки этой формы МКП?

9. Какие причины политического и экономического характера ведут к замедлению процесса МРТ? Какова роль наднациональных экономических институтов в укреплении международных хозяйственных связей?

10. Охарактеризуйте современные тенденции развития МРТ. Какой фактор оказывает наибольшее воздействие на изменение содержания видов МРТ? Обоснуйте значение международной экономической интеграции в ослаблении ассиметрии различных групп стран. Способны ли СЭЗ стать фактором углубления МРТ?

РАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ

1. Практические задания

☛ Используя учебную литературу и интернет-источники, выпишите в рабочую тетрадь центры отраслевой и территориальной международной специализации производства и оказания услуг (не менее двух-трех, не считая указанных), например:

1. Газо-нефтедобыча: Иран, Кувейт
2. Добыча руд: Бразилия, Индия
3. Угледобыча: Австралия, Украина... ..
4. Электроэнергетика: Китай, Япония
5. Выплавка стали, чугуна: Япония, ФРГ
6. Производство древесины: Канада, Россия
7. Производство хлопка: Пакистан, Узбекистан
8. Производство зерна: США, Канада
9. Финансовые центры: Сингапур, Швейцария
10. Образовательные центры: Великобритания, США
11. Рекреационные зоны: Испания, Турция

☛ Укажите конспективно причины, этапы развития, особенности размещения ТНК в мире. Приведите названия крупнейших ТНК (не менее двух–трех) с высоким индексом транснациональности в каждой из представленных отраслей:

1. Автомобильная промышленность: GM, Toyota
2. Нефтепереработка: Chevron, Total
3. Химическая промышленность: BASF, DuPont
4. Электроника: General Electric, Sony

Раскройте сущность и преимущества внутрифирменного международного производства для ТНК (на примере какой-либо крупной компании).

Охарактеризуйте специализацию деятельности иностранных ТНК в России и отечественных ТНК за рубежом.

- ☉ Изложите в краткой письменной форме предпосылки, сущность, основные формы международной экономической интеграции, как современной тенденции углубления МРТ. Перечислите наиболее известные интеграционные объединения. В каких интеграционных союзах принимает участие Россия?

Логическое задание. Если российские бизнесмены в рамках Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) концентрирует свои усилия на реализации инвестиционных проектов в развитие инфраструктуры (транспорт, логистика) на пространстве группировки, энергетики, то какова сфера интересов бизнес сообщества стран-партнеров данной организации?

2. Ситуационный анализ

- 1 *А. Смит об организации и производительности труда на ткацком предприятии в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.):*

«Для примера возьмем производство булавок. Рабочий, не обученный этому производству и не умеющий обращаться с машинами, едва ли может при всем своем старании сделать одну булавку в день. Но при той организации, которую имеет теперь это производство, оно само в целом не только представляет собою особую профессию, но и подразделяется на ряд специальностей, из которых каждая в свою очередь является отдельным специальным занятием ... Один рабочий тянет проволоку, другой выпрямляет ее, третий обрезает, четвертый заостряет конец, пятый обтачивает ... Таким образом, сложный труд производства булавок разделен на восемнадцать самостоятельных операций ... Мне пришлось видеть одну небольшую мануфактуру, где было занято только десять рабочих, которые могли, работая с напряжением, выработать свыше 48000 булавок в день». [24, с. 39]

Вопросы для обсуждения:

О какой разновидности производственной специализации свидетельствует данный пример? Получило ли широкое развитие разделение труда между странами в конце XVIII в.? Каковы причины и социально-экономические последствия общественного разделения труда согласно утверждениям А. Смита?

② *Особенности участия северных и южных стран Евразии в современном международном разделении труда:*

«Страны Севера (Австрия, Бельгия, Нидерланды, ФРГ) сохранили специализацию на обрабатывающей промышленности, в то время как в странах Юга (Греция, Испания, Италия, Франция) произошла деиндустриализация. Страны Севера отказались от производства полуфабрикатов, которые стали импортировать, и увеличили производство и экспорт технологически более сложных товаров. Такая специализация позволила им увеличить долю на европейском рынке и сохранить ее на мировом, несмотря на быстрый рост экспорта из развивающихся стран. При этом производство технологически более простых товаров, от которого отказались страны Севера, не переместилось в страны Юга, доля стран Юга в мировой торговле и занятость в них сократилась». [57, с. 32]

Вопросы для обсуждения:

Какая новая тенденция структурных изменений видов МРТ отражена автором? Благодаря чему странам Севера удается достичь преимущества в соперничестве со странами Юга? Перечислите международно-специализированные отрасли экономики обеих групп стран, способствующие их интеграции в мировое рыночное пространство.

③ *Место аутсорсинга в национальном и международном разделении труда:*

«В последние годы, рассматривая зарубежный опыт в большинстве развитых стран мира, прибыли корпораций увеличиваются благодаря аутсорсингу производственных мощностей и аутстаффингу рабочих мест в Юго-Восточной Азии и других регионах. Как показывает практика, каждая третья корпорация, попадающая в рейтинг ТОП-100 журнала Fortune, использует аутсорсинг. Например, две трети уникальных производственных комплектующих и услуг, ис-

пользуемых корпорацией «Ford», заказываются у сторонних организаций (хотя изначально компания «Ford» стремилась к полной самостоятельности на всех стадиях производства). Всемирно известные производители компьютеров «Dell» и «Compaq» недавно перешли к стопроцентному производственному аутсорсингу. Компания «ИКЕА» не организует собственное производство, а многие годы работает с 12500 внешними поставщиками, передавая им на аутсорсинг весь свой производственный процесс, снабжение, сбыт и логистику (на сегодняшний день 50 российских мебельных и текстильных фабрик практически полностью зависят от заказов «ИКЕА»). Лидер по выпуску современной спортивной одежды – компания «Nike» в настоящее время является компанией без производства. С момента образования фирма осуществила постепенно передачу производственных процессов на контрактной основе контрагентам из развивающихся стран. «Nike» полностью отказалась от собственных средств производства. Она представляет собой исследовательскую, дизайнерскую и маркетинговую организацию». [64, с. 63]

Вопросы для обсуждения:

Что такое аутсорсинг и к какой форме МРТ следует его отнести? В чем преимущества и недостатки аутсорсинга? В каких сферах экономики получает распространение аутсорсинг? Назовите условия повышения привлекательности России, как исполнителя заказов, отданных на аутсорсинг.

④ *Создание совместных предприятий в энергетическом машиностроении на территории РФ:*

«Развитие отношений между партнерами на мировом рынке обычно проходит несколько этапов. Первоначально российская компания выступает как импортер, довольно часто ему предоставляется право исключительных поставок. На втором этапе иностранная фирма помогает партнеру создать технологический центр по обслуживанию поставляемой техники и обучает персонал навыкам технического обслуживания. На третьем этапе страны создают совместные предприятия. В некоторых случаях иностранный партнер не входит в состав учредителей, не передает права и технологию, считая это более выгодным для себя, принимает на себя роль организатора кооперационной системы.

Например, ведущий поставщик энергоэффективных технологий для распределительной энергетики на российском рынке – «БПЦ Инжиниринг», и одна из крупнейших нефтяных компаний России – ОАО «Татнефть», создали совместное предприятие по производству и обслуживанию комплектных электростанций на базе микротурбин американской компании Capstone.

Совместное предприятие, зарегистрированное в Альметьевске, будет представлять собой инженерно-производственный центр. Его основным направлением деятельности станет производство блочно-конвейерных электростанций высокой степени заводской готовности на основе микротурбин и ОРС-турбин Capstone, монтаж и наладка оборудования на объектах «Татнефть» и его последующее сервисное обслуживание.

Компания «БПЦ» с 2002 г. является эксклюзивным дистрибьютером на территории СНГ и крупнейшим в мире партнером компании Capstone Turbine Corporation. В качестве единственного уполномоченного представителя «БПЦ» курирует все вопросы, связанные с распространением технологий Capstone на данной территории: осуществляет прямые поставки оборудования, реализует проекты «под ключ», а с 2011 г. производит микротурбинные электростанции в России. Создание совместного предприятия стало логическим продолжением успешного сотрудничества». [50, с. 49–50]

Вопросы для обсуждения:

Какое направление развития МРТ представлено в этой статье? Охарактеризуйте роль каждого участника партнерства в представленной производственной цепочке. Каковы причины увеличения доли машиностроения в обрабатывающей отрасли?

3. Творческая лаборатория

Попробуйте кратко (в форме экономического эссе) раскрыть содержание следующих высказываний:

- ☞ «Ныне все страны мира, так или иначе, включены в международное разделение труда». С. Бартенев
- ☞ «Где единение, там и победа». Публий
- ☞ «Разделяет не пропасть, а разница уровней». С. Лец

ТЕСТЫ

1. Выберите правильный ответ:

- а) естественное разделение труда возникает в средневековый период (да/нет);
- б) в соответствии с теорией Хекшера-Олина международная специализация стран является следствием неодинакового сочетания факторов производства (да/нет);
- в) конвейерно-поточное производство представляет собой вид единичного разделения труда (да/нет);
- г) концепция интернализации Рагмена-Коуза отражает активизацию деятельности малых и средних компаний как участников МРТ (да/нет).

2. По мнению большинства отечественных экономистов, осуществить модернизацию экономики России возможно в условиях:

- 1) наращивания объемов добычи и поставки энергоносителей на мировой рынок;
 - 2) следования курсу на ее диверсификацию.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

3. Разграничьте национальные 1) естественные и 2) приобретенные факторы воздействия на МРТ:

- а) транзитная территория;
- б) наукоемкое производство;
- в) природные ресурсы;
- г) повышение образовательного уровня населения;
- д) организация технологических долин;
- е) субтропический климат.

4. Международные факторы развития МРТ не включают:

- 1) спрос на мировом рынке;
 - 2) экономическую экспансию ТНК.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

- 5. Выберите правильный ответ:**
- а) предметная, поддетальная и технологическая специализация производства – пример общего вида МРТ (*да/нет*);
 - б) одной из причин участия фирм разных стран в международном кооперировании производства является их стремление к увеличению выпуска конечной продукции, включая экспортную (*да/нет*);
 - в) послепродажное обслуживание оборудования является составной частью предметной специализации стран (*да/нет*);
 - г) взаимная частичная специализация не относится к методам международного производственного кооперирования (*да/нет*).
- 6. Что из перечисленного характеризует международное разделение труда?**
- а) деятельность интеграционных объединений: Евразийский экономический союз (ЕАЭС), Шанхайская организация сотрудничества (ШОС);
 - б) наличие стран с низким уровнем экономической свободы;
 - в) международное кооперирование производства;
 - г) торговое эмбарго.
- 7. В настоящее время в общем виде МРТ происходит:**
- 1) возрастание доли лесной и целлюлозно-бумажной промышленности;
 - 2) сокращение доли металлообрабатывающих производств.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.
- 8. Выберите правильный ответ:**
- а) международные корпорации налаживают сборочное производство во многих странах Африки (*да/нет*);
 - б) наиболее полное представление о степени участия страны в МРТ дает доля экспортных товаров в национальном ВВП (*да/нет*);
 - в) экономически развитые страны являются поставщиками на мировой рынок, как сложного оборудования, технологий, так и продовольствия, сырья (*да/нет*);
 - г) международная экономическая специализация России – нефтехимия, телекоммуникационное оборудование, электроэнергетика (*да/нет*).

9. Какие страны специализируются на производстве и поставке техно-емкой продукции на мировой рынок?

- а) экономически развитые;
- б) развивающиеся;
- в) новые индустриальные страны;
- г) страны с переходной экономикой.

10. Включению стран в процесс МРТ способствуют:

- 1) организация свободных экономических зон;
- 2) создание военно-политических блоков.

- а) верно первый ответ;
- б) верно второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

11. Вставьте пропущенное слово.

Основой формирования ряда отраслей пищевой промышленности – молочной, мясной, кондитерско-макаронной является ... форма специализации (слово из 10 букв).

12. Вставьте пропущенное слово.

Разделение и ... труда – два взаимосвязанных условия трудовой активности людей (слово из 10 букв).

13. Международное разделение земли как фактора производства обусловлено:

- 1) различным географическим месторасположением страны;
- 2) различиями исторических, национальных и религиозных традиций.

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

14. Основной причиной участия какой-либо страны в международном разделении труда является:

- 1) достижение экономических преимуществ (в использовании современных технологий, повышении производительности труда);
- 2) усиление ее влияния на мировой арене за счет других стран.

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

15. Вставьте пропущенное слово.

Важной составляющей МРТ в настоящее время становится сфера ... (слово из 5 букв).

РАЗДЕЛ 2

СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Глава 3

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

- 3.1. Место международной торговли в системе международных экономических отношений.
- 3.2. Виды, основные показатели и методы осуществления международной торговли.
- 3.3. Изменения в географии и структуре международной торговли.
- 3.4. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.
- 3.5. Международное регулирование мировой торговли.

3.1. Место международной торговли в системе международных экономических отношений

В первом разделе была дана характеристика всемирного хозяйства и его основы – международного разделения труда, оказывающее существенное влияние на возникновение и развитие разнообразных связей между национальными экономиками. Система этих связей называется *международными экономическими отношениями (МЭО)*. На практике МЭО реализуются в таких формах, как международная торговля, миграция капиталов и рабочей силы, валютные отношения.

Международная торговля, представляющая собой процесс *купли-продажи товаров и услуг между различными странами*, является исторически первой формой МЭО.

Возникновение торговли связано с общественным разделением труда (см. главу 2) и развитием товарно-денежных отношений. В античную и средневековую эпохи преобладала внешняя торговля, осуществляемая купечеством. С образованием мирового рынка в период позднего средневековья (XV–XVII вв.) получают развитие междуна-

родная торговля, торговый капитал. В Новое время возрастает экономическое значение внутренней торговли, центрами ее становятся розничные магазины, ярмарки. В Новейший период на внутренних и внешних рынках доминируют торговые монополии, распространяются новые формы товарообменных отношений – специализированная торговля, потребительский кредит, интернет магазины.

Современная международная торговля товарами и услугами занимает центральное место в системе МЭО (2/3 их совокупного объема), поскольку в ее сферу включаются все без исключения субъекты мирового хозяйства: физические и юридические лица, бизнес структуры, государства. Международные товаропотоки характеризуются постоянным возрастанием масштабов, их объем за 2014 г. составил более 20 трлн долл. Согласно докладу ВТО, объемы международной торговли товарами возрастут на 3,3% в 2015 г. и до 4% в 2016 г., несмотря на существующие геополитические и финансовые трудности. [15]

Международная торговля необходима для развития любой национальной экономики и, в первую очередь, стран с открытой экономикой, которые получают дополнительную выгоду от активного участия в мировых торговых отношениях. Благодаря международной торговле товарами и услугами усиливается научно-техническая, производственная, технологическая, финансовая взаимозависимость стран.

3.2. Виды, основные показатели и методы осуществления международной торговли

Международная торговля подразделяется на два основных вида: внешнюю и мировую.

Внешняя торговля – это торговля какой-либо страны с другими странами, предполагающая осуществление *экспорта* (заграничные поставки товаров и услуг в целях их реализации на внешнем рынке) и *импорта* (ввоз в страну товаров и услуг для их реализации на внутреннем рынке). Уровень развития внешней торговли определяется с помощью следующих показателей:

– *Внешнеторговый оборот* или сумма стоимости экспорта и импорта. Этот показатель измеряется в денежном выражении и характеризует объем внешней торговли отдельных стран (лидеры – Китай, США), экономических группировок, например, Евросоюз за определенный период.

