

Уважаемые читатели!



О.В. Карамова,
главный редактор журнала,
доктор экономических наук,
научный руководитель
Научного студенческого общества

Это наша последняя встреча в уходящем году. Это повод подвести некоторые итоги и заглянуть в будущее нашего творческого сотрудничества, которое, безусловно, было плодотворным и взаимно полезным.

Год был непростым для страны. Внешнее давление, объективные макроэкономические факторы и мировая конъюнктура не способствовали росту и процветанию российской экономики и социальной сферы. Но, как это уже не раз бывало в отечественной истории, трудности способствовали консолидации общества, росту общественного самосознания, национальной гордости. Россия не встала на колени, ее экономика не была разорвана в клочья, как об этом поспешили заявить наши заокеанские партнеры. Россия не просто выжила, она живет и строит планы на будущее. Наше с вами будущее, наши с вами планы, которые воплощать нам.

Что касается научной жизни студенческого сообщества Финуниверситета, она в уходящем году была как всегда насыщенной и продуктивной. Наши молодые исследователи принимали активное участие в многочисленных научных мероприятиях и проявили себя с лучшей стороны, став победителями и призерами, лауреатами специальных премий. В течение года мы публиковали работы наших молодых ученых, информировали читателей о главных событиях в жизни молодежного научного сообщества Финуниверситета. В будущем году мы не изменим этой традиции.

От души поздравляю всех наших читателей и авторов, всех молодых ученых Финуниверситета и их научных руководителей с наступающим Новым Годом! Пусть он будет добрым! Счастья и успехов нам всем!

**НАУЧНЫЕ ЗАПИСКИ
МОЛОДЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ**


Учредитель
**ФГБОУ «Финансовый
университет
при Правительстве
Российской Федерации»**

Главный редактор
О.В. Карамова,
д-р экон. наук

Заведующий редакцией
научных журналов
В.А. Шадрин

Выпускающий редактор
А.А. Войнов

Корректор
О.А. Утенина

Верстка
Н.А. Гурская

Мнение редакции
и членов редколлегии
может не совпадать
с мнением авторов.

Письменное
согласие редакции
при перепечатке, ссылки
при цитировании статей
журнала «Научные
записки молодых
исследователей»
обязательны.

Подписной индекс
в объединенном каталоге
«Пресса России» – **42136**.
По вопросам подписки
и приобретения журнала
в редакции звонить
(499) 943-93-31.

Почтовый адрес редакции:
121096, Москва,
ул. Олеко Дундича,
д. 23, корп. 1, к. 107а.
Тел.: (499) 277-24-81.

[http://www.fa.ru/dep/
scinotes/journal/Pages/
Default.aspx](http://www.fa.ru/dep/scinotes/journal/Pages/Default.aspx)
E-mail: **nzmu@mail.ru**

Формат 60 × 84 1/8
Заказ № 1090
от 25.12.2015
Отпечатано
в ООП Издательства
Финуниверситета
(Ленинградский пр-т, д. 49)

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по
надзору за соблюдением
законодательства в сфере
массовых коммуникаций
и охране культурного
наследия.

Свидетельство
о регистрации
ПИ № ФС77-54333
от 29 мая 2013 г.

ЭКОНОМИКА

Силпагар Э.Ю.

Экономическая целесообразность распределения нефтяной ренты 5

Яндиева Э.В.

Особенности инструментов «скорой помощи» Банка России. 10

Кукушкина Д.В., Павкина Ю.В.

**Проблемы функционирования и пути совершенствования
налоговой системы Российской Федерации 14**

ФИНАНСЫ

Казакова К.Ю.

Факторы стоимости горно-металлургических компаний 18

Елизаров С.К.

**Торговое финансирование в Юго-Восточной Азии:
новые тенденции развития 25**

Дмитриева Ю.Ю.

ИТ-решения для страховых компаний. 30

Логовеев А.А., Мехтиева Л.Ф.

**Анализ и сравнение методов прогнозирования денежных
потоков при оценке стоимости бизнеса. 36**

УПРАВЛЕНИЕ

Анисимова С.В.

**Применение методов математического моделирования
в аграрной экономике. 44**

ПРАВО

Рюмин А.Р.

**Реализация дополнительных гарантий права
на образование детей, оставшихся без попечения родителей 49**

Краснова П.В.

Перспективы создания Евро-Азиатского суда. 55

СОЦИУМ

Фотин И.С., Яковлева Д.Д.

Экологические проблемы острова Елагин. 60

**Молодые исследователи приняли участие в молодежной программе
II Международного форума Финансового университета 66**

**Состоялась церемония награждения победителей X Московской
научно-практической конференции «Студенческая наука-2015». 69**

Содержание журнала

«Научные записки молодых исследователей» за 2015 год 70

CONTENTS

ECONOMY

- Silpagar E.Y.*
The economic feasibility of the distribution of oil rents 5
- Yandieva E.V.*
Features tools «first aid» of Bank of Russia 10
- Kukushkina D.V.*
**Problems of functioning and ways to improve
the tax system of the Russian Federation** 14

FINANCE

- Kazakova K.Y.*
Factors cost of mining and metallurgical companies 18
- Elizarov S.K.*
Trade Finance in Southeast Asia: new trends in the 25
- Dmitrieva Y.Y.*
IT solutions for insurance companies 30
- Logoveev A.A., Mehtieva L.F.*
**Analysis and comparison of prediction methods monetary
flows in evaluating the value of a business** 36

MANAGEMENT

- Anisimova S.V.*
**The application of methods of mathematical modeling
in the agrarian economy** 44

LAW

- Ryumin A.R.*
**Implementation of additional guarantees of the right
on the education of children left without parental care** 49
- Krasnova P.V.*
Prospects for the creation of the Euro-Asia court 55

SOCIETY

- Fotin I.S., Yakovleva D.D.*
Environmental problems of the island Elagin 60
- Young researchers took part in the youth program
II International forum of Financial University** 66
- The ceremony of awarding the winners of the X Moscow
scientific-practical conference «Student science-2015»** 69
- The contents of the log
«Scientific notes of young researchers» for 2015*** 70

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Председатель
совета –
М.А. Эскиндаров,
ректор Финансового
университета;

А.Г. Аксаков,
научный
руководитель
кредитно-
экономического
факультета;

М.В. Мишустин,
научный
руководитель
факультета
налогов
и налогообложения;

В.К. Сенчагов,
научный
руководитель
факультета
анализа рисков
и экономической
безопасности;

В.И. Соловьев,
директор
по информационным
технологиям;

Г.А. Тосунян,
президент
Ассоциации
российских банков;

А.В. Трачук,
научный руководитель
факультета
менеджмента;

В.В. Федоров,
научный руководитель
факультета
социологии
и политологии;

Л.З. Шнейдман,
научный
руководитель
факультета учета
и аудита.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ

О.В. Карамова,

научный руководитель
Научного студенческого
общества, главный редактор

Л.И. Гончаренко,

научный редактор, заведующая
кафедрой «Налоги
и налогообложение»

Н.И. Пушкарская,

заместитель главного редактора,
начальник управления
аспирантуры и докторантуры

М.А. Абрамова,

заведующая кафедрой
«Денежно-кредитные отношения
и монетарная политика»

В.И. Авдийский,

декан факультета анализа
рисков и экономической
безопасности

Е.В. Арсенова,

декан факультета менеджмента

Е.Р. Безсмертная,

декан кредитно-экономического
факультета

В.А. Дмитриев,

научный руководитель
факультета международных
экономических отношений

В.Н. Засько,

декан факультета налогов
и налогообложения

А.Н. Зубец,

заведующий кафедрой
«Прикладная социология»

А.И. Ильинский,

декан международного
финансового факультета

Л.В. Клепикова,

декан факультета
учета и аудита

И.И. Климова,

руководитель Департамента
языковой подготовки

Р.М. Нуреев,

заведующий кафедрой
«Экономическая теория»

М.Р. Пинская,

руководитель
департамента налогов и
налогового права

В.Ю. Попов,

заведующий кафедрой
«Прикладная математика»

С.А. Посашков,

декан факультета
прикладной математики
и информационных
технологий

С.Н. Сильвестров,

заведующий кафедрой
«Мировая экономика
и международный
бизнес»

К.В. Симонов,

первый проректор по внешним
коммуникациям

В.Н. Сумароков,

проректор
по международному
сотрудничеству

Р.В. Фаттахов,

директор Центра региональной
экономики и межбюджетных
отношений

А.А. Фатьянов

М.А. Федотова,

заместитель проректора
по научной работе, заведующая
кафедрой «Оценка и управление
собственностью»

Т.В. Филатова

А.Н. Чумаков,

заведующий кафедрой
«Философия»

В.Ф. Шаров,

директор Института финансово-
экономических исследований

А.Б. Шатилов,

декан факультета социологии
и политологии

Н.Т. Шестаев,

заместитель проректора
по социальной и воспитательной
работе

ВЫ МОЖЕТЕ ОФОРМИТЬ ПОДПИСКУ НА ЖУРНАЛ «НАУЧНЫЕ ЗАПИСКИ МОЛОДЫХ ИССЛЕДОВАТЕЛЕЙ»

- В любом отделении связи «Почта России». Подписной индекс по объединенному каталогу «Пресса России» **42136**
- В редакции по адресу: Москва, Ленинградский проспект, 49, комн. 101г.
Тел.: **(499) 943-93-31**
Менеджер Ратникова Ирина Юрьевна



УДК 330.15

Экономическая целесообразность распределения нефтяной ренты

Аннотация. Распределение нефтяной ренты – вопрос сложный и неоднозначный, а потому является предметом многочисленных дискуссий. Главная цель при выборе способа распределения ренты – экономическая целесообразность. В статье рассматриваются понятие нефтяной ренты как частного вида природной ренты, механизм образования нефтяной ренты, а также предлагаются варианты ее распределения между государством и определенными категориями населения. Результатом такого распределения ренты будет улучшение социальных показателей уровня жизни в стране.

Ключевые слова: рента; природная рента; нефтяная рента; распределение ренты.

Abstract. The distribution of the oil rents is a complex and debatable question for today and this question is about a lot of discussions. The main goal in choosing the method of distribution of the rent is the economic feasibility of a distribution. The article is about the oil rent as a special kind of natural rent, the mechanism of the oil rent, and offers options for the distribution of the oil rent between the state and certain categories of the population. The result of the distribution of rents will improve the social living standards in the country.

Keywords: rent; economic rent for natural resources; rent for oil; distribution of rent.



Силпагар Э.Ю.,

студентка

Финансового университета

✉ esilpagar@mail.ru

Сомнений в том, что российская экономика – сырьевая и во многом основана на развитии нефтяного сектора, ни у кого нет. Нефтегазовая промышленность – главный источник доходов российской экономики [1]. Сомнения возникают относительно правильности распределения и расходования доходов, полученных от использования природных ресурсов, а именно появляются вопросы по поводу эффективности распределения природной ренты (в статье речь пойдет о ее разновидности – нефтяной ренте), возникающей в результате добычи и использования нефтяных ресурсов страны. Часть экспертов высказываются за необходимость полного контроля нефтяной

ренты государством. Другие придерживаются точки зрения, согласно которой нефтяная рента подлежит распределению между государством и нефтяными компаниями. Третьи настойчиво говорят о необходимости передачи части нефтяной ренты российским гражданам, ссылаясь на успешный многолетний опыт других нефтедобывающих стран.

Таким образом, проблема является сложной, комплексной, и для ее решения необходимо учитывать не только саму возможность нескольких вариантов распределения нефтяной ренты, но и такие аспекты, как налогообложение нефтедобычи, управление рентными доходами, цели, на которые в конечном итоге должны быть направлены рентные доходы и некоторые другие.

Для начала стоит определиться с понятием природной ренты и нефтяной ренты в частности. Весь доход, который получает производитель ресурса (цена продажи ресурса или валовый доход производителя), состоит из двух частей: нормальный доход и рентный доход [2]. Нормальный доход – это сумма всех затрат, которые понес про-

Научный руководитель: **Северук М.А.**, доктор экономических наук, профессор кафедры «Макроэкономическое регулирование».

изводитель при добыче ресурса, издержек по его доставке на целевой рынок и нормальной прибыли. Рентный доход – это разница между валовым доходом и нормальным доходом. Другими словами, рентный доход – это вознаграждение, которое получается в результате обладания определенным ресурсом. Рентный доход становится возможным из-за существующего неравномерного распределения природных ресурсов между странами.

Согласно определению рента – это разница между ценой и нормальным доходом, который в этом случае складывается из трех составляющих: операционных затрат на добычу нефти, маржи и транспортных расходов

Рассмотрим систему создания, распределения и использования нефтяных доходов в России.

Создание и распределение нефтяных доходов происходит в результате добычи нефти и ее поставки на внутренний или внешний рынок. Основой для генерации нефтяной ренты служит цена на нефть, которая должна состоять из двух общих составляющих: нормального дохода (который должен быть достаточным для покрытия всех издержек по добыче и поставке нефти на рынок и маржи) и собственно нефтяной ренты.

Цена на нефть на внутреннем рынке в самом общем виде складывается из следующих составляющих [3]:

- операционные затраты на добычу нефти;
- маржа (прибыль);
- налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ);
- транспортные расходы.

Прибавив к этому перечню сумму экспортной пошлины, мы получим цену нефти на внешнем рынке.

Согласно определению рента – это разница между ценой и нормальным доходом, который в этом случае складывается из трех составляющих: операционных затрат на добычу нефти, маржи и транспортных расходов. Иначе говоря, согласно этой схеме, рентный доход равен сумме НДПИ и экспортной пошлины. В российской экономике оба эти платежа (НДПИ и экспортная пошлина)

полностью изымаются государством. Однако на практике это еще не весь объем ренты.

На этом этапе рассмотрим точку зрения, согласно которой рентными доходами от нефтяной отрасли должно полностью распоряжаться государство. Государство получает нефтяную ренту в сумме НДПИ и экспортные пошлины (при поставке нефти на внешний рынок), которые идут на формирование федерального бюджета, а после расходуются на государственные нужды. Интересным является опыт Норвегии, где нефтяная рента также изымается государством, а после идет на реализацию социальных программ и в Фонд Всеобщего Благоденствия. Это обуславливается тем, что нефть в Норвегии объявлена достоянием народа, как и прочие природные ресурсы. При этом у каждого норвежца есть личный счет, на который поступает часть нефтяных доходов, т.е. определенная часть нефтяной ренты распределяется между гражданами и является еще одним источником их личного дохода, помимо основного.

В России ситуация обстоит несколько иначе: нефтяная рента не полностью поступает в распоряжение государства. Чтобы понять это, необходимо вернуться к структуре образования цены на нефть. Мы уже определились, что рента представлена в виде НДПИ и экспортной пошлины. Если рассматривать движение нефти дальше, то стоит заметить, что после продажи нефти компания получает выручку и, как правило, прибыль. С этой прибыли компания уплачивает налог на прибыль, который также попадает в распоряжение государства, однако не стоит путать его с рентой. Налог на прибыль, уплаченный нефтяными компаниями, не включается в величину рентного дохода. Поскольку налог на прибыль – это налог на деятельность компании, и никак не связан с нефтяными ресурсами.

Но необходимо учитывать, что нефтяные компании пользуются рядом налоговых льгот. Это позволяет сделать вывод: в России нефтяная рента распределяется между государством и нефтяными компаниями. Возникает вопрос, почему часть ренты не распределяется между гражданами России, как это происходит в Норвегии?

Для ответа на этот вопрос прежде всего необходимо подсчитать, насколько эффективным и целесообразным будет такое распределение. Какой доход будет получать гражданин России от

нефтяных доходов страны и будет ли этот доход положительным? Постараемся это выяснить.

Допустим, средняя цена за один баррель нефти 50 долл. США (или 3250 руб. при курсе доллара 65 руб.). Эти 50 долл. США (3250 руб.) и составляют выручку нефтяных компаний [4].

Средняя себестоимость 1 барреля нефти составляет 15 долл. США (975 руб.), или же 30% от выручки. НДСП в среднем составляет 902,3 руб./баррель (13,88 долл. США), или 27,76% от выручки.

Помимо НДСП нефтяная компания платит еще и экспортную пошлину [5]. Ее состав и методика расчета приводятся в Законе «О таможенном тарифе». По приблизительным расчетам с 50 долл. США надо заплатить 14,59 долл. США (948,2 руб.), или 29,17% от выручки. Также подлежит уплате в бюджет и налог на прибыль в размере 20% от прибыли (однако, как было отмечено ранее, в нефтяную ренту эта величина не входит).

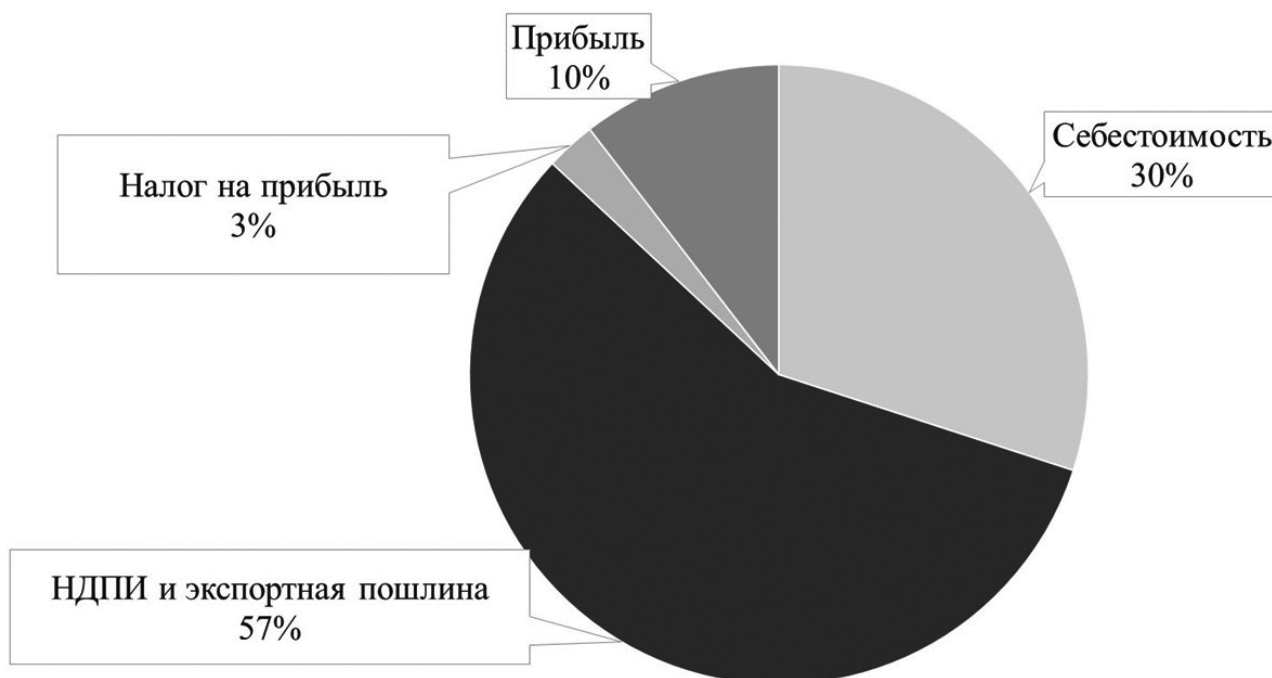
Если из выручки вычесть себестоимость, НДСП, экспортную пошлину и налог на прибыль, то получается прибыль (424,5 руб.).

На выходе мы получаем реальную структуру выручки нефтяных компаний (см. рисунок).

100% выручки от реализации одного барреля нефти распределяются следующим образом: 30% – себестоимость добычи 1 барреля нефти; 56,93% – налог на добычу полезных ископаемых и экспортная пошлина (вместе составляют величину нефтяной ренты); 2,61% – налог на прибыль (не включается в величину нефтяной ренты) и 10,46% – чистая прибыль нефтяной компании.

Существующая сегодня система налогообложения обеспечивает не только развитие нефтедобывающей отрасли страны, но и достаточно справедливое распределение доходов. С каждого барреля нефти в бюджет в виде нефтяной ренты поступает 56,93% выручки, то есть 1850,23 руб.

Такие цифры получаются при допущении продажи одного барреля нефти, тогда как на самом деле объемы продажи нефти намного больше. За первый квартал 2015 г. и только общая экспортная выручка составила около 22,7 млрд долл. США, не считая продаж на внутреннем рынке. Это значит, что сумма нефтяной ренты, полученная государством в виде налогов и экспортных пошлин, составила порядка 12,92 млрд долл. США или 839,8 млрд руб.



Структура выручки от продажи 1 барреля нефти, %

Допустим, что эта рента будет распределена между государством и гражданами в соотношении 1:1, т.е. граждане России будут получать половину всего рентного дохода. Тогда часть нефтяной ренты, доля всех граждан России, составит 419,9 млрд руб. (на долю одного человека придется около 2871 руб. в год при населении 146 267 288 человек [6]). Поскольку доходы от нефтяной ренты поступают на банковские счета граждан, то часть этих доходов ежегодно будет уходить на открытие (при рождении ребенка) и обслуживание расчетного счета. В среднем расходы на такие расчетные счета будут составлять 1320 руб.¹, а доход на одного человека составит 1551 руб. при условии, что этот доход не будет облагаться налогом. В противном случае, если применить ставку налогообложения дивидендов в размере 9%, получается чистый доход на одного человека в размере 1411,41 рублей в год (21,7 долл. США в год), который не сопоставим с тем доходом, который получают граждане Норвегии или Объединенных Арабских Эмиратов (около 5600 долл. США в год).

При сравнении рентного дохода и среднемесячной заработной платы получим, что рентный доход составляет всего лишь 0,35% среднемесячной заработной платы (при условии, что он в месяц равен 117,6 руб. ($1411,41:12=117,6$) при среднемесячной заработной плате в 2015 г. – 33 240 руб. [7]), т.е. рентный доход при таком распределении незначителен и практически не ощутим.

Основная причина такой разницы в величине дохода от нефтяной ренты на одного человека заключается в большой разнице численности населения стран (более 146 млн человек в России, около 5 млн человек в Норвегии, около 6 млн человек в ОАЭ). Таким образом, срабатывает из-

вестный закон математики: чем больше едоков, тем меньший по размеру кусок пирога получит каждый.

Распределение нефтяной ренты между государством и гражданами не принесет того эффекта, который ожидают россияне, сравнивая Россию с другими нефтедобывающими странами. Единственным очевидным результатом будет неэффективное перераспределение денег, которые можно централизованно использовать на общесоциальные или общеэкономические цели государства и его граждан, например, на финансирование социальных программ или программ развития определенных секторов экономики.

Возможен и другой вариант распределения нефтяной ренты. Она может быть поделена между государством и той частью граждан, которые проживают в регионах добычи, например, в Ханты-Мансийском и Ямало-Ненецком автономных округах. При таком распределении получим следующие результаты *табл. 1*.

Из таблицы видно, что размер нефтяной ренты для ХМАО и ЯНАО в расчете на одного человека в год значительно превышает величину нефтяной ренты на одного человека в год, рассчитанную в разрезе всего населения России, в абсолютном выражении. Однако средняя заработная плата в ХМАО и ЯНАО отличается от средней заработной платы по России и составляет 67 459,95 руб. (ХМАО – 61 706,6 руб., ЯНАО – 73 213,3 руб.). В этом случае поступления от нефтяной ренты составят 21,8% от среднемесячной заработной платы в ХМАО и ЯНАО (при условии, что рентный доход в месяц равен $176\,234,91:12 = 14\,686,24$ руб., а среднемесячная заработная плата в ХМАО и ЯНАО – 67 459,95 рублей).

Такое распределение выглядит более целесообразным, но неизбежно возникает другой

Таблица 1

Распределение нефтяной ренты между населением ХМАО, ЯНАО и государством

Общая численность населения ХМАО и ЯНАО, чел.	Поступления от нефтяной ренты	
	До налогообложения и расходов на расчетный счет на 1 человека в год, руб.	Чистый доход на 1 человека в год, руб.
2 152 061	195 115,23	176 234,91

¹ Рассчитано автором на основе тарифов ПАО Сбербанк.

Распределение нефтяной ренты между населением ХМАО, ЯНАО и государством

Общая численность пенсионеров и безработных, чел.	Поступления от нефтяной ренты	
	До налогообложения и расходов на расчетный счет на 1 человека в год, руб.	Чистый доход на 1 человека в год, руб.
45 623 000	9 203,69	7 055,36

вопрос – насколько такое распределение будет справедливым в отношении других граждан России? Ведь нефтяные ресурсы принадлежат стране в целом, а не отдельному ее субъекту. К тому же часть нефтяной ренты (часть налога на прибыль) уходит в бюджет субъекта, а значит, как правило, расходуется на нужды субъекта, то есть часть нефтяной ренты косвенно доходит до жителей ХМАО и ЯНАО.

Возможен еще один вариант распределения нефтяной ренты, когда она делится между теми категориями граждан, которые действительно в ней нуждаются в определенный период времени. Такое распределение будет более эффективным и, что не менее важно, социально обоснованным.

Распределяя нефтяную ренту между такими категориями граждан, как пенсионеры (в том числе по старости, инвалидности, потерявшие кормильца и некоторые другие) и временно безработные, государство будет оказывать им необходимую материальную поддержку, что позволит повысить уровень жизни.

По данным Федеральной службы государственной статистики на начало 2015 г. пенсионеров в России 41 456 тыс. человек [8], а безработных – 4 167 тыс. человек [9]. При распределении нефтяной ренты между ними каждый из этих категорий граждан получит 7055 руб. в год (табл. 2).

При таком распределении поступления от нефтяной ренты составят 5,03 % от среднего размера назначенных пенсий по России (при условии, что рентный доход в месяц равен $7055,36:12=587,95$ рублей, а средний размер назначенных пенсий – 11 679,1 [7]).

Для рассматриваемых категорий граждан дополнительные доходы в виде доли нефтяной ренты будут ощутимы, распределение нефтяной ренты станет более эффективным и позволит поднять общий уровень жизни населения.

Таким образом, наиболее экономически целесообразным будет именно последний вариант распределения нефтяной ренты – между государством и определенными категориями населения (пенсионеры, в том числе по старости, инвалидности, потерявшие кормильца, и некоторые другие), временно безработные.

Литература

1. Анализ функционирования института нефтегазовых фондов в России. Шипулина И.А. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. № 4. С. 27–35.
2. Распределение нефтяной природной ренты в российской экономике в поисках оптимума. Хомутов И. // Семинар «Экономическая политика в условиях переходного периода», Москва, НИУ ВШЭ, 2015.
3. The components of the oil price. Laplesh A.R., Pyalchenkov V.A. // Известия высших учебных заведений. Социология. Экономика. Политика. 2013. № 3. С. 45–48.
4. Будем нефть делить по-новому. [Электронный ресурс]. URL: <http://rusplt.ru/society/budem-neft-delit-popolovomu-19048.html> (дата обращения: 30.11.2015).
5. Налоговый Кодекс РФ (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 05.10.2015).
6. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 30.11.2015).
7. Краткосрочные экономические показатели Российской Федерации, 2015. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_02/Main.htm (дата обращения: 06.12.2015).
8. Россия в цифрах, 2015 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_11/Main.htm (дата обращения: 30.11.2015).
9. Срочная информация Росстата по актуальным вопросам. Занятость и безработица в Российской Федерации в январе 2015 года. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/bgd/free/B09_03/IssWWW.exe/Stg/d05/36.htm (дата обращения: 30.11.2015).

Особенности инструментов «скорой помощи» Банка России

Аннотация. Статья посвящена анализу эффективности краткосрочных мер поддержки Центральным банком банковской системы России и оценке их соответствия потребностям отечественной банковской системы. В работе представлен обзор основных инструментов, использованных мегарегулятором в 2015 г.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика; Банк России; рефинансирование; система управления; ликвидность.

Abstract. The article is devoted to analysis of the effectiveness of short-term measures of Central bank's emergency support to the Russian banking system and estimate of their accordance to the domestic banking needs.

Keywords: monetary policy; Bank of Russia; refinancing; management system; liquidity.



Яндиева Э.В.,

студентка Финансового
университета

✉ elle.yandieva@mail.ru

Банковская система является наиболее уязвимым компонентом всей экономической системы и центральным звеном финансово-кредитного сектора. Опыт мировых финансовых кризисов служит этому подтверждением. Банковский кризис выступает в роли лакмусовой бумажки общего состояния экономики.

Проанализировав тенденцию банковских кризисов, можно выявить закономерность: примерно раз в пять лет банковская система России переживает кризис. На сегодняшний день уже четвертый за последние двадцать лет. Переживает, надо сказать, довольно болезненно. Детонатором кризисов всякий раз становились макроэкономические потрясения, связанные со стагнацией в реальном секторе, падением рубля и бюджетными проблемами.

Есть два существенных отличия нынешнего кризиса от предыдущих:

1) заметное сокращение валютных вкладов наряду с рублевыми, что вызвано снижением

доверия населения к банковской системе в целом;

2) острая проблема «плохих долгов» и рост просроченной задолженности.

Особенности нынешнего финансового кризиса в сравнении с кризисами прошлых лет представлены в *табл. 1* [1].

Уровень потерь, с которыми мы выйдем из кризиса, во многом определяется денежно-кредитной политикой отечественного банка банков. Так какой же рецепт пропишет большой экономике Центральный банк? По результатам исследования *Bank in solvency: Bad Luck, Bad Policy, or Bad Banking*, степень влияния недостатков регулирования и надзора на развитие кризисных явлений в банковском секторе составляет 90%.

Инструменты денежно-кредитного регулирования различаются по объектам воздействия, по характеру параметров, по форме и срокам.