– *Внешнеторговое сальдо* или стоимостная разница между экспортом и импортом. Сальдо может быть положительным (активным) или отрицательным (пассивным) в зависимости от того, превышает ли экспорт по своей величине импорт или, наоборот. Международные финансовые институты, в частности МВФ, рекомендуют национальным экономикам стремиться к активному внешнеторговому сальдо. В настоящее время у России, как и у целой группы стран – Кувейт, Нидерланды, Норвегия, ФРГ, Швейцария сложилось положительное сальдо внешней торговли.

– *Экспортная и импортная квоты* или доля экспорта и импорта в ВВП. Тенденцией последнего времени является возрастание экспортной квоты (иначе коэффициента открытости экономики в 50% и более) многих стран – Алжира, Бельгии, Венесуэлы, Израиля, Ирландии, Малайзии, ЮАР.

– *Внешнеторговая квота* или отношение суммы объемов экспорта и импорта страны к ее ВВП. Данный показатель характеризует объем внешнего товарооборота какой-либо страны со страной-партнером (индивидуальная квота) либо со многими странами (глобальная квота).

Мировая торговля представляет собой совокупный объем торговли всех стран мира. Главным показателем динамики мировой торговли является *мировой товарооборот* – суммирование объемов экспорта и импорта всех государств. В настоящее время темпы роста мирового товарооборота превышают темпы роста ВВП, что является следствием увеличения емкости мировых рынков.

В группу показателей мировой торговли включены также *темпы роста ее объемов* по сравнению с предыдущим годом, *географическая и товарная структура, условия торговли*.

Переходя к характеристике способов осуществления международной торговли, следует выделить ее объекты: сырье, полуфабрикаты, готовая продукция широкого потребления и производственного назначения, технологии. Все более востребованным объектом международной торговли на современном этапе развития являются разнообразные услуги: деловые, информационные, научно-технические, строительные, транспортные, туристические, образовательные, финансовые. Рост мирового экспорта научно- и капиталоемкой продукции экономически развитых и ряда развивающихся стран ведет к интенсивному межстрановому обмену как традиционными услугами –

коммерческими, производственными, так и новыми – инжиниринг, консалтинг, космические услуги, эккаутинг. Последняя из перечисленных услуг представляет собой бизнес услугу по сбору, обработке и анализу финансовой информации, позволяющей реально оценить платежеспособность зарубежной фирмы в целях установления с ней партнерских отношений.

Международный торговый обмен осуществляется двумя методами: прямым и косвенным.

Прямой метод, предполагающий торговую сделку непосредственно между производителем (продавцом) и потребителем (покупателем), имеет ряд преимуществ: экономия на комиссионных для посредников, длительное нахождение на рынке способствует обретению опыта проведения коммерческих операций.

Вместе с тем непосредственный производитель не располагает всем объемом информации о волатильности мировых цен, изменений рыночной конъюнктуры, поэтому возникает посредничество при совершении мировых товарообменных отношений (*косвенный метод*).

Торговое посредничество в рамках международной торговли реализуют:

– *брокеры* или простые посредники, отыскивающие производителей и потребителей, но сами при этом не участвуют в совершении сделок;

– *дистрибьюторы* – торговые фирмы, заключающие договора купли-продажи отдельно с продавцами и с покупателями;

– *торговые агенты*, действующие в интересах и от имени экспортера или импортера на основе заключенного контракта, согласно которым агенты в дополнение к основным обязательствам могут, например, осуществлять предпродажный сервис продукции.

К числу особых методов международной торговли следует отнести товарные биржи, аукционы и торги.

Товарные биржи представляют собой распространенную форму международной оптовой торговли качественно однородных продовольственных (продукция растение- и животноводства) и сырьевых (драгоценные металлы, нефтепродукты, пиломатериалы) товаров. Наиболее крупные товарно-сырьевые биржи находятся в США (Нью-Йорк, Чикаго), в Западной Европе (Лондон, Париж), в Юго-Восточной Азии (Токио, Шанхай).

Аукционы – метод международной торговли товаров, обладающих индивидуальными свойствами – пушнина, скот, чай. К особенностям аукционной торговли следует отнести: периодичность, публичный характер, ценовая состязательность между покупателями. Наиболее известные аукционы расположены в Лондоне, Амстердаме, Калькутте, Санкт-Петербурге.

Широкое распространение получил и такой способ международной торговли как *торги (тендеры)*. На торги, организованные на конкурсной основе, могут выставляться заказы на поставку товаров народного потребления и средств производства, разработку природных ресурсов, сооружение объектов производственной и социальной инфраструктуры. Устроителями разнообразных по видам торгов (открытые, закрытые, единичные) чаще всего являются правительственные структуры, муниципалитеты, юридические лица различных стран. Проведение торгов – общемировая практика привлечения иностранных хозяйствующих субъектов к реализации инвестиционных проектов. В 2013 г. китайская компания «Petro-Naihua» выиграла назначенный областной администрацией тендер по реконструкции международного аэропорта под Калугой. В сжатые сроки и с высоким качеством работ китайский подрядчик выполнил проект; регулярные рейсы воздушных судов в регионе начались в первой половине 2015 г.

3.3. Изменения в географии и структуре международной торговли

Как было отмечено выше, в настоящее время в мировом хозяйстве происходит возрастание объемов современной международной торговли, чему способствуют:

1) достижение устойчивых темпов хозяйственного развития ряда ведущих стран и в целом регионов, например, Северная Америка, Скандинавия;

2) углубление международного разделения труда под воздействием НТП;

3) развитие процессов торгово-экономического сотрудничества, что находит отражение в расширении состава участников различных интеграционных группировок, таких как ЕАЭС, ЕС, ШОС.

Под влиянием этих и некоторых других факторов, например, ценовых на общемировых рынках товарной продукции, происходят географические и структурные изменения в международной торговле.

Характеризуя географию международной торговли товарами и услугами, отметим главенствующую роль в ней группы стран ОЭСР, на долю которых приходится примерно 3/4 мирового экспорта и импорта. Прослеживается возрастание объемов их взаимной торговли, а также развитие торговых отношений с развивающимися странами, доля последних в мировом товарообороте значительно увеличилась и превышает 40%. Континентальный рейтинг в мировом товарном экспорте возглавляют страны Западной Европы, Юго-Восточной Азии и Северной Америки. Произошли изменения в лидирующей группе экспортно-ориентированных стран: на первое место благодаря высоким темпам экономического развития вышел Китай, далее следуют США и ФРГ. Эта же тройка стран опережает все остальные по объемам импорта. Главные товаропотоки охватывают не только привычный ареал – экономически развитые европейские страны, США, Японию, но и страны НИС, а также ближневосточные страны. В последние годы в мировом товарообороте возрастает доля стран СНГ, которые в силу выгодного географического расположения осуществляют поставки энергоносителей в значительных объемах в западные и восточные страны. Следует добавить также, что к существенным коррективам в географии международной торговли может привести политический фактор. Обострение межгосударственных отношений на Балканах, Ближнем Востоке, в Северной Африке, а теперь и в Восточной Европе чревато введением торгово-экономических санкций со стороны мирового сообщества по отношению к отдельным государствам, что ведет к свертыванию налаженных торговых отношений.

Рассматривая структуру международной торговли, представляющую собой соотношение в ней товарных групп и услуг, обратим внимание на следующие современные тенденции:

– возрастание в товарной структуре мирового экспорта удельного веса готовых изделий, наукоемкой продукции, что обусловлено динамичным ростом обрабатывающей промышленности и, в первую очередь, машиностроения. Значительно ниже в мировом товарообмене удельный вес продукции добывающих отраслей. Соотношение их долей – 80% к 20%;

- все более востребованы на мировом рынке металлургическая продукция – сталь, прокат, а также изделия химической промышленности;
- снижаются объемы угля, поставляемого на мировой рынок, зато растет потребление природного газа. Крупнейшими мировыми экспортерами газа являются Россия, Канада, Норвегия;
- увеличение доли текстиля и одежды в мировом экспорте. 60% поставок одежды на мировой рынок обеспечивают развивающиеся страны, из них 20% приходится на экспорт из Китая;
- опережающий рост международного экспорта услуг в сравнении с международным товарным экспортом. По экспорту услуг лидируют США, Великобритания, ФРГ, по их импорту – США, Китай, ФРГ. Велико значение в международной торговле услугами туризма и транспорта (до 50% ее стоимостного объема). Россия входит в число первых десяти стран в мировом импорте услуг, значительно уступая по их экспорту. Преодолению отрицательного сальдо нашей страны во внешнеторговом балансе услуг будет способствовать рост экспорта программного обеспечения, а также космических, транспортных, строительных услуг. Так российские компании принимают активное участие в строительстве АЭС, объектов инфраструктуры для газо- и нефтедобычи в различных странах ближнего и дальнего зарубежья.

3.4. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности

Следует уяснить, что наиболее оптимальным внешнеэкономическим курсом для государства является такой, который будет направлен на обеспечение комфортных условий для ведения бизнеса в сфере внешней торговли, а значит и для устойчивого развития национальной экономики в целом.

Практическая реализация *внешнеторговой политики государств* отличается разнообразием и предполагает сочетание двух взаимосвязанных направлений – свободной торговли (либерализации) и протекционизма. Политика *либерализации* нацелена на устранение препятствий, сдерживающих развитие внешней торговли, поощрение экспорта, заключение партнерских соглашений. *Протекционизм* – это регулирование импорта в целях защиты отечественных производите-

лей от иностранной конкуренции. Соотношение данных направлений может изменяться в зависимости от влияющих на них факторов, среди которых не последнее место занимает геополитика.

Институциональными мерами осуществления внешней торговли какой-либо страны, направленными на развитие и укрепление торговых отношений с другими странами, являются тарифное и нетарифное регулирование.

Инструментами *тарифного регулирования* выступают *таможенные тарифы или пошлины*, уплачиваемые при пересечении товаром таможенной границы государства. Следовательно, областью их преимущественного регулирования является импорт. Таможенные пошлины классифицируются: по объекту обложения – на импортные, экспортные и транзитные, по способу взимания – на адвалорные (в процентах) и специфические (твердая ставка), по функциональному назначению – на повышенные (дискриминационные) и пониженные (преференциальные). Так в целях содействия экономическому развитию развивающихся стран Россия, Беларусь и Казахстан в рамках Таможенного союза (ТС) установили единую систему тарифных преференций, действующие по 70 товарным группам Единого таможенного тарифа союза (например, антиквариат, бижутерия, рис). Преференциальный режим таможенного пространства ТС предусматривает применение нулевых ставок ввозных пошлин для группы из 49 беднейших стран. [68]

Нетарифное регулирование внешней торговли включает в себя: меры прямого и косвенного контроля.

Введение *прямых мер* предполагает установление количественных ограничений объема и номенклатуры товарной продукции и услуг, разрешенных к ввозу и вывозу из страны. Это квотирование, лицензирование, меры контроля за ценами, таможенные формальности. Примером реализации последних в отечественной таможенной практике является соблюдение положения о предотгрузочной инспекции в отношении отдельных ввозимых в РФ товаров с выдачей сертификата.

В современных условиях возрастает экономическое значение мер *косвенного контроля* внешнеторговой деятельности стран. В их числе установление *технических барьеров* на пути проникновения на внутренний рынок продукции, небезопасной для жизни и здоровья людей. Многие страны в законодательном порядке обязывают импор-

теров информировать потребителей в инструкциях, при маркировке о вероятных рисках, связанных с потреблением товара. Подобные *технические требования* выработаны в целях защиты потребителей от возможных угроз при использовании ими зарубежной продукции. В соответствии с требованиями регламентируются потребительские свойства сложной продукции – бытовая электроника, автотранспортные средства, а также продовольственных товаров.

Применяются также *паратарифные методы* или внутренние налоги (НДС, акцизы, платежи) в целях регулирования цен импортных товаров на внутреннем рынке страны и стимулирования конкурентоспособности отечественных товаров. Разновидностью подобных методов являются специальные целевые платежи, направляемые на проведение природоохранных мероприятий: налог на защиту растений (Швеция), сбор на борьбу с мусором (Италия, Финляндия). Еще одной мерой выступают *государственные закупки* в основном местной продукции и вытеснение иностранной. Ряд развивающихся и стран с переходной экономикой, среди которых назовем и Россию, реализуют такой подход при осуществлении курса на *импортозамещение* (сокращение либо полный отказ от импортируемых в страну товаров в связи с их производством на месте).

3.5. Международное регулирование мировой торговли

Помимо государственного регулирования внешнеторговой деятельности существует межгосударственное регулирование мировой торговли, осуществляемое международными организациями, советами, интеграционными объединениями. Представленные учреждения координируют усилия в целях устранения противоречий во внешне-торговых отношениях между развитыми и развивающимися странами, стремятся увязывать статьи товарных соглашений с нормами международного экономического права.

Крупнейшей организацией, регулирующей международную торговлю, является *Всемирная торговая организация (ВТО)*. Ее предшественник до 1995 г. – *Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ)*, заложил основы правового механизма регулирования мировой торговли: отсутствие дискриминации в торговых отношениях, развитие международной торговли на основе справедливой конку-

ренции. Одним из достижений в деятельности ГАТТ стало многократное снижение средней таможенной пошлины стран-участниц.

Указанные принципы либерализма получают дальнейшее развитие в деятельности ВТО, объединяющей на 2015 г. 161 страну (Россия вступила в эту организацию в 2012 г.). ВТО имеет четко отлаженную структуру управления – Министерская конференция (собирается раз в два года), которой подчиняется Генеральный совет по анализу торговой политики и по разрешению споров, делегирующий в свою очередь функции Совету по торговле товарами, Совету по торговле услугами и Совету по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности. Техническую поддержку советам оказывает Секретариат ВТО во главе с генеральным директором.

Международное регулирование мировой торговли товарами в рамках ВТО предполагает осуществление двух важных принципов – недискриминацию (режим наибольшего благоприятствования) и обеспечение доступа на рынок. Так первый принцип означает, что каждая страна получает гарантии защиты ее экспорта на рынках других стран, обязуясь обеспечивать равноценные условия для импорта на национальный рынок. Другой – обеспечивается гласностью и прозрачностью в вопросах торговых режимов стран-участниц.

Регулирование торгового обмена услугами в глобальном масштабе осуществляется в соответствии с *Генеральным соглашением по торговле услугами (ГАТС)*. Услуги, на которые распространяется действие ГАТС, сгруппированы Секретариатом ВТО на 12 основных разделов: деловые, инжиниринговые, образовательные, туристические, транспортные, финансовые и другие услуги. В силу специфики (нематериальность, невозможность хранения) торговли услугами режим благоприятствования применяется для каждой страны отдельно. Страны-участники ВТО в соответствии с правилами Соглашения определяют конкретные разделы услуг и в какой степени они могут быть открыты для иностранной конкуренции.

Решением задач международного регулирования торговли услугами на отраслевом уровне занимаются специализированные межправительственные организации, например, Всемирная туристическая организация (ВТО), Организация международной гражданской авиации (ИКАО).

Важная роль в регулировании мировой торговли товарами и услугами отводится специализированным международным экономическим учреждениям системы ООН.

Под эгидой *Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)*, например, осуществляется международное регулирование мировой торговли сырьевыми товарами. Одним из действенных средств реализации регулирования сырьевых товарных потоков между странами являются *межправительственные товарные соглашения (договоры)*. Крупнейшие организации сырьевых товаров – Международная организация по кофе (МОК), Международная организация по тропической древесине (МОТД), Международная организация по натуральному каучуку (МОНК) и другие на правовой основе вырабатывают и реализуют общую политику по их купле-продаже. Так международными соглашениями предусматривается создание стабилизационных запасов, а также распределение квот на производство и экспорт различных сырьевых товаров.