Все представленные в *табл. 2* методы денежно-кредитного регулирования используются во взаимодействии друг с другом системно. Согласно статье 35 ФЗ «О Центральном банке РФ» основными инструментами и методами денежно-кредитной политики Банка России являются:

1) процентные ставки по операциям Банка России;

2) обязательные резервные требования;

Научный руководитель: **Афанасьева О.Н.**, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Денежно-кредитные отношения и монетарная политика».

Таблица 1

Отличительные особенности российских финансовых кризисов

	2014	2008	1998
Рост курса доллара (в %)	87	44	233
Максимум за 1 месяц (в %)	23	21	103
Сокращение рублевых вкладов физлиц (в %)	-3,5	-21,8	-6,5
Максимум за 1 месяц (в %)	-1,2	-8,7	-10
Просрочка юр. лиц (без Сбербанка, в %)	6,5	2,6	Нет данных
Просрочка физ. лиц (без Сбербанка, в %)	7,8	5,0	Нет данных
Отзыв лицензии через год после начала кризиса	134	79	245

3) операции на открытом рынке;
 4) рефинансирование кредитных организаций;
 5) валютные интервенции;
 6) установление ориентиров роста денежной массы;

7) прямые количественные ограничения;

8) эмиссия облигаций от своего имени и другие инструменты, определенные Банком России [2].

Эффективное построение денежно-кредитной политики базируется на анализе ситуации и мониторинге ликвидности банковского сектора. Процентные ставки по основным операциям Банка России представлены в *табл. 3*.

Несоблюдение кредитными организациями обязательных резервных требований и других нормативов стало одной из наиболее распространенных причин отзыва банковских лицензий в 2015 г. Основные причины и количество отозванных лицензий представлены на *рисунке*.

Особенно важными для целей денежно-кредитного регулирования являются операции РЕПО. По состоянию на 11.12.2015 г. объем за-

ключенных сделок по операциям РЕПО с Банком России составил 1 трлн 144 млрд 463,7 млн руб. Из них 751 млрд 643,1 млн руб., или 65,7% от общего объема заключенных сделок, пришлось на сделки РЕПО, заключенные на аукционной основе; 392 млрд 820,6 млн руб., или 34,3% от общего объема, составили сделки с фиксированной ставкой [3]. Операции РЕПО – один из наиболее гибких и эффективных механизмов регулирования ликвидности банковской системы. Данный инструмент используется как при избытке ликвидности, так и при ее дефиците.

Анализ процесса рефинансирования представляет особый интерес в сложившихся условиях. В соответствии со статьей 4 ФЗ «О Центральном банке РФ» одной из функций Банка России, наряду с разработкой и проведением единой государственной денежно-кредитной политики и эмиссией наличных денег, является организация системы рефинансирования кредитных организаций. Банк России является для них кредитором последней инстанции [4].

Таблица 2

Различия инструментов денежно-кредитного регулирования

По объектам воздействия	<ul style="list-style-type: none"> • Спрос на деньги • Предложение денег
По форме	<ul style="list-style-type: none"> • Прямые (административно-количественные) • Косвенные
По характеру параметров	<ul style="list-style-type: none"> • Качественные • Количественные
По срокам воздействия	<ul style="list-style-type: none"> • Краткосрочные • Долгосрочные

Значения процентных ставок по основным операциям Банка России [3].

Инструменты предоставления ликвидности	
РЕПО; кредиты «овернайт»; ломбардные кредиты; кредиты, обеспеченные золотом; кредиты, обеспеченные нерыночными активами или поручительствами; сделки «валютный своп» (рублевая часть)	12,00%
Аукционы по предоставлению кредитов, обеспеченных нерыночными активами	11,25%
Аукционы РЕПО	11,00%
Инструменты абсорбирования ликвидности	
Депозитные аукционы	11,00%
Депозитные операции	10,00%

Банковская система влияет на экономику посредством денежного предложения и оказания финансовых услуг хозяйствующим субъектам. В нынешний кризис банки вступили без должного запаса прочности. Платежеспособный спрос на банковские услуги сокращался, снижалась деловая активность.

Чтобы не допустить кризиса ликвидности, осенью прошлого года Центральный банк ввел новые механизмы предоставления валютной ликвидности через свопы и РЕПО. Банковский сектор стал пациентом, в вены которого вливают кровь. Однако если прекратится подача крови, пациент не сможет самостоятельно поддерживать жизнедеятельность, и это нельзя забывать. Коллапс национальной финансовой системы неизбежен, если ЦБ остановит рефинансирование банковского сектора.

Развитие рефинансирования коммерческих банков Банком России прошло следующие этапы:

1. 1990–1995 гг. – выдача прямых целевых кредитов Центральным банком;
2. Середина 1990-х гг. – этап использования рыночных элементов в рефинансировании банков;
3. С конца 2008 г. – этап активизации рефинансирования и комбинирования как косвенных рыночных, так и прямых административных элементов в использовании данного инструмента денежно-кредитного регулирования.

В кризисный период механизм рефинансирования банков сочетает в себе элементы управления косвенного (кредитные аукционы) и административного характера. Причем административные элементы играют роль временных мер (прямые целевые кредиты, необеспеченные кредиты).



Причины и количество отзыванных лицензий в 2015 г.

В то же время мегарегулятору необходимо постоянно применять меры по надзору. И если с банками, утратившими ликвидность, все просто, то куда сложнее выявить банки, утратившие капитал. Они могут не отражать убытки, не создавать резервы, а направляющие послабления будут им содействовать.

Средства Банка России стали главным источником пассивов в банковском секторе – опорой и поддержкой коммерческих банков. На 1 января 2008 г. доля средств ЦБ в пассивах банковского сектора составляла 0,2%, на 1 ноября 2013 г. – 6%, а на 1 ноября 2014 г. – 9,2%. Доля участия ЦБ в пассивах отечественных банков в 2015 г. достигла 13% [5]. Исчерпан объем активов, которые можно было бы заложить в сделки РЕПО. Аукцион под залог нерыночных активов доступен не для всех участников банковской системы.

Дальнейшее увеличение зависимости от средств ЦБ практически невозможно. Для фондирования банков остаются средства корпоративных клиентов. Но и тут ситуация нестабильна. Отзыв лицензий, достигший небывалого прежде размаха, сложная геополитическая ситуация и отток иностранного капитала из России послужили сигналом для перехода крупных корпоративных клиентов на обслуживание в банки с государственным участием. Возможно снижение базы пассивов в условиях сокращения кредитных портфелей.

Таким образом, характер депозитной базы вполне предсказуем. По итогам 2014 г. в связи с повышенной волатильностью банковского рынка процентный риск был признан системным. Существенные риски банковского сектора связаны с сегментом кредитования.

Переходя к анализу валютных интервенций, следует отметить, что их принято использовать в качестве основного механизма регулирования валютной политики. Банк России с 10 ноября 2014 г. отменил коридор бивалютной корзины и регулярные интервенции на границах коридора и за его пределами [6]. Применение валютных интервенций оказалось неэффективным. Плавающий курс позволяет гибко отражать внешние воздействия. Использование интервенций возможно в случае возникновения угроз для финансовой стабильности.

В целом 2015 г. выдался очень непростым для российской банковской системы. Кризис 2015 г.

был признан системным, что означает несостоятельность большей части банковской системы. В связи с этим следует подчеркнуть адекватность и своевременность краткосрочных мер поддержки, реализованных мегарегулятором. Так, ослабление норм резервирования по ряду кредитных операций позволило избежать чрезмерной нагрузки на капитал. Докапитализация крупнейших банков предотвратила падение показателя достаточности капитала (Н1) ниже 10%.

Однако краткосрочных мер может оказаться недостаточно. Необходимо в оставшиеся сроки максимально продуктивно адаптироваться к новым реалиям экономики и разработать долгосрочную стратегию развития. В числе главных задач – решение структурных проблем и обеспечение финансовой стабильности.

Как ведут себя банки в сложившейся ситуации? «Русский стандарт», к примеру, занимается капитализацией капитала посредством регулярных вливаний. «Банк Хоум Кредит» скупает собственные долговые обязательства. «Совкомбанк» провел рестройку собственной бизнес-модели и изменил стратегию. В результате объем корпоративных кредитов увеличился с 2,8 до 31 млрд руб. [7].

Текущая обстановка ярко продемонстрировала проблемы банковского сектора, привела многие кредитные организации на грань банкротства. Что же делать в этой непростой ситуации? Очевидно, что не стоит и даже нельзя ждать «спасительной вакцины» ЦБ. Банки должны пересматривать систему риск-менеджмента и выходить на новые рынки.

Литература

1. Данные аналитического центра «Эксперт-Урал».
2. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке РФ», статья 35.
3. Данные Центрального банка РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 11.12.2015).
4. Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке РФ», статья 4.
5. Финам.ру. Инвестиционная компания. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.finam.ru/> (дата обращения: 08.12.2015).
6. Banki.ru. Банковский портал. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.banki.ru/news/lenta/?id=7307214> (дата обращения: 09.12.2015).
7. Яковенко Д. Сумерки вчерашних богов // Эксперт. 2015. № 37.

Проблемы функционирования и пути совершенствования налоговой системы Российской Федерации

Аннотация. *Налоги являются основным источником доходов бюджетной системы, включая бюджеты всех трех уровней и, следовательно, решающим фактором в создании финансовой базы, необходимой для выполнения социально-экономических и других задач государства. Поэтому в условиях развивающейся рыночной экономики особое внимание следует уделять реформированию налоговой системы и налогообложения. Сложившаяся структура экономики требует максимальной гибкости налогового законодательства, которое должно реагировать на возникающие риски.*

Ключевые слова: политика; реформа; налоговая система; экономика.

Annotation. *Taxes are the main source of budget revenues, including the budgets of all three levels and, therefore, a critical factor in creating the financial base necessary to fulfill the socio-economic and other problems of the state. In an emerging market economy, special attention should be given to the reform of the tax system. The current economic system requires maximum flexibility of the tax legislation, which needs to respond to emerging risks.*

Keywords: policy; reform; tax system; economy.



Кукушкина Д.В.,

студентка

Финансового университета

✉ kukushkinad@yandex.ru



Павкина Ю.В.,

студентка

Финансового университета

✉ Helli-95.199595@mail.ru

Основными драйверами реформирования налоговой системы в развитых странах являются стремление к рационализации системы налогообложения и устранение налоговых барьеров для экономического роста.

Важнейшие направления налоговой политики Российской Федерации сводятся к формированию стимулов повышения налоговых поступлений. Налоговая система является одним из определяющих факторов экономической политики госу-

дарства. Она несет в себе функционал регулятора экономического поведения налогоплательщиков и обеспечивает формирование доходной базы федеральных и муниципальных органов управления. Проведение налоговой реформы является важнейшим и необходимым инструментом улучшения инвестиционного климата в России во всех секторах экономики, ликвидации теневой экономической деятельности и обеспечения устойчивого экономического роста [1].

Проводимая налоговая реформа может быть классифицирована как:

- Структурная – предполагает оптимизацию структуры налогообложения и приведение ее в соответствие с перманентно изменяющейся рыночной экономической системой и возникающими между субъектами налогообложения отношениями.
- Многоцелевая – изменения затрагивают ключевые институты налоговой системы.
- Долгосрочная – изменения в налоговой системе и институтах являются необходимым условием успешного проведения экономической политики государства; изменения согласуются с возникающими проблемами практики [2].

Научный руководитель: **Липатова И.В.**, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Налоги и налогообложение».

Необходимость проведения налоговых реформ объясняется следующими факторами:

1. Появлением двух разных налоговых режимов: финансового прессинга (для инвесторов и производителей); сравнительно льготного (для физических лиц, которые осуществляют предпринимательскую деятельность) [3].

2. Обложением доходов от трудовой и предпринимательской деятельности с негативными экологическими и социальными эффектами, такими как: загрязнение среды или рост алкоголизма. Получается, что вместо стимулирования и снижения различных издержек данная система только негативно влияет на развитие производства и на финансовую сферу.

3. Необеспеченностью местных бюджетов и бюджетов регионов стабильными источниками финансирования при крупной доле федеральных трансфертов и дотаций. Ситуация, которая сложилась в России, где на долю собственных доходов муниципальных образований приходится около 20%, а все остальное – средства вышестоящих бюджетов, говорит нам об отклонении от состояния, которое характеризует бюджетную самостоятельность местных и региональных образований.

4. Несовершенством налогового законодательства. Многие недостатки налоговой системы можно считать следствием несовершенного законодательства, сложности налоговой базы и процедур в порядке налогообложения [4].

5. Отсутствием налоговой политики, которая могла бы отвечать приоритетам развития экономики. Если задачей является модернизация и диверсификация экономики, а все принимаемые меры стимулируют только один сектор, то говорить об эффекте довольно сложно. Более того, при уменьшении нагрузки на высокодоходные сектора появляется потребность компенсировать снижающиеся бюджетные доходы какими-либо другими мерами. В итоге налоговая нагрузка на сектора, которые нужно стимулировать, не снижается, а может даже повышаться.

6. Налоговая система не стимулирует повышение платежной дисциплины, т.е. тезис, по которому выполнения и соблюдения налоговой дисциплины можно добиться только через ее ужесточение, является ошибочным, поскольку применение жестких мер вызывает враждебность в отношениях с налогоплательщиками и ведет к противоборству.

7. Значительным теневым оборотом. Можно сказать, что Россию захлестнула волна разоблачений, которые непосредственно связаны с незаконными финансовыми операциями.

Если говорить о путях реформирования налоговой системы, то, безусловно, одним из основных стратегических направлений является усиление ее стимулирующего влияния на развитие экономики, с одновременным выполнением фискальной функции [5].

Недавно Минфин опубликовал документ, посвященный основным направлениям налоговой политики на 2016 г. и плановый период 2017–2018 гг.

Ниже приведен перечень ключевых планируемых изменений в налоговом законодательстве:

1. Территории опережающего развития на Дальнем Востоке

На территориях опережающего социально-экономического развития (далее – ТОР) планируется создать особые условия в отношении предпринимательской деятельности для новых предприятий, в том числе 5-тилетние каникулы по налогу на прибыль организаций, НДС (за исключением нефти и газа), земельному налогу, налогу на имущество организаций. Такой режим будет применяться не только в регионах Дальнего Востока, но и в Иркутской области, Республике Тыва, Красноярском крае, Республике Хакасия, в Крыму и в Севастополе. Критерии для отбора инвестиционных проектов в рамках ТОР, характер и размер льгот по уплате страховых взносов работодателей будут определены в законодательстве о ТОР и о государственном социальном страховании.

2. Борьба с уклонением от налогообложения и деофшоризация

Минфин указал, что в рамках данных инициатив планируется ввести в налоговое законодательство понятие налогового резидентства юридических лиц и правила КИК, усилить обмен информацией между странами и поставить преграды безналоговой продаже недвижимости в РФ.

3. Акцизы

Как и раньше, постепенно будут индексироваться подакцизные товары. Предполагается индексация на 10% ставки акцизов на табачную продукцию, при этом в документе сказано, что

нужна гармонизация ставок на табачную продукцию с государствами – членами Таможенного союза. На моторное топливо ставки акцизов будут определяться по комплексу факторов, ставка акцизов на бензин с 2017 г. будет зависеть от экологического класса. Кроме того, нужно освободить от акциза реализацию биоэтанола, который используется в производстве биотоплива.

4. Налогообложение природопользователей

В планах есть налаживание системы «налоговых каникул» при добыче углеводородного сырья, распространение этих самых «каникул» на добычу газового конденсата и природного газа; продление «каникул» для новых месторождений нефти на полуострове Ямал и в Ненецком АО. Будет продолжаться работа по реализации «налогового маневра» в нефтегазовой отрасли: снижение вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты, пошлин на нефть при увеличении ставки НДС на нефть. Будет проводиться пересмотр порядка налогообложения добычи твердых полезных ископаемых, плюс оценка целесообразности установления ставок НДС по разным видам твердых полезных ископаемых в привязке к мировым ценам; оценка эффекта от проведенных мер налогового стимулирования; пересмотр порядка определения налоговой базы НДС во время добычи драгоценных металлов, драгоценных камней; рассмотрение перспектив передачи полномочий по установлению ставок НДС, оценке налоговой базы по видам полезных ископаемых региональным органам власти.

5. Консолидированные группы налогоплательщиков (КГН)

Участникам КГН будет необходимо в обязательном порядке раскрывать информацию о налоговой базе, которая должна была сформироваться у них, если бы они не были участниками КГН. Нужно будет пересмотреть учет убытков участников КГН.

По мнению Министерства финансов, есть два варианта изменения правил. По одному варианту в первую очередь распределяется общая прибыль без учета убытков отдельных участников, потом уже прибыль субъектов РФ, в которых были убыточные участники, уменьшается на их убытки. При этом варианте нагрузка на КГН может увеличиться. По второму варианту в процессе

распределения прибыли между субъектами РФ не учитывается стоимость основных фондов и число работников убыточных участков. Хочется сказать, что один из стимулов для создания КГН – это зачет убытков одних участников против прибыли других. Ликвидация первого стимула кардинально может сказаться на плюсах этого режима.

6. Налогообложение в Крыму и Севастополе

Республика Крым и Севастополь будут в перечне субъектов РФ, где реализуются инвестиционные проекты. Вопросы создания в Крыму игровой зоны Минфин в своих документах не обсуждает.

7. Налоговые льготы

По данным Минфина, главные «виновники» выпадающих доходов бюджета – это: амортизационная премия, льготы по налогу на имущество на инфраструктурные объекты (магистральные трубопроводы, линии электропередач, железнодорожные пути), применение понижающих коэффициентов по НДС, перенос убытков прошлых лет на будущее, пониженные региональные ставки налогов, применение 0%-й ставки по дивидендам. Минфин предлагает полностью отказаться от установления новых льгот, а также отменить ряд существующих.

8. Налог на имущество организаций

Рассчитывается по новым правилам. Теперь налоговая база по налогу на имущество организаций для некоторых объектов налогообложения рассчитывается не из балансовой (остаточной) стоимости, а из кадастровой.

9. Налогообложение физических лиц до 2017 г.

• Налог на недвижимость

Как известно, 1 января 2015 г. Налоговый кодекс РФ пополнился новой главой 32 под названием «Налог на имущество физических лиц», а закон РФ «О налогах на имущество физических лиц» утратил силу.

Одно из главных изменений, введенных новой главой НК РФ, это переход к исчислению налога на имущество не из инвентаризационной, а из кадастровой стоимости недвижимости. Кадастровая стоимость обычно максимально близка к рыночной стоимости имущества (поскольку при

ее установлении учитывается, например, сегмент недвижимости, расположение, площадь и год постройки). Инвентаризационная же стоимость может быть существенно ниже рыночной. Это позволит существенно увеличить налоговые платежи в местные бюджеты.

Нельзя не отметить, что важным изменением со вступлением в силу нового налога является то, что облагаться налогом будут как только сданные в эксплуатацию, зарегистрированные объекты, так и объекты незавершенного капитального жилого строительства, причем по ставке, приравненной к жилым помещениям. Введение налога на незавершенное строительство должно существенно пополнить налогооблагаемую базу в значительной мере за счет долгостроев на дачных участках, где в настоящее время большая часть домов налогом не облагается, потому что собственники растягивают сроки строительства на десятилетия, а затем не спешат регистрировать свой дом, чтобы не платить дополнительный налог. Также ставка налога сравнивается со ставкой налога на имущество организаций (конкретные ставки будут устанавливаться субъектами РФ). Для тех налогоплательщиков, для которых увеличение налоговой нагрузки будет существенным, будет предусмотрено плавное повышение в течение 5 лет с использованием применения коэффициентов.

- **Налогообложение при продаже квартир**

Минфин предложил абсолютно новый подход к освобождению доходов физических лиц от продажи жилой недвижимости, который основывается на том, является ли продаваемое жилье единственным:

1. Полное освобождение доходов независимо от сроков владения в случае, если эта недвижимость является единственным жилым помещением в собственности налогоплательщика;

2. Если у физического лица на момент продажи находится в собственности более одного подобно объекта, то освободить доходы от продажи можно будет только в случае, если:

- доходы от продажи объекта не превышают 5 млн руб. либо продается садовый домик с жилой площадью до 50 кв. м;

- срок владения объектом составляет не менее 3 лет (субъекты РФ смогут увеличить этот срок до 10 лет). В отношении прочего имущества будет сохранен действующий порядок налого-

обложения. В целом предлагаемые изменения могут снизить привлекательность покупки жилой недвижимости как объекта инвестиций [6].

Хотя проект основных направлений налоговой политики находится на стадии обсуждения, он дает представление о направлении реформирования налоговой системы.

В заключение нельзя не отметить, что современная налоговая система имеет ряд крупных недостатков, среди которых следует выделить превалирование фискальной функции налогов, неравномерное распределение фактической нагрузки в различных сферах экономической деятельности, необеспеченность местных бюджетов и бюджетов регионов собственными источниками финансирования.

Довольно остро стоят проблемы уклонения от уплаты налогов, неуплаты налогов, слабой налоговой дисциплины и налоговой культуры общества, проблема взаимной социальной ответственности и сотрудничества граждан, труда, бизнеса. Отсутствует комплексный подход при формировании налоговой системы РФ, что приводит к обострению социальных и экономических противоречий, развитию теневой экономики и бегству капитала за границу. Безусловно, трудность и важность решения проблем совершенствования налоговой системы очевидна и требует решительных действий уполномоченных властных структур [7].

Литература

1. Брызгалов Л.В. Налоговый кодекс РФ и российское налоговое законодательство: соотношение и взаимодействие // Налоговый вестник. 2010. № 1. С. 29.
2. Все налоги России / Под ред. Л.И. Абалкина. М.: Экономика, 2012. С. 322.
3. Карасева М.В. Финансовое право. Общая часть: Учебник. М.: «Юрист», 2009.
4. Евстигнеев Е.Н. Основы налогообложения и налогового права. Учебное пособие. М.: Инфра-М, 2009.
5. Качур О.В. Налоги и налогообложение: учебное пособие / О.В. Качур. 5-е изд., перераб. и доп. М.: КНОРУС, 2014. С. 432.
6. Курочкин В.В., Басиев М.К. Налоговое администрирование как инструмент антикризисного управления // Финансы. 2010. № 1. С. 28.
7. Доклад Минфина России. Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов.

Факторы стоимости горно-металлургических компаний

Аннотация. Все больше компаний в своих стратегиях декларируют курс на максимизацию стоимости бизнеса. Отсутствие прямого влияния организации на стоимость, как результативный показатель, указывает на необходимость выявления факторов, оказывающих на нее воздействие, определения степени их влияния с целью выявления ключевых драйверов стоимости, учитываемых при принятии повседневных и стратегических управленческих решений. На основе исследования научной литературы в статье раскрыто содержание категории фактор стоимости. В связи с тем, что эффективность бизнеса в некоторой мере зависит от специфики отрасли, определены особенности оценки горно-металлургических компаний, выбранных как основа для дальнейшего апробирования результатов исследования. Важнейшим активом горнодобывающих компаний является месторождение, которому присущи характеристики опциона. В статье указаны возможные законодательные ограничения применения метода реальных опционов на практике. Представлен пример декомпозиции факторов стоимости верхних уровней. Наличие среди отраслевых особенностей фактора зависимости цен на продаваемую продукцию от результатов биржевых торгов на Лондонской бирже металлов (London Metal Exchange, LME) указывает на необходимость дальнейшего исследования применения сценарного моделирования при определении факторов стоимости горно-металлургических компаний.

Ключевые слова: оценка стоимости бизнеса; горнодобывающие предприятия; металлургия; факторы стоимости; оценка стоимости месторождений; управление; управление стоимостью.

Abstract. Nowadays, more and more companies in their strategies declares a policy of maximizing the value of the business. The absence of direct control for the business value as a productive indicator points to the need identifications of the drivers having impact on value and definitions of extent of their influence for the further detection of the key value drivers taken into account when making day to day and strategic management decisions. Based on a study of the scientific literature the content of category of the value driver was disclosed here. Due to the fact that the efficiency of business to a certain extent depends on the specifics of the industry, in article features of the valuation of mining and metals companies chosen as a basis for further approbation of research results were defined. The most important asset of mining companies is the mineral property, which are inherent characteristics of an option. The possible legislative restrictions on the use of real options method in practice were highlighted here. An example of the decomposition of the upper levels value drivers was introduced. The presence among the industry characteristics driver depending on the price of products sold by the results of trading on the LME (London Metal Exchange, LME) indicates the need for further research on the use of scenario modeling drivers in determining value of mining and metals companies.

Keywords: business valuation; mining and metals company; value drivers; valuation of mineral property; management; value based management.



Казакова К.Ю.,
студентка магистратуры
Финансового университета
✉ kazakova.k.y@mail.ru

Современное экономическое пространство характеризуется огромным спектром альтернативных вариантов принятия экономических и управленческих решений. Принимаются решения относительно выбора сфер приложения капитала, ресурсов,

Научный руководитель: **Федотова М.А.**, доктор экономических наук, профессор кафедры «Оценка и управление собственностью».

необходимых для осуществления предпринимательской деятельности, источников ее финансирования, форм и способов инвестиций.

Российским менеджерам приходится делать выбор между существующими моделями функционирования и управления бизнесом или разрабатывать собственную концепцию развития и включать стоимостные критерии в свою повседневную работу, руководствуясь одним из наиболее общих и важных принципов управления финансовыми ресурсами – принципом повышения стоимости компании. Результаты проводимой оценки должны позволять менеджерам оценить перспективы дальнейшего функционирования, выявить проблемные зоны, проанализировать эффективность избранной стратегии развития компании. Важной составляющей стоимостной концепции является глубокое понимание переменных, которые влияют на создание стоимости, – факторов (драйверов) стоимости, которые способствуют правильному восприятию топ-менеджерами бизнеса и построению диалога с целью отслеживания достигнутого уровня и получения информации о планируемом исполнении поставленных задач.

Выявление факторов, оказывающих влияние на стоимость, позволяет принимать стратегические и повседневные управленческие решения, способствующие ее максимизации, объединять цели, стратегию компании, аналитические методы, бизнес-процессы.

В исследованиях оценки бизнеса неоднократно отмечались проблемные области, с которыми приходится сталкиваться при подсчете стоимости компании и выявлении рычагов воздействия на нее. Так, регулярные аномалии, существующие на финансовых рынках, вынуждают обратить особое внимание на элементы психологии поведения человека. Эти положения находят отражение в концепции поведенческих финансов (*behavioral finance*). В настоящее время в отношении оценки бизнеса формируется отдельное направление этой теории – поведенческая оценка (*behavioral valuation*). Исключение эвристического поведения рынков и инвесторов, влияющего, в первую очередь, на цену акции и, как следствие, капитализацию, также может выступать способом развития существующих факторов стоимости [1].

Несмотря на то, что каждая организация обладает уникальным набором бизнес-процессов для создания добавленной стоимости

и достижения поставленных целей, возможно формирование общей модели, которая включает показатели основных процессов, присущих любому бизнесу. Вместе с тем необходимость управления предприятием на базе факторов стоимости требует разработки универсальной модели, позволяющей выявить наиболее обоснованные факторы в каждом конкретном случае и сформировать на их основе систему управления предприятием. Возникающая потребность в разработке инструментов анализа цепочки создания стоимости, выявления взаимосвязей факторов и их влияния на стоимость компании усиливается по мере увеличения капиталоемкости бизнеса и его нацеленности на учет долгосрочных перспектив развития.

В нынешней ситуации важно не только оценить воздействие на тот или иной бизнес факторов, определяющих доходность именно в данный момент, но и представить, как изменится сила воздействия этих факторов в ближайшее время, какие новые условия развития бизнеса могут появиться. Разумеется, речь идет как о позитивных, так и негативных условиях [2, с. 31].

Выявление факторов, оказывающих влияние на стоимость, позволяет принимать стратегические и повседневные управленческие решения

Решение выше обозначенных задач возможно посредством информационно-аналитической модели, которая позволяет оперативно аккумулировать и представлять достоверную и полную информацию для принятия эффективных финансово-инвестиционных решений.

Прежде чем мы обратимся к особенностям бизнеса горно-металлургических компаний, обосновавшим основные факторы стоимости, необходимо более четко определиться с категориями.

В научной литературе представлены различные, но по сути равнозначные интерпретации понятия «фактор стоимости». Рассмотрим следующие из них:

1) фактор стоимости – некая переменная, от которой зависит результативность предприятия (например, эффективность производства или удовлетворение потребителей) (Т. Коупленд, Т. Коллер, Дж. Муррин).

2) факторы стоимости – финансовые и нефинансовые показатели, в том числе и опережающие индикаторы, которые отражают эффективность рыночной, операционной, инвестиционной и финансовой деятельности компании (М.В. Мельник, В.Г. Когденко).

3) Драйвер стоимости – любая переменная, которая влияет на рыночную стоимость предприятия; это могут быть ключевые переменные для компании в целом (например, рост продаж или маржа) или ключевые переменные для отдельного подразделения (например, снижение транспортных издержек в расчете на одного потребителя для отделения доставки продукции) (А. Грегори).

4) Драйвер стоимости – любой финансовый коэффициент, существенно влияющий на стоимость компании (например, если при изменении темпов роста объема продаж на 1% стоимость компании изменяется на 10%, то темп роста продаж, безусловно, можно считать драйвером стоимости) (Т. Коупленд).

5) Драйвер стоимости – основной стоимостной параметр, влияющий на акционерную стоимость и удобный в управлении менеджеру (А. Раппапорт).

Разнообразие определений для термина «фактор стоимости», а также большое распространение в англоязычной литературе понятия «драйвер стоимости» приводят к различным интерпретациям данных терминов и их разграничению. Так, А.В. Кушниренко и В.Н. Кушниренко полагают, что термины «фактор» и «драйвер» стоимости являются различными по своей сути. С точки зрения авторов, факторы стоимости воздействуют на стоимость компании, а драйверы стоимости являются инструментами, посредством которых менеджеры управляют компанией, другими словами, драйвер стоимости – это измеряемая величина влияния фактора на стоимость компании [3].