Следует отметить роль интеграционных объединений в разработке единых механизмов межгосударственного регулирования экономики, включая торгово-обменные отношения. В настоящее время в мире действует более 80 региональных торговых экономических соглашений – АСЕАН, ЕАЭС, ЕС, СНГ, ШОС и другие, охватывающих более 60% мировой торговли. В рамках интеграционных объединений государства унифицируют национальное законодательство в сфере хозяйства, образуют единое таможенное пространство с беспрепятственным перемещением в нем товаропотоков, услуг, технологий. В качестве примера приведем *Североамериканскую зону свободной торговли (НАФТА)*, объединяющую США, Канаду и Мексику. Основными задачами Соглашения о данном региональном объединении являются устранение барьеров и стимулирование миграции товаров и услуг, создание условий для справедливой конкуренции, защита прав интеллектуальной собственности. Идут по пути создания зоны свободной торговли девять стран, включая РФ, входящих в интеграционное объединение – *Содружество Независимых Государств (СНГ)*. В соответствии со Стратегией экономического развития СНГ на период до 2020 г. предусматривается активная поддержка экспорта обрабатывающей продукции в сочетании с политикой регулирования

доступа товаров и услуг на общий рынок Содружества, основанной на принципах справедливой конкуренции и поддержки национальных товаропроизводителей.

Подводя итоги, отметим, что мировая торговля товарами и услугами по-прежнему играет ведущую роль в системе международных экономических отношений. Объемы мировых товаропотоков находятся в прямой зависимости от геополитических, социальных, экономических факторов. Ведущими игроками на мировых товарно-сырьевых и рынках услуг являются экономически развитые страны. Впечатляет экономический прогресс Бразилии, Индии, Китая, России и ЮАР (*БРИКС*), достигнутый за последнее десятилетие. Доля этой пятерки стран, по данным на 2015 г., составляет 17% объемов мировой торговли товарами, 13% мирового рынка услуг. [60] Международное регулирование мировой торговли в рамках ведущих международных экономических организаций, интеграционных союзов должно основываться на принципах либерализма, обеспечения равного доступа на рынки всем странам.

УЧЕБНЫЕ ЗАДАНИЯ

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ И ПОВТОРЕНИЯ

1. Какое место отводится мировой торговле товарами и услугами в системе международных экономических отношений?

2. На каком этапе эволюции человечества происходит формирование международной торговли товарами и услугами? Перечислите факторы, оказывающие позитивное и негативное влияние на развитие международных торговых отношений между странами.

3. Какие показатели характеризуют внешнюю и мировую торговлю? О чем свидетельствует индикатор дефицита торгового баланса какой-либо страны? Назовите условия, влияющие на опережение темпов роста мирового товарооборота по сравнению с темпами роста ВВП.

4. Охарактеризуйте методы международного торгового обмена. Какие из них получили название соревновательных? Назовите центры аукционной торговли в РФ, какова их специализация?

5. Можно ли утверждать, что география и структура международной торговли претерпела существенные изменения за последнее десятилетие? Потребности в сырьевых товарах, в частности углеводородах (газ, нефть) у многих стран велики, тем не менее, удельный вес сырья в мировом товарообмене значительно ниже удельного веса готовых изделий. Как это можно объяснить? У стран СНГ значительный транзитный потенциал в международной торговле сырьем. Эффективна ли его реализация?

6. Вследствие каких факторов происходит ускорение роста международного экспорта услуг? Перечислите современные виды услуг, являющиеся объектом интенсивного межстранового обмена. Что такое деловые услуги?

7. Дайте характеристику институциональным мерам регулирования внешнеторговой деятельности. Какие методы нетарифного регулирования внешней торговли принято относить к скрытым?

8. Назовите ведущие межправительственные организации, осуществляющие международное регулирование мировой торговли. Каковы особенности деятельности ВТО? Раскройте положительные и отрицательные аспекты присоединения России к ВТО.

РАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ

1. Практические задания

- ☞ Используя справочную и учебную литературу, интернет-ресурсы подготовьте презентации по следующим темам:
 1. «Роль стран группы ОЭСР в развитии международной торговли товарами и услугами».
 2. «Место и роль НИС на мировых товарных рынках».
 3. «США и Китай на мировом рынке услуг: сравнительный анализ».
 4. «Место России в международной торговле на современном этапе».
 5. «Международное регулирование мировой торговли в рамках ООН».
- ☞ Подготовьте реферативный обзор литературы по теме:
 1. «Технологический обмен в мировом хозяйстве».
 2. «Электронная торговля как перспективная форма международного обмена товарами и услугами».

2. Ситуационный анализ

- ❶ *Доля сырьевых товаров в общем объеме международной торговли:*

«Международная торговля сырьевыми товарами является наиболее традиционной формой международной торговли и составляет более 20% в товарной структуре мирового экспорта. При этом минеральное сырье составляет более 12%, сельскохозяйственное сырье и продовольствие – около 9%. Главная особенность минеральных и сельскохозяйственных ресурсов заключается в неравномерности их размещения. Основная часть их добычи либо произрастания сосредоточена в сравнительно небольшом числе государств. Еще в большей степени сконцентрировано потребление этих ресурсов, причем потребление минерального и сельскохозяйственного сырья обычно не совпадает с местонахождением его добычи и переработки. Между производителями и потребляющими странами наблюдается большой разрыв, что обуславливает возрастающую роль мировых рынков в перераспределении ресурсов. Доля экспортируемой нефти достигает

55% ее производства, экспортируется около 46% мирового производства, 43% – медных руд, 37% – цинка и т.д. Что касается сельскохозяйственного сырья, то 25% объема произведенной продукции поступает на мировой рынок.

В российском экспорте доля минерального сырья (нефть, газ, руды черных и цветных металлов, древесина, минеральные соли и удобрения) составляет около 80%. Доля сельскохозяйственного сырья и продовольствия – около 1,7% (пшеница, ячмень, смена подсолнечника, рыба и морские продукты). В товарной структуре импорта доля сельскохозяйственного сырья и продовольствия составляет около 15%» (мясо и мясопродукты, сахар, масло растительное, цитрусовые, чай, кофе, какао и т.д.)». [70, с. 90–91]

Вопросы для обсуждения:

О какой современной тенденции в товарной структуре международной торговли свидетельствуют приведенные данные? Перечислите основные страны-экспортеры и страны-импортеры минерального и сельскохозяйственного сырья. Какое внешнеторговое сальдо у России в торговле минеральным и сельскохозяйственным сырьем? В состоянии ли российская экономика уменьшить импорт продовольствия в краткосрочной перспективе?

② *Роль США в международной торговле услугами:*

«В конце XX – начале XXI вв. сфера услуг резко возросла в США и других развитых государствах. В 2012г. доля сферы услуг в ВВП развитых стран составляла порядка 70%, а в США – 74,7%. В последние годы в число крупных торговцев услугами вошли также КНР, Индия, Сингапур и Республика Корея.

Как показывает мировая практика, в большинстве развитых государств туристические и транспортные услуги занимают лидирующие позиции в общем объеме экспорта коммерческих услуг. Однако в США роль лидера в списке ведущих статей экспорта занимают научно-технические услуги. В 2011 г. на этот вид услуг пришлось 120,8 млрд долл., или 20,6% всех поступлений в США от экспорта услуг. В условиях обостряющейся конкуренции на товарных рынках в последнее десятилетие США стали активно использовать торговлю научно-техническими знаниями, включающих продажу патентов, ли-

цензий, товарных знаков, промышленных образцов, для укрепления своих позиций на мировом рынке.

Крупные доходы в сфере торговли услугами приносит статья, связанная с деловыми и туристическими поездками иностранных граждан в США. Поступления от туристических услуг составили 19,8% общего объема американского экспорта услуг. Замыкает тройку лидеров торговли услугами транспортные операции (13,6% от общего объема американского экспорта услуг).

Продолжается повышение доли коммерческих услуг, к которым относятся финансовые, страховые, телекоммуникационные, информационные, услуги в области научных исследований. Предполагается, что в третьем десятилетии XXI в. на группу «прочие коммерческие услуги» придется больше половины всего экспорта услуг США». [23, с. 13–21]

Вопросы для обсуждения:

Под влиянием каких факторов и закономерностей происходит столь значительное возрастание сферы услуг в указанных странах на современном этапе мирового развития? Что обусловило лидерство США на мировом рынке услуг? Дополните перечень статей американского экспорта услуг.

3 *Роль ВТО в развитии международной торговли:*

«Самым масштабным мировым интеграционным процессом стало создание ВТО, на внешнеторговый оборот которого в мире приходится 98 из 100%. На 160 стран-членов ВТО (2014 г.) приходится 354 объединения, которые упрощают взаимную торговлю и снижают технические барьеры». [55, с. 68–69]

Вопросы для обсуждения:

На каких принципах и нормах основывается правовой механизм ГАТТ/ВТО? С чем связана длительная продолжительность многосторонних переговоров или раундов (последний из девяти – Доха раунд, начат с 2001 г.) в рамках ВТО? Какие задачи призвано решить Соглашение об упрощении торговых процедур (первое многостороннее соглашение ВТО, принято в 2013 г.)?

④ *Повышение роли нетарифного регулирования в осуществлении контроля товарного импорта на национальных рынках:*

«Меры регулирования международной торговли разделяют на две категории: тарифно-фискальные (таможенные пошлины) и нетарифные. В последнее время значимость тарифных импортных операций заметно снижается. Это обусловлено тем, что присоединение РФ к ВТО накладывает существенные ограничения на ввозные таможенные пошлины за счет их связывания (фиксации) и последовательного снижения. Так, например, в целях выполнения обязательств России по участию в ВТО Евразийская экономическая комиссия утвердила очередное снижение ставок ввозных таможенных пошлин (вступившее в силу с 1 сентября 2014 г.), затронувшее примерно 4800 товарных изделий.

В этих условиях акцент, связанный с протекционистскими мерами, сдвигается в сторону расширения нетарифных ограничений импорта с целью защиты национальных рынков. Нетарифные меры охватывают от 18 до 30% мировой торговли, при этом развитые страны используют нетарифные меры в отношении 17% импорта, в том числе в отношении 50% металлопродукции и 44% продукции сельского хозяйства. Будучи более завуалированными, чем таможенные пошлины, нетарифные меры дают больше возможностей правительствам разных стран для их введения». [56, с. 29]

Вопросы для обсуждения:

Каковы объективные причины расширения нетарифных ограничений импортных товаров на рынках разных стран? Какие меры нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности получили наиболее частое практическое использование? Насколько применение нетарифных мер регулирования внешней торговли способно изменить баланс двух ее направлений – либерализации и протекционизма?

3. Творческая лаборатория

Попробуйте кратко (в форме экономического эссе) раскрыть содержание следующих высказываний:

- ☞ «Торговля позволяет странам специализироваться на том, что они умеют делать лучше всего, и получать в обмен больше различных товаров и услуг». Н. Мэнкью, М. Тейлор.
- ☞ «Мы как-то не поняли сразу, что на мировом рынке нас никто не ждет, что на нем и так конкуренция острее острого». Н. Волков.

ТЕСТЫ

1. Выберите правильный ответ:

- а) международная торговля товарами и услугами охватывает третью часть совокупного объема МЭО (*да/нет*);
- б) на мировом рынке услуг прослеживается дифференциация стран на основе технологического лидерства (*да/нет*);
- в) использование альтернативных источников энергии не ведет к сокращению доли сырья в товарной структуре международной торговли (*да/нет*);
- г) межстрановая купля-продажа готовых изделий осуществляется в условиях высокой степени волатильности мировых цен (*да/нет*).

2. Наиболее представительными по количеству отраслевых видов услуг, согласно классификации ГАТС, являются:

- а) услуги по охране здоровья;
- б) деловые услуги;
- в) строительные и сопутствующие им услуги;
- г) транспортные услуги.

3. В настоящее время в структуре международной торговли прослеживаются следующие тенденции:

- 1) возрастание объемов т.н. «невидимого экспорта»;
 - 2) торговля товарами с фальсифицированными торговыми знаками.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

4. Коммерческими формами технологического обмена в мировом масштабе являются:

- а) научно-производственное кооперирование;
- б) организация и проведение форумов, ярмарок;
- в) консалтинговые услуги;
- г) распространение научно-технической литературы.

5. Выберите правильный ответ:

- а) экспортными перевозками не считается перемещение товаров транзитом через третью страну (*да/нет*);
- б) товары и услуги на мировых рынках более мобильны, чем на национальных рынках стран (*да/нет*);
- в) уровень конкурентоспособности товарной продукции зависит от емкости внутреннего рынка страны (*да/нет*);
- г) темпы роста мирового производства значительно выше темпов роста мирового товарооборота (*да/нет*).

6. Торги, при которых тендерные комитеты не информируют СМИ о победителях, характеризуются как:

- а) закрытые;
- б) негласные;
- в) единичные;
- г) все ответы верны.

7. Особенности нетарифного регулирования международной торговли являются:

- 1) нетарифные меры все чаще используются экономически развитыми странами;
- 2) нетарифное регулирование не получает институциональной поддержки в региональных интеграционных объединениях.

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

8. Вставьте пропущенное слово.

... – международная организация системы ООН, осуществляющая подготовку проектов международных соглашений в целях правового регулирования мировой торговли (*слово из 8 букв*).

9. Вставьте пропущенное слово.

Разница между ценой продажи и ценой покупки (другими словами прибыль брокера) называется – ... (*слово из 5 букв*).

10. Выберите правильный ответ:

- а) активизация внешнеторговой деятельности РФ обуславливает диверсификацию ее экономики *(да/нет)*;
- б) размер таможенной пошлины РФ устанавливается статьями Налогового кодекса РФ *(да/нет)*;
- в) наибольший удельный вес в структуре российского импорта в настоящее время составляет сырье *(да/нет)*;
- г) крупнейшим торговым партнером РФ является Китай с товарооборотом около 100 млрд долл. *(да/нет)*.

11. Вставьте пропущенное слово.

... требование – документ, устанавливающий характеристику какого-либо продукта; принимается компетентной государственной организацией *(слово из 11 букв)*.

12. Вставьте пропущенное слово.

ВТО прикладывает значительные усилия по ограничению использования ... барьеров в международной торговле *(слово из 10 букв)*.

13. Вставьте пропущенное слово.

Своеобразный тип квотирования продукции, ущемляющий в значительной степени права торгового партнера, называется ... *(слово из 7 букв)*.

14. Вставьте пропущенное слово.

Когда таможенники какой-либо страны в течение длительного времени устраивают таможенный досмотр товаров, а затем взимают дополнительную плату за нахождение их на таможне, речь идет о применении ... мер *(слово из 12 букв)*.

Глава 4

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА

- 4.1. Сущность, причины и формы международного движения капитала.
- 4.2. Современные тенденции и последствия международной миграции капитала.
- 4.3. Международный рынок ссудного капитала.
- 4.4. Государственное и международное регулирование движения капитала.

4.1. Сущность, причины и формы международного движения капитала

В предыдущей главе были рассмотрены факторы, тенденции, особенности развития международной торговли товарами и услугами в современных условиях.

Важно понять, что международный товарный обмен во многом зависит от мигрирующего капитала. Приток инвестиций оказывает стимулирующее воздействие на развитие мировой торговли, и наоборот их отток ведет к ограничению торговых операций. В целом экспорт капитала обеспечивает рост экономики принимающей страны, повышение ее конкурентоспособности. Осуществление трансграничного перемещения капитала государствами способствует укреплению доверия, развитию партнерских отношений на двух- и многосторонней основе. Наряду с государствами основными субъектами мирового рынка капиталов являются бизнес структуры и в первую очередь ТНК, а также международные финансовые учреждения – Всемирный банк, МВФ, Парижский клуб (организация 20 ведущих стран-кредиторов), Лондонский клуб (организация, объединяющая около 1000 банков-кредиторов из разных стран) и ряд других.

Международное движение капиталов активизируется в третьей четверти XX в.; объективной его основой является растущая интернационализация мировой экономики. Непосредственным условием ускорения миграции капиталов в тот и последующий периоды является установление режима свободы при проведении межбанковских кредитных операций экономически развитыми и группой развивающихся стран ЮВА и Ближнего Востока. Начиная с 1990-х гг. было значительно либерализовано законодательство в инвестиционной сфере стран Восточной Европы, включая Россию, как составная часть их курса на открытие экономики. В настоящее время происходит су-

ществленное возрастание объемов международных потоков капитала, что свидетельствует о повышении роли и значения этой формы в системе МЭО.

К основным причинам международной миграции капитала следует отнести:

- избыток капитала у экономически развитых и высокодоходных развивающихся стран-доноров;
- наличие в странах-реципиентах более дешевого сырья и рабочей силы;
- рост экспорта товаров и услуг;
- межстрановые различия в инвестиционном климате.

Международная миграция капитала как процесс встречного движения инвестиций между странами, приносящая их собственникам прибыль, имеет ряд форм реализации.

По источникам происхождения различают государственные и частные капиталы. *Государственные капиталы* – это займы, ссуды, помощь, международное перемещение которых осуществляется по официальным каналам. *Частные капиталы* – это инвестиции частных компаний, кредиты коммерческих банков, экспортируемых или импортируемых по решению руководства этих структур.

По форме экспорт/импорт капитала может осуществляться в *денежном* (кредиты правительству какой-либо страны), либо *товарном виде* (вывоз лицензий, патентов, дающих право зарубежной фирме использовать передовые технологии).

По срокам миграции различают *краткосрочные* (до одного года), *среднесрочные* (более чем на один год) и *долгосрочные капиталовложения* (свыше 15 лет).

По цели и характеру использования мигрирующего капитала выделяют *ссудный капитал* – это заемные средства, предоставляемые с целью получения процента, и *предпринимательский капитал* или средства, вкладываемые в производство с целью получения дохода. Предпринимательские капиталовложения, в свою очередь, подразделяются на *портфельные инвестиции* (вложения в иностранные ценные бумаги, у инвестора отсутствует контроль над фирмой) и *прямые инвестиции* (зарубежные вложения преимущественно частного бизнеса, наличие у инвестора контроля над иностранной фирмой).

Среди форм международного движения капитала особо выделим прямые иностранные инвестиции (ПИИ), представляющие собой дол-

современные вложения финансовых ресурсов в организацию государственных или частными инвесторами каких-либо производств на территории другой страны. В силу этого предпринимательская форма вывоза капитала получила название «вторая экономика». К прямым инвестициям относятся: средства, вложенные в зарубежное строительство новых предприятий; покупка долей акций (10–20%), дающих право контроля над иностранным предприятием; создание совместных предприятий.

По сравнению с ПИИ портфельные иностранные инвестиции или вложения частных лиц в акции, долговые ценные бумаги других предприятий рассчитаны на более короткий срок, приносят меньший доход, но обладают более высокой *ликвидностью*, т.е. способностью быстро превращаться в наличные деньги. Отметим, что объем международного рынка портфельных инвестиций значительно превышает объем международного рынка прямых инвестиций.

Определить степень участия той или иной страны в процессе международной миграции капитала можно с помощью таких показателей как сальдо экспорта/импорта капитала (страны-лидеры и по экспорту и импорту капитала – США, Япония, Китай, ФРГ, Великобритания, Франция), доля иностранных инвестиций в национальном хозяйстве, сумма иностранных инвестиций на душу населения страны.

4.2. Современные тенденции и последствия международной миграции капитала

К современным тенденциям международной миграции капитала относятся:

1. Преобладание миграции предпринимательского капитала между тремя центрами – Северная Америка, Западная Европа и Юго-Восточная Азия. На эти центры приходится около 4/5 общего объема экспорта/импорта инвестиций. Происходит взаимное переплетение капиталов на континентальном (США-Канада, Франция-ФРГ, Гонконг-Китай) и межконтинентальном (США-Великобритания, Япония-США) уровнях.

2. Рост экспорта предпринимательского капитала из экономически развитых стран в развивающиеся страны. Большая часть общемирового прямого инвестирования, по данным на 2014 г., приходится на

азиатские развивающиеся страны – до 60%, при этом крупнейшим импортером капитала является Китай. Доля развивающихся стран Латинской Америки в суммарном притоке капитала составляет 24%, стран Африки и Западной Азии – 8%, центрально- и восточноевропейских стран – 7%.

3. Возрастание объемов экспорта капитала из развивающихся стран. Ближневосточные страны (Кувейт, Саудовская Аравия, ОАЭ) осуществляют экспорт ссудного капитала в США, в страны ЕС. НИС ЮВА (Гонконг, Сингапур, Малайзия) специализируются на экспорте предпринимательского капитала преимущественно в страны Азии, Австралии и Океании. Отметим заинтересованность в приобретении зарубежных активов отдельными крупными компаниями развивающихся государств, например, южнокорейских «Samsung» (электроника), «Hyundai» (автомобилестроение).

4. Сокращение притока частного капитала в страны с переходной экономикой как следствие замедления темпов роста ВВП в них. В 2014 г. приток частного капитала в эти страны сократился до 1,16 трлн долл., в основном из-за оттока капитала из России на фоне обострения геополитической ситуации, введения экономических санкций. [46]

5. Увеличение объема зарубежных капиталовложений со стороны ТНК. Осуществляя прямое инвестирование в создание филиальной сети (дочерние, ассоциированные компании) в различных странах ТНК формируют производственную инфраструктуру, повышают занятость. Из 500 наиболее крупных международных транснациональных компаний, преимущественно США, Китая, Японии, ряда стран ЕС 85 контролируют 70% всех ПИИ.

6. Опережение темпов роста инвестиций в сферу услуг по сравнению с инвестициями в промышленность. Так, по статистическим данным КНР, в первом квартале 2014 г. в китайский сектор услуг пришло более 21 млрд долл. зарубежных инвестиций (свыше 60% от показателей в целом по стране). За то же время в промышленной сфере объем зарубежных капиталовложений составил 11,2 млрд долл.

Рассмотрим далее последствия международной миграции капитала для вывозящих и принимающих стран.

К позитивным последствиям экспорта капитала для вывозящих стран относятся рост конкурентоспособности компаний-экспортеров

капитала на мировых товарных и финансовых рынках, развитие МРТ, укрепление межстрановых хозяйственных связей.

Негативными последствиями экспорта капитала для вывозящих стран являются ухудшение состояния платежного баланса, рост безработицы, замедление темпов роста экономики.

Положительные последствия импорта капитала для принимающих стран – это получение дополнительных ресурсов в виде прямых и портфельных инвестиций, патентов, технологий, опыта делового администрирования, улучшение инвестиционного климата, стимулирование развития депрессивных регионов.

К негативным последствиям импорта капитала для принимающих стран следует отнести усиление монополизма, диктат со стороны крупнейших транснациональных компаний, обострение экологических проблем, увеличение внешнего долга, обесценение национальной валюты, как следствие значительного оттока спекулятивного капитала.

В целом мировое движение капитала в современных условиях способствует достижению устойчивого экономического развития государств различных типов.

4.3. Международный рынок ссудного капитала

Как было показано выше, по цели и характеру использования мигрирующего капитала существует международный ссудный капитал.

Ссудный капитал представляет собой денежные средства, передаваемые от их владельца (кредитора) к получателю (заемщику) на условиях срочности и возвратности за плату в виде процента. Денежный или ссудный капитал обращается на *рынке ссудных капиталов* в масштабах отдельных государств (национальные рынки) и мира в целом (международные рынки).

Формирование международного рынка ссудных капиталов происходит во второй половине XX в., что было обусловлено активизацией перекрестного движения ссудных капиталов экономически развитых стран. В настоящее время мировой рынок ссудных капиталов – это система отношений, обеспечивающих накопление и перераспределение ссудного капитала фактически между всеми странами.

Структурно мировой рынок ссудных капиталов подразделяется на денежный рынок и рынок капиталов.

Денежный рынок или купля-продажа денежных ресурсов преимущественно кредитно-финансовыми учреждениями возник раньше рынка капиталов. Особенности денежного рынка являются краткосрочность осуществляемых кредитных операций (от одного дня до года), многообразие сделок (государственные ценные бумаги, коммерческие векселя, межбанковские депозиты), минимизация возможных процентных потерь.

На *рынке капиталов* осуществляются разнообразные средне- и долгосрочные операции с казначейскими и корпоративными облигациями, закладными, акциями. Субъектами такого рынка являются государства, международные кредитные учреждения, ТНК, частные лица.

Международный рынок ссудных капиталов характеризуется различным уровнем организации. Существуют организованный и неорганизованный рынки.

Организованный рынок действует по установленным его участниками правилам. Специальными учреждениями организованного рынка ссудных капиталов выступают *фондовые биржи*, на которых владельцы ценных бумаг совершают сделки купли-продажи с помощью посредников. На бирже регламентирован круг финансовых инструментов, объемы продаж, размер получаемой прибыли, количество акционеров. Здесь предусмотрены механизмы управления рисками. Фондовые биржи могут быть созданы государством, как, например, в Италии, Франции, либо по частной инициативе (Великобритания). В настоящее время в мире насчитывается свыше 200 бирж. Крупнейшая фондовая биржа с оборотом около 50% всего общемирового биржевого оборота находится в Нью-Йорке.

Неорганизованный или внебиржевой рынок ценных бумаг не стандартизирован. Различные межбанковские и иные операции осуществляются в рамках контрактных отношений. Отсутствие систем контроля за деятельностью участников повышает степень риска при проведении операций на неорганизованном рынке.

Охарактеризуем далее особенности современного мирового рынка ссудных капиталов.

– возрастание масштабов. Объемы международного кредитного и финансового рынка измеряются в триллионах долларов. Наиболее крупный заемщик – США. Главные кредиторы – Япония, Швейцария;

– непрерывное функционирование по часовым поясам с Востока на Запад, что обеспечивается интернет ресурсами. Примером может служить электронный рынок Forex, на котором осуществляется круглосуточная купля-продажа валюты практически в любом регионе мира;

– все более активную роль в международной миграции ссудного капитала играет рынок евровалют (возник в 1960–1970 гг.). Евровалютой называется ключевая валюта (доллар, иена), функционирующая за пределами границ страны-эмитента. Финансовые инструменты еврорынка (еврооблигации, депозитные сертификаты) обеспечивают высокую подвижность евровалют, внося тем самым вклад в решение проблемы ликвидности мировой валютной системы;

– значительную долю операций на мировом рынке ссудных капиталов проводят 500 банков, среди которых выделяются более 70 транснациональных банков (ТНБ). В целях участия в экономическом разделе данного рынка ТНБ создали разветвленную сеть заграничных филиалов, отделений на национальных рынках других государств. Группу крупнейших транснациональных банков возглавляют «Citigroup» (США), «UBS» (Швейцария), «BNP Paribas» (Франция);

– важным элементом международного движения капиталов являются мировые *финансовые центры*, где осуществляется большая часть депозитных, кредитных, страховых операций. В числе основных финансовых центров Нью-Йорк, Лондон, Париж, Цюрих, Франкфурт-на-Майне, Токио, Гонконг, Сингапур. За последние годы активно развиваются финансовые центры ЮВА – Сеул, Куала-Лумпур, ближневосточные – Доха, Дубай, а также стран БРИКС – Шанхай, Сан-Паулу, Мумбай, Йоханнесбург, Москва.

В дополнение отметим, что на мировой рынок ссудного капитала может оказывать негативное воздействие финансовый кризис. В наибольшей степени от финансовых кризисов с их резкими колебаниями валютных курсов, расстройством денежного обращения в роли пострадавших выступают кредитные учреждения и национальные валютные системы. Одним из признаков расстройства национальных финансов является отток иностранного капитала из страны. В условиях возросшей взаимозависимости стран кризисы на финансовых рынках отдельных стран и регионов в течение короткого времени

приобретают международный характер. Мировые финансовые кризисы, имеющие тенденцию к учащению, показывают необходимость совершенствования мировой финансовой системы, в том числе и за счет эффективного регулирования ее на различных уровнях.

4.4. Государственное и международное регулирование движения капитала

Мигрирующий из страны в страну капитал может вызвать неоднозначные последствия для национальных экономик. В этой связи возрастает значимость институциональных мер регулирования международного движения капитала. Важно понимать, что практическая реализация данных мер означает не вмешательство, а контроль над движением капитала со стороны властных структур какой-либо страны. Характеризуя принципы госрегулирования миграционных потоков капитала, нобелевский лауреат американский экономист П. Кругман пишет: «Контроль должен как можно меньше вмешиваться во внутренние экономические связи и его следует использовать только на непродолжительный период». [52]

Государственный контроль на национальных финансовых рынках осуществляется в соответствии с правовыми нормами, комплексно со стороны центральных банков и других финансовых институтов. Одним из важнейших направлений деятельности центрального банка является регулирование кредитно-банковской системы в целях недопущения ее дестабилизации. Во многих странах – Великобритания, Бельгия, Ирландия, ФРГ, Чехия (всего более 40) получила распространение модель *мегарегулирования* или объединения функций госконтроля и надзора за деятельностью финансовых учреждений под руководством центрального банка. Выявляя особенности функционирования данной модели на примере России, следует отметить, что в 2013 г. был создан мегарегулятор финансового рынка (Центральный банк Российской Федерации, Федеральная комиссия по рынку ценных бумаг, Федеральная служба страхового надзора). Одним из главных звеньев этой системы призван стать Департамент финансовой стабильности (ЦБ РФ), занимающийся разработкой мер по снижению системных рисков в финансовом секторе, осуществляющий взаимодействие с центральными банками других стран по поддержанию финансовой стабильности. Механизм мегарегулятора финансовых рын-

ков различных стран выступает как важный фактор активизации экспорта/импорта ссудного капитала.

Рассмотрим далее сущность государственной политики по регулированию трансграничных инвестиционных потоков.

В целях решения проблемы привлечения ПИИ многие страны приняли специальные нормативные документы. Перечислим в качестве примера законы, принятые за последнее время странами-лидерами по объемам принимаемых прямых инвестиций: «Акт 2007 г. об иностранных инвестициях и национальной безопасности», США; Закон от 2009 г. «О валютном обмене и внешней торговле», Япония; «Каталог-руководство отраслей для иностранных инвестиций» от 2012 г., Китай. Эти правовые акты представляют собой национальные программы стимулирования иностранных капиталовложений, включающие меры финансового (налоговые и таможенные льготы, страхование предпринимательских рисков) и нефинансового воздействия (административная, техническая поддержка, создание необходимой производственной инфраструктуры). Инвестиционные законодательства указанных стран содержат нормы преимущественно косвенного контроля: практически отсутствуют ограничиваемые направления деятельности, прослеживается готовность оказать помощь иностранным инвесторам. Так в числе подобных институциональных инициатив Японии выделим организацию службы омбудсмена в сфере инвестиций и торговли, принятие финансовых программ, предлагаемых банком развития страны на приобретение основных фондов.

Наряду с мерами государственного контроля по привлечению инвестиций различные страны практикуют меры по предотвращению оттока (бегства) капитала из страны. Система институциональных мер по ограничению оттока капитала включает прямой (количественное ограничение и даже полный запрет валютных операций) и косвенный контроль (налогообложение потоков капитала). Меры валютных ограничений, в частности лицензирование валютных операций, контроль над *транзакциями*, т.е. трансграничными финансовыми операциями резидентов и нерезидентов используются властями Аргентины, Венесуэлы, Исландии.