По нашему мнению, источником данной дискуссии является двойственная природа фактора стоимости. С одной стороны, фактор стоимости можно определить как любую переменную, влияющую на стоимость компании. Для того чтобы факторами можно было пользоваться, надо установить их соподчиненность, определить, какой из них оказывает наибольшее воздействие на стоимость, какими из них можно управлять, а какие являются системными.

С другой стороны, фактор стоимости – это процесс или явление, происходящие в системе (социально-экономической, природно-климатической), обладающие параметрами, свойствами или характеристиками и оказывающие влияние на свойства объекта.

Исследование позволило сформулировать следующее определение факторов стоимости:

Факторы стоимости – *финансовые и нефинансовые стоимостные показатели как для компании в целом, так и для ее отдельных подразделений, в том числе опережающие индикаторы, которые отражают эффективность рыночной, операционной, инвестиционной и финансовой деятельности бизнеса и влияют на фундаментальную стоимость компании.*

При определении факторов стоимости требуется соблюдение трех важных принципов:

1. Факторы стоимости должны быть напрямую привязаны к созданию стоимости для акционеров и с необходимой детализацией доведены до всех уровней организации вплоть до самого нижнего.

2. При установлении целевых нормативов и при оценке результатов деятельности факторы стоимости следует выражать как финансовыми, так и операционными показателями.

3. Факторы стоимости должны отражать как текущую деятельность, так и долгосрочные перспективы роста.

Каким образом можно выявить факторы стоимости? Процесс состоит из трех стадий: распознавание, установление приоритетов, институционализация.

1. **Распознавание.** Первейшая задача – построить деревья стоимости, которые выявляли бы систематическую связь оперативных элементов бизнеса (предприятия) с процессом создания стоимости. Желательно выразить эту связь математически, однако неколичественными параметрами тоже не следует пренебрегать.

2. **Установление приоритетов.** На данном шаге необходимо определить, какие факторы оказывают самое сильное влияние на стоимость, для чего следует испытать, насколько чувствительна стоимость бизнес-единицы к изменениям каждого фактора стоимости; для этого перебираются по очереди все выбранные переменные, одна за одной, и исследуется эффект малейшего изменения каждой. Дальше надо проанализиро-

вать ограниченное число отобранных факторов стоимости, чтобы определить их «реальный» потенциал и наверняка воплотить его в каждом действии, направленном на улучшение работы. В завершение этой стадии составляется перечень ключевых факторов стоимости с указанием потенциала каждого из них.

3. Институционализация. Факторы стоимости вводятся в набор целевых нормативов и в систему оценки работы предприятия. При этом перечень факторов стоимости необходимо периодически пересматривать, ибо порядок их приоритетности может измениться с изменением рыночных условий и развитием навыков самой компании [4, с. 119–120].

Существуют различные подходы классификации факторов стоимости, при этом основным критерием для их определения является характеристика отрасли, в которой осуществляется деятельность компания.

Несмотря на то, что металлургия переживала в последние годы не самое лучшее время, благоприятная рыночная конъюнктура способствовала восстановлению отрасли. Но не стоит рассчитывать на то, что такое положение сохранится надолго: нужно заранее готовиться к трудным временам. Несколько тенденций уже изменяют ландшафт отрасли и в ближайшие годы заденут всех игроков: это и набирающая темп консолидация, и вероятное снижение цен, и «китайский фактор», и ужесточение экологических норм, и рост издержек. По данным опроса руководителей крупнейших компаний мира, проведенного в 2014 г. *PricewaterhouseCoopers (PwC)*, только 24% руководителей металлургических компаний верят в то, что состояние экономики улучшится в 2015 г., еще меньше среди них тех, кто верит в рост экономики. По их мнению, риски, угрожающие росту бизнеса, серьезно возросли и стали выше, чем в любой другой отрасли. Тем не менее 75% руководителей металлургических компаний ожидают, что выручка в ближайшие 12 месяцев вырастет. А когда речь идет о повышении операционной эффективности, руководители металлургических компаний действительно принимают меры: 90% опрошенных отметили, что приступают к сокращению затрат в 2015 г. [5].

Характеристикой добывающих отраслей, которая выделяет их из ряда других отраслей и

секторов экономики, является истощение или истощение природных ресурсов. Определение технических возможностей и экономической целесообразности добычи требует значительно-го объема работ и исследований. Большинство перспективных месторождений полезных ископаемых так никогда и не вовлекаются в добычу. Именно тип и характер месторождения (размеры, запасы, способ разработки) более всего влияет на эффективность горного предприятия. Главным источником стоимости месторождений минерально-сырьевых ресурсов в добывающей отрасли являются прогнозируемые денежные поступления от них, которые могут варьироваться от года к году, в зависимости от типа товара на основе минерально-сырьевого ресурса, циклического характера товарных рынков и цен, а также изменений в уровне производительности и затрат. Оценка стоимости месторождений базируется на объеме запасов полезных ископаемых, количество и качество которых может корректироваться со временем в силу изменения экономической конъюнктуры, технологий, а также в зависимости от результатов геологоразведки.

Факторы стоимости должны отражать как текущую деятельность, так и долгосрочные перспективы роста

Кроме того, при оценке горно-металлургической компании не стоит пренебрегать прогнозированием цен на металлы. Так, основной особенностью формирования цен на цветные металлы является тот факт, что они относятся к товарам биржевой группы, и цены на них (согласно большинству контрактов) устанавливаются на Лондонской бирже металлов (*London Metal Exchange, LME*) и привязаны к результатам торгов на бирже. Таким образом, уровень цен зависит не только от соотношения реального спроса и предложения, но и в значительной мере от спекулятивного спроса со стороны разнообразных инвестиционных и хедж-фондов. Поэтому и результат оценки в значительной степени зависит от того, в какой фазе экономического цикла, переживаемого компанией, мы находимся. В случае рассмотрения периода бума или резкого роста цен на металлы горно-металлургические

компании будут декларировать о прибыли и приросте денежного потока. Между тем во время длительного экономического спада или в фазе низких цен на металлы даже лучшие компании в отрасли могут столкнуться с трудностями.

Большинство руд содержат полезные минералы в низких концентрациях. Прямая металлургическая переработка руды характеризуется высокими эксплуатационными затратами, низкими извлечениями металлов и производительностью оборудования. Следующей отличительной особенностью предприятий горно-металлургической отрасли является высокая доля постоянных затрат [6, с. 13]. Высокая доля постоянных затрат обусловлена необходимостью поддерживать разрабатываемые месторождения даже при низких ценах на металлы в связи с тем, что в противном случае закрытие и повторное открытие месторождений может привести к еще большим затратам. Кроме того, металлургическое производство является безостановочным, что также свидетельствует о необходимости обеспечения его поддержания в нисходящей фазе экономического цикла отрасли.

Как правило, предприятия горной промышленности располагаются в отдаленных и малонаселенных районах со сложными климатическими условиями, далеко от потребителей конечной продукции. Местоположение также является важнейшим фактором, обуславливающим экономическую эффективность предприятия, поскольку относительная близость к промышленно развитым районам страны значительно снижает капитальные вложения.

Кроме того, для горно-металлургических компаний отдельно следует выделить социальные инвестиции, составляющие существенную долю от совокупных затрат предприятия. Наравне с ужесточением экологических норм, направленных на сохранение окружающей среды, немаловажную роль в производственном процессе занимает работа людей. Именно забота о сотрудниках компании, непосредственно участвующих в производственном процессе и подверженных негативному влиянию, в первую очередь о состоянии их здоровья, является приоритетным для компаний отрасли, особенно для тех из них, сырьевые базы которых располагаются в районах с суровыми климатическими условиями.

Важно отметить, что, развиваясь и открывая новые месторождения, горно-металлургические компании вынуждены осуществлять значительные инвестиции в инфраструктуру. Источником денежных средств для реализации инвестиционных проектов в большинстве случаев является долговое финансирование, из чего следуют высокие левверидж и коэффициенты долговой нагрузки, что также отражает и высокий риск бизнеса, заключающийся в возможных проблемах с погашением долговых обязательств.

Среди прочих особенностей следует обозначить длительный период от исследования до ввода месторождения в эксплуатацию, причинами чего является специфика строительства горно-обогатительных комбинатов (ГОК), закупка уникального оборудования (например, мельниц) и прочее.

Предварительные геологические исследования позволяют только приблизительно определить количество и качество полезных ископаемых, скрытых в недрах. Степень этого приближения оказывает определяющее влияние на реальность прогнозируемых в бизнес-плане финансовых показателей. Таким образом, инвестор в процессе принятия решения о разработке месторождения сталкивается с условиями повышенной неопределенности, т.е. для горного производства характерен повышенный уровень риска.

Продукция горной промышленности в силу невозможности минерального сырья и невозможности создания его техногенного эквивалента имеет устойчивый спрос, что приводит к значительно меньшим по сравнению с другими отраслями расходам на рекламу и маркетинг.

Большинство видов горных производств относится к разряду стратегических, в связи с чем пользуется поддержкой государства, что выражается в льготных налоговых и таможенных режимах, содействии реализации инвестиционных программ и других мерах, направленных на стимулирование производства.

Особенности организации трудового процесса предполагают постоянное перемещение рабочих мест по руднику или шахте по отношению к неподвижному предмету труда, в то время как большинству промышленных предприятий свойственно обратное.

Горная промышленность является одной из самых трудоемких отраслей народного хозяйства. Это связано в основном с характером работ, поскольку основная их часть ведется под землей или в карьерах и требует человеческого вмешательства, а также с тем, что постоянное перемещение рабочих мест осложняет процесс автоматизации.

Для горно-металлургических компаний характерна холдинговая организационная структура, что, во-первых, связано с особенностями технологического процесса, а во-вторых – с оптимизацией издержек основного производства. Только единый имущественный комплекс, объединяющий по отдельности инвестиционно непривлекательные предприятия, имеет перспективу привлечь внимание отечественных и зарубежных инвесторов.

Вспомогательные организации, действующие в составе холдинговой структуры параллельно с крупнейшими горно-рудными предприятиями, осуществляют различные виды деятельности. Так, это строительные организации, производящие работы на объектах сырьевой базы по электрике, теплоизоляции, обустройствам наружные и внутренние инженерные сети, монтирующие металлоконструкции, механотехнологическое оборудование, трубопроводы, включая магистральные. Технические подразделения решают вопросы, возникающие при ремонте уникального горнодобывающего и металлургического оборудования. Повышенные требования в части обеспечения надежности энергосистемы обосновывают необходимость наличия в структуре энергетических организаций, которые вместе с распределением электроэнергии осуществляют тепловодоснабжение. Удаленность ресурсной базы, как уже отмечалось выше, требует специальных знаний при построении логистических схем снабжения и отгрузки продукции, что выражается в наличии в структуре транспортных предприятий, в том числе морских портов.

При построении модели факторов стоимости компании необходимо определить базовый подход к определению стоимости. Наравне с традиционными методами, рассматриваемыми в рамках трех основных подходов, наличие минеральной собственности приводит к применению специальных методов при оценке горно-металлургических компаний, таких как метод чистой

стоимости полезного ископаемого в пласте (*net in situ value*), метод геолого-геофизических матриц (*Geoscience Matrix*) и прочих.

У российских исследователей в последнее время все большим спросом пользуется метод реальных опционов. Однако, принимая во внимание требование Федерального закона «О недрах»¹, заключающееся в постоянном использовании недр в рамках выданной лицензии, возможность успешного апробирования метода реальных опционов к российским условиям является сомнительной, в первую очередь по причине утраты опционной составляющей, заключающейся в гибкости управленческих решений. Несмотря на заявления Федерального агентства по недропользованию о возможности приостановки лицензии по просьбе недропользователя при наличии объективных причин (например, отсутствия экономической целесообразности добычи), на практике реализовать эту возможность затруднительно. Это вынуждает компании даже при отрицательных инвестиционных показателях проектов продолжать вкладывать финансовые ресурсы, чтобы сохранить лицензии.

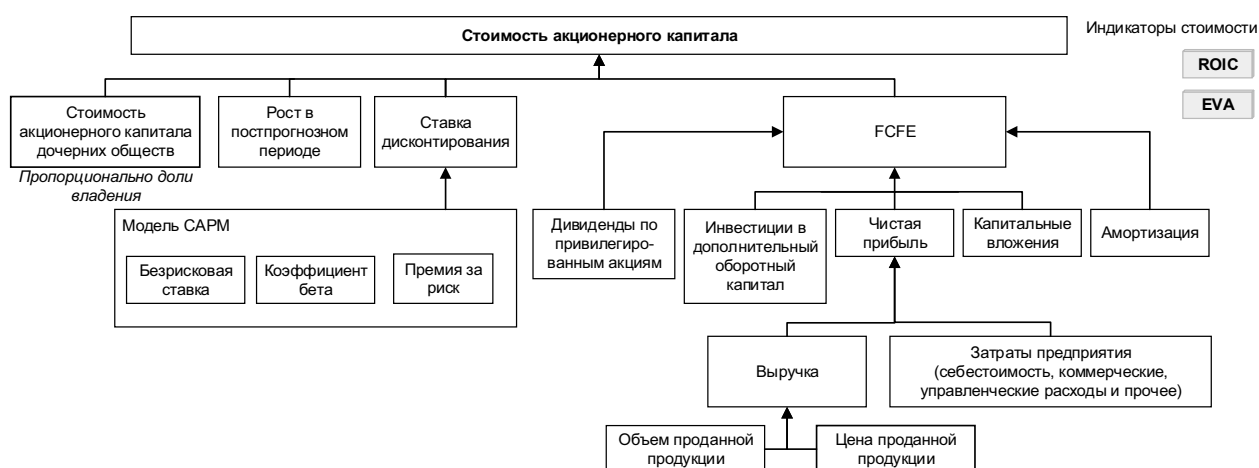
В международной практике для стоимостной оценки минеральных и сырьевых предприятий применяются наиболее известные и заслужившие признание специалистов различных стран кодексы и руководства: *VALMIN* (кодекс Института горного дела и металлургии Австралии), *CIMVAL* (кодекс Института горного дела и металлургии Канады), *SAMVAL* (кодекс Южноафриканского института горного дела и металлургии).

По данным исследований российских ученых, для оценки горно-металлургической компании наиболее приемлемым представляется применение метода дисконтированных денежных потоков, согласно которому:

Стоимость компании = Сумма дисконтированных денежных потоков за прогнозный период + Текущая стоимость бизнеса в постпрогнозный период + Стоимость неоперационных активов.

В большинстве трудов российских ученых факторы стоимости определяются декомпозицией стоимостных показателей *ROIC* (*return on*

¹ Федеральный закон «О недрах» от 21.02.1992 № 2395–1 (действующая редакция от 31.12.2014). Источник опубликования: URL: <http://www.rosnedra.gov.ru/article/117.html>.



Пример декомпозиции факторов стоимости

Источник: разработка автора.

invested capital – рентабельность инвестированного капитала) и *EVA* (*economic value added* – экономическая добавленная стоимость). Мы не ставим себе целью сравнительный анализ, выявление преимуществ и недостатков использования различных стоимостных показателей. Но отметим, что основоположником концепции *VBM* (*value based management* – концепция управления стоимостью) Альфредом Раппапортом данные показатели рассматриваются как индикаторы стоимости, а их распространенность обусловлена определенностью алгоритма расчета, и тем самым возможностью применения для вознаграждения руководителей, укрепляя тем самым ориентацию управления на повышение стоимости бизнеса [7, с. 1961, 2116].

Обобщая вышесказанное, вариант концепции моделирования факторов стоимости горно-металлургических компаний может быть представлен как декомпозиция параметров метода дисконтированных денежных потоков с учетом перекрестных вложений в предприятия корпоративной структуры и значениями стоимостных индикаторов (рисунком).

Данное моделирование позволит установить драйверы стоимости, определить их чувствительность, что при анализе информации о рыночных котировках акций компании способствует принятию грамотных управленческих решений, ориентированных на максимизацию стоимости бизнеса.

Таким образом, несмотря на проводимые исследования в оценке стоимости бизнеса, выяв-

ление факторов, определение их чувствительности, построение аналитической системы, применение сценарного моделирования, которое позволяет изменять некоторые факторы одновременно и тем самым определять возможность их совместного воздействия на стоимость компании, является актуальным, востребованным бизнесом и нуждается в дальнейшем проведении аналитических исследований.

Литература

1. Федотова М.А., Рутгайзер В.М., Будицкий А.Е. Поведенческая оценка и ее дальнейшие перспективы в российских условиях // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2009. № 1, с. 39–48.
2. Рутгайзер В.М. Оценка стоимости бизнеса: Учебное пособие. 2-е издание. М.: Маросейка, 2008. 432 с.
3. Кушниренко А.В., Кушниренко В.Н. Факторы и драйверы стоимости в управлении компанией // Экономика в промышленности. 2013. № 3, с. 79–82.
4. Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Дж. Стоимость компаний: оценка и управление. 3-е изд., перераб. и доп. / Пер. с англ. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2008. 576 с.
5. Краткий обзор мировой металлургической промышленности, представленный компанией PricewaterhouseCoopers (PwC). [Электронный ресурс]. URL: http://www.pwc.ru/ru/press-releases/2015/survey_metals_jhtml (дата обращения: 14.03.2015).
6. Baurens Svetlana. Valuation of Metals and Mining Companies // Basinvest, 2010, 81 p.
7. Rappaport Alfred. Creating Shareholder Value: A Guide for Managers and Investors. 2nd ed // Free Press, 1998. Kindle version. 3774 p.

УДК 336.02

Торговое финансирование в Юго-Восточной Азии: новые тенденции развития

Аннотация. Развитие мировой экономики неразрывно связано с ростом объема и качества поставляемой продукции в рамках международной торговли. В свою очередь, значительная доля экспортно-импортных операций осуществляется при использовании инструментов торгового финансирования. Автор исследует развитие торгового финансирования в Юго-Восточной Азии, выявляет новые подходы государств региона к стимулированию международной торговли, анализирует потенциальные возможности выхода российских банков на этот перспективный рынок.

В сфере торгового финансирования в Юго-Восточной Азии автор отмечает следующие тенденции: применение новых инструментов торгового финансирования; повышение значимости долгосрочных партнерских отношений между странами для упрощения взаимных расчетов; ужесточение требований к банковским операциям, связанным с торговым финансированием; рост неопределенности на рынке экспортно-импортных кредитов.

Ключевые слова: торговое финансирование; международная торговля; мировая экономика; банковское платежное обязательство; финансирование цепочек поставок.

Abstract. The development of the global economy is inalienably connected with the growth of quantity and quality of delivered goods within the framework of international trade. In turn, a significant share of export and import operations is executed by applying the instruments of trade finance. The paper discloses topicality of the analysis of trade finance development in South-East Asia, contains the government approaches to facilitating the growth of the international trade and the investigation of potential opportunities for the presence of Russian banks on this market.

In the sphere of trade finance in South-East Asia, there are the following tendencies: the application of the new instruments of trade finance, the increasing importance of long-term relationships between the governments of different countries for making international settlements less complicated, the rising strictness of requirements for banking operations related to the sphere of trade finance as well as the growth of uncertainty on the market for export and import loans.

Keywords: trade finance; international trade; world economy; banking payment obligation; supply chain finance.



Елизаров С.К.,

студент магистратуры
Финансового университета
✉ elizarovsergey677@gmail.com

Современная международная торговля не может существовать без сферы торгового финансирования. Компаниям необходимо рассчитывать за поставленные то-

вары в рамках экспортно-импортных операций и привлекать заемные средства для возможности продажи своей продукции с отсрочкой платежа. С 2010 г. продолжается замедление роста мирового ВВП как вследствие финансово-экономического кризиса 2007–2009 гг., так и из-за снижения темпов роста ВВП стран Юго-Восточной Азии (ЮВА), которые были локомотивом развития мировой экономики вплоть до конца 2014 г. По оценкам МВФ, в 2015 г. рост мировой экономики составит 3,5%, что на 0,3% хуже прогнозов [1].

Научный руководитель: **Хесин Е.С.**, доктор экономических наук, профессор кафедры «Мировые финансы».

Ситуация на мировых рынках заставляет государства искать новые способы стимулирования роста ВВП, в том числе за счет увеличения объема внешнеторговых операций [2]. Например, в Юго-Восточной Азии для дальнейшего развития торговли активно применяются новые методы торгового финансирования, в частности банковское платежное обязательство и финансирование цепочки поставок.

В последнее время происходит ослабление позиций Китая в данном регионе, так как США и страны ЕС начинают переносить производственные мощности обратно на свою территорию и политика заимствования чужих технологий перестает быть катализатором ускоренного роста обрабатывающей промышленности. Это дает возможность другим странам, в первую очередь Сингапуру и Республике Корея, расширить сферу своего финансово-экономического влияния.

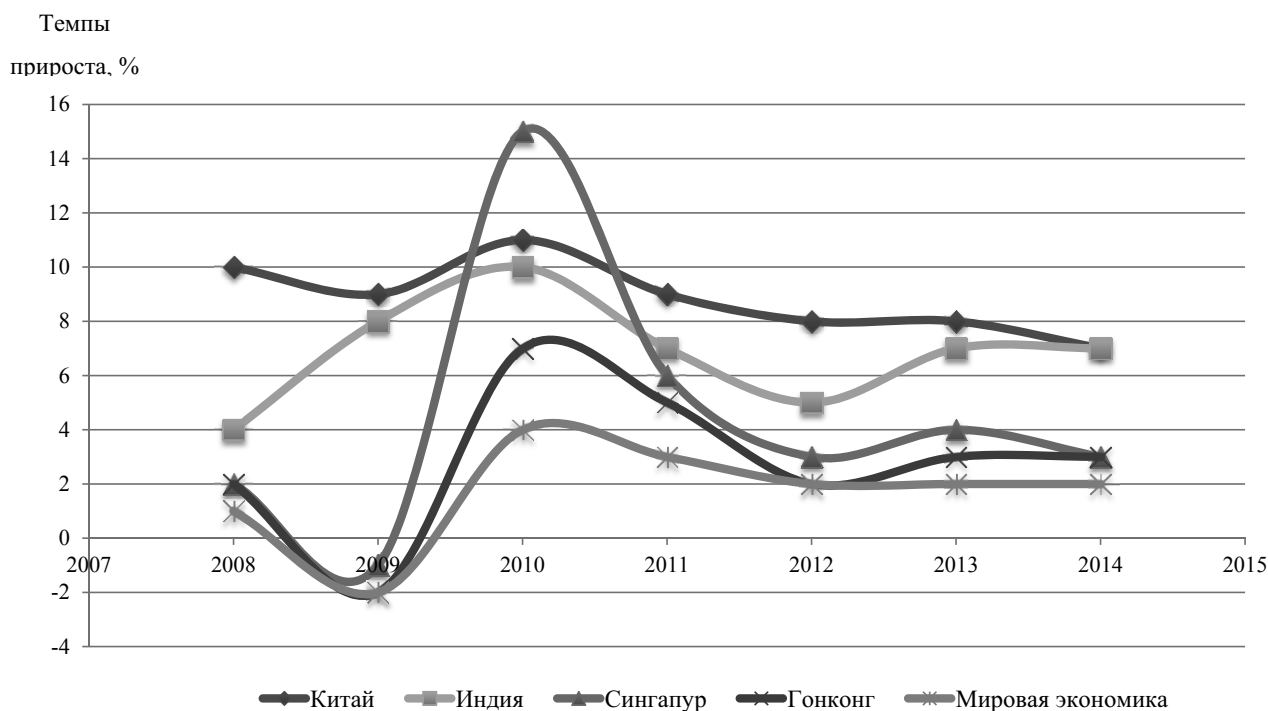
Ситуация на мировых рынках заставляет государства искать новые способы стимулирования роста ВВП, в том числе за счет увеличения объема внешнеторговых операций

В рамках сложившихся международных экономических отношений в этом регионе представляется целесообразным проанализировать тенденции развития торгового финансирования для выявления новых возможностей партнерства Российской Федерации и стран Юго-Восточной Азии.

В отечественной и зарубежной литературе найдется немало статей по вопросам торгового финансирования, однако динамичное развитие этой сферы требует постоянного отслеживания новых тенденций. Попробуем разобраться в специфике развития торгового финансирования в Юго-Восточной Азии, выявить возможности и перспективы более глубокой интеграции российского банковского сектора в сферу торгового финансирования в этом регионе.

В сфере торгового финансирования в Юго-Восточной Азии можно выделить следующие тенденции развития:

1. Применение новых инструментов торгового финансирования;
2. Повышение значимости долгосрочных партнерских отношений между странами для упрощения взаимных расчетов;



Темпы роста ВВП в странах ЮВА и мировой экономике в целом

Источник: составлено автором по материалам сайта <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG>.

3. Ужесточение требований к банковским операциям, связанным с торговым финансированием;

4. Рост неопределенности на рынке экспортно-импортных кредитов.

Торговое финансирование включает экспортные и импортные кредиты, факторинг, форфейтинг, международные расчеты и другие способы финансирования, позволяющие предоставить покупателю отсрочку платежа за товар [3]. Появление новых инструментов в международных расчетах, например банковского платежного обязательства и финансирования цепочки поставок, вызвано высоким уровнем конкурентной борьбы среди банков. Юго-Восточная Азия является динамично развивающимся регионом с возрастающей потребностью в финансовых ресурсах. Предложение таких ресурсов, вероятно, будет осуществляться американскими и китайскими банками по двум причинам.

Во-первых, американские финансовые посредники предлагают новые инструменты на базе информационных технологий для упрощения и ускорения международных расчетов. Такие методы проведения операций торгового финансирования дадут банкам конкурентное преимущество в данном регионе, поскольку большинство азиатских кредитных учреждений пока используют традиционные методы финансирования (документарные аккредитивы, инкассо).

Во-вторых, усиление положения китайских банков обусловлено грамотной политикой руководства Китая, которая ориентирована на установление долгосрочных связей с другими странами региона и вытеснение доллара США из расчетов в Юго-Восточной Азии.

Долгосрочные партнерские отношения становятся новой основой роста торговли в Юго-Восточной Азии. В 2014 г. после дипломатического визита представителей Китая в Сеуле было подписано дополнение к двусторонним соглашениям между Республикой Корея и Китаем. Это событие является важным для сферы торгового финансирования, поскольку одним из результатов встречи стало разрешение на прямую торговлю валютами обеих стран на бирже в Сеуле [4]. На практике это означает дальнейшее вытеснение доллара США из международных расчетов в регионе и усиление позиций китайского юаня в качестве основной

валюты торговых операций. Кроме того, в ближайшем будущем должна значительно вырасти доля экспортно-импортных кредитов на балансах китайских банков, обеспеченных товарами из обеих стран, поскольку в последние годы рост двусторонней торговли составил 19%, изменилась качественная составляющая импорта: выросла доля наукоемкой продукции, которая должна существенно увеличить размеры выдаваемых кредитов [5].

Особенность сферы торгового финансирования заключается в традиционно низком уровне дефолтов по обязательствам. По данным статистики Международной торговой палаты, за 2008–2011 гг. доля дефолтов по экспортным подтвержденным аккредитивам составила 0,016% [3]. На основе низких статистических показателей дефолтов по инструментам торгового финансирования национальные центральные банки и международные регуляторы считали сферу торгового финансирования надежной. Однако в ходе проверок выяснилось, что поддержание надежности этой сферы требует строгого отслеживания операций торгового финансирования.

Торговое финансирование включает экспортные и импортные кредиты, факторинг, форфейтинг, международные расчеты и другие способы финансирования, позволяющие предоставить покупателю отсрочку платежа за товар

Активная мировая кампания по борьбе с офшорными центрами и отмыванием денег, начатая практически во всех развитых и развивающихся странах, заставила «теневых» игроков перенести свою деятельность в другие сферы, в частности в торговое финансирование. В результате в апреле 2013 г. Департамент валютного надзора Китая выявил фальшивые операции торгового финансирования на общую сумму около 10 млрд долл. США [6]. Согласно прогнозам Народного банка Китая, опубликованным финансовым отчетам банков и оценкам экспертов, сумма потенциальных потерь по таким транзакциям только иностранных контрагентов китайских банков оценивается в 1 млрд долл. США, в то время как национальные банки Ки-

тая могут потерять несколько миллиардов долларов.

Официальная позиция Китая по данному вопросу заключается в осуществлении жесткого контроля и пресечении мошеннических действий финансовых посредников, поскольку они наносят вред не только внешней торговле, но и всей экономической системе страны в целом. Подобные схемы финансирования стимулируют приток «горячих денег» в экономику и могут служить каналом легализации криминальных доходов, полученных в Китае и за его пределами.

Особенность сферы торгового финансирования заключается в традиционно низком уровне дефолтов по обязательствам

Основная ошибка банков, по официальной версии Китая, состоит в том, что они не смогли проверить подлинность представленных документов по торговым операциям. Поддельные счета-фактуры позволяли компаниям получать дешевое финансирование из Гонконга, где процентные ставки были значительно ниже. Другой вариант схемы подразумевал использование запасов металлов в качестве залога сразу по нескольким кредитам, что негативно сказалось на доверии инвесторов к данному рынку.

После раскрытия таких случаев представители европейских банков попытались на месте проверить статус залогов в различных китайских портах, однако были выдворены с территорий складов китайскими властями. В связи с подобными ситуациями вновь ставится вопрос о степени открытости китайской экономики для иностранных финансовых посредников.

Долгосрочные партнерские отношения становятся новой основой роста торговли в Юго-Восточной Азии

Таким образом, в сфере торгового финансирования в Китае наблюдается тенденция ужесточения требований к проведению операций и ответственности банков перед государством. На практике это могло привести к резкому сокращению финансирования на рынке черных

металлов, но значительного роста цен не произошло, поскольку иностранные банки готовы принять на себя большие риски для удержания своей доли на рынке [6].

В 2013 г. в Китае стала усиливаться неопределенность на рынке краткосрочных экспортно-импортных кредитов. Эта тенденция затрагивает все больше и больше инвесторов и банков из разных стран. Случаи с привлечением заемных средств под залог одного и того же актива, например, меди, вынудили инвесторов пересмотреть кредитную политику в сторону большей консервативности. В итоге банкиры предпочитают поддерживать на данном рынке только налаженные долгосрочные связи с крупнейшими компаниями, поэтому новые заявки со стороны новых компаний Юго-Восточной Азии банками отклоняются.

По мнению экспертов, политика ограничений может продолжаться до тех пор, пока не будет установлено, были случаи мошенничества единичными или проблема поразила всю сферу торгового финансирования. Положение усугубляется тем, что механизм контроля складских операций в КНР не вызывает особого доверия у зарубежных инвесторов. Неподтвержденные сведения о количестве компаний, замешанных в махинациях с запасами меди, способны вызвать среди инвесторов панику. Следовательно, ситуация неопределенности в сфере экспортно-импортных кредитов может привести к консолидации компаний, работающих на рынке металлов, и росту процентных ставок по таким операциям.

В качестве важной составляющей политики стимулирования экспорта в большинстве стран Юго-Восточной Азии задекларирована необходимость обеспечить доступ компаний малого и среднего бизнеса к инструментам торгового финансирования, в первую очередь к экспортно-импортным кредитам. Согласно проведенным исследованиям, предприятия малого и среднего бизнеса составляют 90% всех предприятий и обеспечивают более 50% занятости в большинстве стран данного региона. Однако в 2010 г. на эти компании приходилось менее 30% всего экспорта, поэтому на государственном уровне было принято решение об их поддержке для формирования диверсифицированной базы внешнеторговых отношений [7].

Эти идеи были закреплены в двенадцатом пятилетнем плане (*12th Five Year Plan*), в котором были указаны приоритетные отрасли для китайской экономики с ориентацией на экспорт товаров с высокой добавленной стоимостью: биотехнологии, информационные технологии нового поколения, альтернативная энергетика, продвинутое машиностроение, включая автомобилестроение [7].

Кроме того, торговые кредиты обычно имеют период реализации меньше года, обеспечены товарами, условия контрактов подлежат строгой проверке банками. Из этого следует логичный вывод, что стоимость таких средств должна быть значительно ниже венчурных кредитов.

Отсутствие доступа к торговому финансированию ограничивает возможность роста малых предприятий и снижает вероятность превращения их в экспортеров. Исследования показали, что только в Гонконге и Тайбэе Китай не выявил у себя проблем, препятствующих доступу малых компаний к торговому финансированию, в то время как в остальных регионах страны и на территории других стран Юго-Восточной Азии респонденты указали на серьезные барьеры на пути к получению средств.

Одной из главных причин, по которой банки не хотят предоставлять финансовые ресурсы, является нежелание рисковать и недоверие к предоставляемым гарантиям возврата средств.

Следующая причина связана с повышением центральными банками большинства стран требований к достаточности капитала банков, что снижает интерес к сфере торгового финансирования с традиционно низкой доходностью операций, по которой требуется создавать такие же резервы, как и по остальным кредитным инструментам. Следовательно, в ближайшем будущем, возможно, появятся специальные программы субсидирования ставок по торговым кредитам для малого бизнеса или система предоставления гарантий. Помимо этого, произойдет пересмотр требований к капиталу на уровне национальных экономик. Стоит сказать, что Базель III не является жестким сводом стандартов и при принятии в рамках местной законодательной базы может подвергаться изменениям, которые смогут учесть задачи государственной политики и экономического развития.

Российские банки сегодня имеют возможность воспользоваться благоприятной ситуацией на азиатском рынке торгового финансирования, где велика потребность в значительных финансовых ресурсах и возрастает неопределенность в сфере экспортно-импортных кредитов. Многие компании, в том числе малый и средний бизнес, остро нуждаются в качественных услугах торгового финансирования, однако местные банки проводят консервативную кредитную политику. Предоставление кредитных ресурсов и других инструментов торгового финансирования могло бы существенно укрепить позиции России на данном рынке и привести к росту объемов взаимной торговли. Перспективным направлением сотрудничества и базой для превращения рубля в одну из главных региональных валют является осуществление расчетов в национальных валютах на двусторонней основе.

В сфере торгового финансирования в Китае наблюдается тенденция ужесточения требований к проведению операций и ответственности банков перед государством

Литература

1. World Economic Outlook, 2014.
2. Официальный сайт Всемирного Банка [Электронный ресурс]. URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG> (дата обращения: 20.08.2015).
3. Trade finance: developments and issues, Bank for International Settlements, Committee on the Global Financial System, 2014.
4. Zhang Jianfeng „S. Korea, China upgrade partnership on trade, finance, culture: think tank”, 2014. <http://english.cntv.cn/2014/08/21/ART11408585775216854.shtml> (дата обращения: 16.08.2015).
5. ICC Trade Finance Report, 2013.
6. Libyan Qi, Edna Curran „China Uncovers Almost \$ 10 Billion in Fraudulent Trade-Financing Deals”, 2014. <http://www.wsj.com/articles/SB31230001889343144913904580175140905153732> (дата обращения: 19.08.2015).
7. Trends in Trade Finance across the APEC Region, APEC Policy Support Unit, 2013.

ИТ-решения для страховых компаний

Аннотация. Автор исследует рынок прикладных компьютерных программ автоматизации страховой деятельности. На рынке ИТ-решений автоматизации страхового бизнеса наблюдаются положительные тенденции. Они обусловлены требованиями регулятора по ОСАГО, а также процессами распространения веб-технологий. В статье представлены основные страховые программные продукты (ПП) российского рынка: «Ортикон: ОСАГО», «1С: ОСАГО», «АДС: Управление центром страхования 8», «ПолисОфис: ОСАГО», «Ринти: ОСАГО 2.0», «1С: Управление страховой компанией», «Парус-Страхование», «Континент: Страхование», «1С: Страховая бухгалтерия», Diasoft Insurance Finance, Diasoft FA# Insurance, «Форес: Страхование». Для наглядности автор разделил исследуемые программные продукты на три группы: автоматизация ОСАГО, бухгалтерский учет страховой компании и комплексные ПП.

Ключевые слова: автоматизация деятельности; прикладные программы; страховая деятельность; программные продукты; автоматизированные информационные системы; управленческое решение.

Abstract. The article is devoted to an overview of application software programs, the effect of which is focused on the automation of insurance business-processes. The market of IT solutions for automation of insurance business has positive development trends. The main reasons for active informatization of insurance activity are the regulatory requirements for insurance, as well as the processes of distribution of web technologies. Considered major insurance software offered in market: «Orticon: OSAGO», «1C: OSAGO», «ADS: Insurance company management 8», «PolisOffice: OSAGO», «Rinti: OSAGO», «1C: Insurance company management», «Parus-Insurance», «Continent: Insurance», «1C: insurance accounting», «Diasoft Insurance Finance», «Diasoft FA# Insurance», «Fores: Insurance».

Keywords: automation of business; application software programs; insurance; automated information data system; management decision.



Дмитриева Ю.Ю.,

студентка

Финансового университета

✉ sophiebender94@gmail.com

В условиях глобализации и интеграции, чтобы выиграть в конкурентной борьбе, необходимо совершенствовать бизнес-процессы. Применение автоматизированных информационных систем значительно упрощает процесс ведения бизнеса за счет возможности обработки и анализа больших объемов данных и выбора на основании анализа такого варианта управленческого решения, которое принесет наибольшую выгоду для собственников бизнеса.

Если взять страховые компании, то наибольших успехов достигают те из них, деятельность которых должным образом организована, стандартизована и автоматизирована. Наличие надежной ИТ-системы поддерживает стабильное функционирование страховой компании.

На рынке ИТ-решений для страховщиков наиболее востребованными являются приложения, которые автоматизируют работу с договорами, процессы получения аналитических данных, андеррайтинг [1].

Современные автоматизированные информационные системы охватывают все направления деятельности страховой компании. Они предоставляют возможность перестроить соответствующие бизнес-процессы в случае изменений требований рынка, норм законодательства или требований регулятора. Использование подоб-

Научный руководитель: **Мамонтова Е.А.**, кандидат педагогических наук, доцент кафедры «Прикладная информатика».

ных информационных технологий позволяет страховой компании повышать конкурентоспособность. Именно по этой причине автоматизация деятельности страховщиков – весьма перспективное направление развития отрасли информационных технологий (ИТ) для финансовой сферы, особенно учитывая тот факт, что пока на российском рынке не так много программных продуктов, подходящих именно для этого вида деятельности. Отчасти это объясняется тем, что не все страховые компании готовы вкладывать свои средства в подобные программы.

Сегодня те, кто использует программные средства автоматизации страхового бизнеса, отдают предпочтение программам, которые могут быть интегрированы с другими информационными продуктами [2].

Информационные системы, используемые в страховых организациях, условно можно разделить на системы, которые работают с фронт-, мидл- и бэк-офисами. Дополнительно с ними используются сервисы, в состав которых входят веб-порталы, поддержка пользователей, IP-телефония и прочее. Фронт-офисные системы используются для организации прямых продаж, поддержки партнерских и банковских продаж на основе единого реестра клиентов [2].

Пример системы, работающей с фронт-офисом, – *Resolute Insurance* (разработка компании «Авинфорс»). Система позиционируется создателями как простая и гибкая, основное предназначение которой – автоматизация страховых продаж. С помощью данного приложения обеспечиваются расчеты премий, оформление страховых полисов, формирование базы клиентов, внесение изменений в договора, формирование статистики продаж и т.п. Страховые продукты, с которыми работает система, представлены страхованием ответственности, имущественным страхованием, личным страхованием и страхованием жизни. При этом, как утверждают разработчики компании «Авинфорс», функциональность системы соответствует уровню западных производителей программных продуктов [3].

Так как большинство программных продуктов ориентированы на какую-то определенную сферу страхового бизнеса, разделим исследуемые программные продукты на три группы: автоматизация ОСАГО, бухгалтерский учет страховой компании, комплексные ПП.

В первой группе рассмотрим программы, созданные компаниями ООО «Ортикон Групп», «1С», ООО «АДС-софт», ООО «ЛОИС», ЗАО «Интернет-ресурсы».

«Ортикон: ОСАГО» специализируется на ведении страховых полисов ОСАГО, получении аналитической отчетности по страховым полисам, страхователям, транспортным средствам, срокам страхования и т.д. [4].

Модуль «1С: ОСАГО» автоматизирует продажу страховых продуктов, управление портфелем договоров прямого страхования и сострахования, портфелем договоров входящего и исходящего перестрахования, урегулирование убытков [5].

Следующая программа – «АДС: Управление центром страхования 8», является комплексной, т.е. автоматизирует все основные процессы страховой деятельности, включая ОСАГО [6].

«ПолисОфис: ОСАГО» – система типа b²b, автоматизирующая многие виды страхования. С ее помощью можно автоматически рассчитать стоимость договора страхования, суммы доплаты/возврата при заключении дополнительного соглашения, оформить, распечатать договор страхования/полис, пролонгировать договора страхования и многое другое [7].

Последняя программа из рассмотренных в этой группе – «Ринти: ОСАГО 2.0». Она вносит данные о договорах ОСАГО, переформирует их, продляет и расторгает, регистрирует страховые события, собирает информацию о страховых событиях и т.д. [8].

В большинстве своем все программные продукты, представленные в данной группе, совместимы с продуктами на основе «1С» (за исключением «Ринти»). Стоит отметить, что данный программный продукт не обновлялся с момента создания, поэтому не исключено, что он устарел по сравнению с остальными продуктами.

Требования к техническому обеспечению на сайтах разработчиков представлены только у двух программ: «АДС: Управление центром страхования 8» и «Ринти: ОСАГО 2.0».

Стоимость программного продукта – один из немаловажных факторов, который также влияет на принятие решения о покупке. Но не на все программы на сайтах разработчиков представлены цены. На некоторые программные продук-

ты стоимость можно узнать, только оставив заявку на сайте, позвонив по контактному телефону, либо через отправку письма на электронную почту, что не совсем удобно. Поэтому на *рис. 1* представлены цены только на три из пяти представленных программных продуктов.

В первой группе программных продуктов автоматизации ОСАГО выделяются «АДС: Управление центром страхования 8» и «1С: ОСАГО», в том числе по количеству положительных отзывов. При этом программа «АДС» намного дешевле «1С», плюс ко всему она комплексная.

Следующая группа страховых программных продуктов составлена по признаку автоматизации бухгалтерского учета.

К этой группе мы отнесли программу «АДС: Управление центром страхования 8», свойства которой описаны выше, и еще одну разработку фирмы «1С» для автоматизации ведения бухгалтерского учета – «1С: Страховая бухгалтерия». Спектр действия этого программного продукта – автоматизация бухгалтерского и налогового учета, включая подготовку обязательной, т.е. регламентированной отчетности [5].

Еще один программный продукт представлен компанией «Диасофт» – *Diasoft Insurance Finance*. Данный продукт разработан для ведения бухгалтерского учета по новому единому плану счетов, он также позволяет формировать бухгалтерскую (финансовую), налоговую и иную обязательную отчетность. Все технологии, а также методы учета и формы финансовой отчетности, используемые данным продуктом, полностью соответствуют требованиям ЦБ РФ, отраженным в проектах отраслевых стандартов [9].

Кроме программы «АДС», все остальные программы подойдут и для среднего бизнеса.

На *рис. 2* представлена стоимость программных продуктов данной группы (кроме *Diasoft* – информацию о стоимости можно узнать, только позвонив по контактному телефону).

В данной группе все отзывы на продукты были положительными. Однако ни один из разработчиков не предоставляет ни информации по обеспечению безопасности, ни демоверсию в свободном доступе.

Критерий наличия демоверсии на сайте разработчика можно рассматривать в общей совокупности исследуемых программных продуктов (имеется в виду возможность скачивания демоверсии без предварительной регистрации или заполнения анкеты). Как можно увидеть из диаграммы (*рис. 3*), только у 40% рассмотренных программ есть в наличии демоверсия, которую можно скачать в свободном доступе.

Третья группа программных продуктов отобрана по признаку комплексности. В данной группе программы компаний «1С», ООО «АДС-софт», корпорации «ПАРУС», «Континент».

Комплексные программы содержат очень широкий набор решаемых задач. Однако нужно понимать, что нельзя охватить все процессы, имея в наличии только одну информационную систему. Страховая компания, которая только появилась на рынке, может успешно функционировать, используя при этом только один комплексный продукт. Для организаций, которые работают уже длительный период времени, такой вариант автоматизации может не подойти.

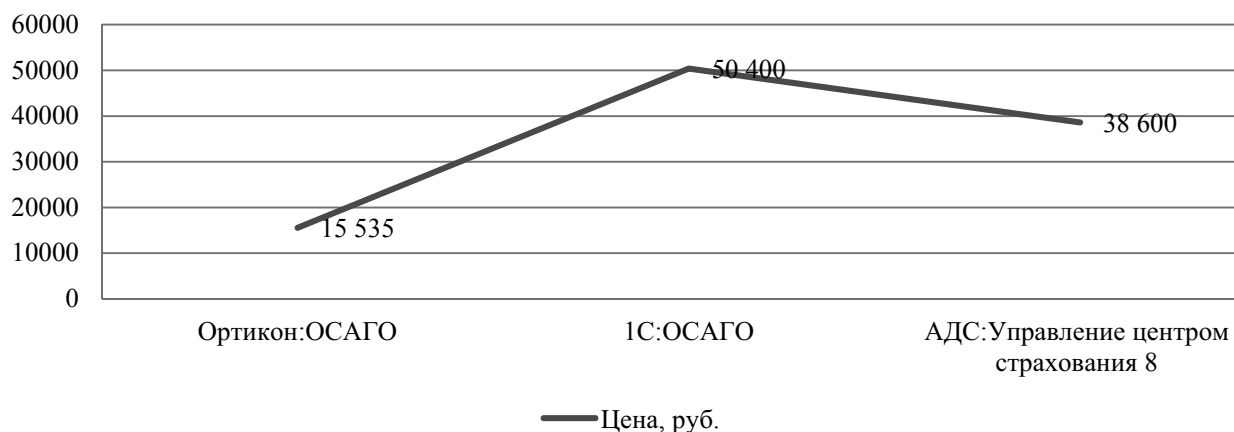


Рис. 1. Цены на программные продукты страхования

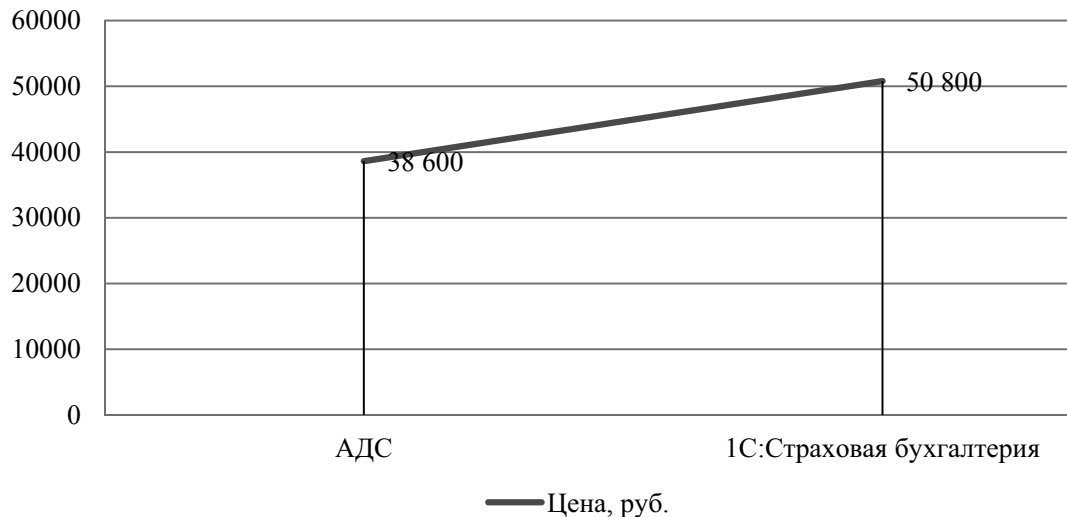


Рис. 2. Стоимость программ автоматизации бухгалтерского учета страховых компаний

В большинстве своем универсальные программы построены по модульному принципу, поэтому целиком продукт можно не использовать [2]. В качестве примера стоит привести «1С: ОСАГО», который является модулем для комплексной программы «1С: Предприятие 8.0. Управление страховой компанией».

Программный продукт «АДС: Управление центром страхования 8» уже был представлен в составе первой группы. В набор решаемых с его помощью задач входят телемаркетинг, заполнение анкеты и заявки на страхование, учет договоров страхования и бланков строгой отчетности, автоматизация действий по ОСАГО, учет комиссии, расчеты со страхователями, предоставление возможности заключать договора с электронной подписью, осуществление смс-рассылок, работа почтового клиента и прочее [6].

«1С: Управление страховой компанией» – также комплексная программа. Она обеспечивает комплексную автоматизацию управления бизнес-процессами страховых компаний, позволяя автоматизировать основные сферы управленческого и регламентированного учетов [5].

«Парус-страхование» – одна из наиболее популярных комплексных программ. В ее составе такие основные модули, как управление финансами организации, страхование имущества, страхование ответственности, перестрахование, анализ результатов, отчетность и др. Все модули позволяют проводить комплексную автоматизацию бизнес-процессов страховой компании-пользователя [10].

Следующая программа – *Diasoft FA# Insurance*. Данное ИТ-решение помогает в управлении рисками, контроле за мошенничеством, реализа-

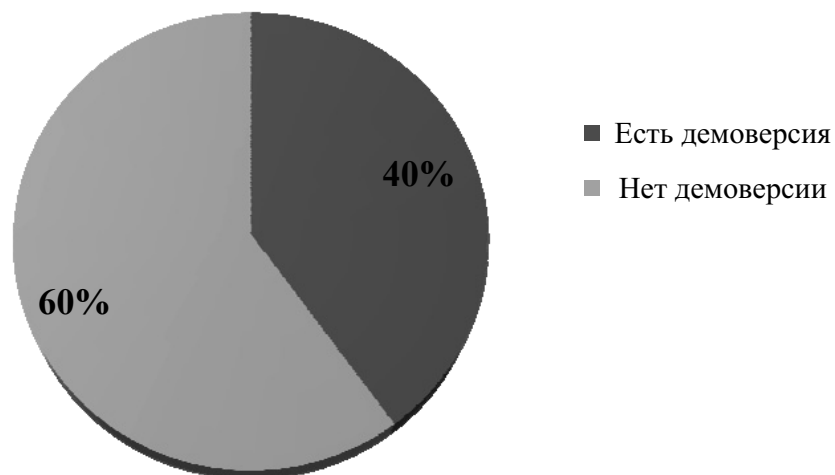


Рис. 3. Наличие демоверсии в свободном доступе

ции основных мероприятий бэк-офиса. Мидл-офис данной программы имеет в своем составе функциональные модули (например, *Diasoft FA# Insurance*, Резервы). Модули мидл-офиса способны поддерживать бизнес, обеспечивать стабильное финансовое состояние. Кроме того, программа может взаимодействовать с другими приложениями компании, бэк-офис поддерживает работу со страховыми продуктами, и также состоит из нескольких компонентов: управление договорами, учет убытков, взаиморасчеты, перестрахование, сострахование [9].

Компания «Форес» предлагает свою страховую программу для автоматизации – «Форес: Страхование». Она совместима с 1С и работает на платформе продукта «1С: Предприятие». Программа ориентирована на небольшие страховые организации или филиалы. Она позволяет вести учет по страхователям, договорам, текущим операциям, отследить движения бланков строгой отчетности и пр. С демоверсией данного продукта можно ознакомиться, заполнив заявку на сайте, подъехав в офис разработчика, либо вызвать специалиста [11].

Последняя программа в этой группе – «Континент: Страхование 8 КОРП». Так же как и у предыдущих программных продуктов, спектр ее функциональных возможностей обширен и разнообразен. С помощью «Континент: Страхование 8 КОРП» возможна автоматизация действий с договорами страхования (заключение, продление, переоформление), работа с ОСАГО, ДМС, сострахованием, бланками строгой отчетности, перестрахованием, расчет резервов, учет финансовых вложений, формирование отчетности [12].

Если так же как и в первой группе программ рассматривать наличие на сайте разработчика требований к техническому обеспечению, то оно имеется только у одной компании – «АДС-софт». Доступное руководство пользователя найдено было лишь у двух программ: «Континент» и «АДС».

Цена в данной группе очень сильно варьируется. На *рис. 4* представлены сведения о стоимости программных продуктов этой группы (в отличие от предыдущей совокупности, цена на комплексные программы есть на сайтах у всех разработчиков).

В данной группе преимущественно все программные продукты имеют положительные отзывы.

Подводя итог, можно сделать следующие выводы.

На сегодняшний день страховые программные продукты дают преимущество действующим страховым компаниям. С помощью средств автоматизации на выполнение большинства операций уходит намного меньше времени, уменьшается вероятность ошибок. Страховые компании работают с большими объемами данных, ведь их клиентами является большинство граждан РФ хотя бы в силу того, что на территории России действует система обязательного страхования, и чтобы работа по анализу и обработке этих данных выполнялась более эффективно и результативно, также необходимо наличие подобных программных продуктов.

На что следует обращать внимание при выборе программного продукта страхования? Очевидно, на цену, отзывы пользователей, наличие демоверсии, совместимость с другими прикладными программами. Однако не на все программные продукты производители указывают цену. Чтобы узнать ее, нужно звонить по контактному телефону, что не всегда удобно и не повышает доверия к таким программным продуктам и их производителям.

Почти у всех программных продуктов есть демоверсии и руководство пользователя. Однако у большинства свободно скачать их с официального сайта разработчика невозможно. Кроме того, на этих сайтах зачастую нет информации об обеспечении безопасности, хотя на сегодняшний день это один из важных критериев. Следует отметить, что в основном все программы совместимы с продуктами «1С».

На основании отзывов и упоминаний на сайтах в сфере страхового бизнеса наиболее популярны сегодня именно комплексные программы, такие как «Парус-страхование», «1С: Управление страховой компанией» и «АДС: Управление центром страхования 8».

Тенденции развития рынка ИТ-решений для страхового бизнеса, безусловно, положительные. Основными причинами активной информатизации страховой деятельности выступили требования регулятора по ОСАГО (например, ввод электронного полиса, постепенный переход к МСФО), а также процессы распространения веб-технологий. Хотя по-прежнему многие страховые компании не готовы полностью автоматизиро-

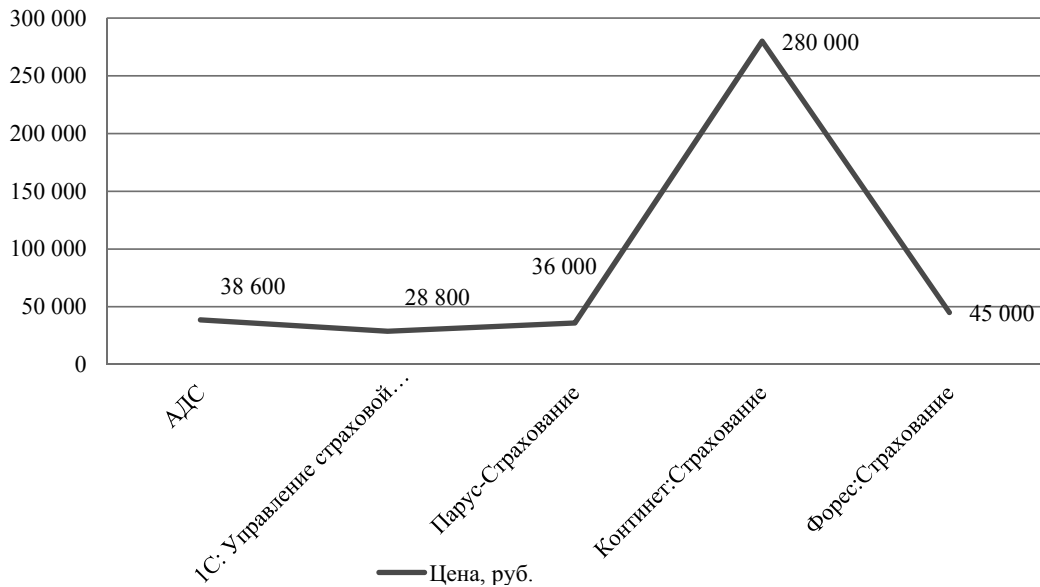


Рис. 4. Стоимость программ комплексной автоматизации бизнес-процессов страховой компании

вать свою деятельность. В среднем одна страховая компания тратит 1,1% средств, полученных от страховых премий, на развитие ИТ. С большой долей вероятности это значение сохранится и в следующем периоде [13].

В последнее время активно развивается онлайн-страхование. Хотя его доля и составляет всего 1%, темпы роста превышают классическое страхование: увеличение более чем на 20% в 2014 г., что почти в 2 раза быстрее роста рынка, и 21% в 2015 г. [14].

Основная проблема страховой отрасли – интеграция ИТ-решений. Однако в первую очередь следует выполнять требования регуляторов, на что и идут расходы ИТ-бюджета, а проблема интеграции отправляется на второй план. При этом в сравнении с банковской отраслью страховые компании намного меньше используют ИТ-технологии [13]. Отчасти это можно объяснить тем, что выбор средств автоматизации страхового бизнеса на рынке ИТ-технологий сравнительно невелик.

Литература

1. Тихий А. Для страховых компаний актуальны системы управления эффективной агентской сетью. [Электронный ресурс] URL: <http://www.cnews.ru/reviews/free/banks2008/int/sap/> (дата обращения: 21.11.15).
2. Лосев С. В каких ИТ нуждаются страховщики? [Электронный ресурс] URL: http://www.cnews.ru/articles/v_kakih_it_nuzhdayutsya_strahovshchiki_opyt/2 (дата обращения: 21.11.15).
3. Сайт «Авинфорс» [Электронный ресурс] URL: <http://www.avinfors.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
4. Сайт «Ортикон» [Электронный ресурс] URL: <http://www.orticongroup.ru> (дата обращения: 21.11.15).
5. Сайт «1С» [Электронный ресурс] URL: <http://solutions.1c.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
6. Сайт «ADS-SOFT» [Электронный ресурс] URL: <http://www.ads-soft.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
7. Сайт «ПолисОфис» [Электронный ресурс] URL: <http://www.polisofis.ru> (дата обращения: 21.11.15).
8. Сайт «Ринти» [Электронный ресурс] URL: <http://www.rinti.ru> (дата обращения: 21.11.15).
9. Сайт «Диасофт» [Электронный ресурс] URL: <http://www.diasoft.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
10. Сайт «Парус» [Электронный ресурс] URL: <http://www.parus.com> (дата обращения: 21.11.15).
11. Сайт «Форес» [Электронный ресурс] URL: <http://www.fores1c.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
12. Сайт «Континет» [Электронный ресурс] URL: <http://www.spb1c.ru/> (дата обращения: 21.11.15).
13. Холина В. Технологии в страховании: преобладают бумага и шариковая ручка. [Электронный ресурс] URL: http://www.cnews.ru/reviews/banks2015/articles/tehnologii_v_strahovanii_preobladayut_bumaga_i_sharikovaya_ruchka/ (дата обращения: 21.11.15).
14. BFM.ru. Как ИТ-технологии изменили страховой рынок России. [Электронный ресурс] URL: http://romir.ru/press/2511_25.11.2015/ (дата обращения: 21.11.15).