Для многих развивающихся и стран с переходной экономикой (Россия не исключение) актуальна проблема возврата капитала, ранее выведенного в *офшоры* (территории, предоставляющие налоговые и

иные льготы иностранному капиталу). Один из эффективных способов решения данной проблемы – налоговая амнистия или установление правительством страны сравнительно невысокого, т.н. *репатриационного* налога с физических лиц – собственников возвращенных капиталов. Такая политика, осуществляемая в Индии, Индонезии, Малайзии, способствует расширению налогооблагаемой базы, увеличению внутренних инвестиций за счет реэкспортированного капитала.

Регулирование международной миграции капитала осуществляется и на наднациональном уровне.

Одна из главных задач, стоящих перед международным сообществом – поиск эффективных мер противодействия мировым финансовым кризисам, оказывающим негативное влияние на межстрановое перемещение капитала. Важная роль в ее решении отводится ведущим международным финансовым организациям – МВФ, ВБ, FATF (группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег). Так *Международный валютный фонд*, стремясь обеспечить надзор за стабильностью национальных финансовых систем, реализует недавно принятые им программу оценки финансового сектора, механизм раннего предупреждения кризисов, кодекс обеспечения прозрачности в налоговой сфере.

Еще одними институтами, наделенными регулирующими функциями, являются межправительственные комитеты и советы. Первый из них – *Базельский комитет по банковскому надзору*. Эта организация, объединяющая уполномоченных представителей центральных банков 27 стран, включая РФ, устанавливает унифицированные стандарты банковской деятельности, например, стандарт достаточности капитала «Базель-III». Другой – *Совет по финансовой стабильности*, учрежденный в 2009 г. Группой 20 индустриальных государств. Одной из главных задач Совета является анализ мировой финансовой системы с целью определения реальных угроз для глобальной финансовой стабильности. Отдельные инициативы этой организации – регулирование системно образующих предприятий, совершенствование стандартов бухгалтерского учета и отчетности были учтены национальными центральными банками, в т.ч. ЦБ РФ.

Разработкой и реализацией финансовых антикризисных мер занимаются руководители интеграционных объединений стран. В рамках Евросоюза с целью защиты экономик стран-участниц от финансовых угроз в 2013 г. создан *Европейский механизм стабильности*

(объем денежных средств – 500 млрд евро). Данный орган предоставляет кредиты странам Еврoзoны, испытывающим значительные финансовые затруднения. Страны АСЕАН подписали соглашение «Инициатива Чуанг Май» о создании антикризисного валютного фонда (в 2012 г. его объем достиг 240 млрд долл.) в целях борьбы с кризисами краткосрочной валютной ликвидности. Ряд антикризисных мер по диверсификации рисков, оптимизации кредитования приняты участниками *Договора о Евразийском экономическом союзе* (Беларусь, Казахстан, Россия), подписанном в 2014 г. Цель стран-членов ЕАЭС, а их количество возросло до пяти за счет присоединения в 2015 г. Армении и Киргизии – создание общего рынка капитала. Достижение этой цели станет возможным в процессе поэтапного углубления ими экономической интеграции.

Подведем итоги. В современную эпоху прослеживается значительная активизация процесса международной миграции капитала, что оказывает в целом стимулирующую роль в развитии всемирного хозяйства. В целях смягчения отрицательных последствий валютно-финансовых, экономических кризисов на мировые финансовые потоки необходимо осуществление регулирования финансовой сферы со стороны правительств отдельных стран и профильных межправительственных организаций.

УЧЕБНЫЕ ЗАДАНИЯ

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ И ПОВТОРЕНИЯ

1. Почему процесс международной миграции капитала следует рассматривать как особую форму МЭО? Что является основой этого процесса, какие группы факторов влияют на него? Как вы считаете, международные денежно-кредитные отношения – это предпосылка развития МЭО или его следствие?

2. Справедливо ли утверждать, что формирование и развитие международного движения капитала происходит раньше таких форм МЭО, как международная торговля товарами и услугами, международная трудовая миграция?

3. По каким признакам классифицируются формы реализации процесса международного перемещения капитала? С какой формой вывоза капитала ассоциируется понятие «вторая экономика», что означает данный термин?

4. Охарактеризуйте роль, причины и тенденции миграции капитала в предпринимательской форме. Что такое инвестиционный климат страны, какие параметры включает в себя? Назовите страны с наиболее и наименее благоприятным инвестиционным климатом? Дайте экономическую оценку уровню инвестиционной привлекательности России, ее регионов.

5. Почему, по вашему мнению, стимулируя в целом развитие мирового хозяйства, международные финансовые потоки вызывают различные последствия для стран-экспортеров и импортеров капитала?

6. Раскройте сущность и структуру мирового рынка ссудного капитала. Справедливо ли утверждать, что денежный рынок предоставляет широкие возможности для проведения сделок спекулятивного характера? Что такое спекулятивный капитал, к каким последствиям может привести его движение?

7. Покажите особенности мирового финансового рынка. Когда возникает, в чем значение рынка евровалют?

8. Каковы условия развития и становления мировых финансовых центров? Перечислите глобальные и периферийные финансовые центры. Можно ли к последним отнести офшоры? Что такое «деофшоризация», повысит ли она потенциал российской экономики?

9. Охарактеризуйте меры государственного и международного регулирования движения капитала. Способно ли международное сообщество выработать действенный финансовый инструментарий, направленный на смягчение отрицательных последствий мировых финансовых кризисов, влияющих на трансграничное перемещение капитала? Приведите доводы за и против.

РАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ

1. Практические задания

- ☞ Используя справочную и учебную литературу, интернет ресурсы подготовьте презентации по следующим темам:
1. «Роль ПИИ в создании «второй экономики» экономически развитых стран».
 2. «Государственная поддержка прямых инвестиций в РФ».
 3. «ПИИ как фактор «экономического чуда» в Китае».
 4. «Роль глобальных финансовых центров в международной миграции капитала».
 5. «Рынок Forex: особенности организации и функционирования».
 6. «Роль финансовых ТНК и транснациональных банков в межстрановом движении капитала».
 7. «Рынок евровалют: сущность, этапы развития, основные тенденции».
 8. «Меры государственного контроля оттока капитала в странах БРИКС: сравнительный анализ».
 9. «Влияние финансовых кризисов на международную миграцию капитала».
 10. «Роль ВБ и ВТО в регулировании мирового инвестиционного процесса: сравнительный анализ».

2. Работа со статистическим материалом

Таблица 2 – Рейтинг крупнейших ТНК в мире на 2014 г. (млрд, \$)

<i>Ранг</i>	<i>Компания</i>	<i>Страна</i>	<i>Оборот</i>	<i>Прибыль</i>	<i>Активы</i>	<i>Капитализация</i>
1	ICBC	Китай	148,7	42,7	3 124,9	215,6
2	China Construction Bank	Китай	121,3	34,2	2 449,5	174,4
3	Agricultural Bank of China	Китай	136,4	27,0	2 405,4	141,1
4	JPMorgan Chase	США	105,7	17,3	2 435,3	229,7
5	Berkshire Hathaway	США	178,8	19,5	493,4	309,1
6	Exxon Mobil	США	394,0	32,6	346,8	422,3
7	General Electric	США	143,3	14,8	656,6	259,6
8	Wells Fargo	США	88,7	21,9	1 543,0	261,4
9	Bank of China	Китай	105,1	25,5	2 291,8	124,2
10	Petro China	Китай	328,5	21,1	386,9	202,0

Источник: [77]

Проанализируйте данные таблицы 2 и ответьте на следующие вопросы:

Какие факторы обусловили развитие процесса транснационализации в современном мировом хозяйстве? В чем заключаются экономические преимущества ТНК по сравнению с другими субъектами МЭО? Справедливо ли утверждение, что «ТНК – это драйверы роста национальных экономик КНР и США»? Какие модели инвестирования применяют в своей деятельности ТНК этих и других стран? Выделите в приведенном рейтинге транснациональные банки. Каковы признаки ТНБ? В силу каких причин американские и китайские ТНБ занимают господствующее положение в международных денежно-кредитных отношениях?

3. Творческая лаборатория

Попробуйте кратко (в форме экономических эссе) раскрыть содержание следующих высказываний:

- ☉ «Внешние займы и приток иностранных капиталов – своего рода мышьяк, под воздействием которого происходит наше финансовое и экономическое развитие. Это великолепное средство против бедности». С. Витте;
- ☉ «Банк – это место, где вам одалживают зонтик в ясную погоду, а потом просят вернуть, когда начинается дождь». Р. Фрост;
- ☉ «Репутация державы точнее всего определяется той суммой, которую она способна взять в долг». У. Черчилль.

4. Ситуационный анализ

Доклад ЮНКТАД «Мониторинг глобальных инвестиционных трендов»:

«Согласно докладу, в 2014 г. объем прямых зарубежных инвестиций развивающихся азиатских экономик, в число которых входит Китай, достиг 440 млрд долл., впервые превысив объем инвестиций из Северной Америки и Европы. Это превратило экономики развивающихся стран Азии в крупнейший в мире источник капиталовложений за рубежом.

На долю зарубежных инвестиций развивающихся азиатских экономик в 2014 г. пришлась одна треть от глобального объема. Прямые зарубежные инвестиции находящегося на втором месте региона Северной Америки составили 390 млрд долл., третье место заняла Европа с объемом инвестиций в 286 млрд долл.

Объем зарубежных инвестиций развитых стран, включая Европу, США и Японию, по сравнению с предыдущим годом не изменился и достиг 792 млрд долл. Объемы зарубежных инвестиций европейских и американских транснациональных компаний возросли на 2 и 3%, соответственно, а внешние инвестиции Японии уменьшились на 16% из-за значительного сокращения вложений японских транснациональных компаний в Азии и Европе.

В соответствии с докладом китайские зарубежные инвестиции в 2014 г. стали рекордными и достигли 116 млрд долл. Темп роста зарубежных инвестиций Китая продолжает превышать темпы увеличения объемов привлеченного зарубежного капитала, объемы зарубежных вложений уже приблизились к объемам привлеченных зарубежных капиталов». [33]

Вопросы для обсуждения:

Чем объяснить усиление значения ПИИ для экономик различных стран мира в настоящее время? Перечислите меры, направленные на увеличение объемов прямого инвестирования, используемые странами-реципиентами. Какие факторы обуславливают столь значительное увеличение объемов ПИИ развивающихся азиатских экономик?

ТЕСТЫ

1. Выберите правильный ответ:

- а) международное перемещение капитала приобретает широкий масштаб в XVIII–XIX вв. (*да/нет*);
- б) неравномерное накопление капитала в различных странах является причиной международного движения капитала (*да/нет*);
- в) понятие «международное движение капитала» означает, что страны осуществляют преимущественно экспорт капитала (*да/нет*);
- г) либерализация экспорта/импорта капитала – фактор экономического характера, обуславливающий процесс трансграничного перемещения капитала (*да/нет*).

2. К прямым инвестициям относится:

- а) американская фирма покупает контрольный пакет акций чилийской компании;
- б) китайский банк предоставляет правительству Вьетнама ссуду в 500 тыс. долл.;
- в) южнокорейская фирма приобрела в Подмосковье участок земли для строительства завода по производству телевизоров;
- г) граждане РФ приобретают на бирже еврооблигации.

3. Международное движение капитала может осуществляться в форме:

- 1) экономической помощи, предоставляемой ОЭСР группе беднейших стран Азии и Африки;
 - 2) льготного кредитования в рамках интеграционного объединения.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

4. Выберите правильный ответ:

- а) по показателю сальдо экспорта/импорта капитала Япония – страна преимущественно импортер капитала (*да/нет*);
- б) среди всех стран мира наиболее высока доля компаний с совместным капиталом в национальном производстве Китая (*да/нет*);
- в) темпы роста экспорта/импорта капитала страны к предыдущему году – это абсолютный показатель ее участия в процессе международной миграции капитала (*да/нет*);
- г) по сумме иностранных инвестиций на душу населения, поступивших за 2010–2014 гг., Калужская область вышла на лидирующие позиции среди всех регионов РФ (*да/нет*).

5. Характерными признаками ТНБ в настоящее время являются:

- 1) укрепление взаимодействия с ТНК;
- 2) отсутствие точек соприкосновения с субъектами международного банковского сообщества.

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

6. Мировой финансовый центр, местонахождение штаб-квартиры Европейского Центрального банка:

- а) Париж;
- б) Лондон;
- в) Люксембург;
- г) Франкфурт-на-Майне.

7. Разграничьте особенности 1) организованного и 2) неорганизованного рынков ценных бумаг:

- а) участники финансовых отношений действуют в автономном режиме;
- б) наличие единого центра осуществления операций с ценными бумагами;
- в) совершение сделок с ценными бумагами, не включенными в листинг фондовой биржи;
- г) телефонный рынок.

8. Вставьте пропущенное слово.

... – фирма-посредник, выполняющая поручения – купля-продажа ценных бумаг за счет действительных членов токийской фондовой биржи; осуществляет контроль за курсом определенного вида ценных бумаг (*слово из 7 букв*).

9. Вставьте пропущенное слово.

... – страна, куда мигрирует капитал в различных формах (*слово из 9 букв*).

10. Выберите правильный ответ:

- а) российское инвестиционное законодательство предусматривает нормы, предоставляющие зарубежным бизнесменам национальный режим принимающей страны (*да/нет*);
- б) между Россией и Китаем отсутствует соглашение об устранении двойного налогообложения (*да/нет*);
- в) межправительственный контроль финансовых потоков находит практическую реализацию в виде международной инвестиционной политики (*да/нет*);
- г) Устав МВФ не предусматривает надзор и мониторинг за экспортом/импортом капиталов, размерами иностранных инвестиций стран-участниц (*да/нет*).

11. Причинами вывоза капитала являются:

- 1) возможность проникновения и доминирования на рынке принимающей страны;
 - 2) нестабильность политической ситуации в стране-доноре.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

12. Вставьте пропущенное слово.

К возрастанию внешнего долга страны может привести импорт ... капитала (*слово из 8 букв*).

13. Вставьте пропущенное слово.

Приток ПИИ в Россию обеспечивается функционирующими в ней ... предприятиями (*слово из 11 букв*).

14. Вставьте пропущенное слово.

Группа развивающихся стран, осуществляющих ... миграции капитала, легче адаптируется к колебаниям мировой финансовой системы (слово из 13 букв).

15. Привлекательность экономически развитых стран, по мнению зарубежных инвесторов, обеспечивают:

- 1) средний уровень квалификации рабочей силы;
- 2) высокая конкурентоспособность производимых в них товаров и услуг.

а) верно – первый ответ;

б) верно – второй ответ;

в) оба ответа верны;

г) оба ответа неверны.

Глава 5

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

- 5.1. Сущность, причины, формы международной миграции рабочей силы.
- 5.2. Географическая направленность и социально-экономические последствия международной трудовой миграции.
- 5.3. Современные тенденции международной миграции населения.

5.1. Сущность, причины, формы международной миграции рабочей силы

В современных условиях эффективное развитие национальной экономики зависит от ее интеграции в мировое рыночное пространство, включающее рынки товаров, услуг, технологий, капиталов. Важно учесть, что все большее значение приобретает международный рынок труда, на котором происходит согласование спроса и предложения рабочей силы в условиях интернационализации хозяйственных систем государств. Функционирование такого рынка обеспечивается глобальной миграцией трудовых ресурсов.

Отметим, что международная трудовая миграция как процесс трансграничного перемещения населения в целях достижения более высокого качества жизни, продолжается не менее двух столетий. Уже в XIX в. первые миграционные потоки в основном европейских рабочих достигают территории США, позднее – Австралии, Аргентины, Канады. На рубеже XX–XXI вв. размеры международной трудовой миграции неуклонно возрастают – от 150 млн чел. в 1990 г. до 250 млн чел. в 2015 г.

Международное движение рабочей силы представляет собой потоки выбывшего (*эмиграция*) и прибывшего (*иммиграция*) населения. Разница между количеством прибывших и убывших мигрантов в данной стране за определенное время дает *миграционное сальдо*. Существует также ряд других индикаторов трудовой миграции – *массштабы прибытия и выбытия, валовая миграция*.

Какие причины влияют на процесс международной миграции трудовых ресурсов?

Выделим две группы причин: экономические и неэкономические.

К экономическим причинам относятся:

- неодинаковый уровень развития экономики отдельных стран и, как следствие, существующие в них различия в уровнях заработной платы и условиях жизни;
- перенаселенность, высокий уровень безработицы во многих беднейших странах;
- увеличение объемов экспорта капитала, преимущественно ТНК, что способствует развитию производств и притяжению трудовых ресурсов.

Неэкономические причины – это:

- религиозная, межнациональная неприязнь;
- обострение геополитических проблем, военные конфликты;
- чрезвычайные ситуации;
- экологические проблемы.

Международная организация труда (МОТ) подразделяет всех мигрантов на переселенцев, работающих по контракту, профессионалов, нелегальных иммигрантов и беженцев.

Основные формы миграционного процесса классифицируются:

1) по территориальному признаку: внутренняя трудовая миграция в пределах границ отдельной страны и внешняя или трансграничная миграция (делится на внутри- и межконтинентальную);

2) по времени: безвозвратная миграция и временная, когда мигрант находится в стране въезда определенное время;

3) по характеру перемещения населения: сезонная или временная трудовая миграция на сельскохозяйственные работы, лесозаготовки, строительство, и маятниковая или приграничная – регулярные поездки населения из одной страны в другую и обратно, например, работа вахтовым методом;

4) по признаку законности: легальная и нелегальная трудовая миграция, к примеру, мигрант переместился из сопредельной страны вполне законно, но просрочил срок пребывания и перешел в ряды нелегальных мигрантов.

В настоящее время происходят изменения форм международной миграции трудовых ресурсов. Если в прошлом веке преобладала безвозвратная форма миграции, то в середине второго десятилетия XXI в. – временная форма. В этой связи обратим внимание на то, что в концепции государственной миграционной политики РФ на период до 2025 г. понятие «трудовая миграция» трактуется именно как временная миграция с целью трудоустройства и выполнения работ (оказания услуг). [4]

5.2. Географическая направленность и социально-экономические последствия международной трудовой миграции

Характеризуя географию международных трудовых потоков, выделим основные центры их притяжения – это Северная Америка (США, Канада), Западная Европа (Великобритания, Франция, ФРГ), Ближний Восток (Катар, Кувейт, ОАЭ, Саудовская Аравия), Юго-Восточная Азия (Бруней, Гонконг, Сингапур, Республика Корея), Южная Америка (Аргентина, Бразилия, Венесуэла), Австралия, ЮАР, Россия. Странами-донорами рабочей силы на мировой рынок труда являются Вьетнам, Египет, Индия, Индонезия, Китай, Мексика, Пакистан, Турция, Филиппины, страны СНГ.

По данным статистики, за период 1990–2013 гг. наибольший прирост международных мигрантов отмечен в Северной Америке – на 25 млн чел. Более 90% от их числа составляют выходцы из стран Латинской Америки и Азии. Прирост мигрантов Европы и Азии составил 23 и 21 млн чел. соответственно. Самые мощные внутриконтинентальные миграционные коридоры – Мексика-США, Индия-ОАЭ, Украина-Россия, а среди межконтинентальных – Китай-США, Индия-США. [75] Странами-лидерами по количеству прибывших трудовых мигрантов являются США, Россия, Саудовская Аравия, ФРГ.

Значительные масштабы отличают миграцию рабочей силы из развивающихся стран в экономически развитые. В структуре миграционного потока этого направления преобладает неквалифицированный труд. В развитых странах мигранты заняты на объектах производственной инфраструктуры, сельском хозяйстве. Например, в строительной отрасли Франции и Швейцарии иностранные рабочие составляют 25 и 40% всех занятых соответственно. В США до 70% сезонных рабочих-аграриев – иммигранты.

Другим важным направлением является трудовая миграция между экономически развитыми странами, в которых высок спрос на квалифицированную рабочую силу. Среди стран-соискателей впереди Бельгия, Великобритания, Новая Зеландия, Сингапур. В условиях постиндустриального общества востребованы специалисты в области информационных технологий, телекоммуникаций, точных наук, а кроме того, медицины, образования, менеджмента. К примеру, в

IT-специалистах, инженерах-электронщиках, менеджерах по планированию и рекламе нуждается ФРГ, Япония. Имеются вакансии для врачей в Канаде, Финляндии, Швейцарии, горных инженеров в Австралии, Норвегии, ЮАР.

Тренд последних десятилетий – интенсификация миграции рабочей силы между развивающимися странами. Рабочая сила с низкой квалификацией из трудо-избыточных регионов – Бангладеш, Мьянма, Пакистан перемещается для выполнения временной работы в новые индустриальные страны, например, Индонезию, Малайзию, Тайвань. Большое количество иностранных работников из азиатских и арабских стран занято в различных сферах хозяйства ближневосточных нефтедобывающих стран. Показателен пример с ОАЭ, где, по данным на 2015 г., проживает более 10 млн чел., из которых число граждан страны не превышает 20%, остальные 80% – трудовые мигранты. Среди иностранных рабочих, задействованных в сельском хозяйстве, строительстве, сфере услуг, больше всех индийцев (1/3 всего населения ОАЭ). Активно протекают процессы миграции трудовых ресурсов в Южной Америке. Так, до половины всех занятых в сельском хозяйстве и добывающих отраслях Аргентины и Бразилии составляют иммигранты из соседних государств.

Разберем далее социально-экономические последствия трудовой миграции для стран, как принимающих рабочую силу, так и поставляющих ее.

Для стран-реципиентов рабочей силы участие в мировом миграционном обмене обеспечивает восполнение основного производственного фактора – трудовых ресурсов, что очень важно для всех стран Европы (включая Россию), Канады, Австралии с их тенденцией к депопуляции населения. Развитые и высокодоходные развивающиеся страны получают квалифицированную рабочую силу, минимизируя издержки на ее обучение. Приток высококомобильной иностранной рабочей силы ускоряет диверсификацию национальной экономики. Вместе с тем, трудовая иммиграция может вызвать ряд проблем: снижение цены рабочей силы, в том числе и национальной, рост безработицы, социальную напряженность.

К позитивным последствиям для экономики стран-доноров рабочей силы отнесем улучшение ситуации на национальном рынке труда: увеличение количества вакантных рабочих мест, рост заработной платы. Существенным обстоятельством является и то, что тру-

дящиеся-эмигранты повышают профессиональный уровень за счет принимающей стороны. Наибольший эффект для стран-доноров – появление источника валютного дохода в форме перечислений от работающих за рубежом мигрантов. В 2014 г. иностранные рабочие, трудоустроенные в европейских странах, перевели на родину около 110 млрд долл. (наибольшие объемы поступлений – из Великобритании, Италии, ФРГ, Франции, России).

К негативным последствиям для стран-поставщиков рабочей силы следует отнести: снижение их экономического потенциала, вследствие оттока квалифицированных, наиболее инициативных кадров; старение населения.

В целях смягчения негативных последствий и достижения позитивных эффектов, получаемых страной в результате трудовой миграции, необходимы институциональные меры ее регулирования. Система подобных мер включает законодательные, организационные, экономические инициативы по упорядочению миграционных потоков населения и рассматривается как *миграционная политика государства*, подразделяемая на иммиграционную и эмиграционную.

Иммиграционная политика, реализуемая национальными службами миграции, предусматривает определенные требования к профессиональной квалификации, стажу работы, возрасту, состоянию здоровья иммигранта. С целью регулирования численности прибывающих иностранных работников в какую-либо страну устанавливается *иммиграционная квота*, т.е. законодательно разрешенное максимальное число мигрантов за определенный период времени. Так, правительство Эстонии утвердило иммиграционную квоту в страну на 2015 г. в количестве 992 чел.

Эмиграционная политика государства предполагает: выдачу лицензий фирмам-посредникам, занимающихся наймом граждан для работы за границей; защиту интересов соотечественников, работающих за рубежом; обеспечение возвращения (репатриацию) эмигрантов на родину. К примеру, в России с 2007 г. действует Государственная программа по оказанию содействия добровольному переселению в РФ соотечественников, проживающих за рубежом. По данным Федеральной миграционной службы на 2014 г., общее количество репатриантов в РФ составляет около 200 тыс. чел.

Заметно повысилась роль мирового сообщества в регулировании международной трудовой миграции. Ряд международных организаций системы ООН – *МОТ, Комиссия по народонаселению разрабатывают конвенции о труде*, относящиеся к трудящимся-мигрантам, выработывают меры борьбы против привлечения подготовленных кадров. Еще одна организация при ООН – *Управление Верховного комиссара по беженцам (УВКБ)* координирует работу по защите беженцев и их репатриации.

5.3. Современные тенденции международной миграции населения

Современная международная миграция населения по своему качественному и количественному составу претерпевает изменения. Основными тенденциями ее развития являются следующие.

1. Существенное увеличение доли профессионалов в международных трудовых потоках (процесс межстрановой миграции высокообразованных кадров получил название «*утечка умов*»). Лидерство по притяжению зарубежной научно-технической элиты продолжают удерживать США. За последнее время возрос приток интеллектуальной миграции в развивающиеся страны – в Бразилию, Мексику, ряд арабских стран, НИС ЮВА. В немалой степени это обусловлено высокой активностью в них ТНК, совместных предприятий, приглашающих на работу иностранных квалифицированных специалистов в свои исследовательские центры. Основные мотивы для таких мигрантов – заключение с компанией контракта на приемлемых условиях, а также получение доступа к передовым зарубежным технологиям, опыта научно-исследовательской работы. Усиливается конкуренция за интеллектуальные трудовые ресурсы между экономически развитыми и развивающимися странами. С тем, чтобы не допустить уменьшения притока научной элиты администрация США в 2014 г. отменила ежегодные квоты для «лиц с экстраординарными способностями» и докторов наук в области математики и технологий.

2. Возрастание доли женщин, молодежи в международной трудовой миграции. Помимо традиционных секторов занятости – услуги, социальная сфера, женщины трудящиеся мигранты заняты в сельском хозяйстве, обрабатывающей промышленности. Так, на сборочных предприятиях электротехнической индустрии Гонконга, Малайзии,

Тайваня трудятся множество иммигранток из Индии, Филиппин. Широкий масштаб приняла миграция женщин-работниц из стран Восточной Европы и СНГ в страны Западной Европы. Согласно докладу ООН, опубликованному в 2014 г., доля молодежи в общем числе международных мигрантов достигает 30% (около 80 млн чел.). Среди причин молодежной миграции следует выделить возможность получения образования и трудоустройства за рубежом, преодоление бедности, бегство от конфликтов. Одной из самых жгучих проблем, которую приходится решать молодым мигрантам, является безработица.

3. Рост нелегальной трудовой миграции в основных мировых центрах притяжения рабочей силы. По статистике по-страновая численность нелегитимных иммигрантов составляет от 10 до 15% от общего числа иностранных рабочих. Так, количество «нелегалов» в США на 2013 г. составило 6,8 из 45,8 млн общего числа мигрантов по стране, а в странах ЕС – 10,8 из 72,4 млн [74] Данная форма миграции выгодна работодателям, которые могут экономить на оплате труда, социальных пособиях, льготах для незаконных мигрантов, и невыгодна для государства, недополучающего налоги. Нелегальная миграция обуславливает разрастание теневой экономики, криминализацию сферы трудовых отношений (торговля людьми и рабство, появление принудительного труда). В докладе МОТ (2014г.) сообщается, что общая численность занятых принудительным трудом в мире составляет 21 млн чел.; нелегальная прибыль от их эксплуатации оценивается в размере 150 млрд долл. Основные сферы, в которых используется принудительный труд – сельское хозяйство, строительство, горнорудное производство.

4. Возрастание потоков мигрирующего населения, состоящих из беженцев и ищущих убежища. Бедность, обострение межэтнических и религиозных противоречий провоцируют военные конфликты в регионах Азии, Африки, Ближнего Востока. В направлении с Юга на Север устремляются массы вынужденных переселенцев преимущественно женщин и детей. Согласно докладу УВКБ, в 2014 г. в мире было зафиксировано 59,5 млн беженцев (в 2013 г. – 51,2 млн чел.). На столь значительное увеличение числа беженцев оказывает влияние украинский кризис. Из 1,5 млн новых зарегистрированных просьб о предоставлении убежища в разных странах мира почти каждый пятый из этих запросов (288600) поступил от граждан Украины. [47]

Наибольшие потоки по количеству беженцев из Сирии, ряда северо- и восточноафриканских стран направляются в страны ЕС. Сложившаяся в настоящее время социально-экономическая ситуация с беженцами и вынужденными переселенцами заставляет правительства стран Евросоюза принимать энергичные меры по регулированию миграционных потоков, увеличению финансирования из специальных фондов, таких, например, как «Европейский фонд для беженцев».

5. Активизация участия России в процессе международной трудовой миграции. Как отмечалось РФ входит в лидирующую группу государств по числу иммигрантов: в стране, по данным Федеральной миграционной службы на первую половину 2015 г., насчитывается более 11,5 млн иностранных рабочих. Значительная доля (до 80%) трудящихся мигрантов прибывает из стран СНГ – Узбекистана, Украины, Таджикистана, Казахстана, Армении. Среди стран дальнего зарубежья, откуда активно перемещаются трудовые ресурсы в нашу страну, выделим Китай, Вьетнам, Турцию, Южную Корею. У России сложилось положительное сальдо внешней миграции, что способствует решению демографической проблемы. К негативным особенностям, характеризующим трудовую миграцию в РФ, следует отнести: доминирование малоквалифицированного труда в составе прибывающих в страну иностранных работников, продолжающуюся интеллектуальную эмиграцию, рост числа незаконных мигрантов. Легализации значительной части трудовых мигрантов (численность нелегалов, по разным оценкам, варьируется в диапазоне 3–5 млн чел.) может способствовать введение новых мер миграционного контроля. С 2015 г. перечень документов, обязательных для трудоустройства мигрантов в РФ, дополняют заграничный паспорт, патент, сертификат о сдаче экзамена по русскому языку, истории России и основам права.

Среди других современных тенденций миграционного процесса отметим также рост масштабов виртуальной трудовой миграции (велика роль Интернета как всемирной биржи труда), укрепление взаимодействия между миграционными этническими сообществами или *диаспорами* и странами-донорами, возрастание миграционной мобильности научно-технической элиты.

В целом, международная трудовая миграция как неотъемлемая часть МЭО, обеспечивает несомненные преимущества странам, поставляющим и принимающим трудовые ресурсы, повышая конкурен-

тоспособность различных отраслей их экономик, улучшая платежный баланс. Велика и социальная значимость трудовой миграции: она способствует разрешению проблемы обеднения населения, как одной из самых сложных современных глобальных проблем человечества. Обострение современной геополитической ситуации в ряде регионов мира осложняет межгосударственное регулирование трудовых потоков и вынуждает правительства многих стран вырабатывать меры по противодействию нелегальной миграции.