Анализ и сравнение методов прогнозирования денежных потоков при оценке стоимости бизнеса

Аннотация. Предметом исследования являются подходы к прогнозированию денежных потоков в рамках оценки стоимости компании. Целью работы является проведение анализа и сравнения результатов прогнозов денежных потоков разными методами. Авторы прогнозируют денежные потоки учитывая регрессию, инфляцию, процент от прибыли, повторения кризисных изменений и бизнес-плана компании. Прогнозы на ближайшие периоды и долгосрочную перспективу приведены к текущему моменту с целью определения стоимости компании. Из пяти методов выделен один, который позволяет дать наиболее адекватную оценку. Результаты исследования могут быть использованы в оценочной деятельности, а также при построении экономико-математических моделей прогнозирования. Авторы рекомендуют к использованию метод совмещения регрессии и инфляции.

Ключевые слова: прогнозирование; оценка бизнеса; денежный поток; дисконтирование денежных потоков; FCFF.

Abstract. The research object is the set of different approaches to forecasting cash flows within business valuation. The objective of the work is an analysis and comparison of the results of different cash flow forecasting methods. In the work, cash flow forecasts are performed using linear regression, the inflation rate, "percent-of-sales", crisis re-enactment and business plan methods. The forecasts for the nearest future and the terminal values are discounted to the present moment in order to obtain the company's value. Of the five methods, one is determined to be the most adequate. The results of the research may be used for valuation purposes, as well as for the development of economic and mathematical forecasting models.

Keywords: forecasting; business valuation; cash flow; discounted cash flow; FCFF.



Логовцев А.А.,

выпускник
Финансового университета
✉ loger18xi@outlook.com



Мехтиева Л.Ф.,

студентка магистратуры
Финансового университета
✉ mehleyla@mail.ru

В настоящий период экономического кризиса, вызванного макроэкономическими и политическими факторами, перед российскими компаниями особенно остро встает проблема адекватного прогнозирования будущих денежных потоков. Прогнозирование полезно не только в рамках финансового менеджмента и планирования, но и в рамках оценки бизнеса. В свою очередь, проблема корректной оценки бизнеса также не теряет актуальности: в кризисные периоды наблюдаются консолидация рынка и большое количество сделок слияния и поглощения [1]. Нехватка инвестиций из-за долговременного оттока капитала и отсутствие благоприятных условий для привлечения иностранных заем-

Научный руководитель: **Григорьев В.В.**, доктор экономических наук, профессор кафедры «Оценка и управление собственностью».

ных средств ввиду напряженных международных отношений, остро ставят вопрос о необходимости совершенствования методов прогнозирования.

Экономико-математическое моделирование денежных потоков дает информацию о вероятном периодическом поступлении денежных средств в будущем, что важно при принятии эффективных управленческих решений собственников бизнеса, потенциальных инвесторов, топ-менеджеров компаний, заемщиков и других стейкхолдеров. Прогнозы являются исходным материалом для построения планов, зависящих от качества данных, и впоследствии могут быть использованы для создания финансовых планов. Наличие стабильного прогнозируемого движения денежного потока несет данные о финансовом состоянии компании, ее способности осуществлять платежи финансовых средств, что в свою очередь помогает проанализировать дальнейшую перспективу ее роста, оценить стоимость и финансовую устойчивость.

Авторы рассматривают метод дисконтированных денежных потоков для оценки компании путем применения разных моделей прогнозирования денежного потока на примере российской горно-металлургической компании «Норильский никель». Целью исследования стала не оценка компании, сколько анализ и сравнение результатов оценки, которые дают различные методы прогнозирования.

Несмотря на значительное количество научной литературы и широкое применение в практической деятельности, **метод дисконтирования денежных потоков** не является универсальной моделью для определения конечной стоимости бизнеса. Поскольку процесс оценки бизнеса по своей природе достаточно субъективный, необходимо принимать во внимание факторы, влияющие на формирование моделей прогнозирования и их применение. Ведущий специалист по консалтингу, профессор Стенфордского университета П. Андерсон выделяет несколько ошибок исследователей при попытке прогнозировать денежные потоки. Главные ошибки состоят в проведении скрупулезного детального анализа, где целью является создание «впечатляющих» таблиц и графиков, и в неоправданно скупом внимании обоснова-

нию коэффициента роста будущей выручки [2]. В российской научной литературе оценка стоимости компаний и прогнозирование денежных потоков исследованы в работах М.А. Федотовой [3], Д.В. Тихомирова [1], В.В. Григорьева [4].

В первой части статьи авторы дают краткое описание метода дисконтированных потоков, затем описание используемых в исследовании методов прогнозирования. На основе прогнозов описаны ожидаемые денежные потоки, затем методика определения фактора дисконтирования. В двух последних частях статьи представлены результаты расчетов и выводы.

Метод дисконтированных денежных потоков

Согласно методу дисконтирования денежных потоков (*Discounted Cash Flow – DCF*), стоимость компании – это приведенная сумма всех ее будущих свободных денежных потоков. Иными словами, это денежный поток, который компания получит за последующие n лет и долгосрочную перспективу, приведенный к настоящему моменту [5].

Ключевые параметры данной модели – это свободный денежный поток к компании (*FCFF – free cash flow to firm*) и средневзвешенная стоимость капитала (*WACC – weighted average cost of capital*).

Для расчета обозначенных выше переменных используются следующие формулы:

$$FCFF = EBIT \times (1 - T) + \text{Аморт.} - \text{Кап. издержки} - \Delta \text{Оборотного капитала},$$

где $EBIT$ – прибыль компании до уплаты процентов и налогов.

Средневзвешенная стоимость капитала определяется по формуле

$$WACC = K_e \times \frac{E}{E + D} + K_d \times \frac{D}{E + D} \times (1 - T), \quad (1)$$

где $WACC$ – средневзвешенная стоимость капитала, K_e – стоимость собственных средств, E – собственные средства, D – заемные средства, K_d – стоимость заемных средств, T – налоговая ставка.

Коэффициент дисконтирования (*Discount Factor – DF*) определяется на основе средне-

взвешенной стоимости капитала следующим образом:

$$DF = \frac{1}{(1+WACC)^n}, \quad (2)$$

где *WACC* – средневзвешенная стоимость капитала, *n* – количество периодов.

Использованные методы прогнозирования

Для анализа были отобраны пять методов (моделей) прогнозирования денежных потоков, которые в разной степени описаны в российской и зарубежной научной литературе [3], [6]. Вот пять методов:

1. Модель использования ставки инфляции
2. Методы линейной регрессии и ставки инфляции
3. Модель воспроизведения кризисных процентных изменений показателей
4. Модель применения процента от продаж
5. Метод использования прогнозных моделей из бизнес-плана компании

Модель использования ставки инфляции

Распространенным способом прогнозирования денежных потоков является использование модели ожидаемого уровня инфляции в стране. Авторы считают, что, несмотря на то, что отчетность ПАО «ГМК «Норильский Никель» представлена в долларах США [7], целесообразно использовать уровень инфляции в России: в пояснениях к отчетности ГМК сказано, что основной валютой компании является российский рубль, а отчетность представляется в дол-

ларах США потому, что это является передовой практикой в мировой индустрии.

Согласно официальной статистике, на конец 2015 г. инфляция составляет 15 % [8], а Центральный банк РФ ставит целью по инфляции на 2017 г уровень в 4 % [9]. Данные значения используются для построения прогноза. Считается, что к 2017 г. инфляция снизится до 4 % и останется на этом уровне в дальнейшем.

Преимуществом этого метода прогнозирования денежного потока является учет макроэкономической ситуации в стране, официально-го курса государства и относительная простота прогнозирования. С другой стороны, соотношения между элементами денежного потока остаются неизменными и ко всем элементам применяется одна и та же ставка роста инфляции, что, в принципе, неправдоподобно.

Методы линейной регрессии и ставки инфляции

Эти методы используют ту же основу, что и предыдущий, за одним исключением: прибыль компании до уплаты процентов и налогов прогнозируется методом линейной регрессии, а остальные элементы денежного потока прогнозируются путем использования ожидаемого уровня инфляции в России. Из открытых источников известно, что основными продуктами производства ПАО «ГМК «Норильский Никель» являются никель и медь [7]. Разумно предположить, что прибыль компании до уплаты процентов и налогов будет сильно зависеть от уровня мировых цен на эти основные для компании товары. Действительно, уровень корреляции исторических значений *EBIT* (прибыль до уплаты процентов и налогов) и этих показателей с 2002 по 2014 гг. достаточно высок (табл. 1).

Таблица 1

Уровень коэффициента корреляции прибыли до уплаты процентов и налогов и переменных регрессии

Показатель	Корреляция с EBIT
Ставка рефинансирования	-0,51
Цена на никель	0,90
Цена на медь	0,66

Источник: расчеты авторов.

Помимо зависимости *EBIT* от основных производственных товаров, была обнаружена отрицательная статистическая зависимость *EBIT* от ставки рефинансирования Банка России.

Пусть y – прогнозируемая *EBIT*, n – цена на никель, c – цена на медь, r – ставка рефинансирования, тогда уравнение регрессии принимает вид:

$$y = -4454 + 12065 \times r + 0,2438 \times n + 0,3783 \times c. \quad (3)$$

Итоговое значение коэффициента детерминации для построенной регрессии составило 0,79. Это означает, что практически 80% изменений прибыли до выплаты процентов и налогов объясняется изменениями регрессоров – цен на никель и медь и ставки рефинансирования Банка России.

Полученное уравнение (3) будет в дальнейшем использоваться при прогнозировании значений прибыли на основе прогнозных значений цен на никель и на медь, составленных Всемирным Банком [10], а также ожидаемого уровня ключевой ставки, к которой будет приравнена ставка рефинансирования, исходя из намеченной Центральным Банком цели по инфляции на 2017 г. [9].

Одним из преимуществ данного метода прогнозирования денежных потоков является то обстоятельство, что основная составляющая денежного потока – прибыль, прогнозируется на основе показателей, к которым она чувствительна, а также то, что здесь субъективность прогноза перекладывается на составителей прогноза регрессоров, а не на оценщика компании. Недостатком метода является то, что остальные элементы денежного потока прогнозируются без учета этих показателей по постоянной ставке роста.

Модель воспроизведения кризисных процентных изменений показателей

Данная модель прогнозирования носит весьма субъективный характер и, по мнению авторов, на ее основе трудно дать достоверную оценку. Согласно многим оценкам, текущее состояние экономики России является кризисным. В связи с этим, возможно предположить, что элементы денежного потока будут изменяться, как

это было в предыдущий кризисный период, а именно в 2008–2010 гг. Поэтому, как один из вариантов возможного прогнозирования, были приняты исторические процентные изменения элементов денежного потока компании за предыдущий кризисный период.

Эту модель прогнозирования можно применить, если очевидно, что постоянных темпов роста в будущем не предвидится. Однако, чтобы использовать метод как отправную точку, необходимо иметь сценарий. Также следует отметить, что указанный подход имеет общие черты со «стресс-тестированием», используемым в финансовом риск-менеджменте, когда исторические значения наиболее убыточных или волатильных периодов «прогоняются» через модель, чтобы иметь представление о возможных будущих наихудших сценариях. Поэтому применение этой модели оправданно, только если целью является анализ возможного неблагоприятного развития событий.

Модель применения «процента от продаж»

Одним из простейших способов прогнозирования элементов денежного потока является использование доли этого элемента от какого-либо основного показателя – как правило, от объема продаж, который прогнозируется с помощью других методов. Авторы использовали немного измененный подход, а именно, рассчитали средние исторические доли элементов денежного потока в прибыли до уплаты процентов и выплаты налога.

Считается, что данную модель допустимо использовать только для тех элементов денежного потока, которые имеют высокую корреляцию с базовым показателем. В нашем случае таких показателей нет. Однако, данная модель применена и проанализирована наряду с остальными методами прогнозирования. У этой модели есть тот же недостаток, что и у модели использования ставки инфляции – все элементы денежного потока сохраняют постоянное соотношение на протяжении прогнозного периода.

Использование прогнозных моделей из бизнес-плана компании

Данный метод прогнозирования денежных потоков – это модель, в которой используются

темпы роста, которые компания самостоятельно предусмотрела в своем бизнес-плане. Действующий бизнес-план ПАО «ГМК «Норильский Никель» датирован маем 2015 г. В бизнес-плане заложено целевое значение *EBITDA* на 2017 г. на один млрд долл. США больше, чем текущее значение [7]. Несмотря на то, что *EBITDA* более нигде в исследовании не используется, из этих данных можно определить среднегодовую планируемую ставку роста – 13%, и применить ее к элементам свободного денежного потока.

Недостатком этого метода является постоянность соотношения элементов денежного потока. Однако использованный темп роста установлен самой компанией.

Результаты прогнозирования с помощью различных методов

Следует отметить, что все методы прогнозирования, за исключением одного, показали положительные темпы роста свободного денежного потока ПАО «ГМК «Норильский Никель» (рис. 1). Это неудивительно, ведь в модели заложены темпы роста, основанные на инфляции, прогно-

зах третьих организаций и бизнес-плане. Падение, показанное всеми моделями в период 2014–2015 гг., объясняется резким переходом от использования реальных, реализовавшихся данных, к использованию данных, спрогнозированных тем или иным способом. Также, на 2015 г. выпал пик экономического кризиса, что было отмечено высшим руководством страны. Поэтому падение показателей в 2015 г. представляется вполне объяснимым явлением.

Отдельно рассматривая модель воспроизведения кризисных процентных изменений показателей, можно сказать, что и здесь повторяется ухудшение значения свободного денежного потока в 2015 г. Далее следует некоторое улучшение экономической ситуации, однако в периодах с третьего по пятый наблюдается очередной спад.

Дисконтирование полученных прогнозных свободных денежных потоков

Чтобы получить приведенную стоимость будущих (прогнозируемых) свободных денежных

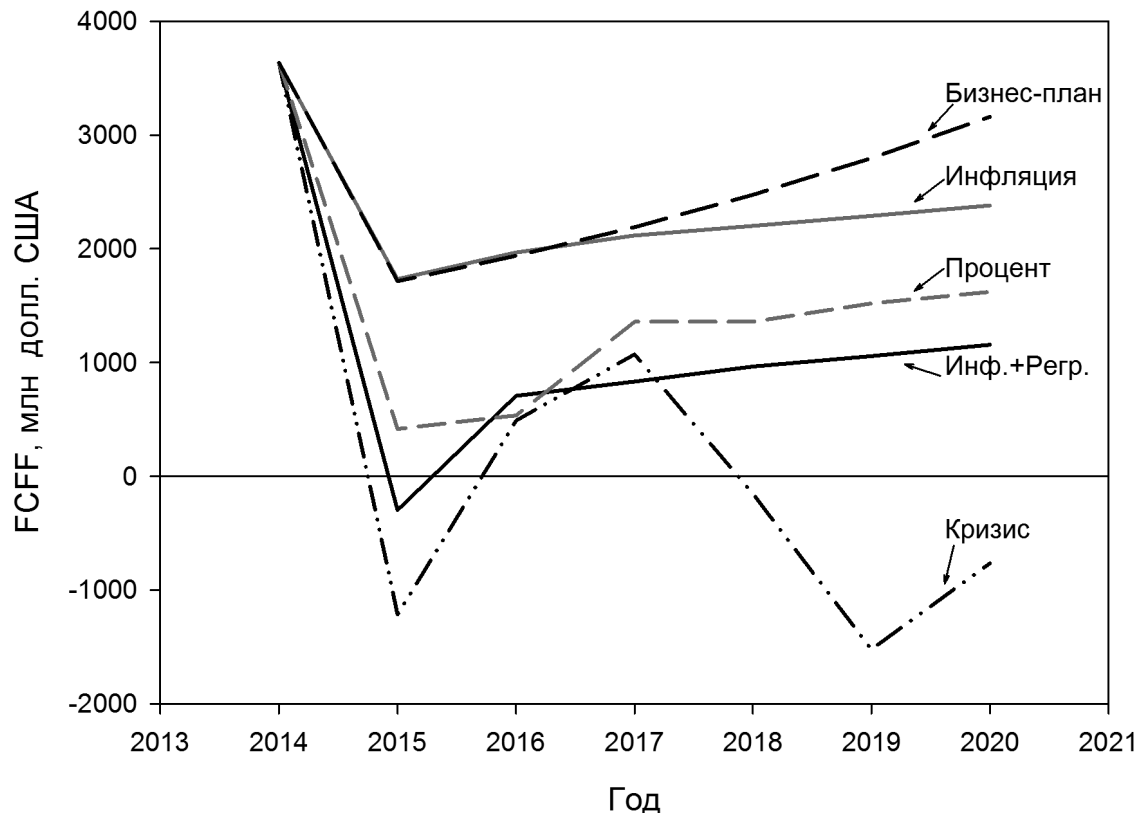


Рис. 1. Результаты различных методов прогноза свободных денежных потоков, млн долл. США

потоков, используемых для оценки ПАО «ГМК «Норильский Никель», необходимо их продисконтировать исходя из средневзвешенной стоимости капитала компании. Однако прежде необходимо определить долгосрочные свободные денежные потоки компании.

Общепринятым методом прогнозирования долгосрочных денежных потоков является модель постоянного роста прибыли, которая использует заранее установленную ставку долгосрочного роста показателей. Формула для определения долгосрочного денежного потока имеет следующий вид:

$$FCFF_{TV} = \frac{CF_n \times (1 + g)}{WACC - g}, \quad (4)$$

где CF_n – денежный поток последнего года, $WACC$ – средневзвешенная стоимость капитала, g – ставка долгосрочного роста денежного потока. За ставку долгосрочного роста денежного потока в исследовании взята планируемая Банком России инфляция на уровне 4%.

Имея данные по свободным денежным потокам за все прогнозные годы и в долгосрочной перспективе, можно приступить к определению средневзвешенной стоимости капитала и последующему дисконтированию.

Стоимость заемных средств основана на ставке по облигациям ПАО «ГМК «Норильский Никель» (6,63%), поскольку ставка купона по облигации представляет собой для компании стоимость привлечения заемных средств [11]. Стоимость собственных средств оценивается по модели оценки активов *SAPM* по следующей формуле:

$$K_e = R_f + \beta(R_m - R_f), \quad (5)$$

где R_f – безрисковая ставка, R_m – доходность рынка, β – бета-коэффициент компании, определяемый как

$$\beta = \frac{Cov(R_i, R_m)}{Var(R_m)}, \quad (6)$$

где R_i – доходность акций компании.

Для целей расчета за безрисковую ставку взята ставка рефинансирования ЦБ РФ (8,25% [9]), за доходность рынка взята доходность индекса ММВБ (9,88%, рассчитано авторами по) [12]. Бета-коэффициент компании рассчитан по формуле (6) на основе рыночных данных за последние пять лет.

Имея все необходимые данные для расчета стоимости собственных средств, проведем расчет и получим итоговое значение в 10,06%. Имея стоимость собственных средств, заемных средств и размеры собственных и заемных средств из баланса компании, получим итоговую средневзвешенную стоимость капитала в размере 7,03%.

Использованные в исследовании для всех методов прогнозирования коэффициенты дисконтирования представлены в *табл. 2*.

Обзор полученных приведенных стоимостей по методам прогнозирования

Приведенные по средневзвешенной стоимости капитала свободные денежные потоки, которые прогнозировались описанными выше методами, изображены графически на *рис. 2*. Можно сделать вывод, что результаты прогнозирования, основанные на прогнозных моделях бизнес-плана компании, представляются чрезмерно оптимистическими – этот метод прогнозирования привел к наибольшему значению приведенных свободных денежных потоков – 83 141 млн долл. США.

Использование данных прогноза Банка России по инфляции дало итоговое значение 64 351 млн долл. США.

Метод процента от продаж занял среднее положение с итоговым значением в размере 42 196 млн долл. США.

Таблица 2

Коэффициенты дисконтирования по прогнозным периодам

Период	1	2	3	4	5	6
Год	2015	2016	2017	2018	2019	2020
DF	0,93	0,87	0,82	0,76	0,71	0,67

Источник: расчеты авторов.

Подход, основанный на совмещении планируемой инфляции и линейной регрессии дает наименьшее из положительных значений – 29 655 млн долл. США.

И, наконец, стресс-метод воспроизведения характерных для кризиса изменений в значениях элементов свободного денежного потока вылился в единственную отрицательную оценку: – 18 985 млн долл. США.

Можно объединить все использованные методы прогнозирования, чтобы получить стоимость компании, которая учитывает все возможные будущие сценарии в зависимости от экспертного заключения оценщика о правдоподобии сценариев (табл. 3).

Регрессия получила наибольший вес ввиду ее наибольшей логичности и обоснованности. Также достаточно высокий вес имеет метод инфляции из-за того, что учитывает макроэкономическое планирование государства. Бизнес-план получил одну пятую часть, так как разработан самой компанией, что повышает степень доверия к итогам расчетов с применением данной модели. Кризисный метод включен в расчет для учета возможных негативных сце-

нариев. Метод процентов не включен в расчет, поскольку в данном примере его применение не имеет смысла. В итоге взвешенная по четырем методам стоимость ПАО «ГМК «Норильский Никель» составляет 41 730 млн долл. США, что в целом сопоставимо с рыночной капитализацией компании по состоянию на середину ноября 2015 г. в размере 31 530 млн долл. США [12].

Анализируя результаты по каждому из описанных методов прогнозирования свободного денежного потока, можно отметить следующее:

- Использование модели по ставке инфляции в целом обосновано, поскольку учитывает макроэкономическую ситуацию и инфляционные ожидания и/или планы.
- Использование метода линейной регрессии в сочетании со ставкой инфляции наиболее обосновано с экономической точки зрения, поскольку учитывает не только макроэкономические, но и рыночные прогнозы/ожидания. В результате данный метод дал консервативную оценку стоимости компании, которая учитывает риски, присущие ее основной деятельности.

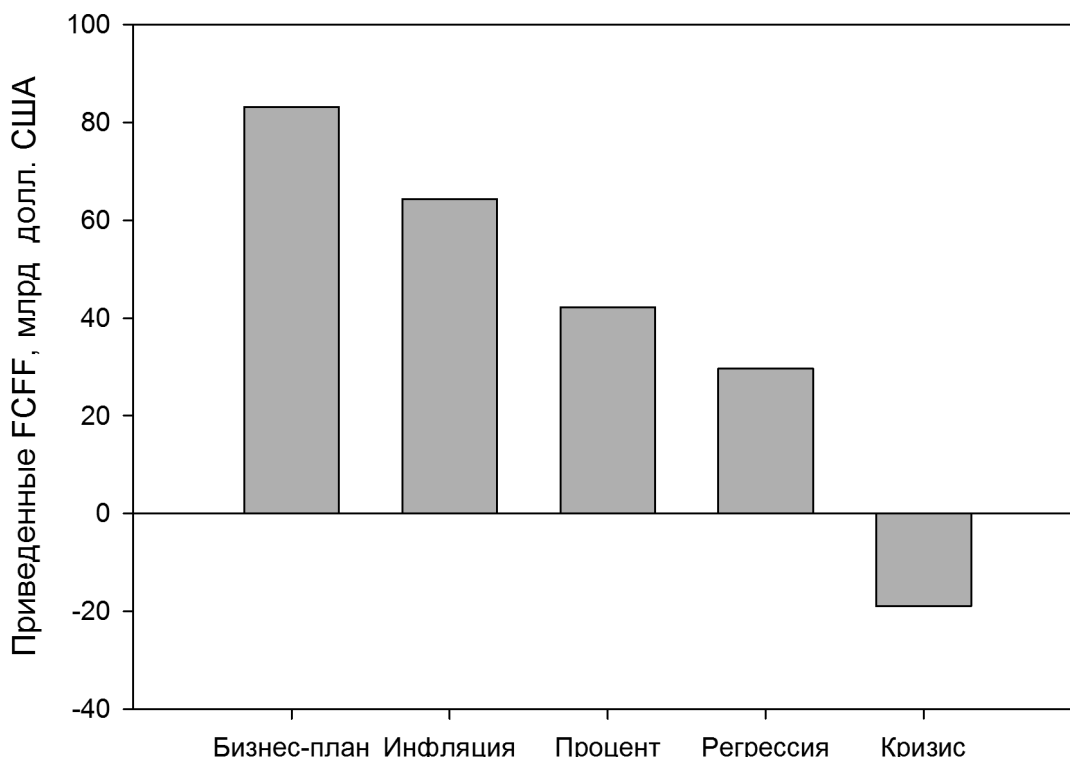


Рис. 2. Приведенная стоимость будущих свободных денежных потоков фирмы по рассмотренным методам прогнозирования, млрд долл. США

Веса, присваиваемые методам при взвешивании приведенных стоимостей

Метод прогнозирования	Вес
Бизнес-план	20%
Инфляция	25%
Процент	0%
Регрессия	40%
Кризис	15%

Источник: расчеты авторов.

• Несмотря на то, что процент от продаж привел к значению стоимости компании на уровне остальных методов, конкретно в нашем случае он неприменим ввиду низкой корреляции элементов потока с прибылью.

• Темпы роста, заложенные в бизнес-плане компании, склонны предоставлять переоцененные значения прогнозов – это самое большое значение из всех, и, учитывая текущие реалии и конъюнктуру, представляется неправдоподобным.

• Воспроизведение кризисных изменений не должно быть основным методом прогнозирования, однако оно может показать наихудший вариант развития событий, что может быть полезно в процессе принятия решений.

По результатам проведенных расчетов можно сказать, что итоговое значение приведенных денежных потоков зависит от используемого метода. Для выбора того или иного метода прогнозирования целесообразно учитывать макроэкономические факторы и факторы, характерные для деятельности оцениваемой компании.

Из представленных здесь наиболее адекватным представляется метод совмещения линейной регрессии и ставки инфляции.

Литература

1. Тихомиров Д.В. Оценка стоимости компании при слияниях и поглощениях с применением имитационного моделирования: Автореф. дисс. ... канд. экон. наук. СПб., 2008. – 20 с.
2. Anderson P. Economics of Business Valuation. Stanford: Stanford Economics and Finance, 2013, 440 p.
3. Федотова М.А., Тазикина Т.В., Мальцев А.С. Количественные методы анализа зависимости финансовой устойчивости от стоимости компании // Эффективное антикризисное управление. 2014. № 2 (83). С. 52–62.
4. Григорьев В.В. Основные факторы роста стоимости инновационных компаний России и ключевые показатели их эффективности // Актуальные вопросы инновационной экономики. 2013. № 5. С. 103–120.
5. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: инструменты и методы оценки любых активов / Пер. с англ. 5-е изд. М.: Альпина Паблишер, 2008. С. 12.
6. Оценка стоимости бизнеса: учебник / коллектив авторов; под ред. М.А. Эскиндарова, М.А. Федотовой. 2-е изд., стер. М.: КНОРУС, 2016. 320 с.
7. Официальный сайт ПАО «ГМК «Норильский Никель» [Электронный ресурс] URL: <http://www.nornik.ru> (дата обращения: 27.11.2015).
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/tariffs/ (дата обращения: 03.12.2015).
9. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 03.12.2015).
10. World Bank World Bank Commodities Price Forecast (nominal US dollars). 2015. [Электронный ресурс] URL: http://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/GEP/GEPcommodities/Price_Forecast_20150722.pdf (дата обращения: 18.11.2015).
11. Whittall C. Russian Miner Norilsk Nickel Issues Dollar Bond. The Wall Street Journal, 2015.
12. Официальный сайт холдинга «ФИНАМ» [Электронный ресурс] URL: <http://www.finam.ru/profile/mirovye-indeksy/micex/export/> (дата обращения: 04.12.2015).

Применение методов математического моделирования в аграрной экономике

Аннотация. Работа посвящена теоретическим аспектам применения методов экономико-математического моделирования оптимальных сценариев функционирования аграрного рынка. Описаны ключевые аспекты экстраполяции оптимизационных моделей в национальное сельское хозяйство, раскрыта актуальность эффективной стратегии развития регионального управления современными сельскохозяйственными организациями и отраслью в целом.

В результате анализа истории развития оптимизационных моделей для аграрного сектора экономики нашей страны сделан вывод о необходимости выработки новых методических подходов к использованию экономико-математических моделей в аграрной сфере, включая уровень сельских территорий.

В статье представлены основные методические подходы кластерного анализа сельскохозяйственных организаций путем их типизации, объединения в моногруппы и выделения обычных границ, что позволяет распространить результаты модельных вычислений на остальные агро-организации.

Использование математических моделей дает возможность рассматривать сферу материального производства субъектов аграрного бизнеса как определенное многомерное пространство в статистическом и динамическом развитии на уровне сельскохозяйственных предприятий, сельских территорий и регионов.

Ключевые слова: агробизнес; продовольственная безопасность; методы экономического моделирования; агроэкономические исследования; агроэкономические процессы; кластерный анализ.

Abstract. The work is devoted to theoretical aspects of the application of economic-mathematical modeling scenarios optimal functioning of the agricultural market. We describe the key aspects of the extrapolation of optimization models into national agriculture, disclosed the relevance of an effective strategy for the development of regional management of modern agricultural organizations and industry as a whole.

An analysis of the history of the development of optimization models for the agricultural sector of our country concluded on the need to develop new methodological approaches to the use of econometric models in the agricultural sector including the level of rural areas.

The article presents the main methodological approaches of cluster analysis of agricultural organizations by typing them in mono and combination group and the allocation of the common borders, which allows us to extend the results of model calculations on the other agricultural organizations.

Using mathematical models makes it possible to consider the sphere of material production, agricultural business entities as a specific multi-dimensional space in the statistical and dynamic development at the level of agricultural enterprises, rural areas and regions.