УЧЕБНЫЕ ЗАДАНИЯ

ВОПРОСЫ ДЛЯ САМОПРОВЕРКИ И ПОВТОРЕНИЯ

1. В чем значение мобильности трудовых ресурсов для экономики в региональном, национальном и международном масштабе? Как называется вид мобильности труда, применяемый для разработки программных продуктов? Что лежит в основе формирования международного рынка рабочей силы?

2. Какова предыстория международной трудовой миграции? Охарактеризуйте направления и структуру миграционных потоков за XIX–XXI вв. (в сравнении).

3. Какие причины ведут к расширению масштабов международной трудовой миграции? По каким критериям классифицируются формы миграционного процесса? Перечислите факторы, влияющие на учащение временной миграции рабочей силы. Идентичны ли понятия «реэмиграция» и «репатриация»?

4. Приведите примеры: а) основных мировых центров притяжения рабочей силы; б) наиболее мощных внутри- и межконтинентальных миграционных коридоров.

5. К какому типу стран – принимающие, транзитные, поставляющие трудовые ресурсы, можно отнести Российскую Федерацию? Чем вызвано изменение расстановки среди ведущих стран-доноров рабочей силы в Россию за последние годы? Охарактеризуйте региональное и отраслевое размещение потоков трудовых мигрантов в нашей стране. Почему продолжается «утечка умов» из России? Насколько велики масштабы данного процесса в мире?

6. Охарактеризуйте позитивные и негативные последствия международной миграции для стран доноров и реципиентов рабочей силы. Что представляет собой система институциональных мер, используемых для регулирования миграционного процесса на государственном и межправительственном уровнях?

7. Каковы особенности современной международной миграции населения? Раскройте содержание понятия «феминизация» процесса миграции. В чем специфика миграционной ориентации молодежи? Справедливо ли утверждать, что значительное возрастание потоков беженцев и ищущих убежища в направлении Юг-Север является лишь следствием просчетов правящей элиты экономически развитых стран?

8. Какую в целом направленность – к усилению или свертыванию имеет глобальный миграционный процесс? Дайте аргументированный ответ.

РАЗВИВАЮЩИЕ УПРАЖНЕНИЯ

1. Практические задания

- ☞ Используя справочную и учебную литературу, интернет ресурсы подготовьте презентации по следующим темам:
- 1) «Теоретическое освещение международного трудового миграционного процесса в исследованиях зарубежных и отечественных экономистов».
 - 2) «Мировой рынок труда: современные тенденции, проблемы, перспективы развития».
 - 3) «Особенности функционирования крупнейших внутри- и межконтинентальных миграционных коридоров».
 - 4) «Характеристика институциональных мер регулирования международного движения рабочей силы».
 - 5) «Международная интеллектуальная миграция: масштабы и социально-экономические последствия для стран доноров и реципиентов».
 - 6) «Трудовая миграция в странах Северной Америки».
 - 7) «Национальная миграционная политика стран ЕС: особенности реализации в условиях массового притока вынужденных переселенцев».
 - 8) «НИС Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока как современные центры притяжения трудовых мигрантов».
 - 9) «Трудовая иммиграция в РФ: позитивные и негативные последствия».

2. Работа со статистическим материалом

Таблица 3 – Миграционные связи России, 2014 и 2015 гг., I кв., тыс. чел.

	Прибыло			Выбыло			Миграционный прирост (убыль)	
	2014	2015	2015 к 2014, в %	2014	2015	2015 к 2014, в %	2014	2015
Международная миграция, всего	106,4	130,9	123,0	65,8	88,4	134,3	40,6	42,5
Миграция со странами СНГ	95,5	119,6	125,2	57,3	76,8	134,0	38,2	42,8
Азербайджан	5,8	5,2	89,7	2,9	3,5	120,7	2,9	1,7
Армения	9	10,6	117,8	5,2	6,2	119,2	3,8	4,4
Белоруссия	4,7	4,5	95,7	2,2	3,9	177,3	2,5	0,7
Казахстан	11,7	14,5	123,9	3,1	6,2	200,0	8,6	8,2
Киргизия	6,2	5,5	88,7	3,1	4,3	138,7	3,1	1,2
Молдавия	5,9	7,3	123,7	3,1	4,1	132,3	2,8	3,2
Таджикистан	10,3	9,2	89,3	7,6	10,2	134,2	2,7	-1,0
Туркменистан	0,9	1,1	122,2	0,3	0,5	166,7	0,6	0,6
Узбекистан	28,1	17,8	63,3	22,3	28,6	128,3	5,8	-10,8
Украина	12,9	43,9	340,3	7,4	9,4	127,0	5,5	34,5
Миграция с другими странами	10,9	11,3	103,7	8,5	11,6	136,5	2,4	-0,3

Примечание: данные за 2014 г. не включают Крымский ФО.
Источник: [25, с. 46].

Проанализируйте данные таблицы 3 и ответьте на следующие вопросы:

Какое миграционное сальдо сложилось у России со странами СНГ, а также с другими странами в настоящее время? Назовите страны-доноры из числа стран Содружества, занимающие лидирующие позиции по миграционным потокам в Россию. Охарактеризуйте проблемы, социально-экономические последствия и перспективы трудовой миграции стран СНГ.

3. Ситуационный анализ

К вопросу о создании Консультативного комитета ЕАЭС по миграционной политике:

«Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 30 августа 2012 г. №154 создан Консультативный комитет по миграционной политике и утверждено Положение о нем. Исходя из норм Положения, Комитет осуществляет следующие функции: разрабатывает предложения по созданию общего рынка труда, обеспечению свободного передвижения граждан государств-членов внутри ЕЭП; вырабатывает меры по содействию организованному набору и привлечению трудящихся-мигрантов на территории государств-членов для осуществления ими трудовой деятельности; вырабатывает предложения по совершенствованию информационного обмена в сфере трудовой миграции, миграционного контроля, предотвращению нелегального использования труда мигрантов.

Учреждение Комитета – это важный этап реализации положений Декларации о Евразийской экономической интеграции, касающихся обеспечения эффективного функционирования общего рынка трудовых ресурсов и сотрудничества в вопросах миграционной политики». [65, с. 149–150]

Вопросы для обсуждения:

Какие страны являются участниками Евразийского экономического союза в настоящее время? Раскройте аббревиатуру ЕЭП. Принцип обеспечения свободного движения рабочей силы – один из четырех основных принципов функционирования ЕЭП. Назовите остальные три принципа. Перечислите институты стран-членов ЕАЭС, призванные выполнять решения Консультативного комитета по миграционной политике.

4. Творческая лаборатория

Попробуйте кратко (в форме экономических эссе) раскрыть содержание следующих высказываний:

- ☉ «Правительства обязаны обеспечить, чтобы ксенофобия, жестокость, расизм и связанная с ними нетерпимость по отношению к мигрантам и их сообществам не имели места в обществе». Н. Пиллэй

5. Организация дискуссии

Изучение проблемы по методике дидактических игр с участием нескольких малых групп. Используя учебную литературу, интернет-ресурсы смоделировать в игровой форме (в порядке проблемной дискуссии по типу теледебатов) систему аргументации по теме: «Международная трудовая миграция: за и против». В дискуссии принимают участие «оптимисты», «пессимисты», «эксперты».

ТЕСТЫ

1. Выберите правильный ответ:

- а) международная трудовая миграция началась еще в XV–XVII вв. (да/нет);
- б) в настоящее время в составе основной массы трудовых мигрантов доминируют лица, перемещающиеся на короткие расстояния (да/нет);
- в) временные мигранты – незначительная часть населения, перемещающегося из страны в страну (да/нет);
- г) в современную эпоху ослабевает роль трудовой миграции в жизни общества (да/нет).

2. Практика международного мониторинга за социально-экономическими процессами свидетельствует, что:

- 1) в государствах, осуществляющих жесткий контроль за притоком трудовых иммигрантов, происходит снижение уровня безработицы;
 - 2) в государствах, не осуществляющих мер такого рода, уровень безработицы повышается.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

3. Наиболее привлекательными странами-работодателями являются:

- а) Россия; б) Япония; в) США; г) ФРГ.

4. К последствиям влияния трудовой иммиграции на структуру населения какой-либо страны следует отнести:

- 1) сокращение доли экономически активного населения в общей численности жителей;
- 2) увеличение примерно в равных долях мужского и женского населения.

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

5. Выберите правильный ответ:

- а) женщины трудящиеся мигранты более предрасположены к миграции, нежели мужчины (*да/нет*);
- б) численность женщин-мигрантов в европейских государствах превышает численность мужчин с начала второго десятилетия XXI в. (*да/нет*);
- в) возвратная миграция чаще прослеживается среди женщин-мигрантов (*да/нет*);
- г) в РФ трудовые иммигрантки в большей степени заняты в строительстве и промышленности и в меньшей степени – в сфере общественных услуг, торговле (*да/нет*).

6. Современными тенденциями международной молодежной миграции являются:

- 1) увеличение численности вынужденных молодых переселенцев;
- 2) сокращение числа экологических беженцев;

- а) верно – первый ответ;
- б) верно – второй ответ;
- в) оба ответа верны;
- г) оба ответа неверны.

7. Международная трудовая миграция по типу статуса в принимающей стране классифицируется как:

- а) легальная;
- б) ассимиляционная;
- в) окончательная;
- г) добровольная.

8. Вставьте пропущенное слово.

... квалифицированной рабочей силы свидетельствует об учащении процесса возвратной миграции (*слово из 16 букв*).

9. Вставьте пропущенное слово.

... – международный термин, обозначающий трудового иммигранта (*слово из 12 букв*).

10. Выберите правильный ответ:

- а) на смену традиционной утечки умов в настоящее время приходит новая модель совместного использования высококвалифицированного труда рядом стран (*да/нет*);
- б) современные глобалисты как основной выделяют вектор «центр-периферия» в миграционных потоках (*да/нет*);
- в) в структуре миграционного потока в РФ преобладает квалифицированная рабочая сила (*да/нет*);
- г) усиление неконтролируемых миграционных потоков способствует ослаблению суверенитета государств (*да/нет*).

11. Ведущее место в современной международной трудовой миграции занимают:

- 1) неквалифицированные работники;
 - 2) квалифицированные работники.
- а) верно – первый ответ;
 - б) верно – второй ответ;
 - в) оба ответа верны;
 - г) оба ответа неверны.

12. Вставьте пропущенное слово.

Египет входит в группу стран, специализирующихся на ... трудовых ресурсов (*слово из 8 букв*).

13. Вставьте пропущенное слово.

Согласно законам Е. Равенштейна, рост крупных городов в большей степени обусловлен ... населения, нежели естественным приростом (*слово из 9 букв*).

14. Вставьте пропущенное слово.

По характеру перемещения лиц различают организованную и ... трудовую миграцию (*слово из 9 букв*).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Мировая экономика и международные экономические отношения – один из наиболее фундаментальных блоков экономических знаний для студентов высших учебных заведений. Ведь современный этап развития мирового сообщества характеризуется весьма многими, зачастую противоречивыми тенденциями.

С одной стороны, это – дальнейшее разделение труда между географическими регионами с присущей им специализацией, которая складывалась на протяжении длительного периода времени. С другой стороны – имеет место процесс выработки и принятия экономических санкций в отношении Российской Федерации со стороны европейского сообщества и Соединенных Штатов Америки.

Высокая динамика происходящих событий социально-экономического плана, геополитическая борьба между странами за передел ресурсов на мировом уровне, зачастую преобладание внутренних интересов каждой из стран перед интеграционными процессами – все это требует постоянного учета и корректировки экономической политики на базе обновленного знания. Именно приращению такого знания и способствует предлагаемое учебное пособие, которое оперирует самыми последними статистическими данными и является адекватным отражением сложившейся действительности.

Базовый курс дисциплины помогает студентам не просто ознакомиться с проблемами и перспективами экономического развития различных государств в современном мировом пространстве, но и в определенной мере управлять складывающимися отношениями на основе применения стратегического прогнозирования, моделирования, Форсайта и других инструментов, технологий. Все это является верным залогом подготовки высокопрофессиональных специалистов с широким мыслительным диапазоном в области научно-практических разработок создания эффективного международного торгового баланса стран в рамках множественных угроз и вызовов со стороны внешнего окружения.

Учебно-методический материал издания учит студентов не только правильно отвечать на поставленные вопросы, но и принимать верные управленческие решения, исходя из целесообразности ситуативных позиций государства на данный момент. И, точно так же, как

количественные показатели всегда переходят в качественные, интериоризация новых фаз отношений России с другими странами переходит в мыслительном процессе слушателя трансформацию в четкий алгоритм действий экономического обновления существующих систем.

Рассматривая самые последние события мирового экономического пространства, учебное пособие полностью соответствует и самым последним федеральным стандартам, в частности: Федеральному государственному образовательному стандарту высшего образования по направлению подготовки: «Экономика», профиль «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» бакалавров очной и заочной форм обучения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 10.10.2014, с изм. от 08.05.2015) // КонсультантПлюс.
2. Указ Президента РФ «О некоторых вопросах государственного управления в области международного сотрудничества» от 06.09.2008 г. №1315 (ред. от 13.11.2009 г.)//КонсультантПлюс.
3. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» от 28.12.2009 г. №381-ФЗ//КонсультантПлюс.
4. Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 года (утв. Президентом РФ от 13 июня 2012 г.)//КонсультантПлюс.
5. *Александров Е.Л.* Развитие экономического мышления студентов при проведении занятий по мировой экономике/Innovations in education: Monograph, V.4. Vienna: “East West» Association for Advanced Studies and Higher Education GmbH, 2014. P. 3–14.
6. *Александров Е.Л.* Экономика ведущих стран мира в монополистический период (1870–1913 гг.): учебное пособие. – Калуга: «Эйдос», 2011. – 132 с.
7. *Александров Е.Л., Александрова О.Е.* Меры борьбы с бедностью: зарубежный и отечественный опыт//Фундаментальные исследования. – 2015. – №9 (Ч. 1). – С. 101–105.
8. *Александров Е.Л., Круглов В.Н.* Инновационная составляющая преподавания социально-экономических дисциплин в вузе // Направления реализации инновационных технологий модернизации национальной образовательной системы: монография / под общ. ред. В.В. Бондаренко. – Пенза: РИО ПГСХА, 2014. – С. 15–28.
9. *Антюшина Н.* Северная Европа: формула успеха (североевропейская модель в действии)//Экономист. – 2014. – №7. – С. 63–73.
10. *Аронов И.* Краткий обзор мер технического регулирования в рамках политики импортозамещения//Стандарты и качество. – 2015. – №1. – С.28–33.
11. *Афонцев А.* Мировая экономика в поисках новой модели роста // МЭ и МЭ. – 2014. – №2. – С.3–12.