Keywords: agribusiness; food security; economic modeling techniques; agro-economic research; agro-economic processes; cluster analysis.



Анисимова С.В.,

студентка

Финансового университета

✉ www.son-ka@mail.ru

Научный руководитель: **Денежкина И.Е.**, кандидат технических наук, заведующая кафедрой «Теория вероятностей и математическая статистика».

На сегодняшний день проблема производства продуктивной и эффективной стратегии онтогенеза сельскохозяйственных предприятий в условиях жизнедеятельности и функционирования национальной экономики интерпретируется как одно из важнейших направлений российских агроэкономических исследований.

С точки зрения рыночной экономики, агробизнес – это специфическая форма координации обеспечения сельского хозяйства страны необходимыми ресурсами. А также симбиоза операций производства, переработки и распределения продовольствия и технического сырья. Основной целью агробизнеса является продовольственная безопасность национальной экономики, максимизация дохода сельскохозяйственных отраслей путем удовлетворения потребностей народного хозяйства.

Наиболее эффективным путем модернизации и повышения рентабельности сельскохозяйственного производства является стабильное и фундаментальное развитие всех сельскохозяйственных отраслей и правильное использование производственных ресурсов. Для решения такой задачи вполне применим метод экономико-математического моделирования, который позволяет структурировать и формировать оптимальные отраслевые подходы функционирования аграрного сектора экономики.

Несомненно, одной из самых важных и актуальных задач агроэкономической науки является проблема формирования и развития классически улучшенных размеров наиважнейших производственных и аграрных отраслей, а так же насыщение работоспособности сельскохозяйственного производственного сектора.

Развитие методов экономико-математического моделирования, которые постоянно совершенствуются благодаря развитию информационных технологий, определяет динамику соответствующего раздела экономико-математической науки [1].

Сегодня прикладное экономико-математическое моделирование является одним из важнейших инструментов совершенствования хозяйственного механизма, структурных преобразований и прогнозирования развития аграрной экономики. Изменения в современной аграрно-экономической сфере стимулируют постанов-

ку новых задач и приводят к разработке новых методических приемов моделирования экономических систем на различных иерархических уровнях, в том числе на уровне организаций, регионов и сельских территорий.

Впервые в аграрной экономике задача математического моделирования была поставлена в 1939 г., когда была создана глобальная и многофункциональная оптимизационная модель распределения с маневрированием ограниченных деривационных ресурсов. Данную модель представил и удачно реализовал на практике российский академик Л.В. Канторович, который стал основоположником применения методов математического моделирования в экономике. Огромное количество российских ученых и академиков, таких как В.С. Немчинов, К.А. Кравченко и другие, внесли существенный вклад в процесс развития научного моделирования аграрно-экономического сектора [2].

Сегодня прикладное экономико-математическое моделирование является одним из важнейших инструментов совершенствования хозяйственного механизма, структурных преобразований и прогнозирования развития аграрной экономики

Советский период развития аграрной экономики в нашей стране характеризуется тем, что основу разработанных оптимизационных моделей составляли директивно доводимые контрольные параметры [3]. С обретением реальной самостоятельности субъектами хозяйствования планирование стало индикативным, что, в свою очередь, потребовало выработки новых методических подходов к использованию экономико-математических моделей в аграрной сфере, в том числе на уровне сельских территорий. Это вызвало необходимость переосмысления и адаптации ряда положений по разработке моделей данного класса [2].

К сожалению, непосредственно в процессе планирования, прогнозирования и принятия хозяйственных решений экономико-математические методы и модели в Российской Федерации внедряются медленно и используются недостаточно широко. И это несмотря на то, что единст-

венная Нобелевская премия по экономике была присуждена российскому ученому – академику Л.В. Канторовичу за научные разработки именно в этой области [2].

В постсоветский период реформирования аграрной экономики практически отсутствуют примеры эффективного внедрения математических методов в деятельности специалистов экономических отделов сельского хозяйства на муниципальном уровне. Одной из причин недостаточного применения модельных разработок является прежде всего слабая связь проработки математического отображения фактически сложившейся экономической ситуации с изучаемой действительностью, неадекватность составленных моделей современным процессам развития экономики сельских территорий.

В то же время количество, технический уровень и доступность информационных ресурсов уже сейчас определяют уровень развития страны и ее статус в мировом сообществе и бесспорно станут решающим показателем этого статуса в самое ближайшее время [1].

В методологическом плане все большей популярностью в последние годы пользуются новейшие разработки экономико-математического моделирования

Одним из наиболее изученных и традиционных и в то же время стратегически важных и привлекательных в агроэкономических исследованиях является направление, охватывающее разработку и применение линейно-динамических и динамических модельных конструкций территориальных и продуктовых подкомплексов, моделей программно-целевого планирования, создаваемых для оптимального выбора и описания предпочтений лиц, принимающих решения.

В методологическом плане все большей популярностью в последние годы пользуются новейшие разработки экономико-математического моделирования: модели нелинейных динамических систем, графовые, сетевые, стохастические, имитационные модели, а также модельные программные комплексы, которые предназначены для обеспечения эффективной оценки инвестиционных проектов и агробизнес-планирования.

Изучение и обобщение отечественного опыта применения экономико-математических методов позволяет сделать вывод о том, что основная масса разработанных моделей не соответствует требованиям комплексного прогнозирования, так как в недостаточной степени учитываются специфические особенности моделирования агроэкономических процессов, условия и границы их применения на уровне сельских территорий [2].

Одной из наиболее значительных проблем применения ряда экономико-математических моделей является высокий уровень теневого сельского хозяйства в России. Это существенным образом снижает достоверность исходных данных. Например, данных официальной статистики, бухгалтерской (финансовой) отчетности для моделирования экономических и производственных процессов в отрасли.

Например, доля теневого сектора в сельском хозяйстве в конце девяностых годов прошлого века превышала 90% добавленной стоимости. Значительная часть сельскохозяйственной продукции в те годы производилась в частных приусадебных хозяйствах, включая дачи, и реализовывалась на различных рынках, часто стихийных, где также была высока доля официально неучтенных услуг, способствующих сокрытию от налогообложения до 61% добавленной стоимости этого сектора. Были широко распространены коррупционные явления в экономике страны в целом, развиты черные и серые схемы уклонения от уплаты налогов в аграрных организациях.

С появлением крупноформатных розничных сетей и постепенным упадком уличной торговли степень теневой составляющей этого сектора значительно сократилась, но продолжает оставаться высокой [4].

В двухтысячные годы, согласно официальным данным, в сферах сельского хозяйства и переработки сельскохозяйственной продукции зафиксирована самая большая доля теневого оборота – 49% от произведенного ВВП [5]. Выход агробизнеса из тени, безусловно, будет способствовать эффективному применению современных методов экономико-математического моделирования.

На сегодняшний день существуют трансцендентальные драгирования и разработки Национального института аграрной экономики, где наблюдаются три основные и первенствующие

концепции по лицензиатам социально-экономического развития:

- аутентификация сельскохозяйственного развития с единым усовершенствованием сельского производства;
- редуцирование расхождений между мало-развитыми сельскохозяйственными субъектами, а также нивелирование этих же районов по степени социально-экономического прогресса;
- идентификация сельскохозяйственного онтогенеза с интегрированием сельскохозяйственных субъектов путем самого рентабельного и абсолютного использования всего располагающего на всех возможных этапах агроэкономического процесса [6].

Сельскохозяйственные субъекты имеют несколько сторон обязательного функционирования: сглаживание отрицательных последствий путем инновационной модели агроэкономического процесса и развитие индивидуальной задачи с определением главного смысла данного функционирования [7].

Методы кластерного анализа масштабно и очень результативно используются во всех отраслях макроэкономики в преуспевающих странах с развитым сельскохозяйственным производством и являются первенствующими в снабжении локально-производственного рынка [8].

Алгоритмизирующие подходы к нахождению и определению классических сельскохозяйственных предприятий проектируют несколько эффективных вариантов для усовершенствования аграрных территорий одного или нескольких регионов и реализуют совокупность методов как кластерного, так и корреляционного анализа.

Мерой интегральной классификации представляется доля выручки, которую получают сельскохозяйственные предприятия от реализации главных типов аграрной продукции. От производственных факторов и эффективных показателей результата по первому критерию определен минимальный показатель суммы отклонений от их среднегрупповых отклонений:

$$R_i = \sum_j (\sigma_{ij} \beta_j)^2 + \sum_j (\sigma_{ij}^* \beta_j^*)^2.$$

Здесь $\sum_j (\sigma_{ij} \beta_j)^2$ – сумма квадратов отклонений индексов надежности факторов разработки сельскохозяйственных предприятий монокласте-

ров от общесредних типичных характеристик с учетом важности этих факторных показателей.

$\sum_j (\sigma_{ij}^* \beta_j^*)^2$ – сумма квадратов отклонений эффективных показателей надежности факторов разработки сельскохозяйственных предприятий монокластеров от общесредних типичных характеристик с учетом важности этих факторных показателей и их данных [9].

Для определения показателя R_i решается корреляционная задача определения зависимости выхода прибыли (в рублях на 100 га пашни) для каждой сельскохозяйственной организации однородных кластеров (далее – монокластеров) от количественных характеристик, представляющих собой показатели обеспеченности средствами производства.

Одной из наиболее значительных проблем применения ряда экономико-математических моделей является высокий уровень теневого сельского хозяйства в России

В случае фиксирования какой-либо зависимости, вытекающей из приведенного неравенства, может быть сформулирована следующая задача: требуется найти единицу отклонения количественных референций иннервации сельскохозяйственных предприятий такими факторами производства, как показатель σ_{ij} исчисляемый от средней величины монокластера, и показатель частной детерминации β_j , который считается как произведение следующих индексов $\gamma_i r_j$, где γ_j – показатель стандартного уравнения регрессии, а r_j – показатель корреляции.

Все приведенные коэффициенты квалифицируют итоги агропроизводства в результатах, которые зависят от следующих факторов: площади пашни; удельного веса пашни в общей площади земельного участка; количества тракторов на 100 га пашни; объема вносимых удобрений на 1 га площади; количества пашни в расчете на 1 работника; экономической оценки земельных ресурсов.

Теперь рассмотрим факторы, которые применяются при решении данной корреляционной задачи с учетом зависимости выхода выделенной нами прибыли на 100 га. Это выход товарной продукции на 100 га пашни; продуктивность

скота; себестоимость производства продукта; выход товарной продукции на 1 работника; выход товарной продукции на 100 руб. основных производственных фондов сельскохозяйственного назначения.

На последнем этапе суммируем минимальные показатели $\sum_j (\sigma_{ij}\beta_j)^2$ и $\sum_j (\sigma_{ij}^*\beta_j^*)^2$. Это действие позволяет найти и определить сельхозорганизации для скомплектованных кластеров. При этом необходимо отметить следующее: выбранные хозяйства характеризуются средними для выделенных кластеров размерами, средним уровнем обеспеченности и могут иметь в своей агропроизводственной группе отрасли разного уровня специализации и отраслевого направления [10].

Мерой интегральной классификации представляется доля выручки, которую получают сельскохозяйственные предприятия от реализации главных типов аграрной продукции

На основании вышеизложенных подходов можно сделать вывод, что рекуперация методов кластерного анализа поддерживает и объединяет агроорганизации в моногруппы с учетом различных производственно-экономических показателей, а также позволяет выделить обычные границы сельхозпредприятий. В методическом отношении использование данного приема позволяет распространить результаты модельных вычислений на остальные агроорганизации региона (сельской территории).

По нашему мнению, моделирование развития производства в аграрной сфере обуславливает применение не только более практичных в методическом плане моделей, но и совершенствование методики прогнозирования развития отраслей сельского хозяйства как на уровне регионов, так и на уровне сельскохозяйственных предприятий и сельских территорий. Использование математических моделей дает возможность рассматривать сферу материального производства аграрных предприятий как определенное многомерное пространство в динамическом развитии и статически. Реализация модельных решений позволяет обеспечивать оптимальное распределение производственных ресурсов, в том числе средств производства, непосредствен-

но на предприятии, а также существенно повысить эффективность производства и определить сбалансированный вариант экономического развития предприятия на перспективу.

Литература

1. Таранова И.В. Особенности применения экономико-математических и эконометрических методов в экономических исследованиях. Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2011 год. № 11. URL: <http://www.uecs.ru>.
2. [www.grani2.kznscience.ru](http://grani2.kznscience.ru). [Электронный ресурс]. URL: <http://grani2.kznscience.ru/participants/sekciya5>.
3. Стовба Е.В. Применение методов моделирования при прогнозировании развития аграрной сферы сельских территорий. Сборник тезисов 2-й Всероссийской интернет-конференции «Грани науки 2013», г. Казань.
4. Федосеев В.В. Экономико-математические методы и модели в маркетинге. М.: Финстатинформ, 2009. 254 с.
5. ru.wikipedia.org. Экономика России – XXI век. Теневая экономика: как ее считать. [Электронный ресурс]. URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Архивировано_из_первоисточника_19_мая_2013.
6. Митин А.Н. Специфика теневой экономической деятельности в аграрной сфере. Аграрный вестник Урала № 4 (96), 2012 г. m-avu.narod.ru. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.m-avu.narod.ru>.
7. Мантино Ф. Сельское развитие в Европе: политика, институты и действующие лица на местах с 1970-х годов до наших дней. FAO, 2010. 272 с.
8. Чепурных Н.В., Новоселов А.Л., Мерзлов А.В. Региональное развитие: сельская местность. М.: Наука, 2006. 384 с.
9. Щепкова И.В. Кластерная политика как инструмент повышения конкурентоспособности региона // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2012. Вып. 3. С. 125–129.
10. Романов А.Е., Арашуков В.П. Агропромышленные кластеры: теория и практика. Тула: Гриф и К, 2009. 142 с.
11. Гатаулин А.М. Необходимость системности в информационном обеспечении управления АПК // Математические методы, модели и информационные технологии в АПК (Немчиновские чтения): Труды НАЭКОР. Вып. 15. М.: Изд-во РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева, 2011. С. 139–143.
12. Кликич Л.М., Петрова А.П. Модели устойчивого развития сельских территорий: особенности и возможности // Устойчивое развитие сельских территорий Республики Башкортостан / под ред. У.Г. Гусманова, Л.М. Кликич. Уфа: БГАУ, 2009. 164 с.

УДК: 349.3

Реализация дополнительных гарантий права на образование детей, оставшихся без попечения родителей

Аннотация. Статья посвящена правовому регулированию реализации дополнительных гарантий права на образование детей-сирот, а также детей, оставшихся без попечения родителей и лиц из числа детей-сирот, оставшихся без попечения родителей. В работе подробно изучен Федеральный закон от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», оценены меры социальной защиты данной категории граждан, обращено внимание на имеющиеся в данной сфере проблемы. В статье поднимается вопрос о соотношении понятий «минимальный размер оплаты труда» и «прожиточный минимум», а также о соответствии практики государства заявленному в Конституции статусу социального.

Ключевые слова: социальное государство; дети-сироты; прожиточный минимум; минимальный размер оплаты труда; право на образование; академический отпуск; государственное обеспечение; льготы.

Abstract. The article is devoted to legal regulation of realization of additional guarantees the right to education of children left without care, as well as people of the number of children without parental care. The paper studied in detail by federal law from December 21, 1996 № 159-FZ „On additional guarantees for the social support of orphans and children left without parental care”, assessed the measures of social protection of this category of citizens, drew attention to the existing in this area Problems. The article raises the question of the relationship between the concepts of minimum wage and cost of living, as well as the compliance of the Russian Federation „statement” in the Constitution of its definition as a social.

Keywords: social state; orphaned children; cost of living; minimum monthly wage; right to education; academic leave; social security; benefits.



Рюмин А.Р.,

студент юридического факультета
Финансового университета

✉ andre-ryumin@mail.ru

Проблемы государства, позиционирующего себя как социальное, всегда актуальны. Многие ученые выражали свою точку зрения по этому вопросу. Так, экономист В.Н. Лексин обращал внимание на сложность и неоднозначность понятия «социальное государство», отмечая при этом, что «социальное государство часто предстает

перед исследователем, ищущим строгой определенности, неким фантомом, по сравнению с которым даже «зрелый социализм» или «цивилизованное государство» кажутся реально осязаемыми. Фантомную зыбкость «социальному государству» придает и то обстоятельство, что его частные детали (социальные функции, институты и т.п.) вполне зримы, но попытки материализовать из них нечто универсально смысловое до сих пор оказывались мало результативными» [1].

Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, которые обеспечивают гражданам достойную жизнь, а также свободное развитие [2]. Это закреплено в Основном зако-

Научный руководитель: **Вильская Н.В.**, старший преподаватель кафедры «Конституционное и международное право».

не нашей страны – Конституции Российской Федерации. Назначение социального государства заключается в проведении политики, которая направлена на создание условий для достойной жизни каждой категории населения за счет эффективного перераспределения государственных доходов. Эта политика государства в первую очередь направлена на незащищенные слои населения, например, пенсионеров, инвалидов, детей-сирот. Государство осуществляет меры поддержки наиболее уязвимых слоев населения. К этим мерам относятся:

- предоставление социальных услуг;
- установление различных льгот;
- назначение выплат – пенсий, пособий

и т.д.

В данной работе нам бы хотелось раскрыть проблемы правового регулирования мер социальной поддержки детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, и лиц из числа детей-сирот, оставшихся без попечения родителей, которые обучаются в высшем учебном заведении.

Согласно Федеральному закону от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» (далее – Федеральный закон «О дополнительных гарантиях»), детьми, оставшимися без попечения родителей, признаются лица в возрасте до 18 лет, которые остались без попечения единственного родителя или обоих родителей в связи:

- с лишением их родительских прав, ограничением их в родительских правах;
- признанием родителей безвестно отсутствующими, недееспособными (ограниченно дееспособными);
- объявлением родителей судом умершими;
- установлением судом факта утраты лицом попечения родителей, отбыванием родителями наказания в учреждениях, исполняющих наказание в виде лишения свободы;
- нахождением в местах содержания подозреваемых и обвиняемых в совершении преступлений, уклонением родителей от воспитания своих детей или от защиты их прав и интересов;
- отказом родителей взять своих детей из образовательных организаций, медицинских

организаций, организаций, оказывающих социальные услуги;

- а также в случае, если единственный родитель или оба родителя неизвестны [3].

К лицам из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, относятся лица в возрасте от 18 до 23 лет, у которых, когда они находились в возрасте до 18 лет, умерли оба или единственный родитель, а также которые остались без попечения единственного или обоих родителей. Несмотря на объективно обусловленную разницу в использовании терминологии, меры государственной поддержки в отношении обозначенных категорий граждан, предусмотренные действующим законодательством, одинаковы.

Согласно Федеральному закону «О дополнительных гарантиях», устанавливается ряд мер социальной защиты данной категории граждан. В первую очередь нужно отметить, что согласно закону все предусмотренные дополнительные гарантии для детей, оставшихся без попечения (за исключением лиц, обучающихся в федеральных государственных образовательных учреждениях), являются обязательствами субъектов Российской Федерации.

Итак, именно на проблемах, возникающих при исполнении данных гарантий, нам бы хотелось остановиться.

Для начала нужно отметить, что на основании Федерального закона «О дополнительных гарантиях» дети, оставшиеся без попечения родителей, а также лица из числа детей, оставшихся без попечения родителей (далее – указанная категория граждан), имеют право на получение высшего образования за счет средств соответствующих бюджетов бюджетной системы Российской Федерации. В этой части необходимо отметить, что на основании документа, подтверждающего их принадлежность к данной категории лиц, дети, оставшиеся без попечения родителей, а также лица из числа детей, оставшихся без попечения родителей, зачисляются на полное государственное обеспечение до завершения обучения. Данное право сохраняется за ними вплоть до достижения возраста 23 лет.

Здесь же необходимо подчеркнуть, что согласно законодательству, данное право сохраняется до окончания обучения. То есть указан-

ная категория граждан может поступить в высшее учебное заведение в 22 года и сохранять за собой это право вплоть до 26 лет.

Для более полного понимания ситуации необходимо раскрыть содержание понятия «полное государственное обеспечение». Законодатель определяет его в статье первой Федерального закона «О дополнительных гарантиях». Итак, полное государственное обеспечение – это предоставление указанной категории граждан бесплатного питания, бесплатного комплекта одежды, обуви и мягкого инвентаря, бесплатного общежития и бесплатного медицинского обеспечения или возмещение их полной стоимости. На основании правил приема в вузы, которые устанавливаются Министерством образования и науки каждый год, указанная категория граждан имеет право на первоочередное зачисление в вуз [4].

Также нужно отметить, что указанная категория граждан имеет право на сохранение стипендии в случае предоставления им академического отпуска по медицинским показаниям. Однако судебная практика показывает, что в данной части есть правовой пробел. Согласно приказу Министерства образования и науки академический отпуск предоставляется студенту «в связи с невозможностью освоения образовательной программы среднего профессионального или высшего образования в организации, осуществляющей образовательную деятельность, по медицинским показаниям, семейным и иным обстоятельствам на период времени, не превышающий двух лет» [5]. Мы видим, что согласно приказу перечень причин, по которым предоставляется академический отпуск, является открытым. Соответственно, по-нашему мнению, и в Федеральном законе «О дополнительных гарантиях» данный перечень необходимо сделать открытым. То есть обучение на полном государственном обеспечении, а также положенные льготы должны сохраняться. Более того, регионы эту путаницу усложняют, принимая локальные нормативные акты, которые предусматривают дополнительные выплаты указанной категории граждан, что идет вразрез с правилами, установленными Федеральным законом.

Примером такой путаницы может считаться иск гражданина И.А. Федулова к Отделу

опеки и попечительства Министерства образования Московской области, Министерству образования Московской области [6]. В данном деле речь идет о Постановлении губернатора Московской области от 2 октября 2003 г. № 191-ПГ о «Стипендии губернатора Московской области детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей, а также лицам из их числа, обучающимся в образовательных учреждениях среднего и высшего профессионального образования» (далее – Постановление губернатора). Истец ушел в академический отпуск в связи с призывом в ряды Вооруженных сил Российской Федерации с выплатой государственной социальной стипендии и государственной академической стипендии на период нахождения в академическом отпуске. Однако приказом Министерства образования и науки выплата стипендии губернатора Московской области была ему прекращена. Поскольку в Федеральном законе «О дополнительных гарантиях» прямо не предусмотрено, что в случае предоставления академического отпуска не по медицинским причинам все гарантии и выплаты прекращаются, значит, можно предположить, что выплаты в данном случае будут производиться в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации или локальными актами образовательной организации. В данном случае в Постановлении губернатора было предусмотрено единственное основание прекращения данной стипендии – отчисление из высшего учебного заведения. Таким образом, министерство совершило ошибку, иск И.А. Федулова был удовлетворен.

Конечно, не нужно забывать о выплатах указанной категории граждан. Помимо государственной академической стипендии, которая начисляется по результатам промежуточной аттестации, и государственной социальной стипендии, которая начисляется всегда, указанная категория граждан имеет право на ежегодное пособие на приобретение учебной литературы и письменных принадлежностей. Размер и порядок начислений данного пособия устанавливается законами субъектов Российской Федерации. Также указанная категория граждан получает средства на ежедневное питание и на разовое приобретение одежды и мягкого

инвентаря. Хотелось бы на примере Москвы применить здесь простую математику [7]:

- средства на питание – 200 руб. в день, 6 000 руб. в месяц;
- средства на одежду (один раз в год) – 34 300 руб. на 2015 год;
- средства на канцтовары и учебную литературу (один раз в год) – 6030 руб.;
- государственная социальная стипендия – 2010 руб. в месяц [8].

Таким образом, указанная категория лиц в среднем получает в год 136 000 руб., в месяц выходит около 11 000 руб., а без учета единовременных выплат – 8000 руб. Правительством Москвы на IV квартал 2014 г. был установлен прожиточный минимум в размере 12 542 руб. Минимальный размер оплаты труда в 2014 г. составил 5 554 руб. Таким образом, данная сумма даже не достигает прожиточного минимума, однако превышает минимальный размер оплаты труда. В итоге студент на государственном обеспечении автоматически оказывается за чертой бедности?

Необходимо разграничить, какому минимальному размеру должно соответствовать обеспечение указанной категории граждан? Должен ли это быть минимальный размер оплаты труда или речь должна идти о других эквивалентах некоего «минимума достойного существования»?

Обратимся к действующему законодательству. В соответствии со статьей 3 Федерального закона «О минимальном размере оплаты труда» он применяется для регулирования оплаты труда и определения размеров пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, а также для иных целей обязательного социального страхования [9]. Применение минимального размера оплаты труда для других целей не допускается. Таким образом, можно сделать вывод, что «минимумом достойного существования» минимальный размер оплаты труда не является.

Федеральный закон «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» вводит понятие потребительской корзины (необходимый для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности минимальный набор продуктов питания, а также непродовольственные товары и услуги, стоимость которых

определяется в соотношении со стоимостью минимального набора продуктов питания), исходя из ее «размера» устанавливает понятие прожиточного минимума, который назначается как в целом по Российской Федерации, так и по отдельным ее субъектам [10]. Таким образом, искомым определением, с которым необходимо соотносить величину среднемесячных выплат указанной категории граждан, должно быть определение прожиточного минимума. Вместе с тем ситуация, когда российский законодатель оперирует сразу несколькими терминами, внося путаницу в понятие необходимого минимума средств к существованию, представляется не вполне логичной. Кроме того, на наш взгляд, российские граждане в целом и рассматриваемая нами целевая категория не должны быть поставлены в такие условия, когда установленная величина минимального размера оплаты труда ниже величины прожиточного минимума.

Зададим вопрос: что же делать указанной категории граждан? Как вариант, можно устроиться на работу. Но, к сожалению, совмещать работу и учебу на очной форме обучения не всегда представляется возможным. А в Федеральном законе «О дополнительных гарантиях» указано, что право на полное государственное обеспечение предоставляется только лицам, обучающимся на очной форме обучения. А позиция большинства вузов такова, что работа не является уважительной причиной отсутствия на учебных занятиях. С другой стороны, указанная категория граждан может обратиться за материальной помощью в родной вуз. Однако не во всех вузах есть нормативные акты, которые бы регулировали предоставление такой формы поддержки указанной категории граждан.

А как обстоят дела с налогообложением указанных сумм материальной помощи? В соответствии со статьей 217 Налогового кодекса Российской Федерации не подлежат налогообложению (освобождаются от налогообложения) стипендии учащихся, студентов, аспирантов, ординаторов, адъюнктов или докторантов учреждений высшего профессионального образования или послевузовского профессионального образования [11]. Суммы материальной помощи, а также, например, выплаты

старостам учебных групп не подпадают под определение стипендий, следовательно, расцениваются как обычные доходы граждан и не освобождаются от налогообложения.

На наш взгляд, это представляется не вполне справедливо: студенты, в том числе указанная категория граждан, обучаясь на очной форме, не могут полноценно трудиться, вузы, стремясь оказать им поддержку, выделяют и без того сравнительно небольшие суммы, а те в дальнейшем еще и подпадают под налог на доходы физических лиц (НДФЛ) в размере 13 процентов. Логично понимать природу налога, в том числе и налога на доходы физических лиц как ограничение конституционного права граждан на собственность, как, например, в своей статье «Обязанность по уплате налогов и сборов как ограничение права собственности: правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации» рассматривала налоги Ю.Е. Курилюк [12]; как некое перераспределение финансовых средств, когда граждане, обеспечивая себя и получая доход, часть его отдают государству на выполнение его функций, в том числе функции социальной. Но почему в таком перераспределении должны участвовать незащищенные категории населения?

На наш взгляд, основной проблемой реализации дополнительных гарантий указанной категории граждан является халатность некоторых руководителей образовательных учреждений. Так, судебная практика демонстрирует немалое количество дел, когда указанная категория граждан заявляет иски с требованиями о взыскании с образовательного учреждения денежных средств, которые причитаются истцам в соответствии с Федеральным законом «О дополнительных гарантиях». Примером такого дела может считаться иск выпускника ФГАОУ ВПО «Южный федеральный университет» гражданина М.Г. Гагиева к данной образовательной организации. Истец несколько раз обращался к ректору университета с заявлением о зачислении его на полное государственное обеспечение, так как на момент поступления ему не было 18 лет, его отец умер, а мать являлась инвалидом первой группы. Ответчик отказывался удовлетворить требования истца, заявляя, что он, во-первых, является ненадлежащим ответчиком и что истцом пропущен

срок исковой давности. Однако истцом было представлено решение суда, по которому он был признан гражданином, относящимся к лицам, оставшимся без попечения родителей. Суд разъяснил ответчику, что выплаты сумм по полному государственному обеспечению являются расходными обязательствами Российской Федерации в соответствии с п. 5.5.2. Постановления правительства «О Министерстве образования и науки РФ». Минобрнауки осуществляет полномочия и функции учредителя в отношении подведомственных организаций, является главным распорядителем бюджетных средств на осуществление образовательной деятельности образовательных учреждений, в том числе расходов на осуществление мер социальной поддержки детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей [13]. Распорядителем бюджетных средств по осуществлению расходов, необходимых для предоставления мер социальной поддержки лицам указанной категории граждан, является образовательное учреждение, то есть ФГАОУ ВПО «Южный федеральный университет». Учитывая все обстоятельства, суд обязал ответчика исполнить иски требования истца в полном размере.

С учетом вышеперечисленных проблем хотелось бы предложить следующие варианты решения вопросов, связанных с реализацией дополнительных гарантий на образование детей, оставшихся без попечения родителей, а также лиц из числа детей, оставшихся без попечения родителей:

1. В вопросе об академическом отпуске, предоставляемом указанной категории граждан, внести изменения в пункт 9 статьи 6 Федерального закона «О дополнительных гарантиях», закрепив в нем, как это установлено Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 13 июня 2013 г. № 455 «Об утверждении порядка и оснований предоставления академического отпуска обучающимся», что стипендия и полное государственное обеспечение сохраняются за указанной категорией граждан при любых основаниях академического отпуска, поскольку, как это указано в упомянутом приказе Минобрнауки, академический отпуск может быть предоставлен только при невозможности освоения образовательной программы

(подтвержденной документально), а не при любом желании студента.

2. Установить ежемесячные выплаты указанной категории граждан не ниже прожиточного минимума в регионе с учетом единоразовых выплат на одежду, мягкий инвентарь, письменные принадлежности и учебную литературу.

3. Ужесточить контроль за выплатами указанной категории граждан, особенно в региональных вузах, а также рассмотреть возможность применения мер административной ответственности к руководителям образовательных организаций в случаях неправомерного отказа в выплатах.

4. Внести изменения в статью 217 Налогового кодекса Российской Федерации, дополнив перечень выплат, которые освобождаются от налогообложения налогом на доходы физических лиц, суммами материальной помощи, выплачиваемой студентам, а также иными выплатами, устанавливаемыми вузами в их отношении.

Для того чтобы Россия стала подлинно социальным государством, сделано уже немало, однако предстоит сделать еще больше. Необходимо решить ряд указанных проблем в реализации прав указанной категории граждан. Однако здесь же возникает вопрос: не нужно ли стимулировать у указанной категории граждан желание устроиться на работу и зарабатывать средства для своего существования самостоятельно? Может, правильнее было бы оказывать помощь и поддержку именно в трудоустройстве? Ведь, по сути, граждане указанной категории являются иждивенцами государства. И они официально могут находиться в этой категории вплоть до достижения ими 26-летнего возраста. Вопрос о том, какое решение более рационально, предстоит решить законодателю.

Литература

1. Лексин В.Н. Пространство власти и мир человека // Мир России. 2005. № 3. С. 41.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) ст. 7 // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. Ст. 4398.
3. Федеральный закон от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», ст. 1, 6 // Собрание законодательства РФ. 23.12.1996. № 52. Ст. 5880.

4. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 28 июля 2014 г. № 839, г. Москва, «Об утверждении Порядка приема на обучение по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры на 2015/16 учебный год» // Российская газета. № 199. 03.09.2014.
5. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 13 июня 2013 г. № 455 «Об утверждении порядка и оснований предоставления академического отпуска обучающимся» // Российская газета. № 142. 03.07.2013.
6. Решение Егорьевского городского суда Московской области от 10 июля 2015 г. по делу № 2–1542/2015 «Иск Федулова И.А. к Отделу опеки и попечительству Министерства образования Московской области, Министерству образования Московской области о взыскании суммы невыплаченной стипендии» // Документ опубликован на электронном ресурсе <http://судебныерешения.рф/bsr/case/7472070>.
7. Письмо от 14 января 2014 г. № 04–10 Департамента бюджетного процесса, учета и отчетности Министерства образования и науки «О порядке предоставления публичных обязательств в 2014 году» // Документ опубликован не был. Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
8. Постановление Правительства РФ от 10.10.2013 № 899 (с изм. от 04.04.2014) «Об установлении нормативов для формирования стипендиального фонда за счет бюджетных ассигнований федерального бюджета» // Собрание законодательства РФ. 21.10.2013. № 42. Ст. 5360.
9. Федеральный закон от 19.06.2000 № 82-ФЗ (ред. от 01.12.2014) «О минимальном размере оплаты труда» // Собрание законодательства РФ. 26.06.2000. № 26. Ст. 2729.
10. Федеральный закон от 24.10.1997 № 134-ФЗ (ред. от 03.12.2012) «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 27.10.1997. № 43. Ст. 4904.
11. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 28.11.2015) // Собрание законодательства РФ. 07.08.2000. № 32. Ст. 3340.
12. Курилюк Ю.Е. Обязанность по уплате налогов и сборов как ограничение права собственности: правовые позиции Конституционного Суда Российской Федерации // Финансовое право. № 7. 2015. С. 15–19.
13. Постановление Правительства РФ от 03.06.2013 № 466 «О Министерстве образования и науки РФ» // Собрание законодательства РФ. 10.06.2013. № 23. Ст. 2923.

УДК34.047

Перспективы создания Евро-Азиатского суда

Аннотация. В связи с напряженными отношениями с Европой наблюдается некоторая предвзятость и политизированность решений Европейского суда по правам человека в отношении дел, где одной из сторон выступает Российская Федерация. Это объясняется тем, что Страсбургский суд предпринимает попытки оказать негативное влияние на российскую исполнительную систему судебных решений, а также по большому счету и на финансово-бюджетную сферу.

Поскольку наше государство согласно нормам Конституции Российской Федерации является правовым, необходимо обеспечить другой способ международной защиты прав и интересов граждан России, если ныне действующий орган не справляется со своими функциями и становится зависимым от политических процессов в мире.

Автор рассматривает возможность создания нового органа судебной власти международного уровня Евро-Азиатского суда, под юрисдикцию которого подпадает Российская Федерация. Однако некоторые общественные деятели и юристы выделяют ряд минусов судебной интеграции с Востоком. В их числе: различные правовые системы, правовые культуры, а также, что немаловажно, традиции и религия. По мнению автора все это может вызвать трудности или вовсе сделать невозможным создание аналога Европейскому суду по правам человека.

Ключевые слова: конституционные права и свободы граждан; судебная защита; судебная власть; международная интеграция; Конституционный Суд; Европейский суд по правам человека; Евро-Азиатский суд; правовая система; судебная юрисдикция.

Abstract. This article discusses the possibility of creating a new judicial authority in the international level, which can involve under its jurisdiction the Russian Federation. Due to strained relations with Europe, there is bias and politicization of the European Court of Human Rights in cases where one of the parties is the Russian Federation. This is due to the fact that the Strasbourg Court has been negatively affect to the Russian executive system of judicial decisions, as well as financial sector.

According to the legal norms of the Constitution of the Russian Federation our country is legal state, it is necessary to provide another way for international protection of the rights and interests of Russian citizens, because the current body is unable to cope with its functions and becomes dependent on the political processes in the world. However, some public famous persons and jurists talk about a number of disadvantages of the judicial integration with the East. One of them is the different legal systems and legal culture, and that is important to a lot of tradition and religion. All of this can lead to difficulties or even impossibility to build the equivalent of the European Court of Human Rights.

Keywords: constitutional rights and freedoms; judicial protection; the judiciary; international integration; the Constitutional Court; the European Court of Human Rights; the Eurasian Court; the legal system; judicial jurisdiction.



Краснова П.В.,
студентка юридического факультета
Финансового университета
✉ lina-281196@mail.ru

14 июля 2015 г. Конституционный Суд Российской Федерации (КС РФ) издал постановление, которое разъяснило, должна ли Российская Федерация исполнять решения Европейского суда по правам человека в полном

Научный руководитель: **Курилюк Ю.Е.**, кандидат юридических наук, доцент кафедры «Конституционное и международное право».

объеме или нет. Постановление определило, что решения Европейского суда по правам человека подлежат исполнению на территории России только при соблюдении верховенства Конституции Российской Федерации [1].

КС отметил, что согласно ч. 4. ст. 15 Конституции Российской Федерации, Конвенция по правам человека является частью правовой системы России, но «Россия в порядке исключения может отступить от исполнения возлагаемых на нее обязательств, если такое отступление является единственным возможным способом избежать нарушения основополагающих конституционных принципов и норм Конституции Российской Федерации» [2, 3].

Означает ли это, что Россия выходит из-под юрисдикции ЕСПЧ? Лишаются ли граждане РФ права международной судебной защиты, которое закреплено в ч. 3. ст. 46 Конституции РФ: «Каждый вправе в соответствии с международными договорами Российской Федерации обращаться в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если исчерпаны все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты?»

Активные деятели на юридическом, политическом и даже на общественном поприщах не оставили это «громкое» постановление без внимания. Моментально стали появляться идеи создания некоего аналога ЕСПЧ, в частности, абсолютного нового органа международной судебной власти – Евро-Азиатского суда. Почему и как родилась идея создания альтернативного варианта Европейского суда? Почему нашла отклик в обществе? И так ли нова идея? Вспомним, что еще в 2011 г. предлагалось создать единый суд для стран, входящих в Содружество Независимых Государств (СНГ), как в большей степени отвечающий требованиям о схожести правовой системы, менталитета и ценностей граждан данных стран [4].

Противоречия между КС РФ и ЕСПЧ назревали постепенно. На протяжении двух десятков лет, в течение которых Россия находится под юрисдикцией ЕСПЧ, КС РФ зачастую не соглашался с решениями Страсбургского суда, вплоть до того, что Россия отказывалась исполнять решения Европейского суда, по которым была признана проигравшей стороной [5].

Еще в 2010 г., за пять лет до постановления КС РФ от 14 июля 2015 г., Председатель КС РФ

В.Д. Зорькин выступил с речью «Предел уступчивости», в которой отмечал: «Каждое решение Европейского суда – это не только юридический, но и политический акт. Когда такие решения принимаются во благо страны, Россия всегда будет безукоснительно их соблюдать. Но когда те или иные решения Страсбургского суда сомнительны с точки зрения самой сути Европейской Конвенции о правах человека и тем более прямым образом затрагивают наш суверенитет, основополагающие конституционные принципы, Россия вправе выработать защитный механизм от таких решений» [6].

Следующая причина, которую необходимо выделить, – это фактор предвзятости и политизированности решений ЕСПЧ в отношении дел против России. Прежде всего, это связано с натянутыми политическими отношениями между Россией и Европой из-за расхождения мнений по поводу развития политической обстановки на Украине и воссоединения Республики Крым и России, которое так и остается непризнанным Европой. Как следствие проведения определенной политики России, неприятной для Европы, последовал ввод экономических санкций против нашей страны.

Многие политологи и юристы считают, что альтернативной причиной возникновения дискуссии о Евро-Азиатском суде именно сейчас является отказ Российской Федерации от выплаты «неразумной и неадекватной» суммы компенсации бывшим акционерам ЮКОСа. Заметим, что дело ЮКОСа стало самым дорогим в истории вынесения удовлетворительных решений ЕСПЧ против России, примерная сумма выплат составляет около двух млрд евро [7].

Принимая во внимание все объективные причины, МИД РФ предлагал «вступить в переговоры со Страсбургом о сокращении присужденной акционерам ЮКОСа компенсации», а «не уходить от выполнения неудобных постановлений ЕСПЧ». Также МИД надеялся, что КС примет постановление, целью которого будет «отладить систему совершенствования существующих в Российской Федерации средств правовой защиты, позволяющих минимизировать поток жалоб в ЕСПЧ. На достижение такого результата могло быть направлено и ориентировано решение КС» [8]. Также МИД РФ выражал опасения по поводу возможного противостояния КС и Европейского

суда по правам человека, что и произошло после вынесения постановления от 14 июля 2015 г.

На издание рассматриваемого постановления КС РФ незамедлительно последовала реакция от представителей европейской стороны в лице председателя Парламентской ассамблеи Совета Европы Анны Брассер. Она заявила, что «решения Страсбургского суда влекут за собой юридические обязательства для каждого государства – участника Европейской конвенции по правам человека. Уже сейчас Россия является одной из стран, где наиболее высоко количество невыполненных решений Страсбургского суда. Российские власти не обеспечили полного исполнения почти 1500 решений ЕСПЧ. Многие из этих дел касаются «серьезных нарушений прав человека или сложных структурных проблем». Не может быть «избирательного подхода» к выполнению постановлений ЕСПЧ, поскольку это подрывает основы Европейской конвенции по правам человека» [9].

Заметим, что Анна Брассер отмечает такое явление, как «избирательный подход». Действительно, в новом постановлении КС РФ нет упоминаний о том, как суд будет определять, нарушают ли основополагающие конституционные принципы решение ЕСПЧ или нет.

Однако рассматриваемое постановление лишь дало толчок и наметило тенденции к развитию ограничения исполнений решений ЕСПЧ, что отразилось в проекте федерального конституционного закона о поправках в федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде» [10]. Новым законом предусматривается специальный правовой механизм разрешения вопроса о возможности или невозможности «с точки зрения принципов верховенства и высшей юридической силы Конституции РФ исполнить вынесенное по жалобе против России постановление» [11].

Стоит отметить, что упомянутый закон о поправках еще не прошел все стадии законотворческого процесса, следовательно, на данный момент не имеет юридической силы (по состоянию на 7 декабря 2015 г.). Поэтому мы не можем с уверенностью заявлять, что прописанный ныне принцип рассмотрения дел о возможности исполнения решений межгосударственного органа по защите прав и свобод человека будет воплощен в нормативной форме так же, как он представлен сейчас в проекте.

Наличие законопроекта, одобренного Государственной думой, только подтверждает актуальность и значимость обсуждаемой темы, а также предоставляет материал для размышления по вопросу поиска путей защиты прав и свобод человека иными межгосударственными судебными органами.

Перечисленные причины побудили общественных деятелей и юристов выдвинуть идею создания аналога ЕСПЧ. Толчком к активизации развития теории создания Евро-Азиатского суда можно считать постановление КС РФ от 14 июля 2015 г., внесшего особый вклад в развитие национальной правовой системы.

В частности, Е.В. Сутормина, председатель комиссии по развитию общественной дипломатии и поддержке соотечественников за рубежом, направила главе МИД РФ С.В. Лаврову и министру юстиции А.В. Коновалову официальный запрос [12]. Она предлагает рассмотреть возможность создания Евро-Азиатского суда по правам человека. «Учитывая значимость формирования многополярного мира, основанного на принципах справедливости и равенства, а также динамичное развитие сотрудничества России со многими азиатскими странами, представляется целесообразным создание альтернативной структуры по правам человека в евразийском регионе, подобная идея уже была отражена в Сеульском коммюнике от 30 сентября 2014 года Всемирной конференции по конституционному правосудию».

Полпред Правительства РФ в Конституционном и Верховном судах М.Ю. Барщевский считает, что азиатские страны с участием России или без него создадут свой аналог ЕСПЧ. Обоснованием такой уверенности является наличие у них собственной правовой базы: в 2012 г. появилась азиатская Декларация прав человека, что свидетельствует о юридической интеграции азиатских стран. Ее подписали лидеры Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН, в нее входят Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд, Филиппины) [13, 14].

В.В. Гриб, общественный деятель и юрист, также считает, что в азиатском мире рано или поздно появится аналог ЕСПЧ. При этом он отметил, что Декларация прав человека, которую приняли страны АСЕАН, и Европейская конвенция о правах человека очень похожи. Истоки обоих доку-

ментов – Всеобщая декларация прав человека ООН, принятая в 1948 г. [15].

Однако нужно признать, что у правовой интеграции азиатской направленности есть как плюсы, так и минусы. Рассмотрим слабые стороны такого сближения с Востоком.

Известно, что в основу нашей правовой системы положена рецепция французского и германского права, т.е. европейского законодательства. Однако неотъемлемой составляющей правовой системы и культуры также является религия. В европейской части мира доминирующей религией является христианство, что ближе России, в то время как в азиатской системе религиозных ценностей христианство представлено незначительно.

Поэтому упомянутый эксперт В.В. Гриб считает, что «азиатским странам будет труднее договориться о единых юридических принципах, чем европейским. Для России многие принципы азиатской юридической культуры будут чужды» [16].

Также весомым аргументом против признания силы решений Евро-Азиатского суда на территории России будет возрождение применения смертной казни на территории Российской Федерации. Вспомним, что сейчас на нее введен мораторий, так как Россия, вступая в 1996 г. в Совет Европы, подписала 6-й протокол к Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод и тем самым обязалась присоединиться к странам, запрещающим смертную казнь в мирное время. На данный момент Россия – единственный член СЕ, который так до сих пор и не ратифицировал этот протокол [17].

С вхождением под юрисдикцию Евро-Азиатского суда может встать вопрос касательно о применении данного вида высшей степени наказания, так как во многих странах Востока, а именно в Китае, Таиланде, Индонезии, Малайзии смертная казнь практикуется. Это связано, прежде всего, с правовыми традициями и культурой, сложившимися в течение многих веков на обширной территории Азии.

Нельзя не заметить возможность образования конкурентной среды между ЕСПЧ и Евро-Азиатским судом. В случае вхождения под юрисдикцию нового судебного органа и продолжения пребывания под юрисдикцией ЕСПЧ могут возникнуть противоречия, связанные с определением судебного органа, решение которого должно быть исполнено, если по одному и тому же во-

просу двумя судами будут приняты разные решения.

Напрашивается вопрос: возможно ли сосуществование двух наднациональных судов, а главное, сможет ли Россия находиться в координационных отношениях сразу с двумя аналогичными судебными органами? Однозначного ответа на поставленный вопрос на данном этапе развития проблемы дать нельзя, поскольку в настоящее время остро стоит вопрос о перспективах участия России в Совете Европы.

«28 января 2015 года во время зимней сессии Парламентской ассамблеи Совета Европы было принято решение о продлении санкций в отношении делегации РФ и лишения ее права голоса и участия в руководящих органах ПАСЕ до апреля 2015 года.

После этого глава российской делегации в ПАСЕ Алексей Пушков заявил о том, что РФ прекращает участие в Парламентской ассамблее до конца года. Также Пушков заявил о том, что вопрос о выходе РФ из Совета Европы теперь стоит на повестке дня и будет рассмотрен в конце 2015 года в зависимости от политической ситуации» [18].

В случае выхода России из Совета Европы компетенция Страсбургского суда перестанет распространяться на нашу страну, а это означает, что решения данного суда потеряют всякую юридическую силу на территории Российской Федерации.

Отсюда вытекает главный плюс азиатской судебной интеграции, который состоит в том, что если граждане РФ потеряют право на подачу жалобы в ЕСПЧ, то у них все равно сохранится право на международную защиту, которое закреплено в ч. 3. ст. 46 Конституции РФ.

Исходя из того, что Российская Федерация в соответствии с национальной Конституцией – правовое государство, в котором признаются высшей ценностью человек, его права и свободы, Россия должна будет стремиться сохранить закрепленное право на обращение в межгосударственные органы за защитой прав своих граждан. Следовательно, решение вопроса, под юрисдикцией какого международного судебного органа будет Россия, должно приниматься с учетом наиболее благоприятной складывающейся ситуации для граждан России, но ни в коей мере не из-за политической борьбы между правительственными структурами Российской Федерации и стран Западной Европы.

Таким образом, проанализировав причины зарождения идеи создания Евро-Азиатского суда, а также детального разбора возможных отрицательных последствий осуществления азиатской интеграции, можно утверждать, что возможность участия России в данной интернациональной судебной организации на сегодняшний день прозрачна, но не бесперспективна. Россия, являясь евро-азиатской державой, сможет внедриться в азиатскую правовую систему для должной защиты прав и свобод человека и гражданина, если отношения с Европой и ее структурными органами, в том числе с ЕСПЧ, будут разорваны по инициативе одной из сторон.

Литература

1. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 14 июля 2015 г. № 21-П // «РГ». Федеральный выпуск № 6734 от 27.07.2015.
2. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // «Российская газета» от 25 декабря 1993 г.
3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 2.
4. О создании аналога ЕСПЧ // Московское бюро по правам человека. [Электронный ресурс]. URL: <http://pravorf.org/index.php/news/1795-o-sozdanii-analoga-espch> (дата обращения: 12.10.2015).
5. Постановление Европейского суда по правам человека от 07.10.2010 г. Дело «Константин Маркин против России» [Konstantin Markin v. Russia] жалоба № 30078/06. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.echr.ru/documents/decisions.htm> (дата обращения: 01.10.2015). Определение Конституционного Суда РФ от 15.01.2009 № 187-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалоб гражданина Маркина Константина Александровича на нарушение его конституционных прав положениями статей 13 и 15 Федерального закона «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей», статей 10 и 11 Федерального закона «О статусе военнослужащих», статьи 32 Положения о порядке прохождения военной службы и пунктов 35 и 44 Положения о назначении и выплате государственных пособий гражданам, имеющим детей» // Документ опубликован не был, данные справочно-правовой системы «Консультант+» (дата обращения: 06.12.2015).
6. Зорькин В.Д. Предел уступчивости // «РГ», Федеральный выпуск № 5325 (246) от 29.10.2010 г.
7. Постановление Европейского суда по правам человека от 31.07.2014 г. Дело «ОАО «Нефтяная компания «ЮКОС» против России» (ОАО Neftyanayakompaniya YUKOS v. Russia, жалоба № 14902/04) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.echr.ru/documents/decisions.htm> (дата обращения: 01.10.2015).
8. Пушкарская А., Занина А. «В МИДе не хотят конкуренции КС и ЕСПЧ» // Газета «Коммерсантъ» № 115 от 02.07.2015, с. 3.
9. Глава ПАСЕ: Россия обязана исполнять все решения Европейского Суда по правам человека. 17.07.2015. [Электронный ресурс]. URL: hro.org. (дата обращения: 01.10.2015).
10. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 № 1-ФКЗ (ред. от 08.06.2015) «О Конституционном Суде Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ». 25.07.1994. № 13. Ст. 1447.
11. Автоматизированная система обеспечения законодательной деятельности. Законопроект № 931766-6 «О внесении изменений в Федеральный конституционный закон «О Конституционном Суде Российской Федерации» (по вопросу об уточнении оснований к рассмотрению дела в Конституционном Суде Российской Федерации). Находится на рассмотрении. [Электронный ресурс]. URL: [http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/\(Spravka\)?OpenAgent&RN=931766-6](http://asozd2.duma.gov.ru/main.nsf/(Spravka)?OpenAgent&RN=931766-6) (дата обращения: 06.12.2015).
12. Россия создаст Евро-Азиатский суд – аналог ЕСПЧ // Правда. ру. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravda.ru/news/politics/31-07-2015/1269234-espch-0/#sthash.R026YPJn.dpuf> (дата обращения: 01.10.2015).
13. АСЕАН подписали Декларацию прав человека // Российская газета. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rg.ru/2012/11/18/asean-anons.html> (дата обращения: 1.10.2015).
14. Башарова С. ОП просит создать Евро-Азиатский суд по правам человека // Газета Известия. [Электронный ресурс]. URL: <http://izvestia.ru/news/589352#ixzz3mYl2QaGi> (дата обращения: 01.10.2015).
15. Всеобщая декларация прав человека 1948 г. // Международное публичное право. Сборник документов. М., 1996. Т. 1.
16. Протокол № 6 к Конвенции о защите прав человека и основных свобод «Относительно отмены смертной казни» (Страсбург, 28 апреля 1983 г.) // Международное публичное право. Сборник документов. М., 1996. Т. 1.
17. Минюст: Покинув Совет Европы, РФ выйдет из-под юрисдикции ЕСПЧ // Российская газета. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rg.ru/2015/01/29/espch-anons.html> (дата обращения: 01.10.2015).

Экологические проблемы острова Елагин

Аннотация. Елагин остров – особо охраняемая природная территория (ООПТ), уникальный комплекс на территории г. Санкт-Петербурга. Флора и фауна Елагина острова насчитывает около 10 видов грызунов и представителей отряда насекомоядных и 5 видов земноводных. На острове произрастает 87 видов лишайников, занесенных в Красную книгу природы Санкт-Петербурга. В массивах деревьев встречаются экземпляры, возраст которых достигает 200 лет. 24 вида бабочек на острове Елагин также внесены в Красную книгу.

В последние годы регион Финского залива вовлечен в бурное экономическое, индустриальное развитие. Многократно увеличилось грузовые потоки по морю, все это не может не отразиться на природе ООПТ. Природа парка испытывает колоссальную нагрузку от множества желающих провести здесь время. В результате сокращается количество певчих птиц, нарушается травяной покров, загрязняются водоемы. Система сообщения с Невой когда-то проточных каналов и прудов сейчас работает плохо и требует реконструкции.

Представленное исследование позволило систематизировать общественную, экологическую, биологическую, политическую информацию и упорядочить объем знаний о состоянии экологических проблем особо охраняемой природной территории. Определена характеристика состояния ООПТ Елагин остров, сохранность исторических ландшафтных участков, выделены особо ценные объекты, наличие собственного микроклимата. На острове выявлено видовое разнообразие растительного мира, видовой состав фауны, особенности, факторы, проблемы, влияющие на микроклимат, экологию острова; проведен социальный вопрос, который подтвердил актуальность поставленной задачи и предложены пути решения экологических проблем.

Ключевые слова: уникальный природно-охраняемый комплекс, экономическое, индустриальное развитие; ценные природные объекты; актуальность, экологические проблемы.

Abstract. Elagin Island is a unique natural complex on the territory of protected of the Saint Petersburg. Elagin Island flora and fauna includes about 10 species of rodents and Insectivores detachment representatives and 5 species of amphibians. On the island grows 87 kinds of lichens listed in the Red data book of St. Petersburg. Arrays of trees, there are also instances of trees whose age reaches 200 years. 24 species of butterflies on the Elagin Island are in the Red Book of nature of St. Petersburg. In recent years, the region of Finskii bay involved in the rapid economic, industrial development. Repeatedly increased cargo flows to sea; all this cannot but affect the nature-protected areas. Nature Park feels the strain from many wanting to spend time under his shadow, decreases the number of songbirds, herbaceous cover, polluted water. System messages when the flow



Фотин И.С.,

ученик 10 класса лицея
информационных технологий №597,
Санкт-Петербург
✉ ivan.fotin.88@mail.ru



Яковлева Д.Д.,

ученица 10 класса лицея
информационных технологий №597,
Санкт-Петербург
✉ dashoo999@gmail.com

Научные руководители: **Виноградова М.В.**, преподаватель географии и экономики, заместитель директора по УВР лицея № 597, Санкт-Петербург;

Путихин Ю.Е. кандидат экономических наук, доцент, заведующий кафедрой «Экономика и финансы» финансово-экономического факультета Санкт-Петербургского филиала Финансового университета.

channels and ponds with the Neva runs badly and now requires reconstruction. Nature Park feels the strain from many wanting to spend time under his shadow. This study allowed systematizing the social, ecological, biological, political information and organizing the wealth of knowledge on the status of environmental issues especially protected natural territory. The article defined the characteristic State of Elagin Island; historical preservation landscape sites are particularly valuable objects, having its own microclimate. The island revealed species diversity of flora and fauna species composition of the island; peculiarities, problems affecting the microclimate, the ecology of the island; conducted social question, which confirms the urgency of the task and suggest ways to solve environmental problems.

Keywords: *unique natural-gated community; economic and industrial development; valuable objects; relevance; environmental problems.*

Общая характеристика ООПТ

Елагин остров – уникальный природно-охраняемый комплекс на территории г. Санкт-Петербурга. Это самый северный остров в устье реки Невы, омываемый с севера рекой Большой Невкой, с юга и юго-востока – Средней Невкой, на западе узким мысом вдающийся в Финский залив. Протяженность острова с востока на запад составляет 2,1 км, с севера на юг – 0,8 км, общая площадь – 96 га, причем 1/5 часть занимают пруды, которых на острове девять (пять северных и четыре 4 южных) [1, 2, 3]. В 2012 г. было принято постановление правительства Санкт-Петербурга «О памятнике природы регионального значения «Елагин Остров», в котором говорится о задачах сохранения объектов на территории ООПТ и введении режима особой охраны ООПТ [4].

К особо ценным объектам на острове относятся:

- исторические ландшафтные композиции парка;
- древесные и кустарниковые экзоты;
- насаждения дубов и лип;
- луговое сообщество Масляного луга;
- виды растений, относящиеся к комплексу таежных лесов.

История острова полна разнообразных поворотов

Первым хозяином острова был Петр Павлович Шафиров, государственный деятель времен Петра II, а в 1771 г. остров выкупил И.П. Елагин, обергофмейстер императорского двора. В 1897 г. остров был куплен Кабинетом Его Императорского Величества. С этого времени начинается новая страница в истории Елагина острова.

Главным архитектором строительства значили К. Росси. Ему предстояло обустроить

остров для летнего пребывания там императрицы Марии Федоровны. Перед Росси стояли ландшафтные, интерьерные, декоративные задачи. На острове был создан парк английского типа с каналами, прудами и гротами, выстроены мостики и беседки. На протяжении ста лет остров оставался во владении Романовых и был любимым местом отдыха императорской семьи. В 1932 г. на острове был открыт Центральный парк культуры и отдыха, ставший самым посещаемым местом массового отдыха ленинградцев. На острове создаются многочисленные спортивные и детские площадки, аттракционы. От дворца к заливу прокладывается центральная аллея.

Во время Великой Отечественной войны 1941–1945 гг. здания дворца и парковое хозяйство были сильно разрушены. Однако работы по восстановлению начались сразу после Победы в 1945 г., а уже в 1961 г. дворец принял посетителей как база однодневного отдыха с выставочными залами. В течение 1980–1990-х гг. в парке велись работы по воссозданию его в историческом виде [5, 14].

Ландшафт на острове Елагин

Сохранены такие исторические ландшафтные участки, как Собственный сад, аллея насаждения по северной набережной, у лодочной станции, аллея посадка лиственниц и дубов по южной набережной [2, 5]. Основные композиционные элементы парка: Масляный луг, Собственный сад, примыкающий к дворцу, Старый и Новый английские сады около прудов, Роща и Западная стрелка. Несмотря на практически плоский рельеф Росси организовал систему водоемов, связанных друг с другом, которые расположились двойной цепочкой по северному и южному берегам острова. Устройство прудов

обеспечило осушение болотистой местности и получение грунта для поднятия уровня земли. Благодаря заградительным насыпным валам из строительного мусора и грунта, устроенным по периметру острова, обеспечивалась защита от наводнений. Пруды придают парку не только внешнее обаяние, внося особый колорит в его пейзажи, но способствуют созданию внутреннего микроклимата.