12. Большая Европа: идеи, реальность, перспективы /под общ. ред. А.А. Громько, В.П. Федорова. – М.: Весь Мир, 2014. – 698 с.
13. Влияние либерализации сферы услуг на производительность отрасли, экспорт и развитие: эмпирические исследования в странах с переходной экономикой /под ред. Д.Г. Тарра. – М.: Весь Мир, 2012. – 200 с.
14. Всемирная история: учебник/под ред. Г.Б. Поляка, А.Н. Марковой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 867 с. (Cogito ergo sum).
15. ВТО прогнозирует рост мировой торговли на уровне 3,3% в 2015г. РИА Новости.
URL: <http://ria.ru/economy/20150414/1058490542.html#ixzz3fwjy3fbA> (дата обращения: 01.12.2015).
16. Гапоненко В., Тутаева Д. Финансовая глобализация как фактор развития современной мировой экономики//Международная экономика. – 2014. – №4. – С. 61–64.
17. Давлетгильдеев Р., Сычева О. Международно-правовое сотрудничество в области трудовой миграции: от ЕврАзЭС к Евразийскому экономическому союзу//Журнал российского права. – 2015. – №6. – С. 143–153.
18. Емельянцева И.Д., Круглов В.Н. Процесс интеграции в современном обществе как фактор развития международной торговли // Актуальные проблемы развития региональной экономики. Материалы международного научно-практического «круглого стола» (25 декабря 2013 года) под ред. Т.Ю. Мельниченко, Е.Л. Александрова, Л.С. Моревой. – Калуга: КГУ им. К.Э. Циолковского, 2014. – С. 46–48.
19. Джалилов Ф.Ф., Круглов В.Н. Проектный подход к созданию инновационной системы управления малым и средним предпринимательством в Республике Таджикистан. Интернет-журнал «Науковедение» Т. 7, №1 (2015).
URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/34EVN115.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/34EVN115 (дата обращения: 01.12.2015).
20. Докучаев Д. Зацепились за десятку. Страны мира ранжировали по размеру ВВП.
URL: <http://www.newizv.ru/economics/2015-01-15/213091-zacsepilis-za-desjatku.html> (дата обращения: 01.12.2015).

21. *Завгородняя Т.В.* Страховые компании на рынке капиталов: монография/Т.В. Завгородняя, С.Е. Метелев. – Иркутск: Мега-принт, 2013. – 174 с.
22. *Замараев Б., Киюцевская А.* Российская экономика в контексте мировых трендов //Вопросы экономики. – 2015. – №2. – С.35–48.
23. *Зименков Р.* США на мировом рынке услуг в начале XXI в. // Российский внешнеэкономический вестник. – 2013. – №8. – С. 12–34.
24. История экономических учений: хрестоматия/под ред. Г.В. Борисова. – СПб.: Сентябрь, Бизнес-пресса, 2003. – 272 с.
25. *Карачурина Л.* Миграционные процессы.
URL: <http://www.iep.ru/files/RePEc/gai/ruserr/415Karachurina.pdf>.
(дата обращения: 01.12.2015).
26. *Кондратов Д.И.* Современные проблемы европейской экономики: новые вызовы и перспективы развития. – М.; СПб.: Нестор-История, 2012. – 213 с.
27. *Кондратьев В.* Мировая экономика как система глобальных цепочек стоимости//МЭ и МО. – 2015. – №3. – С.5–17.
28. *Круглов В.Н.* Адаптация иностранного опыта инновационного развития в регионах России//Политика санкций и импорт замещения – приоритеты России и интересы Европейского союза. Материалы заочной научно-практической конференции с международным участием (6–7 ноября 2014 года) /Под общ. ред. В.Н. Крутикова. – Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), 2014. – С.44–48.
29. *Круглов В.Н.* Векторы развития особой экономической зоны. Сборник научных трудов SWorld. – Вып. 4. Т. 45. – Одесса: Куприенко СВ, 2013. – С. 17–19.
30. *Круглов В.Н.* Процесс интериоризации инновационного международного опыта в регионах России. VII Международный научно-практический форум «Инновационное развитие российской экономики»//Инновации и российская экономика в контексте глобальных экономических процессов. Ч. 1. Материалы конференции. – М.: Московский государственный университет экономики, статистики и информатики, 2014. – С.197–200.

31. *Круглов В.Н., Александров Е.Л.* Достижение параметров устойчивого экономического развития территорий на основе инновационных преобразований //Sustainable economic development of regions: Monograph, V.4. Vienna: “East West» Association for Advanced Studies and Higher Education GmbH, 2014. P. 120–131.
32. *Кузнецова Г.В.* Международная торговля товарами и услугами: учебник/Г.В. Кузнецова, Г.В. Подбпралина. – М.: Юрайт, 2015. – 570 с.
33. Лучшие статьи деловых изданий и информагентств.
URL: <http://polpred.com/news/?cnt=77§or=1> (дата обращения: 01.12.2015).
34. *Малахов В.С.* Интеграция мигрантов: концепции и практики. – М.: Мысль, 2015. – 267 с.
35. Макроэкономика: практикум /под ред. Р.М. Нуреева. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2015. – 400 с.
36. *Маршалл А.* Принципы экономической науки: в 3 т. Т. 1. – М.: Прогресс, Универс, 1993. – 414 с.
37. Международный бизнес. Теория и практика: учебник /под ред. А.И. Погорлецкого, С.Ф. Сутырина. – М.: Юрайт, 2014. – 733 с. (Бакалавр. Углубленный курс).
38. Международно-правовые основы создания и функционирования Евразийского экономического союза: монография /отв. ред. Е.Г. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 170 с.
39. Международные санкции: угрозы, вызовы и возможности для модернизации экономики России: сб. науч. тр. /под общ. ред. С.Д. Бодрунова. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2014. – 144 с.
40. Международные факторы производства в национальных экономиках: монография /Б.Б. Логинов, А.О. Руднева. – М.: НИЦ Инфра-М., 2014. – 312 с.
41. Международные экономические отношения: учебник/под ред. Б.М. Смитиенко. – 2-е изд. – М.: Инфра-М, 2012. – 528 с. – (Высшее образование).
42. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник /под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. – 1-е изд., с обновлениями. – М: Магистр, НИЦ Инфра-М, 2013. – 654 с.
43. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник /под ред. В.Б. Мантусова. – М.: Юнити, 2015. – 447 с.

44. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник /под ред. Р.К. Щенина, В.В. Полякова. – М.: Юнити-Дана, 2014. – 446 с. (Бакалавр. Базовый курс).
45. Morgan Stanley: потрясения на развивающихся рынках таят большую опасность, чем в 90-х.
URL: <http://www.finmarket.ru/economics/article/3649762> (дата обращения: 01.12.2015).
46. Обзор зарубежных финансово-экономических публикаций. Вып.2. Мосфинагентство. Март 2015. С.14–15.
URL: http://moscowdebt.mos.ru/foreignpublications/files/Digest_foreign_financiaeconomic_publications_02_2015.pdf. (дата обращения: 01.12.2015).
47. ООН объявила Россию самой желанной страной для беженцев: конфликт на Украине оказал решающее влияние.
URL.: <http://www.newsru.com/world/18jun2015/refugees.html> (дата обращения: 01.12.2015).
48. *Перская В.В., Эскиндаров М.А.* Конкурентоспособность национального хозяйства в условиях многополярности: Россия, Индия, Китай. – М.: Экономика, 2015. – 219 с.
49. *Пономарева Е.С.* Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие /под ред. Л.Е. Стровского. – М.: Юнити-Дана, 2014. – 287 с. (Практический курс).
50. *Посысаев Ю.* Развитие международной кооперации в энергетическом машиностроении //Российский внешнеэкономический вестник. – 2014. – №3. – С. 38–58.
51. Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2014 году.
URL: <http://gtmarket.ru/news/2014/07/24/6843> (дата обращения: 01.12.2015).
52. Регулирование движения капитала. Market-Pages.ru. Информационный бизнес портал.
URL: <http://www.market-pages.ru/mfr/45.html> (дата обращения: 01.12.2015).
53. The Heritage Foundation: Рейтинг экономической свободы стран мира 2015 года //Центр гуманитарных технологий. – 2015.01.27.
URL: <http://gtmarket.ru/news/2015/01/27/7068> (дата обращения: 01.12.2015).

54. *Руднева А.О.* Международная торговля: учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2013. – 233 с. – (Высшее образование).
55. *Саламатов В.* Экономический рост как неизбежность развития // Стандарты и качество. – 2014. – №5. – С. 61–69.
56. Самые бедные страны. URL: <http://dengivsetakipahnytcom/rejting/samyebednyestrany.html> (дата обращения: 01.12.2015).
57. *Сидоров А.* Кризис конкурентоспособности Евразии // Международная экономика. – 2014. – №3. – С. 30–39.
58. Список стран по ВВП (ППС) на душу населения. – URL: <http://ru.wikipedia.org> (дата обращения: 01.12.2015).
59. *Стиглиц Дж.* Цена неравенства. Чем расслоение общества грозит нашему будущему: [пер. с англ.] – М.: Эксмо, 2015. – 512 с.
60. Страны мира. Признанные страны мира. – URL: http://geokoltyrin.ru/strany_mira.php (дата обращения: 01.12.2015).
61. *Суэтин А.А.* Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика: учебник. – М.: Кнорус, 2013. – 314 с.
62. *Татаркин А., Андреева Е., Ратнер А.* Императивы современного экономического развития: мировые тренды и российские реалии // Вопросы экономики. – 2014. – №5. – С. 121–131.
63. *Тетерятников К.* Перестройка мирового экономического порядка и вызовы для России // Международная экономика. – 2015. – №4. – С. 4–16.
64. *Тимофеев М.* Аутсорсинг, его сущность и необходимость отдельного выделения в ВВП России // Российское предпринимательство. – 2015. – №1. – С. 61–71.
65. *Трифорова М.* Мир пугают новым кризисом. – URL: <http://www.utro.ru/articles/2015/04/13/1240846.shtml> (дата обращения: 01.12.2015).
66. *Турсунмухамедов И.Г., Александров Е.Л.* Особые экономические зоны как фактор привлечения инвестиций в региональную экономику // Экономика и общество: проблемы и перспективы модернизации в России: монография / под общ. ред. В.В. Бондаренко, В.А. Дресвянникова, О.В. Лосевой. – Пенза: Изд-во ПГУ, 2013. – С. 348–358.

67. Страны БРИКС увеличили объем торговли и долю в мировом ВВП. 9 июля 2015. – URL: <http://www.n-mar.ru/bussines/28128-ulyukaev-strani-briks-uvelichili-obem-torgovli-i-dolyu-v-mirovom-vvp.html> (дата обращения: 01.12.2015).
68. Уплата таможенной пошлины в рамках Таможенного союза после вступления России в ВТО //Справочник экономиста №12 2012. – URL: http://www.profiz.ru/se/12_2012/uplata_pochlin/ (дата обращения: 01.12.2015).
69. *Флигстин Н.* Архитектура рынков: экономическая социология капиталистических обществ XXI века. – М.: Высшая школа экономики, 2013. – 389 с.
70. *Халевинская Е.* Регулирование международной торговли сырьевыми товарами//Международная жизнь. –2011. – №10. –С. 90–98.
71. *Хасбулатов Р.И.* Мировая экономика: учебник. – М.: Юрайт, 2013. – 884 с. (Бакалавр. Углубленный курс).
72. *Чуфрин Г.И.* Очерки евразийской интеграции. – М.: Весь Мир, 2013. – 127 с.
73. *Шафиев Р.* Иностранные инвестиции: мирохозяйственный аспект//Международная экономика. – 2014. – №10. – С. 63–69.
74. *Шматко Ю.* Анализ и оценка нерегистрируемой миграции в России.
URL: <http://www.demoscope.ru/weekly/2014/0605/student01.php>
(дата обращения: 01.12.2015).
75. *Щербакова Е.* Международная миграция и миграционная политика. – URL: <http://www.perspektivy.info/print.php?ID=292088>
(дата обращения: 01.12.2015).
76. *Aleksandrov E.L., Kruglov V.N.* Institutional features of innovative development of industry in the Russian Federation. Global Science and Innovation [Text]: materials of the III International Scientific Conference, Chicago, October 23–24, 2014 /publishing office Accent Graphics communications – Chicago – USA, 2014. – P. 56–59.
77. Forbes. The world`s biggest public companies. – URL: <http://www.forbes.com/global2000> (дата обращения: 01.12.2015).
78. *Kruglov V.N., Aleksandrov E.L.* Sustainable economic development of territories: innovation aspect. Scientific monograph. – Moscow, Publishing house: ООО «ТПП», 2015. – 66 P.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
РАЗДЕЛ 1. СОВРЕМЕННОЕ ВСЕМИРНОЕ ХОЗЯЙСТВО	6
Глава 1. Характеристика мирового хозяйства	6
1.1. Сущность, этапы, тенденции развития мирового хозяйства	6
1.2. Субъекты мирового хозяйства	9
1.3. Показатели развития мирового хозяйства	10
1.4. Типология стран мирового хозяйства	12
Учебные задания	17
Тесты ..	21
Глава 2. Международное разделение труда (МРТ) и его значение для развития мирового хозяйства	24
2.1. Экономическая сущность, исторические типы МРТ	24
2.2. Теоретические основы МРТ	26
2.3. Факторы воздействия и основные формы МРТ	30
2.4. Современные проблемы и тенденции развития МРТ	32
Учебные задания	35
Тесты ..	41
РАЗДЕЛ 2. СИСТЕМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ	44
Глава 3. Международная торговля товарами и услугами	44
3.1. Место международной торговли в системе международных экономических отношений	44
3.2. Виды, основные показатели и методы осуществления международной торговли	45
3.3. Изменения в географии и структуре международной торговли	48
3.4. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности	50
3.5. Международное регулирование мировой торговли	52
Учебные задания	56
Тесты ..	60

Глава 4. Международная миграция капитала	64
4.1. Сущность, причины и формы международного движения капитала	64
4.2. Современные тенденции и последствия международной миграции капитала	66
4.3. Международный рынок ссудного капитала	68
4.4. Государственное и международное регулирование движения капитала	70
Учебные задания	75
Тесты ..	78
Глава 5. Международная миграция рабочей силы	83
5.1. Сущность, причины, формы международной миграции рабочей силы	83
5.2. Географическая направленность и социально-экономические последствия международной трудовой миграции	85
5.3. Современные тенденции международной миграции населения	88
Учебные задания	91
Тесты ..	
Заключение	99
Литература	100

CONTENT

Introduction	5
SECTION 1. MODERN WORLD ECONOMY	6
Chapter 1. Characteristics of the world economy	6
1.1. The essence, the steps of the trend of world economic development	6
1.2. The subjects of the world economy	9
1.3. Indicators of development of world economy	10
1.4. The typology of the world economy countries	12
Teaching jobs	17
Tests	21
Chapter 2. The international division of labor (IDL) and its importance for the development of world economy	24
2.1. Economic essence, historical type IDL	24
2.2. Theoretical basis IDL	26
2.3. Pressures and basic forms IDL	30
2.4. Modern challenges and development trends IDL	32
Teaching jobs	35
Tests	41
SECTION 2. SYSTEM OF INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS	44
Chapter 3. International trade in goods and services	44
3.1. International trade in place in the system of international economic relations	44
3.2. Types, basic values and methods of the international trade	45
3.3. Changes in the geography and the structure of the international trade	48
3.4. The state's role in the regulation of foreign trade	50
3.5. International regulation of world trade	52
Teaching jobs	56
Tests	60

Chapter 4. International migration of capital	64
4.1. Essence, causes and forms of international capital flows	64
4.2. Current trends and consequences of international migration of capital	66
4.3. The international market of loan capital	68
4.4. State and international capital flow regulation	70
Teaching jobs	75
Tests	78
Chapter 5. International labor migration	83
5.1. Essence, causes, forms of international labor migration	
5.2. The geographical orientation and socio-economic consequences of international labor migration	85
5.3. Contemporary trends in international migration the population	88
Teaching jobs	91
Tests	96
Conclusion	99
References ..	100

Учебное электронное издание на диске

Авторы:

Александров Евгений Леонидович

Круглов Владимир Николаевич

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Учебное пособие

Компьютерная верстка,
техническое редактирование Т.В. Авдеевой

Публикуется в авторской редакции

Подписано в печать 07.02.2017

Объем 1,0 МБ. Тираж 7 экз. Заказ №120

Финансовый университет
125993 (ГСП-3), Москва, Ленинградский проспект, 49