Цветы на острове Елагин всегда занимали особое место. Цветоводство было одним из увлечений хозяйки дворца, императрицы Марии Федоровны. Начиная с XIX в., весной и летом цветы выращивали в парке, а зимой – в специально построенной оранжерее. Сейчас одним из любимых праздников петербуржцев стал весенний «Фестиваль тюльпанов», позволяющий одновременно увидеть десятки тысяч цветущих растений.

Флора и фауна

Растительный покров острова представляет собой сочетание искусственных насаждений и элементов естественных лесных сообществ таежной зоны и зоны широколиственных лесов, преобладают широколиственные, мелколиственные и хвойные сообщества с сомкнутым древесным ярусом, также распространены травянистые сообщества лугового типа. Эти обстоятельства формируют внутренний микроклимат острова.

Разнообразие птиц острова определяется наличием благоприятных природных условий – остров имеет значительную площадь, относительно изолирован, а главное в парке созданы благоприятные условия для гнездования.

Видовое разнообразие растительного мира парка за 300-летнюю историю претерпевало многочисленные изменения: от первоначального осушения естественных заболоченных лесов до создания искусственных насаждений. В течение всего времени существования парка производились разнообразные ландшафтные планировки с созданием газонов и цветников, многочисленными посадками деревьев. В парке высаживались широколиственные породы (дуб, вяз, клен, ясень, липа, конский каштан), а также хвойные (ель, сосна, лиственница) и различные виды кустарников.

Среди старых насаждений на территории острова встречаются экземпляры деревьев, ко-

торые достойны внесения во всемирный Реестр деревьев памятников. В первую очередь это два дуба черешчатых, которые были посажены еще при Петре I.

Планировка парка и его насаждения претерпели немало реконструкций. При этом максимально сохранялись старые насаждения. В массивах деревьев встречаются экземпляры, возраст которых достигает 200 лет. Растительный покров острова в настоящее время представляет собой сочетание искусственных насаждений и элементы естественных лесных сообществ таежной зоны и зоны широколиственных лесов.

Несмотря на расположение острова Елагин рядом с центром мегаполиса, он имеет богатую и пока мало изученную лихенофлору. На острове произрастает 87 видов лишайников, включая лишайник «анапихия ресничная», занесенный в Красную книгу Санкт-Петербурга.

Известно, что лишайники высокочувствительны к загрязнению окружающей среды, поэтому одним из методов оценки качества воздуха является определение уровня загрязнения по лишайникам, растущим на стволах взрослых деревьев. Так, можно прийти к выводу, что на острове достаточно чистый воздух [1, 7, 8].

Фауна Елагина острова в основном представлена отрядом грызунов: белка обыкновенная и ее алтайский подвид, мышь полевка и домовая мышь, ондатра. Также есть представители отряда насекомых – кутора обыкновенная и бурозубка обыкновенная, представители отряда хищные – горностаи и ласка [1, 2, 7].

В ООПТ обитают 5 видов земноводных (обыкновенный тритон, травяная, остромордая и озерная лягушки, серая жаба) и 1 вид пресмыкающихся – живородящая ящерица, популяции которых пребывают в депрессивном состоянии.

Орнитофауна Елагина острова очень богата. В связи с тем, что остров как прибрежная полоса Санкт-Петербурга расположен на трассе пролета мигрирующих птиц, то очень много перелетных видов птиц используют береговую линию острова и пруды парка как стоянки для отдыха. На территории Елагина острова зарегистрировано 144 вида птиц, включая перелетных. Из них 23 вида занесены в Красную книгу природы Санкт-Петербурга, 17 охраняются в Ленинградской области, 31 вид занесен в Красную книгу Балтийского региона. Среди гнездящихся птиц

на территории острова можно отметить представителей 16 отрядов: зяблик, домовый воробей, поползень, лазоревка, большая синица, серая мухоловка, дрозд-рябинник и черный дрозд, соловей, серая ворона, скворец, белая трясогузка, большой и малый пестрый дятел, хохлатая чернеть, краквя [7, 1]. 24 вида бабочек, обитающих здесь, внесены в Красную книгу природы Санкт-Петербурга. Все эти виды отмечены на ООПТ города. Включение в этот список 11 видов бабочек, питающихся на древесно-кустарниковой растительности, обусловлено сокращением площади, занятой древесными породами, являющимися основными кормовыми ресурсами фитофагов (72,8%), обработкой крон деревьев неспецифическими химическими веществами (27,2%).

Сокращение численности 13 видов, питающихся травянистой растительностью, связано с вытаптыванием и, следовательно, уничтожением растительности (53,8% от общего числа бабочек), уничтожением мест обитания (7,7%), обработкой неспецифическими ядохимикатами (38,5%). Ограничения в доступности кормовых ресурсов в условиях воздействия антропогенных факторов в виде вытаптывания, выкашивания, сбора растений и других форм воздействия становятся лимитирующими для видов монофагов, олигофагов и других видов с ограниченным набором потребляемых кормов. Кроме того, появляются

нехарактерные для лесной среды растения, которые замещают лесные виды — мелкоцветковая недотрога, сныть и другие. Это также приводит к дефициту кормовых ресурсов насекомых [2, 9, 1].

Современное состояние острова: особенности, факторы, анализ проблем

В последние годы регион Финского залива вовлечен в бурное экономическое, индустриальное развитие. Многократно увеличилось грузовые потоки по морю, при этом появились новые портовые комплексы, ведется строительство подводного газопровода, в самом устье Невы ведутся широкомасштабные градостроительные работы, включающие и серьезные вмешательства в донные комплексы (дноуглубление, намывка Морского фасада и др.). Все это не может не отразиться на природе ООПТ.

В последние годы участки побережья Финского залива становятся все более популярными рекреационными зонами. В условиях бурного антропогенного развития региона сохранение естественных и малонарушенных экосистем приобретает приоритетное значение. Подводя промежуточный итог, можно представить ряд экологических проблем острова Елагин (см. рис. 1).

Природа парка испытывает колоссальную нагрузку от множества желающих провести здесь

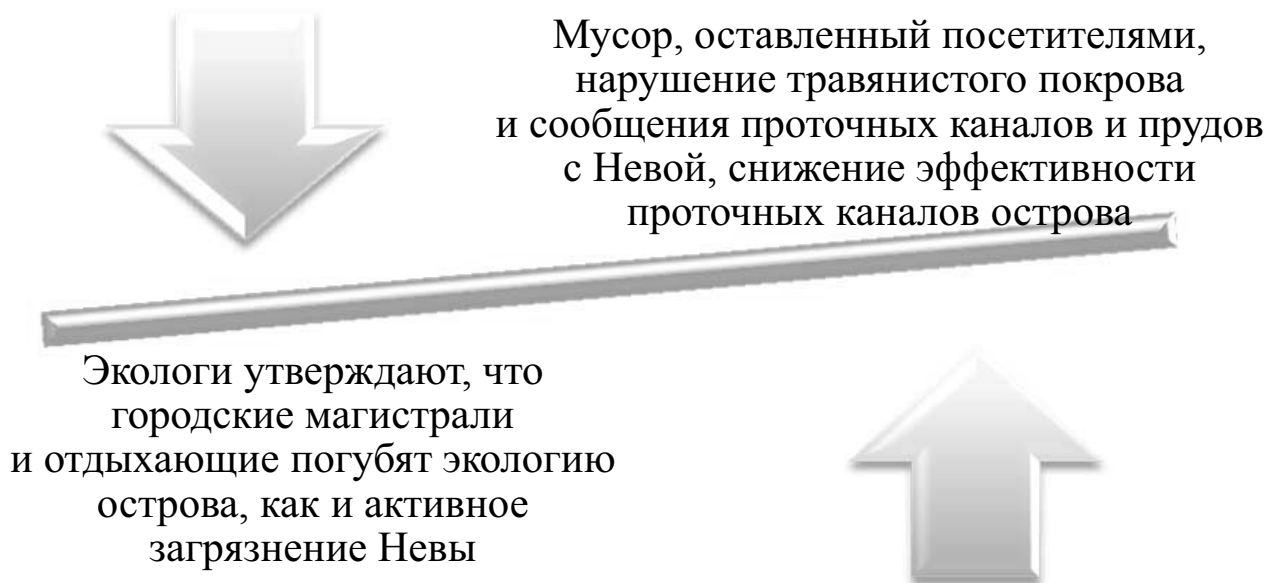


Рис. 1. Анализ экологических проблем острова Елагин

Источник: составлено авторами.

время. В результате сокращается количество певчих птиц, нарушается травяной покров, загрязняются водоемы. Система сообщения с Невой когда-то проточных каналов и прудов сейчас работает плохо и требует реконструкции.

Сегодня Елагин остров – динамично развивающееся культурно-рекреационное пространство. Основными задачами научной деятельности здесь являются:

- изучение и сохранение генофонда природной флоры и фауны;
- выявление видового разнообразия мира растений, их морфолого-биологические особенности и географическое распространение для рационального и обоснованного использования;
- изучение древесно-кустарниковой флоры, водного бассейна дельты Невы;
- наблюдение за изменениями во флоре и фауне под воздействием мегаполиса.

На Елагином острове проходили такие мероприятия, как научно-практическая конференция [3] «Гутная техника в художественном стекле: традиции и современность», «День стекольщика», открытые соревнования по авиамодельному воздушному бою. Денежные средства от подобных мероприятий можно направлять на решение научных задач по принципу перераспределения затрат, в то время как бюджет ООПТ этого в целом не освещает, т.е. видна непрозрачность целевого использования бюджетных средств ООПТ.

Расположение природного комплекса в черте крупного города не может не сказываться на его экологическом состоянии [1, 11, 12, 13]. По статистике за последние годы почти 50% проб почв в городе не соответствовали нормативам по санитарно-химическим показателям, сейчас выявлено около 17 мест радиоактивного загрязнения.

В качестве основных путей решения экологических проблем острова и ближайших к нему территорий авторы выделяют следующие:

- увеличение площади зеленых насаждений, введение мониторинга здоровья флоры;
- восстановление проточной системы циркуляции воды в целях уменьшения заболачиваемости вокруг проточных каналов;
- обеспечение условий для уменьшения загрязнения Невы, улучшения системы очистки стоков в реку;
- ограничение доступа посетителей парка в места наибольшего скопления птичьих гнезд и

временное закрытие участков парка с основным гнездование птиц;

- обеспечение шумозащитных мероприятий для сохранения орнитофауны;
- координация положения торговых точек, ограничение экономической деятельности на острове;
- запрет складирования пищевых отходов, ограничение доступа транспорта к торговым павильонам;
- рассмотрение возможности переезда яхт-клуба и ограничение строительства на территориях вокруг острова.

Проведенный авторами социологический опрос позволил определить отношение отдыхающих жителей и гостей города к состоянию парка и экологической обстановке в нем. Авторы поставили следующие вопросы перед респондентами:

- Нуждается ли Елагин остров в государственной охране?
- С чем связано происхождение названия Елагин остров?
- Считаете ли Вы, что данная территория является уникальным природным объектом?
- Знаете ли Вы, что территория Елагина острова является особо охраняемой природной территорией Санкт-Петербурга?
- Какие последствия антропогенного характера были замечены Вами в последнее время?
- Какие, с Вашей точки зрения, изменения необходимы в парке?

На *рис. 2* представлены результаты по самым важным вопросам.

Итак, Елагин остров нуждается в государственной охране, территория является уникальным природным объектом, горожане по-прежнему мусорят на острове, но готовы поддерживать порядок. В качестве мер, обеспечивающих достижение поставленной цели (улучшить экологию острова), авторы предлагают следующее: путем рационального и бережного использования ресурсов и при соблюдении нормативно-правовых актов снизить влияние «экономики потребления». Например, меньше ездить на машинах или ввести налоги, включенные в цену бензина, упростить (уменьшить) упаковку, потреблять экологически чистые продукты, не покупать лишние вещи, чтобы их потом не утилизировать. Самое главное, для улучшения

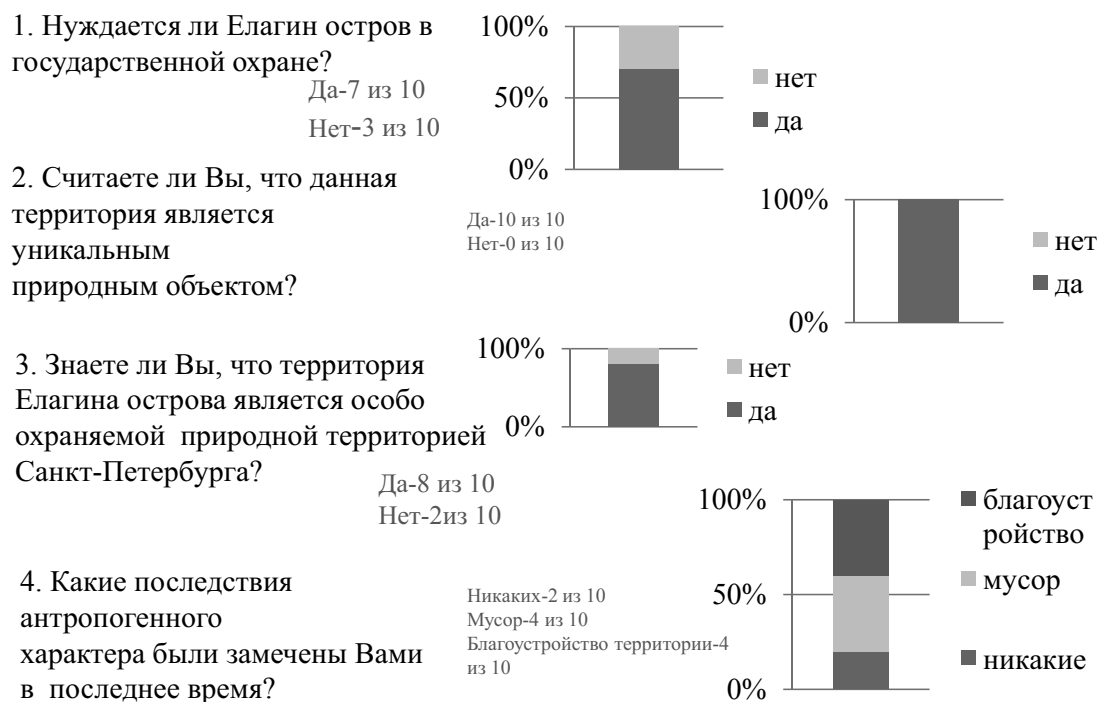


Рис. 2. Результаты проведенного опроса

Источник: составлено авторами.

экологической обстановки на острове авторы предлагают ввести экологический контроль и обеспечить перераспределение затрат от проводимых мероприятий на научные и природоохранные задачи.

Литература

1. О памятнике природы регионального значения «Елагин остров». Информационно-правовая база данных экспертной юридической системы LEXPRO. [Электронный ресурс]. URL: <http://online.lexpro.ru/document/22244559> (дата обращения: 22.11.2015).
2. Бибикина Т.В., Бубличенко А.Г., Волкова Е.А. и др. Природа Елагина острова / Ред.Е. А. Волкова, Ред.Г. А. Исаченко, Ред.В. Н. Храмцов. СПб.: ин-т РАН, Зоологический институт (СПб.), 2007. 108 с.
3. Сайт Центрального парка культуры и отдыха им. С.М. Кирова [Электронный ресурс]. URL: <http://elaginpark.org/> (дата обращения: 22.11.2015).
4. Постановление Правительства Санкт-Петербурга от 26.06.2012 N 647 «О памятнике природы регионального значения “Елагин остров”» [Электронный ресурс]. URL: <http://ppt.ru/newstext.phtml?id=64340>.
5. Демидова Д. Парк на Елагинском острове в Санкт-Петербурге // Вестник МГУ леса. Изд-во: Московский государственный университет леса (Мытищи), 2000. С. 44–52.
6. Славнитский Н.Р. Кировские острова в Ленинграде в 1920–1930-е гг. // История в подробностях. 2014. № 11 (53). С. 72–75.
7. Доклад об экологической ситуации в Санкт-Петербурге в 2014 году. Под редакцией И.А. Серебрицкого. СПб.: ООО «Дитон», 2015. 180 с.
8. Егоров В.Н., Чернова М.В. Механизм оценки экологического ущерба от производственной деятельности предприятия // Эффективное антикризисное управление. 2014. № 5. С. 76–81.
9. Рудченко В.Н. Экологический туризм как часть туристской стратегии развития пригородной зоны мегаполиса // Ученые записки Российского государственного гидрометеорологического университета. 2013. № 27. С. 176–185.
10. Василенко В.А. Экологические угрозы экономике России // Мир новой экономики. 2014. № 3. С. 21–31.
11. Гривач А. Экономика, экология, геополитика // Эффективное антикризисное управление. 2014. № 2. С. 44–51.
12. Ежов Ю.А. Меры государственного регулирования экономики в целях экологии // Образование и право. 2013. № 1 (41). С. 95–102.
13. Красс М.С., Юрга В.А. Экологический фактор в экономических стратегиях. // Вестник Финансового университета. 2012. № 1 (67). С. 20–33.
14. Экологический портал Санкт-Петербурга. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.infoeco.ru/index.php?id=57> (дата обращения: 12.11.2015).

Молодые исследователи приняли участие в молодежной программе II Международного форума Финансового университета

В Финансовом университете прошел II Международный форум «В поисках утраченного роста». 24 ноября в рамках торжественного открытия выступили ведущие государственные деятели, политики, эксперты, а также лауреат (совместно с Ллойдом Шепли) Премии Шведского государственного банка по экономическим наукам памяти Альфреда Нобеля за «теорию стабильного распределения и практики устройства рынков» профессор Гарвардского университета Элвин Элиот Рот





Участники пленарного заседания попытались ответить на ключевые вопросы форума, касающиеся дальнейшего пути развития России. Открытая лекция Лауреата Нобелевской премии Элвина Элиота Рота была посвящена устройству отдельных рынков.

В научно-практических конференциях 25 ноября приняли участие ведущие политики, представители банковской сферы, а также профессора российских и зарубежных университетов. На секции «Чем больна Россия? (Экономический диагноз в свете больших циклов конъюнктуры)» руководитель Департамента экономической теории Рустем Махмутович Нуреев, опираясь на анализ больших циклов конъюнктуры Н. Д. Кондратьева, циклы С. Кузнеця, охарактеризовал текущее состояние экономики России. Он сформулировал шесть симптомов «болезни», среди которых ключевыми являются «колоссальное устаревание основных капитальных фондов России», а также снижение уровня жизни общества и деградация человеческого потенциала. Нуреев определил три возможных пути развития российской экономики: инерционный, энерго-сырьевой и инновационный.

Спикеры конференции «Глобальная экономика: все еще в зоне турбулентности» в своих докладах осветили вопросы глобализации мировой экономики. Так, заведующий лабораторией анализа и прогнозирования природных и техногенных рисков экономики ИНП РАН Б. Н. Порфирьев объяснил, с какими проблемами столкнется Россия при переходе к «зеленой» экономике в рамках процесса глобализации.



26 ноября в Молодежной программе Форума «Обретенный шанс российской экономики» приняли участие студенты и аспиранты. На круглом столе «Социальные и гуманитарные факторы экономического роста» было представлено более двадцати докладов. Наибольший интерес вызвали работы, в которых были представлены результаты исследований, проведенных авторами эмпирическим путем. Студенка группы СОЦ 4-1 факультета социологии и политологии Финансового университета Дарья Горкина проанализировала миграционные настроения московских студентов.

Участникам командных дебатов на английском языке необходимо было выступить за или против борьбы с голодом в развивающихся странах, с бедностью, а также климатическими изменениями. Каждая команда пред-



ставила блестящие аргументы в защиту своей позиции.

Участие в Молодежной программе Форума не только дало студенческой молодежи блестящую возможность исследовать социально-экономическую тему, но и проявить себя в публичном выступлении или на дебатах на английском языке.

Мария Медакова,
студентка факультета
международных экономических отношений.
Фото А. Камшукова



Состоялась церемония награждения победителей X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015»



В субботу 5 декабря 2015 г. в Конгресс-центре «Технополис Москва» состоялась церемония награждения победителей X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015». Мероприятие проводилось при поддержке Совета проректоров России и Правительства Москвы.

В рамках X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015» в период с 28 октября по 30 ноября 2015 г. в Финансовом университете было проведено 64 секции Конференции. Общая координация и методическая помощь осуществлялась группой планирования и организации НИР студентов и аспирантов Центра организационного обеспечения научной деятельности и Научным студенческим обществом. По итогам работы Конференции дипломами I, II и III степени были

награждены 274 студента Финансового университета.

Всего в конференции приняли участие более 18000 студентов и аспирантов из 79 ВУЗов Москвы и Московской области. Общее количество рабочих секций X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015» достигло четырехсот.

Победителей и участников церемонии награждения ждал приятный сюрприз – музыкальные поздравления от участников телепроекта «Голос».

За активное участие, высокий уровень организации и проведения секций X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015» Финансовый университет награжден Дипломом.

Центр организационного обеспечения научной деятельности

Содержание журнала «Научные записки молодых исследователей» за 2015 год

ЭКОНОМИКА

Базанова А.В. Консолидированные группы налогоплательщиков в России: достоинства и недостатки законодательства. № 4, с. 22–27

Беляев И.В. Программные продукты поддержки аудиторских процедур. № 3, с. 5–10

Вишнякова Е.В., Иванова Е.В., Камалов С.М., Колодяжная Ю.А., Хамидуллина Л.Ф. Нечеткая линейная регрессия в задачах оценки. № 5, с. 14–29

Гаджиева П.Н. Развитие информационной подсистемы учета финансовых результатов. № 1, с. 16–20

Дэмбэрэлсүрэн Нямхуу. Проверка статистической значимости результатов механических торговых систем. № 4, с. 28–33

Комаров А.В., Чепков С.А. Анализ инвестиционной привлекательности Дальневосточного федерального округа. № 4, с. 5–12

Коновалова В.А., Красильников М.С. Исследование эффективности торговой стратегии на валютном рынке. № 3, с. 11–19

Лисина Е.Г. Страхование инвестиционного портфеля фьючерсными контрактами. № 1, с. 5–10

Пешкова М.М. Экономическая сторона мусоропереработки в России. № 3, с. 20–23

Погосян Э.А. Прогнозирование валютных курсов с использованием методов статистики. № 1, с. 22–25

Рапопорт М.В. Народные художественные промыслы как фактор формирования туристического кластера. № 2, с. 21–24

Селявина Е.А. Феномен банков развития и их роль в решении общеэкономических проблем. № 2, с. 5–15

Силпагар Э.Ю. Экономическая целесообразность распределения нефтяной ренты. № 6, с. 5–9

Снопова А.В. Развитие венчурного бизнеса: сравнительный международный аспект. № 5, с. 5–13

Цветкова Т.М. Исследование рынка аддитивного производства в России. № 4, с. 13–21

Шкляев А.О. Прогнозирование финансовых временных рядов методом скрытых марковских моделей. № 1, с. 17–21

Юфкин А.Ю. Проблемы безработицы и занятости. № 1, с. 11–16

Яндиева Э.В. Особенности инструментов «скорой помощи» Банка России. № 6, с. 10–13

ФИНАНСЫ

Андреева А.К. Программные продукты для автоматизации финансовой деятельности. № 1, с. 37–42

Балынин И.В. Участие гражданского общества в реализации социальных функций государства. № 3, с. 24–29

Благова Я.В., Логинова Е.И., Степанова Н.А. Обменный курс и макроэкономическая политика. № 1, с. 47–53

Веденеев Д.А., Петрова М.В. Нечеткие параметры финансовых временных рядов. № 5, с. 38–43

Давыдова М.С. Совершенствование подхода к оценке платежеспособности страховых компаний. № 1, с. 43–46

Дмитриева Ю.Ю. ИТ-решения для страховых компаний. № 6, с. 30–35

Дудаев Г.Т., Тогузова И.З. Оценка финансово-инвестиционного потенциала РСО – Алания. № 1, с. 26–36

Елизаров С.К. Экспортные страховые агентства: современная роль в международной торговле и новые направления развития. № 4, с. 34–38

Елизаров С.К. Торговое финансирование в Юго-Восточной Азии: новые тенденции развития. № 6, с. 25–29

Казакова К.Ю. Факторы стоимости горно-металлургических компаний. № 4, с. 18–24

Калинин А.Т. Адаптивное управление риском позиции на основе фьючерсных контрактов. № 3, с. 37–41

Кошечев А.Ю. Особенности развития банковского сектора России после вступления в ВТО. № 4, с. 43–46

Кукушкина Д.В., Павкина Ю.В. Проблемы функционирования и пути совершенствования налоговой системы Российской Федерации. № 6, с. 14–17

Логовеев А.А. Обратное тестирование моделей *Value at Risk*. № 3, с. 30–36

Логовеев А.А., Мехтиева Л.Ф. Анализ и сравнение методов прогнозирования денежных потоков при оценке стоимости бизнеса. № 6, с. 36–43

Федорова А.Ю. Системные риски обращения виртуальных валют: биткоин. № 3, с. 42–47

Попова Д.Г. Современные инструменты размещения временно свободных средств федерального бюджета. № 2, с. 25–29

Прокофьев М.Н. Особенности финансирования муниципальных образовательных услуг. № 5, с. 30–37

Селифонова А.А. Основные проблемы формирования эффективного финансового рынка в России. № 2, с. 30–34

Толоконникова И.М. Налоговые методы повышения эффективности инвестиций. № 4, с. 39–42

УПРАВЛЕНИЕ

Анисимова С.В. Проблемы применения методов математического моделирования в аграрной экономике. № 6, с. 44–48

Афтандилова Я.А. Формирование банковских холдингов в современной России. № 5, с. 44–48

Бутова Т.В., Овсянникова Д.К. Сущность общественного контроля в современной России. № 3, с. 49–54

Бутова Т.В., Харчилава Х.П. Стейкхолдерская модель корпоративного управления в непубличных акционерных обществах с государственным участием. № 4, с. 47–54

Гордеева Е.И. Кросс-функциональное взаимодействие в информационной поддержке бизнеса. № 2, с. 40–44

Гордова М.А. Роль концепции бухгалтерского учета в развитии экономики. № 2, с. 35–39

Жилин Ю.В. Проблемы и перспективы развития корпоративного управления в компаниях с государственным участием. № 5, с. 49–55

Кожаринов А.В., Разыграева М.Г., Щукин И.А. Деятельность совета директоров в зарубежной практике. № 1, с. 54–58

Матиева М.Р. Специфика распределения функций и полномочий между субъектами корпоративного управления. № 4, с. 55–61

Шестовец М.А. Электронный документооборот учебного центра. № 1, с. 59–61

ПРАВО

Андреева Н.А. Позиция Конституционного Суда Российской Федерации в сфере избирательного права. № 4, с. 62–65

Бученков Г.А. Перспективы развития налогообложения добычи углеводородного сырья. № 5, с. 56–60

Вакуленко М.Ю. Непреодолимая сила как основание освобождения от ответственности. № 1, с. 62–65

Гаршина А.М. Конституционные основы и механизмы защиты гражданского общества. № 5, с. 65–68

Гольцов Д.В., Шведова Я.Е., Каменкин М.В. Стимулирование мусороперерабатывающей промышленности. № 2, с. 51–54

Колдаев Д.Г. Коммерческие и некоммерческие организации: особенности, критерии классификации. № 5, с. 61–64

Краснова П.В. Свобода слова и право на информацию как основные факторы формирования гражданского общества. № 4, с. 66–71

Краснова П.В. Перспективы создания Евро-Азиатского суда. № 6, с. 55–59

Мифтахова Г.Р. Обеспечение законных прав и интересов граждан. № 3, с. 59–62

Моторина А.А. Международное право как основа ВТО. № 2, с. 45–50

Романова К.И. Единые технологии в Гражданском кодексе Российской Федерации. № 2, с. 55–58

Рюмин А.Р. Адвокатура как институт развивающегося гражданского общества. № 3, с. 55–58

Рюмин А.Р. Реализация дополнительных гарантий права на образование детей, оставшихся без попечения родителей. № 6, с. 49–54

Сузаков И.Р. Проблемы международно-правового регулирования биткоина. № 1, с. 66–69

СОЦИУМ

Васин Д.В. Доверие как один из самых ценных активов и неэкономических факторов развития № 3, с. 63–65

Гриневич В.В., Кузнецова М.М. Социально-культурные особенности формирования среднего класса. № 5, с. 69–74

Гришин А.М. Евразийство и Евразийское движение: российское государство в мировом сообществе. № 1, с. 70–73

Гурьянова А.Ю., Ключкина Т.Д., Фокина А.Ю. Сравнительная характеристика социальной политики: Великобритания, ФРГ, Франция. № 2, с. 59–65

Ларионова Ю.С. Формирование современной российской научно-образовательной элиты: социализация в вузовских сообществах. № 4, с. 72–86

Недумов Д.Р. Качество жилья как показатель социального статуса москвича. № 2, с. 71–75

Степанова В.А. Экообразование и личная ответственность за «зеленое» развитие. № 3, с. 67–72

Фотин И.С., Яковлева Д.Д. Экологические проблемы острова Елагин. № 3, с. 60–65

Шендрик Е.А. Современное состояние интеграционных процессов в СНГ. № 2, с. 66–70

Миссия выполняема! № 1, с. 74

VI Международный научный студенческий конгресс «Гражданское общество России: становление и пути развития». № 2, с. 76–80

Молодые исследователи приняли участие в молодежной программе II Международного форума Финансового университета. № 6, с. 66–68

Состоялась церемония награждения победителей X Московской научно-практической конференции «Студенческая наука-2015». № 6, с. 69